

1月29日,国内医药电商壹药网正式完成C轮融资,融资金额为4.5亿元,成为最大一笔医药电商投融资。目前资金已全部到账,未来将发力供应链建设、移动端等领域。

4.5 亿！壹药网改写医药电商融资历史



1月29日,B2C医疗器械在线销售网站壹药网(原1号药店)正式完成C轮融资,融资金额为4.5亿元,目前资金已全部到账。此轮融资是壹药网的C轮融资,其早在2013年9月、12月份分别完成A轮和B轮融资。壹药网称其是国内首家完成C轮融资且估值最高的医药电商公司。

壹药网自2010年成立至今,4年的时间已发展成为一家总注册会员过千万、年销售破3亿的实力医药电商。对于本次融资资金的用途,壹药网CEO陈华表示,将投入更多资金在供应链建设和移动端发展上。

与其他医药电商相比,壹药网的最大特色在于移动端表现出色。早在2011年,壹药网就推出了国内首家手机药店“1号药店”,经过数次的版本迭代,目前已经发展成为国内最大的手机药店,累计下载用户达1200万,日新增用户量达1.3万,长期占据医疗APP下载排名前三甲的位置,移动端交易占比从2014年年初的不到4%上升到2014年年底的48%,达到主流大电商的同等水准。

4.5亿的融资已经大于壹药网2014年的销售额,这说明壹药网整体上并不是按照电商的PS(销售额的倍数)估值,而是融入了移动互联网公司的估值方法,或许电商业务按照销售额估值,移动端业务按照注册用户数估值。

壹药网CEO陈华称,壹药网的目标不是一家最大的医药电商,而是“左手打造中国最大的医药电商,右手建立中国最大的移动医疗门户。”去年8月,壹药网在PC端上线了“易诊”频道,同时在移动端发布了“易诊”APP。截止到2015年1月15日,短短4个多月,注册用户已突破50万,注册医生超过2000人,每日问诊量达到3000条。

因此,壹药网之所以获得业内最大估值,在于其1号药店APP的出色表现与移动医疗的布局,资本对于壹药网的定义不再是单纯的PC医药电商,而是一家“移动医疗+移动电商”的综合体。

从壹药网在移动端的强悍布局来看,壹药网是在转型移动端,这也得到了陈华的证实:“我们从去年年中时就开始转型了,这是为了顺应中国所有都市年轻人生活方式的变化。”壹药网的PC端不会消亡,依然循序渐进地发展。移动端会大踏步前进,不断探索新功能、新模式、新产品,移动端一切皆有可能。”

一年的时间,壹药网移动端交易额占比从不到4%飙升至48%,在如此风云突变的形势下,陈华认为不转型就得面临生死问题,这是为了顺应中国所有都市年轻人生活方式的变化。“壹药网的PC端不会消亡,依然循序渐进地发展。移动端会大踏步前进,不断探索新功能、新模式、新产品,移动端一切皆有可能。”

移动医疗的竞争远比医药电商惨烈,前方已经有春雨医生、挂号网、好大夫在线这样的领跑企业。壹药网的移动医疗产品“易诊”主打“永久免费”牌,用户通过文字、图片的方式发布问题,在线医生在15分钟内免费诊疗,按目前的反馈情况来看,90%的问题在3分钟内都得到了回复。医生提供在线诊疗,需要给医生补贴,壹药网贴得起么?陈华回答:“39健康网从2007年开始做问诊就是免费的,一直到今天。壹药网贴得起,这对资金是有要求的,而且是硬成本。”

壹药网刚刚开发了一款移动医疗垂直类产品“血压无忧”,也在摸索是否要开启APP群组战略,打造一个移动医疗健康的生态圈。陈华也坦承,移动端的投入比PC大,面临的问题更多,版本需要不断迭代,人才更贵。

2015年医药电商可能是无线端决胜,这个观点得到了健客网CEO和天猫医药馆负责人康凯的认同。

健客网CEO谢方敏说:“2015年医药电商可能是无线端决胜,健客网无线端的流量已经占到总流量的70%。”

天猫医药馆负责人康凯也表示:“无线端方面会是我们2015年的工作重点。医药馆现在是PC端,未来包括医药馆的售卖、服务,都会慢慢转移到移动端去,更多地实现个性化。”

(张勇)

