

# 企业家日报

ENTREPRENEURS' DAILY

## 中百集团联手民资 从“跑马圈地”到追求坪效

◎管理层从国资系到民资参与 ◎门店收缩停止盲目扩张 ◎强强联合零售业抱团取暖

《P6》

2015.1.14

星期三

甲午年十一月二十四

热线电话:400 990 3393

官方微博:weibo.com/jrwb

weibo.com/jlrbs

今日12版

第013期 总第8171期

统一刊号:CN51-0098

邮发代号:61-85

全年定价:450元

零售价:2.50元



本期导读 Highlights

资管机构风控“大练兵”  
佳兆业遭16家金融机构  
“资产保全”

从深圳中院的公示信息看,截至1月12日,针对佳兆业的申请数量已达25起,共有16家债权金融机构公开通过司法机关采取资产保全行动。

《P2》

可口可乐裁员“过冬”  
“瘦身计划”终涉在华员工

虽然在去年底可口可乐初次被曝裁员数量之时,有分析指出,中国作为新兴市场,销售业绩优于美国、欧洲等成熟市场,因此会免遭被裁员。但是按照可口可乐目前的形势,中国公司员工也难逃被裁命运。

《P3》

世界能源格局重构  
考验大国博弈

1月美国基准油价一度跌破每桶50美元。造成目前油价下跌的原因从时间维度可以分为三块:长期来看,是页岩油气技术革命带来的供给冲击;中期来看,是经济增长缓慢造成的需求下降;短期来看,是世界能源格局重构期各大产油国之间博弈的结果。

《P4》

古城酒业董事长周文贵:  
2015年元旦贺词

岁月更替,日新月异。2015年的第一缕曙光突兀而来。值此,我们向全体公司的兄弟姐妹和家人,向关心支持我们的各界领导与朋友们表示衷心的感谢和诚挚的新年祝福。

《P4》

麦肯锡的  
“晋升与出局激励法”

最渴望被满足的需求是优势需求,激励要针对员工的优势需求。饿时给他一口,胜于饱时给他一斗。

《P5》

进军生态农业  
海亮多元化战略再布局

在业内人士看来,海亮以巨资投资为产业基石,打造一个“全自营产业链”的农业版图,意味着是继联想、恒大等产业大佬跨界之后,现代农业迎来的强势竞争者,农业领域白热化的竞争已经开始。

《P8》

## 杜诚斌率成都农业龙头企业访台南学甲

■ 本报记者 何沙洲

2015年新年到来之际,四川省成都市农业产业化龙头企业协会会长杜诚斌带领协会内的五家龙头企业负责人应台湾农产品流通经纪人协会和台南市虱目鱼养殖协会的邀请,赴台对台湾农产品养殖、农产品深加工、观光农业和农产品流通等环节进行了8天深入的考察和交流学习,并与台南学甲慈济宫签订友好合作协议,杜诚斌允诺将在成都市搭建销售平台,协助推广台湾虱目鱼产业,嘉惠养殖户拓展台南虱目鱼的出路。

此举开创了成都市农业产业化龙头企业协会跨区域合作之先河,也是将《关于促进两岸农业合作、惠及台湾的若干政策措施》更好地贯彻和落实,在台湾和成都两地引起了高度关注,被中新社、《中央日报》、《中评社》、《台湾导报》、《台海网》等媒体追踪报道。

合作为台湾虱目鱼生产过剩  
找到新的出路

据台湾媒体报道,掌舵大陆最大方便米饭企业——得益绿色食品集团董事长、有“四川十大财经风云人物”美誉的杜诚斌会长,同时率领着由成都多家国家级、省级、市级农业产业化龙头企业、多家知名的金融、法律、电子商务等机构发起设立的龙头企业协会,协会现有会员企业640余家,协会企业年销售2000亿元人民币,帮助近30万农民解决就业问题。此次台南学甲之行,包括协会会长杜诚斌、副秘书长代若恒、四川省畜牧饲料有限公司总经理刘向安、成都市盈宇食品有限公司总经理吴昌建、仲衍种业股份有限公司董事刘德银、春源实业集团董事长陈克川、春源实业集团曾泽俊等人。

在台期间,协会代表团拜访了台南市学甲区虱目鱼养殖协会、台湾农产品流通经



杜诚斌(左)与王文宗(右)签订友好合作协议。

【编前语】

杜诚斌在2015年忙碌的第一件事,就是带领成都市农业产业化龙头企业协会制定两岸两会友好合作开展的计划安排;将在成都市搭建销售平台,协助推广台湾虱目鱼产业,为台湾虱目鱼生产过剩找到新的出路。

人协会、麻豆镇有机蔬果种植园、新北市宝腾生医科技公司、台北市台湾三爱农业科技公司等涉农企业、协会。并与台南虱目鱼养殖协会和台湾农产品流通经纪人协会相关负责人就促进两岸农业合作等多项议题进行了卓有成效的交流。

