



商会党建 为区域发展提供 有力保证

商会及非公有制企业党建工作，一直是工商联工作的一项重要内容。近年来，南通市工商联对商会及非公有制企业的党建工作进行了积极的探索和实践，认真落实中央的总体要求和中共南通市委推进新时期党的建设伟大工程的部署，全面落实商会党建工作，组织动员各级商会党组织和广大共产党员为引领中国特色商会健康发展，积极参与南通“陆海统筹”，促进“两个健康”，为争当苏中新一轮发展领头雁提供坚强的组织保证。

顺势而为 商会应成为党建重要阵地

加强商会党建工作，是中国特色社会主义本质特征的具体体现。商会及其会员企业不光集聚了众多民营企业的精英，同时也集聚了众多党内骨干，凝聚好、发挥好他们的作用，将是不可估量的力量。因此，党组织要建在商会，商会应成为党的工作的新的领域和重要阵地。

加强商会党建工作，是促进“两个健康”的必然要求。工商联要按照党的现阶段经济体制、路线、方针来指导非公有制企业的发展，要在党的旗帜下促进非公有制经济代表人士成长，加强对非公有制经济人士教育、引导和培养。

加强商会党建工作，是建设中国特色商会的重要前提。商会党组织要准确把握当前商会建设工作面临的新形势新任务，进一步提高对建设中国特色商会组织重要性和必要性的认识。

加强商会党建工作，是参与社会管理创新的客观需要。商会作为活跃在非公有制经济领域的基层自治组织，将在社会管理创新、构建和谐社会方面发挥重要作用。

突出重点 扎实推进商会党建工作

商会是市场经济的产物，在现代市场体系中承担着沟通政府与企业联系的重要角色，既需要以经济服务的手段开展政治引导工作，又需要用政治思想工作平台引导“两个健康”的发展。商会党组织要以此为已任，为奋力开创南通市“两个率先”新局面作出更大贡献。

首先，抓基层打基础，商会党的组织建设要实现新突破。一要创新商会党组织设置，实行“三双”机制——即党员双重组织生活、党组织双重管理、商会党组织与非公有制企业党建工作指导站双挂牌。二是优化商会政班班子配备，实行“两同步”、“双选制”。三是高标准做好党员发展工作，引入综合评价机制，严把入口关。

其次，充分发挥作用，推进服务型商会党组织建设。要充分发挥好党组织在商会中的政治核心作用和在企业发展中的政治引领作用，促进商会及其会员与党同心、守法经营、科学发展，围绕商会的自身特点，为党组织和党员发挥作用搭建平台，以科学发展观统揽全局，引导商会及其会员企业参与社会管理创新，承担管理和会员的社会责任。

再次，坚持有的放矢，推动商会党建工作与其他工作互促共进。一是围绕中国特色商会建设开展党建工作；二是结合“四信”教育实践活动开展党建工作；三是突出诚信体系建设开展党建工作。

积极探索 多种途径加强商会党建工作

目前，工商联如何更有效地参与到商会及非公有制企业的党建工作中，南通主要可以从以下三个方面入手。

从行业入手。通过商会党组织，带动引领商会及行业内非公有制企业党的工作。随着南通民营经济的快速发展，各类商会组织也不断壮大，为切实加强南通对商会党组织党建工作的领导，更好地组织动员全市商会组织中的广大党员为南通经济发展、和谐社会建设贡献力量。

从路径入手。通过授权方式设立指导站，指导行业内非公有制企业党建工作。

从创设载体入手。努力创新载体，来增强党建工作的吸引力和活力。按照“典型引路、以点带面、分类指导、整体推进”的思路不断挖掘和推广非公有制企业党建的先进典型，建立“共建共创”平台。行业协会党组织与政府相关业务部门党组织结对共建，定期组织开展业务和党建工作交流活动，可以促使商会党建工作与商会工作、商会工作与业务部门有机结合。(佚名)