逆袭互联网巨头垄断资源 药店扎堆布局电商

网售处方药开闸在即,在千亿级医药电商蛋糕面前,零售药店被迫布局线上资源。日前,老百姓大药房在招股说明书中明确表示,要将电商业务列入公司整体运营目标之内,国大药房也表示要通过并购网上药店布局电商渠道。业内人士分析表示,相比互联网巨头在医药电商业务的动作,零售药店的反应较慢,但考虑物流等原因,零售药店才是医药电商的核心。

零售药店被迫布局电商

市场排名前三的老百姓大药房在日前更新披露的招股说明书中明确表示,要将电商业务列入公司整体运营目标之内。说明书透露,“在电商业务方面,要充分利用移动互联网技术,积极推进B2C业务,全力探索O2O模型,力争实现高效门店送货上门服务 and 线上下单、门店自取业务”。

另一零售药店巨头国药集团旗下的国大药房相关负责人也在日前透露,在完成对复美大药房连锁92%的股权收购后,将利用复美大药房的网上药店——导药网作为平台,开展国大药房的电商业务。

而这一切发生的前提是,全国十余家知名连锁药店的掌门人于去年6月联名上书国家食药监局和商务部,反对全面放开网上开售处方药和零门槛网上售药,其中包括老百姓大药房和国大药房。

据了解,老百姓大药房早在2009年已经取得互联网药品交易资质,但直到2014年3月,网上药店才正式运营起来。国大药房在医药电商发展的初期并无实质性动作。

零售药店电商优势在物流

数据显示,2014年我国医药电子商务市场规模约为68亿元,一旦处方药网上销售开闸,医药电商有望增加至少1000亿元的市场体量。而在零售药店开始布局线上资源之前,国内互联网巨头已嗅到“蛋糕”的香甜。

阿里巴巴集团2014年初就联合云锋基金注资中信21世纪(后更名为阿里健康),现已与多家医药连锁药店、药企、医院等开展合作,并在石家庄、杭州、重庆三个城市试点推行电子处方平台。

京东在去年获取互联网药品交易服务A证后,已在业内推动了“区域式独占”的招商模式,即由一家大型连锁药店对应一个城

市,在对应区域内的客户购买该店铺中的商品。

腾讯旗下的微信与国内最大的民营医药商业巨头九州通于2013年展开合作,以开发实现微信到线下药店的O2O业务——药急送,用户只需通过微信下单,药品就可以在短时间内快速送达。

但北京鼎臣医药管理咨询中心负责人史立臣认为,“随着处方药网上销售的解禁,医药电商如果想做大做强,必须解决物流配送问题,解决问题的重要途径之一便是获得更多药店的支持合作。零售药店布局深入居民住宅区,如建立自己的电商平台,可以做到用户即时下单、药店即时送药的最佳效果”。

但零售药店自建电商平台的客户流量远不及第三方电商平台,史立臣表示,可以与第三方电商平台合作,保健品和医疗器械交给第三方电商平台,而核心药品则放在自家的电商平台,以增加客户流量。

零售药店是核心

在业内人士看来,在2013年和2014年医药电商概念初期,第三方电商平台在医药业务的布局较为迅猛,药企也在近期发力,如上海医药与电商平台药药好就线下载送开展合作,以岭药业斥资5000万元推广以岭健康商城,石药大药房天猫旗舰店去年7月试运营。但由于零售药店在物流方面的优势,不得不承认的是,零售药店才是医药电商的核心。

中投顾问产业与政策研究中心研究总监郭凡礼认为,O2O模式将会成为药店未来的发展方向,集中在互联网上的竞争成本也会因为渠道的争夺越来越高,优势反而会集中在线下渠道,且并不是所有产品都适合在线上销售,所以线下渠道资源尤为重要。

“第三方电商平台牵手线下资源,医药巨头和零售药店布局线上,这是目前医药电商的三种模式。”但史立臣认为,“医药电商今后的发展不会局限于某种既定模式,而是处方药区域化,OTC、保健品和医疗器械全国化。如果打开医院的处方管控,区域的医院处方是当地的资源,这些资源当地政府肯定用医保支付等方式限制在当地区域内,也就是说,必须通过本区域认可的平台购买才能报销,这使任何平台的核心都会是连锁药店或相结合的区域电子商务平台。”

(齐琳 赵秀静)



