

# 企业家日报

ENTREPRENEURS' DAILY

今日 12 版

第 040 期 总第 8198 期  
统一刊号:CN51-0098  
邮发代号:61-85  
全年定价:450 元  
零售价:2.50 元

2015.2.10

星期二  
甲午年 十二月二十二  
热线电话:400 990 3393  
官方微博:weibo.com/jrwb  
weibo.com/jlrbs

## 京东新攻略:把法国商品送到中国消费者家门口

◎法国政要携手中国电商 ◎让中国人买法国货更便宜 ◎海外直采与招商加速

《P5》

“犇牛”轮胎提示您收看——

本期导读 Highlights

### 河北省召开民营经济发展促进会成立大会

2月5日,河北省民营经济发展促进会成立大会暨第一次会员大会在省会石家庄市隆重举行。河北省原常委、省军区原司令员陈玉田,河北省民政厅相关领导,河北省民营经济发展促进会全体会员以及战略合作伙伴代表共200多人参加了会议。

《P2》

### 核电国家队出海提速 “华龙一号”落地阿根廷

就在中电投集团和国家核电技术公司两大央企重组合并正式启动之时,另两大核电巨头中核集团和中广核集团联手研发的中国自主三代核电技术“华龙一号”也落地阿根廷,首次成功出海。

《P3》

### 湖畔大学录取名单放榜 马云致力培养企业家

马云曾经说自己日后最想做的是回到大学去教书,现在他离这个目标又近了一步。

《P4》

### 中国新首富李河君豪赌新能源:变化总让我们惊喜

“20年来,汉能只做了一件事,就是清洁能源;今后20年,汉能还是要做这件事。”李河君专注新能源,早已成了代言人。

《P6》

### 尹家绪打造“新兵器”:“集团的春天”在战略性新兴产业

在2014年一篇署名文章《兵器的春天》中,尹家绪表示,在新一轮改革的背景下,军工企业的改革不能落下。

《P6》

### 互联网企业任性撒钱数十亿 “红包大战”升级

在2015年春节即将到来之际,让自己的应用具备红包功能已经成为了各大热门互联网企业的当务之急,以至于有业内人士调侃道:“一个应用如果没有红包功能,都不好意思说是主流应用了。”

《P8》

CCTV 央视上榜品牌

犇牛轮胎 中国力量

山东皓宇橡胶有限公司

网址: www.haoyuxiangjiao.cn

中国国家队指定供应商

双汇 中国肉类品牌

双汇产品我们放心!

iPhone, android 手机扫描二维码下载安装

企业日报微信公众平台二维码

企业日报手机客户端APP二维码

本报常年法律顾问为闫永宁律师

手机:13609110893

## “鲁化”获千万元重奖的背后



■ 本报记者 李国政 通讯员 吴玉华

2014年8到12月份,兖矿集团鲁南化工公司(以下简称“鲁化”)盈利5500万元,完成全年力争目标,因此获得兖矿集团1000万元重奖!

1000万重奖!这笔兖矿集团有史以来最大的一笔单项奖里,凝聚着鲁化人多少智慧和汗水?1月13日,记者走进鲁化进行深入了解。

### “唯有放手一搏,才能置之死地而后生”

“公司上下正在洗凉水澡。”见到鲁化党委书记王天峰,他说。

颁奖晚会结束后,煤化公司总经理褚宏春立即来鲁化,要求大家保持清醒的头脑,制定切实可行的措施迎接2015年。12日下午,鲁化召开班子会议直到晚上8点,与会人员

晚饭都没顾得吃。会上通过了“三个对照、三个查找、三项措施”,以确保2015年目标任务完成。

“洗凉水澡是想让大家保持清醒的头脑。”王天峰始终微笑的表情,瞬间凝重起来,“从元月1号起,以往的成绩一切归零,一切从头开始。”

保持清醒的头脑,是鲁化“破题”的关键。去年在制定工作目标时,大家都认为“这是不可能完成的”,但是鲁化坚持“内外兼修”,将破除思想难题、提振信心作为减亏增盈的先决条件。

鲁化首先开展解放思想大讨论和落实力标准大讨论,围绕工资与效益、生存与发展等敏感问题,开展了“改革发展怎么看?减亏增盈怎么办?”讨论,开展解放思想辩论会、合理化建议征集等研讨活动,层层搅动思想,层层传递压力,干部职工明白了“信心比黄金重要”,“企业不消灭亏损,亏损就消灭企业”,征集合理化建议260条,干部职工思想归拢到

“扭亏增盈”上来。

其次,鲁化对标学习先进单位,找差距查不足,形成专题调研报告10余篇,提出建设性建议100余条,对照先进经验制定赶超措施。

四喷嘴气化炉是鲁化具有自主知识产权的专利产品,其运行周期均好于对标单位,整体效益却比对标单位差。原因何在?原来,鲁化缺少备炉,虽然单台运行周期长,但检修或换喷嘴时仍会影响生产负荷。鲁化立即弥补,制定“三开一备”措施提高了气化炉运行效益。

“这一切都为鲁化扭亏增盈创造了良好的内外部环境。”王天峰对此很感慨,“我们别无选择,唯有挺身而出,放手一搏,才能置之死地而后生!”

