

飞行员辞职公司索赔 590 万

■ 席秦岭 张玉坤

一边是稀缺人力资源——经验丰富的资深飞行员敬奎(化名);一边是某大型国有航空公司。5 年前,当双方互相“看对眼”时,某航空公司花了 290 万元高价把飞行员挖了过来。然而,这段姻缘并不长久。双方合作尚不足 5 年,就感到了“友尽”,敬奎提出“分手”的要求。

好聚并没好散。去年 12 月,某航空公司作为申请人,向四川省劳动人事争议仲裁委员会提出“敬奎支付索赔违约金和赔偿损失共计 590 万元”的请求,这成为 2014 年度该委经办的最大标的劳动争议案件。

最终,四川省劳动人事争议仲裁委员会依法裁决飞行员向某航空公司支付违约金 58 万元。从 590 万元到 58 万元,违约金该怎么计算? 赔偿金是否该给? 竞业限制约定是否有效? 这 3 方面成为本案双方争议的焦点。

一见钟情 290 万元挖来一级飞行员

据华西都市报报道,时光倒流至 2009 年,某航空公司和另一家航空公司的飞行员敬奎“一见钟情”。

敬奎身手不凡,曾当过兵,担任过飞行教员,是一级飞行员。1997 年就已升任机长。

为了让敬奎与前东家“分手”,这家航空公司向敬奎的原东家支付了赔偿金 272.55 万元,并向敬奎给付了 17.45 万元安家费后,于 2009 年 9 月 9 日双方签订了无固定期限劳动合同。

挖来飞行员敬奎,这家航空公司付出了 290 万元。别看到 290 万元的数字就觉得太贵。飞行员是众多航空公司争相引进的人才,有的机长“转会费”甚至开价上千万。当然,挖别人“墙脚”的成本,多数由“下家”航空公司买单。

一拍两散 合同未满他要“闹分手”

既然花了大价钱引进一名人才,航空公司也给敬奎制定了许多条条框框,在那份无固定期限劳动合同中,双方就约定“敬奎 5 年内提出辞职,则按已付补偿金和安家费总额的 20%逐年递减返还。”

还要求敬奎“离职两年内,不得到与被申请人生产、经营同类产品或提供同类服务的竞争行业和企业任职。如违反竞业限制条款,视情节轻重应当一次性向申请人支付违约金三至十万元。”

2009 年,敬奎成为新东家的正式员工后,却被派遣到了另外一家与其有关联的航空公司当飞行员,并要求为那家公司服务十年。

2013 年 10 月 28 日,敬奎以身体原因为由,要求解除劳动合同,并告知航空公司将于 30 日后离职。此时,敬奎在该航空公司上岗为时四年零两个月 17 天。

争议焦点 离职是否违背“竞业限制”

引进敬奎,这家航空公司花了 290 万元的代价。如今敬奎闹“分手”,航空公司要求他支付违约金和赔偿金共 590 万元。

“我们对飞行人员进行了大量的培训和训练,支付了高额的费用。”这家航空公司认为,敬奎擅自解除劳动关系,违反了合同的约定,给公司带来了严重损失。

这家航空公司请求四川省劳动人事争议仲裁委员会裁决“敬奎支付违约金 290 万元,赔偿损失 300 万元,共计 590 万元;同时,确定敬奎应当履行竞业限制义务及



期限。”

对此,敬奎辩称:“已经为这家航空公司工作 4 年零 3 个月,只应返还 290 万元中的 16%,即 46 万元。至于赔偿损失 300 万元,由于合同中并无此项约定,且他辞职并未给对方造成损失。至于竞业限制协议,由于他被派往的公司本身就与他所在的公司有竞争关系,他只负责飞行,不涉及商业秘密,不属于竞业限制要求的范围。”

最终裁决 支付航空公司 58 万元

面对标的如此巨大的劳动争议,四川省劳动人事争议仲裁委员会也非常重视,工作人员查清事实后,依法对本案作出了裁决。该委认为双方签订的意向协议中“敬奎五年内提出辞职,则按已付补偿金和安家费总额的 20%逐年递减返还给某航空公司”的约定对当事人双方都有约束力,敬奎为某航空公司服务四年多,与约定的五年尚差将近一年。因此,支持敬奎向某航空公司支付违约金 290 万的 20%即 58 万元。

航空公司提出敬奎赔偿损失 300 万元的诉求,根据《中华人民共和国劳动争议调解仲裁法》的规定,发生劳动争议后,当事人对自己提出的主张有责任提供证据。该航空公司要求敬奎赔偿损失无事实依据,不予支持。

双方争议的竞业限制约定,四川省劳动人事争议仲裁委员会认为,敬奎自签订劳动合同之日起,就被派遣到了第三方航空公司参加飞行工作,即没有到该航空公司工作,没有掌握该航空公司商业秘密与知识产权相关的保密事项。因此,对于航空公司提出的“敬奎应当履行竞业限制义务及期限的请求”不予支持。飞行员为什么这么“值钱”?