全球最大的核黄素生产商广济药业深陷亏损的泥潭。

1月16日,广济药业发布2014年度业绩预告,预计2014年度归属于上市公司股东的净利润为亏损2亿元至2.4亿元。

2014年12月,广济药业还被湖北省环保厅责令限期整改存在的环境问题。广济药业相关人士对《中国经营报》记者表示,出现上述问题主要是因为资金困难。

事实上,作为我国6个重污染行业之一的原料药行业,环保压力与日俱增。而庞大的环保投入和企业低利润之间的矛盾日益凸显,广济药业也受困于此。

整改

2014年12月,湖北省环保厅发出监察通知,请黄冈市环保局责令广济药业制定详细整改方案,明确时间节点,限期整改。

该省环保厅现场检查后发现,湖北广济药业股份有限公司核黄素生产节能改造项目、增产1200吨核黄素项目及发酵法年产50吨天然β-胡萝卜素项目于2013年6月召开专家评审会,目前还在按照专家意见进行整改,还未取得环保竣工验收批文。

而污水处理站曝气池活性污泥颜色发黑、死泥较多,污泥活性较差。总排口设置不规范,排口旁设置溢流管道,废水可通过管道溢流进入应急池。事故应急池容积不满足环评批复要求,且存有较多废水。锅炉废气脱硫系统石灰添加不规范,加煤工段现场未见石灰。废水在线门禁系统不完善,窗户未安装防盗网,企业人员可自由出入。

该公司负责环保事务的工作人员向记者

表示,出现上述问题主要是因为公司这几年效益不好,资金紧张所致。

虽然被环保部门勒令整改,但广济药业却对此事没有进行公开披露。1月22日,广济药业鲁姓副总在接受记者采访时对此解释道,前段时间公司大股东易主,董事会正在改选,管理层变化也比较大,可能对此事疏忽了。目前,该公司正在按照省环保厅的要求认真整改。

武穴市环保局工作人员表示,广济药业正在“退城进园”,公司计划于2015年初对核黄素生产线及β-胡萝卜素生产线进行搬迁,目前新厂房正在建设,上述环保问题有望从根本上解决。

据了解,广济药业前身为广济县制药厂,始建于1969年,由于历史原因,当初工厂选址位于武穴市城东郊区,在武穴城区的上风向;伴随着武穴市城市建设的发展,公司生产区逐渐被居民区包围,厂区周边居民区多,人口稠密。为了改变这一局面,2009年12月,广济药业开始在武穴市大金镇投资建设“广济药业生物产业园”,产业园将重点投资建设维生素、氨基酸、甾体药物等类项目。

困境

目前,广济药业是国内核黄素原料药的最大生产商,产量为世界第一,已占据国内市场的90%,国际市场的40%。而该公司医药制剂产品目前的市场规模还比较小。

据记者了解,国内的原料药核黄素价格在2007年上半年达到900元/公斤左右的高点,此后价格一路下滑,最低价格在105元/公斤左右,2013年上半年80%核黄素国内报价一直在每公斤130~150元之间,处于历史低

环保整改未披露 广济药业再现2亿巨亏

位水平。

数据显示,2010年至2013年,广济药业扣除非经常性损益后的净利润分别为695万元、亏损53万元、亏损1.09亿元、亏损6615万元。

广济药业2014年中报表示,公司主导产品核黄素大环境仍处低迷,销售价格持续低位徘徊,加上原材料及能源价格居高不下,导致公司主导产品利润空间缩小、净利润大幅度下降。报告期内公司实现营业总收入2.3亿元,比上年同期增长1.27%;净利润亏损2305万元,比上年同期下降3665.90%。

去年11月22日,广济药业公告称,公司决定对主导产品核黄素报价进行调整,自11月22日起,将80%饲料级核黄素产品内销报价由每公斤180元左右上调至220元以上,外销价格由每公斤28美元上调至32美元以上。

实际上,这已是广济药业去年9月以来的第二度提价。经过两轮提价,广济药业目前内销的80%饲料级核黄素产品价格已经比去年9月份以前提高了八成。

然而频频提价也没有改变广济药业主营亏损的态势。

值得注意的是,2010年至2013年,广济药业获得的政府补贴为1221万元、694万元、1716万元、4092万元,2014年上半年,广济药业获得的政府补贴达1599万元。

