

8 特别报道 Special Report

众品集团董事长朱献福荣获 2014 年河南经济人物年度大奖

■ 本报驻河南首席记者 李代广

“非常荣幸获得这个奖项,站在这里,最想说的两个字是感恩。感谢所有众品人对梦想的坚持,面对诱惑与挑战,始终追寻属于自己的、企业的以及行业的梦想!感谢合作伙伴与我们的风雨同行!感谢广大消费者对我们的不离不弃!感谢各级党委和政府为我们发展创造的生态环境!”

1 月 23 日晚,第五届(2014)“河南经济年度人物”评选活动颁奖盛典在河南电视台 1500 平方米演播大厅举行,河南众品集团公司董事长朱献福和其他 9 位企业家一起,荣获“河南经济年度人物”,在接受现场主持人、中央电视台著名主持人马东采访时,他在发表获奖感言时说。

博鳌亚洲论坛国际咨询委员会委员、原外经贸部首席谈判代表、副部长龙永图先生,经济学家、国务院参事汤敏先生,经济学家、中国银河证券首席总裁顾问左小蕾女士担任嘉宾。

河南省常委、统战部长史济春,河南省政协副主席、工商联主席梁静以及各主办单位领导出席颁奖典礼。

河南众品集团公司董事长朱献福在致辞说,感恩这个时代,没有成功的企业,只有时代的企业。在过去 20 年里,众品因“杀猪卖肉”被大家熟知!十几年前,我跟同事分享一



● 图为河南众品集团公司董事长朱献福(左)在现场接受中央电视台著名主持人马东(右)采访。

个想法,想创办全国最大的温控物流公司。当时,很多人认为很疯狂,到现在大家也会觉得不可思议。但是,不管别人怎么说,从来没有改变过一个杀猪卖肉的想创办中国最大温控物流公司的梦想。今年我们的梦想正在变为现实,提出了构建大鲜易生态模式,作为传统企业互联网化的“小鲜肉”,我们将通过产品与服务融合、工业化与信息化融合、线上与线

下融合,构建互利共赢的生态圈,打造全新的价值平台。

这个平台属于每位众品人,在这里,每个人都有成为 CEO 的可能,实现自己的价值;这个平台属于千千万万个生鲜行业的从业者,在这里,他们共享众品的技术研发、供应链金融、IT 信息等系统资源;这个平台属于广大消费者,在这里,他们轻松享用中华各地

特色美食、全球顶级生鲜产品。

朱献福在接受记者采访时说,荣誉不仅是对众品集团过去的肯定,更是对我们未来的期许。获得这个奖项,意味着更多的责任与担当。未来十年,我们希望,让成千上万个中小创业者因众品的努力,来到这里,成为新的河南经济年度人物,共享成长价值。梦想还是要有,万一实现了呢。

“河南经济年度人物”由河南省委农办、河南省工商联、河南省广电局、河南工信厅等九家单位联合主办,河南电视台负责承办,盛典以盘点河南年度经济人物为线索,梳理河南经济的脉络,感受河南经济的脉搏。2014 年,河南经济告别了粗放经营模式,在集约节约发展中开拓空间,初步实现了增速“下台阶”,效益“上台阶”,经济结构正从增量扩能为主,转向调整存量、做优增量并存的深度调整。

公司董事长朱献福、郑州宇通客车股份有限公司总经理牛波、上海浦东发展银行股份有限公司郑州分行行长赵春玲、中国邮政储蓄银行河南省分行行长刘虎城等 10 人荣获第五届(2014)“河南经济年度人物”。

组织方给朱献福的颁奖词为——多年来,致力于中国肉类产业链的构建,为客户构建一个多方主体共赢的生态圈,20 年铸成全国肉类行业的一面旗帜,在世界肉类大会上发出中国声音,国际品牌,鲜肉众品。

鄂尔多斯能化 2015 年开局起步 蹄疾步稳

面对 2015 年复杂严峻的经济形势和异常繁重的生产建设经营任务,究矿集团鄂尔多斯能化公司坚持早计划早安排早落实,确保新年各项工作平稳开局、高点起步。

该公司以职代会、年度总结会、工作会“三会合一”的形式,认真传达学习集团公司年度工作会、职代会和扭亏增盈现场会精神,全面总结回顾 2014 年的各项工作,对 2015 年各项重点工作进行了安排部署,分别与下属单位签订了安全目标、经营目标和党风廉政责任书,号召全体干部职工迅速把思想统一到公司各项安排部署上来,从讲政治、保大局的高度出发,趋利避害,扬长补短,坚定克难制胜的信念,更加注重危中寻机、难中有为、逆势突破、稳中求进,以更加旺盛的斗志、更加务实的作风、更加有效的举措确保全面完成各项目标任务,推动公司发展再创新局面、再创新业绩。