飞行员转会这么贵,为何?除了资源稀缺外,还有一个重要的原因就是培养飞行员成本昂贵。业界有一个说法“飞行员是用金子堆出来的。”

中国的飞行员来源主要有两种途径,一种是从部队退役的空军飞行员,另一种就是通过国内为数不多的几所培训学校正规学习毕业的飞行员。

据了解,普通人要想成为飞行员,得过体检关、心理关、课程关、执照关等关口。

四川某航空公司一名资深机长接受华西都市报记者采访时说,在航校培训费就要花费 70 多万元,接下来,飞行员的成长过程大概包括 9 个阶段。从培训用的小飞机改为驾驶大飞机,要经过 50 次的起降训练,考核合格之后才能坐在驾驶舱里成为观察员和全程右座;观察满 100 小时后,才能坐在副驾驶的座位上由机长带飞;而从副驾驶到机长,要经历 5 个阶段,至少需要飞上 5 至 6 年才能成为机长。这期间要不断参加各类培训和执照升级,每个飞行员培养费用在数百万元。

“飞行学员的淘汰率非常高。”这位机长说,他上军校时一个班 72 个人,淘汰率将近 70%。有一个特别深刻的印象,班上的学员很快由 72 人锐减至 50 人,接下来,分小班教学,一个师傅带 4 个人,到最后只有他一人留下;大四时,一个教官带 3 人,最终只剩下了他一个。

新闻背后 剪不断,理还乱 飞行员也有“讨薪难”

2014 年四川省劳动人事争议仲裁委员会共受理劳动人事争议案件 252 件。这一事件,是单个标的最大案件。此外,去年以来,通过四川省劳动人事争议仲裁委员会仲裁的飞行员与航空公司之间劳动争议案件共 23 起,占了全年总体劳动人事争议案件的近 10%,比例可谓不小。

值得注意的是,这 23 起“闹分手”案件,只有敬奎那件案子是由航空公司作为申请人主动申请仲裁,其他案件的申请人均为飞行员。

广元苍溪以城聚产以产兴城

■ 阳雪梅

如何实施“家门口就业”工程,让东南飞的孔雀归巢?苍溪选择了“以城聚产,以产兴城”这一选项。

走进该县省级经济开发区内,厂房林立,车轮旋转,工人们在各自岗位上紧张忙碌着。

“我现在从事叉车作业,以后准备去镀锡车间搞电镀,待遇可以提高至七八千元一个月。”陶川是园区内西南华晖工业公司的一名员工。厂里像陶川这样打道回府在家门口挣工资的工人有 600 多人。

活跃的产业是回迁群众最踏实的“巢臼”。如何壮大产业,苍溪如何着力?

该县以“一园五区”为平台,着力培育天然气、水能、绿色农产品等优势资源产业集群;出台优惠政策,优化“一站式”服务;抓运行,扩张工业总量;攻项目,增强发展后劲;抓园区,拓展承载空间,育企业,壮大市场主体……

“把发展工业放在经济工作和城镇就业首要位置!”

这是苍溪抓经济、惠民生、促就业具体行动。

从年产值 2.8 亿元、提供就业岗位 12000 个的中国西部国际眼镜产业园的签约到总投资 30 亿元的国际商贸城?水上旅游度假区招商引资项目的实施,再到年产值超 100 亿元的世界最深海相大气田“元坝气田”建成投产,工业引擎让苍溪经济有了强力支撑:

2014 年,该县规模以上工业总产值、规模以上工业增加值分别为 68 亿元、21.5 亿元,同比增长分别为 13%、20 %。

以产兴城,为苍溪聚集人气,带来城市就业机会和财气。

2 月 6 日,南部籍刘平恩以 6000 元/口的价格在苍溪什坝新区美好广场投资一间铺面,5 年前,他投靠朋友来苍溪干外墙保温,从一无所有发展到有房有车有铺面,他因此更加庆幸当初选择苍溪的决定。