业内人士表示,目前,原料药企环保治理难度并不是在处理工艺和处理技术上,往往是企业难以承受高昂的环保设施初期投资和运行处理成本。

2010年7月1日实施的《制药工业水污染物排放标准》使企业增加环保运行成本100%以上。标准细分为发酵类、化学合成类、中药类、生物工程类等,其中生物药和化学原料药的标准提高幅度较大,主要指标均严于美国标准。发酵类企业的COD、BOD和总氮化物的排放要求也与严格的欧盟标准相接近。

公开资料显示,广济药业生物产业园日处理3500吨污水处理厂建设项目总投资为3877.02万元,平均单位污水处理总成本为5.08元/吨。产业园区污水处理厂将污水处理达到《污水综合排放标准》三级标准后再进入武穴市城市污水处理厂进行二次处理,武穴

市污水处理厂初始污水处理服务费基本单价约为1.3元/吨,也就是说广济药业搬迁到产业园后每吨污水处理费用为6.4元,每年仅污水处理成本就高达820万元左右。

早前,在公司年利润6000万元左右的时候,该公司负责人曾向媒体坦言,无法承受每年600万元的污水处理成本。而眼下高额的环保投入对主营连年亏损的广济药业将是巨大的考验。

易主

或许是连年亏损让广济药业不得不易主求生。

2014年7月12日,武穴市国有资产经营公司与湖北长江产业投资集团有限公司(以下简称“长投集团”)签订了《武穴市国有资产经营公司与湖北省长江产业投资集团有限公司关于湖北广济药业股份有限公司之股份转让交易协议》及相关补充协议。

公告显示,长投集团本次最终现金出资2.78亿元,以每股7.3元的价格受让3804万股广济药业股权,占该公司总股本的15.11%,因而获得广济药业实际控制权。同时,长投集团在此次转让事项取得国务院国资委正式批准后的5个工作日内,在无需广济药业提供担保的情况下,向广济药业提供3亿元的借款资金支持,借款期限不低于3年,借款利率按照银行同期同档次贷款基准利率执行。

公告中,长投集团还做出了多项承诺,确保广济药业2015年至2017年盈利,若未来3年未达到预定盈利目标,差额部分由长投集团以现金方式补足;此次股份转让完成后的3年内不向第三方转让控股权;以广济药业现有业务和产品为核心,适当引进新产品,并推动生物产业园的后续发展。

去年10月23日,广济药业国有股权转让获国务院国有资产监督管理委员会同意并完成过户,武穴国资公司不再持有广济药业股份,湖北省长江产业投资集团有限公司持有广济药业总股本的15.11%股份,成为广济药业第一大股东,广济药业实际控制人由武穴市财政局变更为湖北省国有资产监督管理委员会。

公开资料显示,长投集团是湖北省政府

2010年6月组建的大型国有独资公司,是该省政府规划的五大投融资平台之一,注册资本32.5亿元。

据了解,武穴市国资公司出让控制权的初衷,是解决当前制约广济药业发展瓶颈问题又可推进生物产业园后续发展,借入3亿元资金用于解决广济药业现时资金困难;围绕实现百亿产值的目标,在广济药业生物产业园不断推出新的产品等。

1月21日,记者在现场看到,2009年12月开工建设的广济药业生物产业园仍是一个大工地,还没有完工。

广济药业方面表示,广济药业生物产业园建设项目将逐步投产见效。生物产业园占地2001亩,建设期8至10年,投资将分步分期进行。目前,正在启动核黄素(VB2)生产及广宁制药厂搬迁工作也正在紧张进行中,产业园污水处理厂,精烘包车间、造气车间和大电接入工作要倒排工期,加快建设速度。

生物产业园投产,广济药业的环保问题或将从根本上解决,但能否改变目前的主营困境仍是一个大大的问号。

(曹学平)

寻人启事

凌萍女,43岁,四川成都人,身高159cm。身份证号码:510502197107260745,2014年11月,凌萍未经请假,去向不明,至今未归,请凌萍本人见报后,请速返回四川上鼎装饰设计工程有限公司办理离职或辞职手续,若有知其下落者请速与本公司联系,谢谢。附公司联系人电话,周先生:13350083339。

寻人启事

凌萍女,43岁,四川成都人,身高159cm,短发,身份证号码:510502197107260745,自2014年12月与家人失去联系,家里因有要事与你商量办理,特登报寻人。若有知其下落者请速与本人联系,万分感谢,联系电话13908004282(凌女士)。