为了确保实现 2015 年安全生产,该公司研究制定了关于加强安全生产工作的决定,要求各级组织从“安全高于一切、重于一切”高度和讲政治、讲大局的角度,切实保障企业和职工利益,带着责任,带着压力,层层落实安全生产责任,强化安全基础管理,完善建立各项安全生产制度,针对生产单位、基建矿井、煤化工行业不同特点,把握安全重点,强化隐患排查整治,严格监督检查和考核问责,落实安全责任,从严问责追究,确保实现安全生产。

针对当前正值年初岁首,各项工作头绪多、任务重、节奏快的实际,该公司认真抓好节日期间安全生产、经营管理、职工生活等工作。要求各级管理人员减少应酬、减少外出,把主要精力放在安全生产上,确保让职工家属度过一个欢乐、祥和、文明、安定的春节。(张兴茂 张明明)

伊力特公司荣获 2014 年度新源县“财税贡献”特别奖

■ 吕增强

1 月 26 日,新疆伊力特实业股份有限公司收到了由中共新源县委员会、新源县人民政府颁发的 2014 年度“财税贡献”特别奖,以表彰伊力特公司为当地经济建设所做出的巨大贡献。

伊力特公司是新疆白酒行业首家上市公司,隶属新源县所在地,在长期的经济建设中,伊力特公司生产的“伊力”牌产品,在全国广大消费者心目中占有很高地位,产品畅销全国各地,而且成为当地企业纳税大户,仅去年,就为当地政府纳税 4 亿元,为当地的经济建设做出了卓越贡献。

此次荣获新源县“纳税贡献”特别奖,是对伊力特公司长期为当地经济建设所做出的贡献的褒奖,有利于该公司更好地发挥自身优势,为兵地经济建设再立新功。

建立企业财务报告单一来源制度势在必行

部分企业为达到融资、年检、行业排名以及少纳税款等目的,向不同部门提供不同编制口径财务报表的问题,进一步加剧了金融风险,造成国家税款的流失,严重扰乱了市场经济秩序。

■ 李福柱 牛江涛 张玉敏

按照国务院《企业财务会计报告条例》规定,企业财务会计报告是指企业对外提供的反映企业某一特定日期财务状况和某一会计期间经营成果、现金流量的文件;企业负责人对本企业财务会计报告的真实性和完整性负责;企业不得编制和对外提供虚假的或者隐瞒重要事实的财务会计报告;企业依照条例规定向有关各方提供的财务会计报告,其编制基础、编制依据、编制原则和方法应当一致,不得提供编制基础、编制依据、编制原则和方法不同的财务会计报告。

然而,河北专员办在近年开展的财政监督工作中,屡屡发现部分企业为达到融资、年检、行业排名以及少纳税款等目的,向不同部门提供不同编制口径财务报表的问题,进一步加剧了金融风险,造成国家税款的流失,严重扰乱了市场经济秩序。

例如,某大型企业集团为达到发债融资目的,通过将无实质控制权的下属公司纳入其合并报表编制范围,增大其资产和收入、利润总额的手段,以达到金融机构的发债指标要求。又如,某社会中介机构为使其行业排名进入前 50 榜单,将其本身及下属单位其他收入均计入其主营业务收入。某民营企业在向金融机构贷款时提供的财务报表中,列示其主营业务收入是几千万元,而向税务机关报送的纳税申报表则显示其主营业务收入为零。

河北专员办认为,造成上述问题的原因是多方面的,从制度层面看,对企业的监管手段缺失、对违规行为处罚措施过轻是主要原因;从相关报表使用方面看,自成体系



各自为政、报表审核把关不严是主要原因;从企业方面看,违规成本低,收益大、法制观念淡薄是主要原因。

为大力推进国家治理体系和治理能力现代化,实现中国经济“实实在在”没有水分的增长,研究建立企业财务报告单一来源制度已势在必行。因此,河北专员办建议:

