

三家“洋快递”获牌照许可 国内快递竞争或陷 “狼与羊”局面

近日,国家邮政局公布嘉里大通、雅玛多和 OCS 三家“合资企业”正式申请经营国内快递业务。在此之前,拥有国内快递资质的外资快递公司只有 UPS、FedEx 和 DHL 三家。

中国物流学会特约研究员杨达卿接受南方日报采访时表示,此次入华的三家快递企业都是亚洲地区领先的物流商,尤其 OCS 和雅玛多(业内称日本黑猫宅急便)在整个亚洲地区网络布局早,专业人才和技术、资本优势明显。

谈及外资进入对本土快递的冲击,杨达卿认为由于网络布局等短板,短期内三大外资企业对中国快递企业在本土市场的冲击不大。“长期来看,对中国国际快递市场构成一定影响。外资企业有较完善的国际网络布局,对正在走出去的申通、顺丰、圆通等快递企业都构成直接竞争。”

据国家邮政局数据显示,今年 1 至 8 月,全国快递服务企业业务量累计完成 81.6 亿件,同比增长 52.7%;业务收入累计完成 1230.4 亿元,同比增长 42.3%。当前,我国快递业发展进入高速增长阶段,平均年增长率超过 50%。预计到 2020 年,我国日均快递量将突破 1 亿件。

高速增长的背后,是快递业正面临无序竞争等多重问题。“增长速度过快并不是什么好现象,在恶性价格竞争下,一味追求业务量只会牺牲服务品质。”中国快递咨询网首席顾问徐勇这样表示。不少国内快递企业负责人接受采访时也告诉记者,目前国内快递行业处于低价无序竞争的状态,每家都在比低价。

“外资企业相对于多数本土快递企业来说,还是狼与羊的竞争。从理论上讲,中国快递市场引进外资狼,利于激发本土企业质量竞争力。但狼多了,羊未必一定强大。”谈及外资进入,能否改变中国快递行业低价无序竞争的乱象。杨达卿表示,目前,中国快递市场较大,南北快递巨头各居一方。虽然,中国允许外资进入国内快递市场,各类区域快递龙头势必引进外资,借助资本杠杆相互博弈,产业金融化的苗头势必出现。如果未来五年内还不能形成有序市场,中国快递市场就可能变成资本竞逐的狩猎场。

(彭琳)

梨园矿宁庄井“咬紧” 年终“保安绳”

本报讯(记者 任二敏 通讯员 卫红霞 李爱竹) 针对年终岁尾工作繁杂、职工思想波动大等矿井实际,中国煤矿神华集团梨园矿宁庄井紧紧“咬紧”年终“保安绳”,坚持安全教育、干部履职、隐患治理不放松,确保实现矿井安全稳定。

安全教育不放松。该井以学习贯彻新《安全生产法》为契机,充分利用班前会、安全学习日、应知应会考核等有效载体,组织职工认真学习上级安全会议精神及安全生产规章制度,加强职工岗位标准流程教育,提升现场实际操作能力,开展了安全警示教育讲述、“六老话安全”、安全大讨论等安全宣教活动,持续强化职工的安全意识。

干部履职不放松。推行干部书写工作日志制度,按照“到台面、走边远、盯重点、真写实”要求,严格干部跟班、值班、带班,突出边远地带、重点头面的零、四班巡查,严格落实走动式管理、安全包保责任,将工作重心放在薄弱地点、薄弱环节等方面,突出现场监管和成本控制,有效解决生产难题,切实做到时时、事事、处处有人负责,确保管理无盲区。

隐患治理不放松。以隐患排查治理为抓手,推行日报“平安”制度。各区队每天晚 7 点前必须向业务部室上报当日隐患整改情况,有则上报,无则报“平安”,以便在晚上 7 点半生产平衡会上安排落实整改。安全八条线人员不定时间、班次、地点对各生产点、工作面进行突击检查,查出的问题由安全科跟踪落实整改验收,切实控制和消除各类危险源,杜绝事故的发生。

■ 王骏勇 凌军辉 陈刚

经济冷暖,企业先知。年终岁尾,记者走进江苏多家企业,实地感受企业转型中寻找机遇的艰辛历程,倾听企业家应对经济新常态的新期盼。

转型之痛: “都说转型好,痛有谁知道”

“企业发展历程就是不断突破瓶颈的过程。”在江苏共创人造草坪的一间会议室,总经理王强翔讲起他的创业故事。2002 年,王强翔与哥哥放弃经营多年的教育用具生意,转向国内刚兴起的人造草坪行业,“寻找更好的发展机会”。

刚起步时,员工不足 10 人。“没有客户,产品卖不出去,企业一度面临倒闭。”王强翔说,最困难的时候他“把老婆的工资都拿过来了”。他们调研后优化营销模式,把销售重点转向建筑工程企业,通过抢占渠道一下子打开了市场。10 多年来,企业不断引进人才、延伸产业链,正式成为全球 9 家国际足联推荐供应商之一,目前产品销往海外 70 多个国家。“都说转型好,痛有谁知道!”谈起企业转型,企业家直言相告。江苏元大建筑科技有限公司董事长张显光 2009 年从房地产转向装备式建筑行业,在“工厂里造房子”,为此花费上亿元引进德国生产线。“从国家导向看,路是走对了,但总投资 5 亿元,贷款 2 亿元,项目没开展,就要付 2000 万元利息。”

谈起发展之“痛”,张显光眼眶泛红,“家



人常常怪我,这么苦是自找的,要是当时继续搞房地产,几倍的钱都赚回来了。”

转型之光: “破釜沉舟,方见曙光”

在挑战增多、竞争激烈的大背景下,劳动密集型企业何去何从?