杜诚斌率团在台南学甲慈济宫参观了保生大帝台湾开基祖庙,并且正式与台南市虱目鱼养殖协会理事长王文宗签订友好合作协议。杜诚斌说,将先采购虱目鱼丸一批,以实际行动支持台南地方虱目鱼产业;虱目鱼产业将进一步行销成都市,两岸携手合作共创双赢。无疑,两岸协会合作将再度为台湾虱目鱼生产过剩找到新的出路。其积极、务实精神,赢得现场百位渔民热烈掌声。

王文宗表示,成都市农业龙头企业协会来访,经过3天实地考察虱目鱼捕捞状况,加工厂及农业、水果生产基地等,在台南学甲慈济宫促成两会友好合作协议的签署,给地方产业带来了无限希望。

台湾涉农企业  
有不少值得学习的经验

通过对台湾部分现代农业企业、协会和相关涉农机构的8天拜访与考察,杜诚斌和协会代表团一行人都感受颇深,认为此次跨区域合作将促进两岸经济发展的成功探索,而且,台湾涉农企业有不少经验值得协会会员、台湾学甲有助于做大做强成都市农业产业化龙头企业。

总结此次赴台考察的经验成果,协会代表团认为,台湾地区食品安全监管体系相对于成都市而言更为完善,在监管体制、具体制度、社会监督及责任追究等方面的经验值得借鉴。特别是台湾企业对于自身生产要求也比较高,在主管意识上也更加注重食品安全问题,从根本上降低了食品安全事件的发生频率。台湾当地企业尤其是涉农企业对于自身品牌打造上也非常重视,企业品牌意识强。在自身生产过硬的同时,加大宣传力度,推广企业品牌,让更多的客户知晓,提升品牌知名度与美誉度,促进企业壮大发展。

同时,台湾当地涉农企业整体信息化程度较高,用有力的科技创新技术作为支撑,实现生产信息化、物流信息化以及管控信息化,能整体及时预防虫害,提升产量,完善加工工艺,降低成本,提升了其产品竞争力。另外,台湾当地涉农企业在发展过程中更注重人文关怀与服务意识,客户群体认可度高,更有效地维护了企业与客户、提升了企业的品牌影响力,有利于企业的长远发展。

【下转 P2】



## 春风桃李又一村 ——记农民企业家、共产党员郝成斌

■ 本报记者 霍世林

一条幽长的小径,一道使命的呼唤——历史曾漩涡里回旋……

绵延不绝的陕北延安丘陵深处,有一个美丽的村庄——延安市宝塔区川口乡田岭村。广场苍翠琳琅,好一派的现代化新农村,有谁知道30多年前,这里还是一座穷僻无人知道的小村庄。

正是为了这一切的苍翠与繁荣,延安市宝塔区川口乡田岭村党支部副书记郝成斌默默奋斗了几十年。

郝成斌是一位普通的农民,又是一位带领郝成斌致富的杰出领路人。

回顾郝成斌走过的生与创业之路,苦难与成长相伴,创业与富强相随,一步一步地艰辛走来,可以这样评价他的创业路:稳重而牢固,坚实而厚重。

沧桑风雨伴彩虹,“苦尽甘来”是他人生的真实写照,“富而思进”、“送人玫瑰,手有余香”是他的精神境界!



◎ 蹉跎岁月

1963年11月,郝成斌出生于陕北绥德县,六、七十年代的绥德十年九旱,贫瘠的黄土满目饥荒,为了活下去,有相当一部分绥德人选择了走南路(指延安及其以南),于是,郝成斌伴随着逃荒大军向南老山进发,他随父母一家人带着几床破旧的被子和一条毯

到了宝塔区川口乡田岭村安家落户。

田岭村,“七沟八梁零星地,他们在这里崖畔挖窑落户度日月”。在父母的苦苦支撑下,郝成斌终于算脱离了文盲的暗区,成为了有文化的新一代农民。离开校园后,他背着行李走出大山,走进了与山村完全不同的世界。在城市中,他是个小人物,更是流浪一族,进城打工,起早贪黑一天只能挣得1.48元工

◎ 峥嵘商海

郝成斌,伴随着改革开放的脚步,日新月异的建筑市场深深地吸引着他,再看看村子里有那么多闲散人员无事可做,他要让更多的人过上好日子,于是他又想起了办公司,他的心在扩张,思路在跨越,胆识在升华。不久,他用自己的积蓄和借贷,诞生了自己的今天能有自己的建筑业他感激不已。他率领着自己的工程队,四处奔波到处找活,凭着诚信,凭着他自己的为人忠厚、做事踏实、可靠,让市场接受,在社会上有一席之地。他和他的川建公司在艰难中成长,在苦海里自强不息,日渐壮大,在追求和奉献中成长为强大。

【下转 P2】