一是强化监管手段,研究建立企业会计信息大数据平台。财政部作为全国会计工作的主管部门,目前正在大力推动中国 XBRL(可扩展商业报告语言)建设,努力实现会计信息语言的标准化、规范化,会计信息运用的自动化和集成化,为建立企业财务报告单一来源制度夯实基础。建议由财政部主导,在充分考虑不同企业财务报表使用主体的客观需要,进一步完善企业财务报告体系的基础上,协调相关主管部门研究建立企业财务报告单一来源制度,建立全国统一的企业会计信息大数据平台,从制度设计上彻底防范企业多口径提供报表行为,使得企业“不能做”。具体要求企业将其年度财务会计报告(国有企业、上市公司需经注册会计师审计)数据按要要求定期上传到大数据平台,平台维护工作由财政部负责。此项工作,一方面要加强顶层设计,力求制度科学、完善、切实可行;另一方面要采取有力措施,确保制度有效落实。由于涉及企业众多,情况复杂,所有企业同步实施财务报告单一来源制度难度较大,因此,建议在上市公司、国有大中型企业先行试点,在总结试点经验的基础上全面推开。

二是细化处罚尺度,建立科学完善的法律法规制度体系。我国《会计法》第四十二条第六款明确规定,向不同的会计资料使用者提供的财务会计报告编制依据不一致的,由县级以上人民政府财政部门责令限期改正,可以对单位并处三千元以上五万元以下的罚款;对其直接负责的主管人员和其他直接责任人员,可以处二千元以上二万元以下的罚款;属于国家工作人员的,还应当由其所所在单位或者有关单位依法给予行政处分;构成犯罪的,依法追究刑事责任。我们认为,与一些违法违规者获得的巨大利益相比,上述处罚明显过轻。2014 年,《会计法》的再次修订工作已被列入国务院立法工作计划调研类项目,建议在对《会计法》及《企业财务会计报告条例》等相关法律法规进行修订过程中,对于上述违法行为,一方面将获取的不同利益和危害程度作为确定处罚尺度的依据,另一方面加大处罚力度,使企业在严厉的处罚面前“不敢做”。

三是加强会计监管,为维护有序竞争市场环境保驾护航。企业财务报告单一来源制度实施以后,财政部门应当切实担负起会计工作经济警察的职责,加强对企业会计信息质量的监督检查,确保纳入会计信息大数据平台的企业财务信息唯一性和权威性、真实性与合法性。同时,财政部门应切实履行对会计师事务所的行政监管职能,加大对事务所违规提供审计报告行为的惩处力度,切实提高会计师事务所的执业质量,真正发挥中介机构外部监督的第一道防线作用。

鄞州区工商联 基层商会工作 呈现新常态

■ 寒石

2014 年,宁波市鄞州区基层商会工作在服务会员、商会大厦建设、组织建设和引导会员承担社会责任等方面又有新的突破,基层工作呈现喜人的新常态。这是日前举行的鄞州区工商联 2014 年基层商会工作传达信息。

服务会员、做企业娘家人是基层商会工作题中应有之义。咸祥、瞻岐、姜山、塘溪等乡镇街道商会充分发挥商会融资平台作用基础上,针对今年小微企业资金紧张、融资困难状况,为会员提供融资、转贷服务额度有大幅度提高,其中咸祥镇商会的转贷基金转贷总额较往年提高 30%,瞻岐、塘溪也有 15%以上的提升,姜山镇商会的宁南担保公司在保持原有融资总额不变前提下,贯彻商会服务小微企业精神,担保笔次提高 18%,显示更多小微企业从中获益,同时力控融资风险,好账率接近 100%。中河、姜山、古林、鄞江等商会主动承接(或协助)会员的人才招聘、项目引进和科技、专利申报、申请等功能,为会员开启无形的服务窗口。

邱隘、钟公庙、下应等商会则响应区委区政府“三改一拆”、建设美丽新鄞州号召,发挥商会“娘家人”作用,主动介入当地镇、街道违章建筑拆迁工作,由商会出面、会长带头,利用会员与会员关系近、好说话的优势,做涉拆企业工作,取得良好效果,受到当地党委、政府的高度肯定。此外,姜山镇商会通过会长直选,副会长、理事差额选举方式,实现商会班子圆满换届,作了一次有益的尝试,也为今后基层商会换届开创出了一条新路。此创举成为 2014 年度浙江省工商联 7 个亮点工程之一,也是宁波市唯一获此殊荣的县(区)级工商联。