“唯一的出路就是转型,就是破釜沉舟。”江苏中立方实业有限公司执行董事陈银平说,家族里兄妹 6 人原来都是做纺织、包装等劳动密集型产业,大家感觉“日子越来越难过”。2010 年选定电容膜这一技术门槛较高的行业,花了 2 亿元从德国引进一条先进生

产线,全部电脑控制,只需 40 个技术人员。今年投产 10 个月来,销售已近 1 亿元。

“想要销路,先换思路。”一些制造业企业家坦言,像过去那样“闭着眼挣钱”的时代一去不复返了,只有主动求变,才能在新常态下生存。

“好东西才会有好出路。”在位于江苏连云港的中复碳芯电缆公司产品陈列室,公司总经理助理朱维新介绍了“自家”产品。这家新材料企业依靠与哈尔滨一家研究院共同开发的项目,有了立身之本。建厂两年多,碳纤维复合芯导线年产能达两万千米,占据国内市场约四成份额。

在陈银平看来,转型升级“永远只有进行

中铁武汉电气化局承建 成绵乐铁路客运专线正式开通运营

12 月 20 日 7:01,一列银白色的动车组缓缓驶离成都东客站,以 200km/小时的速度向江油方向驶去,7:02 分,另一列由成都东客站开往峨眉山站的动车组随后驶出——西南地区首条城际高铁正式开通运营。运营初期,成绵乐城际动车组最高时速为 200 公里,成都东至江油、成都东至峨眉山开行最短时间为 1 小时左右,成都至绵阳开行最短时间为 40 分钟左右,江油至峨眉山全程 318.4 公里开行最短时间约 2.5 小时,成绵乐城际动车组目前为成都前往周边区市县最方便最快捷的交通工具。

中铁武汉电气化局集团下属的成绵乐客专四电系统集成工程指挥部承担了成绵乐铁路客运专线四电系统集成及设备房屋等相关工程的施工。面对成绵乐客专施工的时间紧、任务重、标准高、多专业相互配合紧密等施工特点及站前、站后施工接口繁多的现实,指挥部全体参建员工敢于拼搏、勇挑重担,坚持人员配备标准化、施工过程标准化、施工工艺标准化、施工内业资料标准化,大大增强全体作业人员的标准意识和质量意识,以及对参加成绵乐客专建设的使命感、责任感和紧迫感,使大家从思想上竖立“质量就是安全”、“质量就是生命”的观念。历时四年,终磨一剑,今年 8 月底,成绵乐铁路客运专线站后“四电系统集成”工程实体和静态验收按期完成,为联调联试、安全评估、试运行奠定了扎实基础。为确保成绵乐铁路客运专线联调联试顺利启动,中铁武汉

电气化局集团成绵乐铁路四电系统集成工程指挥部在不同的施工阶段,对不同的施工工序进行了“首件示范、样板引路”,并通过精心组织、科学安排和周密策划,于 9 月 8 日,正式启动成绵乐铁路客专的联调联试工作,先后完成了线路、桥梁、轨道、声屏障、牵引供电、接触网、通信、信号等系统试验。

成绵乐铁路客运专线是我国西南地区首条开工建设的高速铁路,通车后,向北通过成都至西安铁路客运专线,可与郑西、京

广客运专线相连,向东则可以通过与正在建设的成都到重庆铁路客运专线相接,向南则可以通过与正在建设的成都到贵阳铁路客运专线相接,最终实现成都至北京、成都至上海、成都至广州 8 小时的铁路快速通道。成绵乐铁路客运专线的建成通车,将串联起四川经济最为发达、最具活力的产业带,成都、德阳、绵阳、乐山将形成一个新的“1 小时经济圈”,极大地促进了西南区域经济统筹协调发展。

(贺玉琴 张晓玲)



中国重汽今年出口订单超 2.1 万辆

记者 12 月 21 日从中国最大的重型汽车生产企业中国重汽集团获悉,尽管遭遇世界经济复苏乏力等不利因素影响,中国重汽今年出口订单累计已超过 2.1 万辆,销往全球 96 个国家和地区,出口量连续十年稳居国内重卡行业首位。

据中国重汽集团董事长马纯济介绍,

自 2000 年改革重组以来,中国重汽将自主创新作为企业发展的“生命线”,累计投入 200 亿元用于技术改造和产品研发,先后建成具有国际先进水平或接近国际水平的整车和关键总成、零部件制造各类生产线 20 多条,成为国内重卡整车装备水平最先进的企业。