### “摆问题,找差距,坚决打赢扭亏为盈志气仗”

2012年,尿素市场较好,鲁化增产尿素5.2万吨;2013年,醋酸市场较好,鲁化向醋酸产品

倾斜;2014年根据市场行情,鲁化限产尿素17.2万吨,转产甲醇10.8万吨、醋酸6.7万吨、丁醇6.8万吨,仅此一项增效8196万元。

“见风使舵”,鲁化从市场需求中找到了扭亏增盈的“风向标”,而保持“舵”的“安、稳、长、满、优”,则是减亏增盈的“牛鼻子”。建厂近50年的鲁南化肥厂,于2012年和国泰公司整合后,介质没有全面共享,设备陈旧致使生产运行未得到完全优化,成本控制还“有利可图”。鲁化通过深挖三项潜力,逐一破解这些根本问题。

从稳定东西两厂装置运行、提高互保作用出发,在之前13条单向联通管线的基礎上,鲁化增设了7条公用介质联通管道,同时将部分原有联通管道从原来单方运行或冷备用运行转为双方互供或热备用运行,全年利用联通管线,累计增产醋酸6.7万吨、甲醇10.8万吨,实现了生产效益最大化;

鲁化开展“安全稳定高产一条龙竞赛”和“稳定长期劳动竞赛”等活动,全面排查装置运行状况,逐项解决影响效益的“软肋”。甲醇1车间2014年稳定运行361天,三年累计运行1065天,率先实现“三年一大修”目标,2014年,鲁化各装置累计创各类运行记录121项次;

以技改为突破口,鲁化对醋酸扩产改造项目实施技术总承包,改造后产能由60万吨提升到80万吨,对醋酸联产项目实施生产与改造一体化承包,10月份项目建成后,共生产醋酸6万吨、联产醋酸1.5万吨。通过技改,甲醇、醋酸两个主要产品成本分别同比下降301元和194元,煤化公司考核鲁化的12项消耗指标全部完成,节支降耗3097万元。

在12日晚上召开的干部会议上,鲁化把“对照2015年工作重点,查找工作措施上的不足”作为“三对照三查找”之一,把30项工作重点、5个技改项目、2个亏损点作为新的生产难题,制定新的“破题”措施。[下转 P3]

国酒茅台 酿造高品位的生活

## 圣光集团向马堰培母亲捐助“孝子床”

■ 本报驻河南首席记者 李代广

“今天,我们向马堰培的母亲捐助圣光‘孝子床’,源于马堰培以实际行动对孝道文化的贯彻。作为企业,我们应该挺身而出,弘扬孝道文化精髓,向社会传递正能量。”2月4日上午,在河南省漯河市孟庙镇陶村马堰培家,圣光集团董事长周运杰向闻名远近的孝子马堰培送出了爱心,为马堰培的母亲捐助了一台价值17万元的“孝子床”。

周运杰同时告诉马堰培,如果马堰培愿意到圣光集团工作,他愿意向马堰培预支三年的几十万元工资。

这是圣光集团奉献社会、彰显企业责任的一个缩影。周运杰告诉记者,圣光集团自创业以来,一直把肩负一个企业应有的社会责任,践行着“把爱心奉献社会”的企业理念,积极参与社会各界组织的公益慈善活动。



● 圣光集团董事长周运杰(左一)向马堰培(左二)介绍“孝子床”的使用方法。

据了解,近年来,在抗震救灾、光彩助学、孤寡救助等活动中,圣光集团不甘人后,在河南省扶济困难爱心活动中,他们一次性捐助2000万,他们为平顶山湛河治理捐助1000万,在汶川地震时,他们捐助了价值1400万的现金和物资……

圣光集团被河南省政府残疾人工作委员会授予“扶残助残爱心企业”荣誉称号,周运杰

被授予“扶残助残爱心大使授予”荣誉称号。

### 硕士辞职照顾母亲,圣光集团让“孝子”无忧

2011年初,马堰培华中科技大学硕士研究生毕业,凭着计算机专业的扎实功底,很快就在深圳腾讯总部谋得了职位,辞职前月薪已达1.3万多元。

2013年9月的一天中午,马堰培接到在江苏工作的哥哥的紧急电话:母亲在他那里突然晕倒,现在医院抢救。

“我和哥哥是双胞胎,他硕士研究生毕业后,已经有了安稳工作并结了婚。母亲一直有高血压,是不太在意身体才造成的脑溢血。”马堰培告诉记者,听说这个情况后,他就立即请假赶到哥哥家时,母亲已脱离了生命危险,但后遗症使母亲瘫痪在床不能自理,连吃

喝拉撒也成了问题。

马堰培告诉记者,“去年春节放假时他回到了老家,看到照顾母亲的担子全部落在了父亲身上,他思考权衡后决定辞职。”

患病那年,他母亲体重140斤左右。生病后,体重减少到110斤左右。

辞职以来,29岁的马堰培每天给母亲喂药、翻身、擦背、按摩、洗尿布。在他的精心照顾下,瘫痪在床的母亲病情如今稳定了许多。

马堰培的父亲马来得告辞了,马堰培从深圳辞职,他气得不得了,吵了很多次,拗不过儿子;更令马来感到“不划算”的是,马堰培在深圳工作时的女友本来已经谈婚论嫁了,现在“也吹了”!

了解到马堰培的情况后,圣光集团董事长周运杰立即企业工作人员与马堰培取得联系,并根据实际情况向马堰培母亲捐助了一台圣光“孝子床”。 [下转 P3]

精品小酒

好兄弟 干一杯

强势打造中国小酒领导品牌

宜宾五粮液股份有限公司 WULIANGYE YIBIN CO.,LTD.

400-6363-699

欢迎订阅 2015 年度《企业家日报》

1、通过当地邮局(所)订阅《企业家日报》。  
《企业家日报》通过邮局发行,邮发代号:61-85,全年定价:450元。  
《企业家日报》为周刊,除星期一出版外,其余各天出版对开12版。

2、通过网上、电话订阅《企业家日报》。

★电话订购:  
邮发报刊订电话:11185,打电话,按照提示,就可完成订购。

★网上订购:  
登录中国邮政报刊订网网:bk.11185.cn,按照提示,完成订购。