广州工商联：打通民企“最后一公里”融资难题

“民企融资难也一直困扰着企业会员，如何克服民营企业的融资难题，是广州市工商联面前的一个课题。作为连接民企与政府机关的桥梁，如何为广大民营企业切切实实解决融资难，要成为我们工作的重中之重。”这是广州市工商联党组书记张镜初上任后提出的首要要求。

据了解，广州市作为我国的南大门，自改革开放以来，本土的民营经济非常活跃，中小民营企业有数十万家。

一直以来，民营企业融资难是个老难题，困扰着千千万万的民营企业。民营企业的融资模式主要有债务性融资和权益性融资。中小型民营企业基本上只能依靠债务性融资，包括贷款、发行债券、票据等，需要相应的抵押或者信用记录等级。

对于中小型民营企业来说，这些融资模式显然有些“吃不饱”——中小型民营企业从规模上来说，没有过多的资产用于抵押，信用体系的建立还遥不可及；即使找担保公司，市场和政策的波动又对目前的担保模式不断造成新的冲击。

由此可见，民营企业融资难主要原因体现在民营企业自身的反担保条件不足和对自身财政危机管理及化解欠佳等诸多因素；而作为银行也有业界的守则——对坏账的零容忍原则，这些门槛都成为了各地企业融资的“拦路虎”。

于是，融资难成为民营企业发展的“扼腕之手”。同时，这也成为了政府在发展民营经济时必须面对的难题。

打通“最后一公里”

今年5月，广州市工商联与民生银行广州分行签署协议，合作开展“小微企业互助合作基金”业务；10月，该市工商联与广州农商银行合作的“小微企业联合贷”正式落地放款，广州农商银行成为广州市工商联会员授信100亿元支持广州民企发展。

上述两个项目的亮相，意味着广州市工商联服务实体经济和广州本土民营企业发展新思路的确立。

为了更好地了解企业会员的需求，为企业打通“最后一公里”的融资瓶颈，广州市工商联相关领导深入拜访、调研企业和银行，组织银企对接，听取双方意见，千方百计为企业会员量身定制合适的金融服务平台。

延伸“抱团”模式

一家中小型企业就好比一粒种子，一粒种子撒在田野里，成活率不高；如果一大把种子同时撒在田野里呢？就能生根发芽、长大。广州市工商联属下商会的企业会员过万，何不发挥商会的优势，把企业的互惠互利合作共赢的模式带进融资模式中，在“大数法则”的支持下实现“独乐乐不如众乐乐”。广州市工商联这个概念首先获得了银行支持，“背靠金融机构，面对民营企业”的融资平台初露锋芒。自2011年初，广州市工商联根据市场形势形成了以发展地方经济和服务民营企业为

重心的工作思路，决定发展“抱团”融资，并以广州市金融服务促进会为平台，与多家银行和各类金融服务机构合作，以此作为解决民营企业融资难的突破口。

其实，“抱团”式融资不是市工商联的特有，各地和各类商协会都有百花齐放式的创新和尝试，比如联保联贷、平台贷、互保金等等。

据介绍，广州市工商联先后与民生银行广州分行和广州农商银行进行的深度合作就是“抱团”融资的延伸。“这次合作的双方拥有合作共赢的基础和空间，能够形成强强合力，为中小民营企业提供创新型的融资服务，实现金融市场的无缝对接。”广州市工商联相关负责人表示。

值得一提的是，广州市工商联的融资方案有着深深的“粤式”印记。通过把来自不同行业的企业组织在一起，既对冲了部分行业和周期风险，还根据银行的实际状况，以有限互保的资金池模式增强了银行抵御风险的能力，还解决了保证金代偿后的相关法律问题，帮助银行解决了“不敢放”的担忧，又降低了中小企业的融资成本。

打造可发展的融资载体

有了政府的政策支持，也有银行业界的鼎力相助，如何让金融产品与企业达到最佳状态的结合，则成为了现实问题。

载体和拳头产品两者缺一不可。广州市工商联进一步大胆探索，支持其直属协

会——广州市金融服务促进会（简称金促会）成为代管机构。金促会是一个具有独立法人资格的非营利性社会团体，也是一个专业性金融行业商会，其独特的“优良基因”获得了银行界和企业的认可。“这是一次难得的契机。我们希望以市金促会为载体，为广州的民营企业打造一个可信可发展的融资平台。”民生银行相关负责人对双方合作给予了高度评价。