近几年,中国重汽连续成功开发国(欧)四排放标准重型汽车发动机和国(欧)五发动机,其中国(欧)五发动机具有完全自主知识产权,获得欧盟 E-mark 证书,代表了当前中国卡车的最高水平。

2010 年以来,中国重汽大力实施国际化战略,针对全球市场设立六大区部和一个进出口公司,服务于东南亚、中东、南部非洲、北部非洲、中亚俄罗斯和南美洲市场,已在 40 余个国家建立办事处,基本实现对发展中国家的全覆盖。

目前,中国重汽已在尼日利亚、摩洛哥、马来西亚等 8 个国家合作建立 KD 组装工厂,通过实施本地化生产,既带动了当地零部件配套产业的发展,改善了当地人民生活,又促进了中外交流与融合。

据统计,2014 年 1-11 月,在全国行业负增长的情况下,中国重汽累计产销整车 16.2 万辆,同比增长 7.5%,销售收入 608.3 亿元,同比增长 10.3%,利税增长 46%。产销规模位居全球重卡制造商前三甲。

马纯济表示,中国经济目前正由高速增长向中高速平稳增长的“新常态”转变,中国重卡行业也面临新的挑战。中国重汽将更加注重质量和效益放在突出位置,优化结构、产品提升,2015 年的目标是实现整车销售 20 万辆以上,其中重卡 13.5 万辆以上。

(王志)

时”。江苏中立方不断进行技术攻关,主打产品电容膜厚度从 9 微米降到 3 微米,竞争力大为提高。

转型之愿: “腾笼换鸟,要换好鸟”

“腾笼换鸟,一些地方不知道什么是好鸟,看看邻居家放的什么,也抓一个,导致产业‘局部有序、总体无序’。”江苏高科技投资集团有限公司总裁张伟说,大量产能过剩的重要原因是缺乏创新能力,江苏高投已累计投资 500 多家创业企业,助推 50 多家在境内外资本市场成功上市。

除了企业个体的转型努力,区域产业结构调整也需发力。华泰证券总裁周易介绍,其并购业务已成为行业龙头,致力于通过产业整合、打造新蓝筹来推动产业转型升级。

采访中感到,越来越多的企业意识到,压力、转型、竞争、整合将是发展的“常态”,而他们最期待的是竞争环境更加公平公正。

最近的贷款遭遇,让陈银平很是“不平”:一家银行本来要放贷 1000 万元,各项材料都符合,上个星期突然反悔,原因是“最近一些浙江老板办的企业出了问题”。“银行考虑风险很正常,但不能搞地域歧视,把人‘一棍子打死’。”

融资难仍是企业关注焦点。“过剩行业也有优势企业,我们这样行业内较好的企业,资金压力仍然很大。”南通太平洋海洋工程有限公司首席执行官王建平说,希望金融配套更加贴近实际、贴近企业。

丰利粉碎设备: 彰显高效节能优势

国家高新技术企业浙江丰利粉碎设备有限公司拥有自主知识产权的新一代高效微粉设备——HWV 旋风磨和 HTC 高效涡轮超微分级机,以其过硬的产品质量和高效的节能效果,赢得世界 500 强企业的青睐,成为在中国的粉体工程设备采购定点供应商。

HWV 旋风磨拥有独特的不拆机可调间隙功能,采用高速转子结构设计,粉碎区产生的强烈涡流能有效地进行粉碎和干燥,产品具有适用范围广、粉碎效率高、能耗低等优点。该机成功攻克了超微粉碎同时进行干燥、表面改性的难题,是目前性能好、效率高、噪声低的环保节能型理想微粉设备。整机及其耐磨装置已获国家专利。

HTC 高效涡轮超微分级机利用流体力学的变速涡轮分级原理研制而成,具有结构合理、分级精度和效率高、维护简单等特点。专家认为该机解决了超微粉体材料的分级难题,是粉体工程技术的一项重大突破。粉体材料可通过该分级机分选出超微细粉体材料,提高如非金属矿等行业产品的档次和附加值,有显著的经济和社会效益。

目前,通过 7 年来的应用性研究和试验,浙江丰利研发生产的这一高效微粉设备组合已广泛应用于非金属矿、化工、医药等行业中,不仅满足了生产要求,而且取得了良好的节能效果。

咨询热线:0575-83105888、83100888、83185888、83183618

网址:www.zjfengli.com
邮箱:fengli@zjfengli.cn



喜欢看企业家 日报的老总

12 月 16 日,在县企业家会上,四川省岳池县工商联主席胡曲波(左)、成都银行岳池支行行长王建国(右)在观看企业家日报后,对记者说:“企业家日报办得很好,我们喜欢看。”

本报记者 李洪州 补天
摄影报道

国药准字H46020636

快克®

复方氨酚烷胺胶囊

请在医生的指导下购买和使用

海南亚洲制药有限公司生产

海南快克药业总经销