2014 年,鄞州区基层商会大厦建设呈现新的良好势头。塘溪镇和礼嘉桥村两家商会大厦已于年中先后落成并投入使用,成为全国首个镇、村商会大厦。大厦的正式落成极大提升组织形象与号召力,也给商会工作带来有力的促进,塘溪镇商会由原来的“三无”(无办公场地、无专职人员、无活动场所)举跃升为宁波市市级示范商会,礼嘉桥商会大厦则成为企业和村民第二个集聚中心。由鄞州三家异地商会联合出资建设(筹)的鄞州异地商会大厦项目正稳步推进,目前已确定正式落户宁波南部商务区,项目总投资 2 亿元,确有 30 家实力异地鄞商企业入驻。与此同时,中河街道、高桥镇商会大厦已破土动工,进入施工建设阶段,姜山、咸祥、首南、横街商会大厦项目用地已落实,钟公庙、瞻岐、鄞江、石碶、古林、滨海等十几个乡镇街道(工业区)商会大厦已立项。基层商会大厦建设已成为鄞州区基层工作一个新亮点,基层组织的凝聚力与影响力进一步提长。

引导会员回馈社会、承担社会责任,始终是工商联、商会工作一项重要内容。2014 年,鄞州区基层商会响应浙江省委“五水共治、建设美丽新家园”号召,倡导、动员会员积极投身“五水共治”,为家乡水环境改造尽力,做了大量的工作。石碶、古林、高桥等商会率先行动,钟公庙、潘火、塘溪、瞻岐等商会积极跟进,通过商会班子领导示范、引领,在全区范围内掀起一股治水献爱心热潮。在半年不到时间里,全区 1200 余家企业共捐款(实际到账)2.46 万元,名列宁波市榜首,在全省名列前茅。

鄞州区工商联党组书记徐自力充分肯定了全区基层商会工作,认为 2014 年基层商会工作有想法、有投入、亮点多,成绩显著。他希望 2015 年“秉持好的理念、提升工作热情,为开创基层商会工作新局面不断努力”:一是培育更多的基层特色商会,扩大队伍,在现有基础上,结合各地实际,打造一批能成为标杆、拿得出手的基层商会,同时继续增强异地商会和行业协会的建设;二是搭建两个平台:一个是会员服务中心(已成立,业已进入实际操作阶段),目的是真诚为会员解决问题,提供“下沉式”“面对面”服务。另一个是网络服务平台,发挥运用网络优势,为会员开展有针对性的服务;三是上下联动,继续着力建设好各地商会大厦,结合功能开发,把好事办好;四是继续做好四信教育,虚实结合,创新载体,产生效益,提升企业文化;五是补充能量,加强队伍建设,通过培训学习,提升会长、秘书长的综合素质。他指出,2015 年主要工作思路是加强筹划,突出重点;有目标、活动,有特色、亮点;加强会员需求调研,改变服务方式;充分发挥商会的平台作用,推动当地经济可持续发展。

河南华英公司召开 2015 年度全国经销商年会

本报讯(记者 李代广)近日,河南华英农业发展股份有限公司召开了 2015 年度全国经销商年会,近 60 名来自全国各地的华英经销商参加了年会。

会议首先进行了血制品经销商合同签订大会,食品公司相关负责人通报了 2014 年各区域猪血销售情况和 2015 年销售规划,血制品经销商与食品公司签订了 2015

年销售合同;随后,进行了冻品经销商合同签订大会,优秀经销商分享了成功经验,公司营销中心负责人作了 2014 年销售工作总结和 2015 年销售工作安排,冻品经销商与公司签订了 2015 年销售合同。

华英公司董事长曹家富出席了两个会议,他分别在会上做了重要指示,他说,2014 年的销售市场形势复杂多变、困难重

重,公司销售团队能够顶住压力,攻坚克难,取得了不菲的业绩,经验值得总结。2015 年,全体销售人员要正确判断和分析形势,增强完成全年目标任务的信心和决心。各销售单位要抓好特殊产品的开发及改进升级工作,创造新的更大效益。要切实做好投诉处理工作,做到有诉必查、有查必果。要强化考核力度,增强合同和销售纪律

的严肃性。要保持政策的稳定性,为双方实现合作效益最大化奠定基础。要全力做好服务工作,在政策、服务及保障方面,给予各位经销商更多的帮助和支持。

此次经销商年会的成功召开,促进了公司与经销商之间的进一步友好合作,为华英 2015 年销售目标的完成打下了一个良好的开端。