据了解，金促会成为代管机构后，马上全面开展各项工作。以与广州农商银行合作的“小微企业联合贷”为例，金促会提供产品资金池代管服务，还针对企业会员的特色提供公示、对账等服务，并成为了该项目的唯一申请入口。“这个项目非常受企业追捧，首批参与放款企业达20家，放款金额达4000万元，第一期可为超过200家企业提供至少3亿元贷款。”金促会相关负责人介绍。

“这只是一个开始，在往后的日子，广州市工商联将在政策导向方面给予金促会更多指引，鼓励它与更多的银行共同开发新一代的融资平台。我们希望通过一个有竞争力的融资载体，消除银行给民营企业放贷的各项顾虑，真正起到了政府、商会、银行联手扶持民营企业发展的目的。”广州市工商联相关负责人对于未来充满信心。

三年的不懈努力，广州市工商联本着先行探索、大胆尝试、稳步推进的方法，逐步形成了市金促会为载体，与企业、行业协会组织、服务机构以及金融机构对接的民营融资服务平台，从而助力广州市民营经济大发展。(华商)

扬州市江都河北商会结盟农商行

日前，在扬州市江都区工商联的协调帮助下，扬州市江都河北商会与扬州市江都农村商业银行举行战略合作签约仪式。扬州市江都区委政协副主席、工商联主席袁中飞出席签约仪式。

本着“银商联手、平等互利、合作双赢”的原则，江都河北商会充分整合商会资源，与江都农商行签署战略合作协议。农商行将为冀商提供灵活低息融资服务，全方位解决商会会员企业融资需求。签约仪式上，江都农商行还举办了专题讲座，介绍如何

为企业提供投融资、理财产品等服务，并就金融产品的使用、贷款利息的优惠等方面进行互动交流。

袁中飞希望农商行针对冀商在本地经营网点分散、规模不一、缺少担保等实际问题，制定切实可行的放贷政策和举措；冀商要坚持诚信为本，拿出让农商行放心提供金融服务的条件和实绩，实现互利共赢，不断增强银商合作的生命力、影响力，为江都经济社会又好又快发展再作新贡献。(和讯)

郁建兴： 商会研究应关注十个议题

当代中国进入到全面深化改革时代，这也是行业协会商会发展的大时代。

我认为，当前行业协会商会研究应关注十个议题。

第一个议题是国家与社会关系模式对行业协会商会发展的影响。既然协会商会是国家治理体系中的一个重要的组成部分，履行基本制度与协会商会之间的关系，应该成为协会商会发展的基本前提。在国际上存在两大国家社会关系模式，这两种不同的模式下，协会商会的定位和功能相距甚远。国外研究已经表明，一个国家的经济社会体制、决策模式对行业协会商会的决策、职能甚至治理能力产生影响。

而我们虽然对协会商会的特征讨论很多，但多数都还没有形成一个特定的国家社会模式。

第二个议题是行业协会商会的立法问题。在我看来行业协会商会立法滞后的原因很多，但主要是缺乏立法的理论支撑。我们应加强对我国历史上曾经存在过的商会的研究，还有对美国的税法法和德国商法的研究。美国的税法法和德国商法是完全不同的国家与社会关系模式中所制定的法律，美国没有工商税法，在他们看来只要涉及到盈利性的，需要有经营性行为的时候，才适用于税法。在美国的多元主义的模式下，商会是私法，不需要立法。德国的法律是所有的市场主体都要强制性入会。

第三个议题是行业协会商会与政府的关系。政府下决心推进政社分离，但现在四个分离中，职能分离难以有效推进。因此，现在强调政府去行政化，重要的是如何分化和以后，行业协会商会如何发展，政府对行业协会商会如何培植。