宜居的生活环境,为越来越多外乡人“刘平恩”提供了就业机会。

在苍溪人看来,仅有产业的城市是不完整的,必须要

走产城融合之路,要有宜居的环境、完善的配套,让产业进得来,让人留得住。

而今,随着“一江两区三湖四桥”城市主骨架的逐渐拉开,苍溪城市功能得以不断完善。启动景观水体打造、城市环境整治,建设赵公坝国际商贸城和星泓美好广场商贸综合体两个核心商圈……此外,在医院、学校、图书馆等公共服务设施上逐渐配备完善。

如今的苍溪,嘉陵江大桥、二桥、三桥形成“三桥飞架南北”之势,配上规划建设四桥,将有机组成城市交通内外循环,与融合文化、绿化、美化为一体的滨江大道和杜里坝新区景观工程交相辉映,玉桓江南、荣新半岛、一品江山……一个个品质楼宇和商住小区不断涌现。

工业的“热火朝天”和城市的日新月异,是苍溪经济社会发展 and 就业“整体气候”的最佳投射。

据了解,2014 年,该县落实创业补贴和创业奖励 303 万元,发放小额担保贷款 1800 万元,省级创业型城市创建顺利,实现城镇新增就业 6485 人,城镇登记失业率低于 4.0%。



● 泸州港国际集装箱码头 (资料图片)

系,这都需要城市与城市之间的合作。

长江经济带沿线城市产业的转型升级相互都有好的经验。刘强说,沿线城市相互学习、合作产业的有序转移、产业的互相合作、新型城镇化的推进等,用城市群的理念来推动长江经济带的发展,既把自己的城市搞好,又为整个城市群提供相应的配套服务功能。

最近,党中央、国务院向国家各部委部署了长江经济带相关工作,对于长江经济带沿线城市来说是一个利好消息。刘强说,党中央国务院出台的相关举措令人振奋,像铁水联运等重大交通基础设施建设,需要国家有关部委来整合,这样,长江经济带建设效率会更高、质量会更好。

川银行机构 落实央行货币政策 创新工具 支持科技企业融资

■ 杨清明

2 月 10 日,由人民银行成都分行、成都市科技局和成都高新区管委会共同主办,成都农商银行承办的成都市运用央行货币政策工具支持科技企业融资集中签约仪式在成都举行。由人民银行成都分行营业管理部出台的《成都市央行货币政策工具定向支持科技企业名录》(下称:《名录》)也在签约仪式上一并发布。

签约仪式上,人民银行成都分行营业管理部与成都市科技局签订了科技金融合作备忘录。据了解,为深入推进科技金融结合,切实发挥央行货币政策工具对金融支持科技企业的发展引导作用,在着力缓解科技企业融资难、融资贵问题上,人行成都分行营业管理部创新了“央行科票通”、“央行小贷通”等货币政策工具,采取安排额度、公布支持名录、实施限价管理、优化办理流程等办法,顺利打通了央行政策性资金通过金融机构直达科技企业的通道,有力地深化了科技金融结合试点,助推成都实施创新驱动的发展战略。

据介绍,此次发布的《名录》列入的 3800 多家科技企业均有优先获得融资的机会。主要包括成都市科技局推荐的、经国家认定的高新技术企业、技术先进型服务企业、技术创新型企业,国家、省、市三级认定的知识产权试点示范企业,以及获得科技主管部门各类科技政策扶持、在“科创通”平台上自主申报相关信息的企业;成都市高新区管委会推荐的部分科技企业;金融机构按照内部标准认定和推荐的企业以及在“新三板”挂牌上市的企业。

统计数据表明,自 2014 年 7 月人民银行成都分行启动创新货币政策工具支持小微科技企业活动以来,已覆盖成都市 18 家银行、6400 余户企业,累计运用再贷款、再贴现资金 24 亿元,为小微企业节省融资成本 3000 余万元。

记者了解到,作为成都开展“央行小贷通”的主力银行,成都农商行此次从人民银行获得 3 亿元资金支持。“我们自己还将配资 1.5 个亿,切实服务于小微企业,利用央行的政策搞好普惠金融。”成都农商行工作人员表示道。

近年来,成都农商行立足本土,坚持“以客户为中心”,按照现代商业银行经营管理要求,以体制机制改革和业务转型为主线,坚持服务“三农”、中小企业和统筹城乡发展为经营宗旨,不断加强产品创新,持续提升服务水平,在“三农”和小微金融领域成绩显著。据了解,截至 2013 年末,全行资产总额 4200 多亿元,各项存款余额 2500 多亿元,各项贷款余额 1300 多亿元,一举走在全国农商行的前列。

“目前,我行设有各层级机构 635 家,其中总行营业部 1 家,分行 4 家,一级支行 27 家,二级支行 96 家,分理处 507 家,是成都市营业网点最多、覆盖面最广的银行业金融机构,这为我们借助央行货币政策创新服务小微企业,发展普惠金融提供了强有力的服务基础。”成都农商行张焱告诉记者。

据了解,“央行科票通”是为科技企业签发或收受的商业汇票办理贴现的创新票据融资模式,签约仪式上,人民银行成都分行和民生银行成都分行等多家定点银行签署了合作协议,通过这一形式把央行的政策性再贴现资金更快捷地发放到科技企业。“这一模式不仅贴现利率有优惠,更是开通了资金快速到位的绿色通道!”定向支持签约企业成都环太生物负责人向记者表示。

据悉,2014 年“央行科票通”实施以来,《名录》内的科技企业获得贴现金额累计达到 7.6 亿元。目前,仅民生银行成都分行就已成功办理该业务共 26 笔,金额合计 1.13 亿;同时民生银行成都分行以“科创贷”的银政合作模式,引入小微信用贷款政府风险补偿金 2000 万元,支持创业园区、创业基地、孵化器内的重点自主创业群体,总授信规模达 1 亿元。



四川省村镇银行发展 八年累计纳税 8.73 亿

■ 胡旭

记者从四川省银监局获悉,自 2007 年 3 月四川试点成立全国第一家村镇银行以来,全省累计组建村镇银行 48 家,设立网点 179 个,覆盖全省 18 个市(州)的 70 个县(市、区),67%以上设在国定贫困县和革命老区。

村镇银行吸收的存款集中用于支持所在县域经济发展。八年间,累计发放各项贷款 818.62 亿元,其中农户贷款 6.96 万户、312.45 亿元,小微企业贷款 1.45 万户、444.36 亿元,两项合计占比达 92.70%。

同时,全省村镇银行累计缴纳各项税费 8.73 亿元,其中企业税(含营业税、企业所得税)8.16 亿元,代缴个人所得税 0.57 亿元。

村镇银行按照银监会规定的“支农支小”服务宗旨,全力推动当地人员就业。八年间直接吸纳员工 3206 人,间接支持所在地 85.29 万人就业和创业。

用城市群理念推动长江经济带发展

■ 朱虹

作为长江经济带重要组成部分,泸州将如何抓住机遇发挥优势谋发展?据泸州新闻网消息,近日,面对“长江经济带巡礼”采访组的镜头,市委副书记、市长刘强把泸州优势、机遇——道来,并向长江经济带沿线城市发出合作邀请:用城市群理念推动长江经济带的发展。

国务院提出建设长江经济带发展战略部署以后,泸州有资源、区位、产业、交通等优势。刘强说,泸州的港口优势尤其突出,对四川省来说,泸州是枢纽港,对长江经济带来说,泸州是重要的物流中心。这些优势是上海《第一财经》栏目联合长江经济带沿线节点省市媒体共同推出以“长江经济带”打造为题开展调研性采访在四川独选泸州的原因之一。

刘强说,打造长江经济带,对泸州产业转型升级有巨大的促进作用。打造长江经济带有六大内容,包括综合

交通运输体系的形成、信息工业化、新型城镇化、环保生态建设、开放合作等。借助区域之间的合作,把泸州的经济功能做优做强。在港口功能方面,泸州发挥黄金水道的作用,与其他城市进行深度合作。目前,泸州港和武汉港、上海港、南京港合作,已经开通了泸州-武汉-台湾的班轮、泸州-南京-韩国的航线。下一步,泸州还要开通到泰国、马来西亚的航线。最近,泸州、成都、武汉三方政府签订合作协议,加大物流量的组织,把铁水联运、空水联运、江海联运进行优势组合。打造长江经济带,放到全国层面上看,实现了市场共建、交通互联互通、产业相互融合,整合起来发力的长江经济带建设将是中国发展历史上第二个创业的春天。

谈到打造长江经济带的建议时,刘强说,长江经济带沿岸城市要加强合作,首先是要加强交通互联互通。黄金水道是一个运输大通道,要把铁水联运、空水联运、江海联运多式联运发挥出来,尽快建成综合交通运输体