第四个议题是政府购买协会商会服务。现在政府购买服务中暴露出很多问题，比如以购买服务替代政府职能转移，或者把购买服务等同于政府职能转变，忽视购买的公平性，政府购买服务中寻租现象多发等等，这些问题都是需要深入研究和解决。

第五个议题是行业协会商会的代表性。

同一个行业内多个协会商会，为了吸引会员，将服务会员作为核心职能，没有兴趣也无力采取实际行动，行业的公共物品的供给将成为重大问题。很多学者都提到，有的是强制入会的模式，有的是完全是私法人的模式，这个不同的模式是有不同的逻辑的，我们国家既强调垄断性，但又是自由入会的，这两个原则一定是互相矛盾、互相打架的。自由入会的原则一般强调不接受政府授权或者委托职能，强制入会一般要承担行业公共物品的供给。

第六个议题是行业协会商会的职能定位。我们定位在互利性社会组织的时候，目前对行业公共物品的界定应该成为行业协会商会职能研究中的核心问题，包括行业管理中的授权与委托，行业协会商会的职能现状及影响因素。

第七个议题是行业协会商会的治理结构，这是行业协会商会依法自治的治理基础。虽然目前的研究已基本明确了完善治理结构的重要意义、治理结构的基本框架等，但当前行业协会商会治理结构的形式意义大于实际作用。如何通过具体机制建设保证决策、执行和监督权之间的平衡仍需深入研究。

第八个议题是行业协会商会的管理运行。我们目前所采用的很多理论支持，都是来自于企业管理理论，但是行业协会商会区别于企业、政府和一般非盈利组织的特殊性，有必要建立一套针对行业协会商会的既具有普世性又具有拓展性的管理。

第九个议题是行业协会商会的外部合作，比如说行业协会商会的联合会、联盟。行业协会商会都是私法人，私法人的组合永远是私法人，不是公共法人，要不要赋予它公共法人的资格，这都是不同的国家与社会关系模式下亟待解决的问题。

第十个议题是行业协会商会的监管。这需要从合规性监管的主体结构、主体间关系、监管内容、监管具体方式方法做深入讨论。(作者系浙江大学公共管理学院常务副院长)



前海理想金融与江西省广东商会 签署战略合作协议

2014年12月4日，深圳市前海理想金融控股有限公司(以下称前海理想金融)与江西省广东商会在深圳福田区卓越世纪中心前海理想金融总部隆重举行战略合作签约仪式，正式确立战略合作伙伴关系，前海理想金融执行CEO李永钢先生与江西省广东商会会长黄树辉先生出席仪式并共同签署了战略合作协议。

深圳市前海理想金融控股有限公司是由凯恩股份、大连控股、中捷股份三大上市公司强强联手浙报传媒控股集团及多家知名企业联合发起，以互联网金融和财富管理为核心业务的大型综合服务机构。

江西省广东商会是由广东省在赣投资企业及个体工商户自愿组成的全省性、联合性、非营利性社会团体，具有社团法人资格。目前已确定首批会员企业1600余家。

此次签署战略合作协议，除了促

进合作双方的共同发展，共同推动双方的交流合作，努力为双方所在区域之间的经济合作创造条件，并不断开辟新的领域起到重要作用外，双方还协议将深化资本市场合作，共同改善中小企业的融资环境，促进中小企业实现自主创新和结构转型。

前海理想金融执行CEO李永钢先生表示，此次签约将为前海理想金融与江西省广东商会会员之间的合作交流提供更多商机，搭建更广阔的平台，大大拓展了前海理想金融在赣的发展空间，是前海理想金融实现区域性发展战略的重要一环。而作为合作的另外一方，江西省广东商会会长黄树辉表示，此次合作能拓宽会员企业直接融资渠道，贯通产业与资本的对接渠道，依托前海理想金融的资金优势，帮助更多的会员企业获得更多的融资机会，获得更大的发展空间，两方的合作定会取得优异的成果。(凤凰)

厂房租售热线: 4008036599

广汉新鑫和产业园：成都至青白江快速通道延长线旁