

企业家日报

ENTREPRENEURS' DAILY

今日 12 版

第 308 期 总第 8120 期
统一刊号:CN51—0098
邮发代号:61—85
全年定价:450 元
零售价:2.50 元

2014.11.23

星期日
甲午年 十月初二
热线电话:400 990 3393
官方微博:weibo.com/jrwb
weibo.com/jlrbs



相聚欧亚国际口岸 共谋塔城财富商机

◎新疆塔城市旅游招商会暨塔城古镇首届全国品牌商家推介会纪实

《P4

离 2015 年 1 月 21 日
第二届中国企业家春晚
还有 59 天

本期导读 Highlights

LED 加速替代传统照明 千亿市场“豁然”开启

在经历了 2009 年~2010 年的疯狂扩张以及 2011 年~2012 年的行业低谷之后,LED 通用照明的千亿市场正在开启,替代传统照明,成为未来几年 LED 最大的市场。

《P5

三大发展战略 五大产业集群 正泰而立之年追梦再启程

未来十年,正泰将围绕“创世界名牌、圆工业强国梦”的目标,推进全球化、并购整合、智能制造三大发展战略,形成“智能电气系统解决方案”、“工业自动化信息化”、“清洁能源、环保节能”、“智能制造与高端装备”、“智慧能源与智能家居”五大产业集群。

《P6

农机市场更新需求稳定 收获机械未来大有可为

我国农机市场需求正发生重大转移,品质和品牌竞争的时代正式来临,处于调整期的收获机械行业开始重新思考“技术升级”。

《P7

中国产业升级必需的 制度环境

结合 2001 年不同国家的人均 GDP,也就是人均收入,工作小时越多,越勤奋,收入总体上略低。反过来看,收入越高国家的人恰恰不需要工作那么多。

《P01

中国言“新常态”为时尚早

“如果是进入真正的‘新常态’,那么人们每天看见的天空都是‘APEC 蓝’;人们看病不用都去协和和医院排队;官员喜欢干的事不是招商引资,而是去养老院看望老人……”

《P02

哈耶克初识凯恩斯: 论战未雨绸缪

《P04

iPhone,android 手机扫描二维码下载安装



本报常年法律顾问为闫永宁律师
手机:13609110893

苏通丝绸
http://www.stjac.cn 服务热线:0513-84889999
苏通杯全国财经好新闻大赛

GMO 搪瓷承压式
多能源储热水箱
www.gmoworld.com
电话:400-880-6155

全网电商培训的专业机构亮相

“睿思指南教育”全网电商就业培训平台 IPO 正式启动



本报讯 2014 年 11 月 18 日,专注于互联网及电子商务全产业链专业人才培养的北京睿思指南教育在北京正式宣布 IPO 计划正式启动!这也是国内首家聚焦于全网电商培训的专业机构正式亮相。

睿思指南教育科技有限公司是一家专注于互联网及电子商务全产业链应用人才就业培训的教育公司,自成立以来先后完成了电子商务全产业链课程及互联网网络营销、网

络技术课程及移动互联网开发技术课程体系的研发及约千次升级;又与互联网电子商务行业及项目外包合作;还和国内近百所高校开展了多种形式的院校合作;短短不到两年时间就成功培养并向企业输送了上千名合格的适岗人才,并得到了企业的高度认可。

为迎合市场需求,用更加专注的精力、互联网时代更加巨大的使命服务趋势,成就

社会经济发展,睿思指南教育科技有限公司在京宣布正式启动 IPO 计划。

据睿思指南教育科技有限公司总经理刘男介绍,IPO 计划将分三步进行:

第一步:喜迎新资本注入。目前公司已经与景鸿盈泰(北京)投资有限公司达成战略合作。景鸿盈泰非常看好电子商务培训就业这个市场,会全力支持睿思指南教育的快速布局;而睿思指南教育也将凭借景鸿盈泰雄厚的资本实力迅速发展,从而为以后的再次资本进入奠定更加坚实的基础。

第二步:筑巢引凤。企业的高速发展离不开精英人才的助推,今天开始,睿思指南教育将面向全国,用事业辉煌的条件吸引国内精英加盟,共创事业辉煌!所需人才分为两类:一是 211 院校的优秀 90 后人才;二是知名企业高管人才。

第三步:IPO。睿思指南教育将用 2-3 年的时间,实现 IPO。在这 2-3 年中,睿思指南教育将聚焦课程产品不断研发升级、市场战略不断完善、企业合作不断延伸、财务制度持续完善等,力争 3 年内实现成功上市。

此外,业精于勤,睿思指南教育会在各界的持续关注与支持下,在实现自身人才培养、社会价值呈现的基础上,会投入更多的精力聚焦电子商务培训领域,成为国内电子商务培训领域的领航者,为互联网时代人才输出做出更大的贡献!

(蒋二)

诚信赢天下

——专访景鸿盈泰(北京)投资有限公司董事长孙殿伟先生

■ 蒋二

记者:请问孙总,为什么支持睿思指南教育?

孙总:景鸿盈泰的投资目标是帮助优秀企业家打造有创新能力的、有盈利能力的企业,对投资对象的选择是非常谨慎的。投资对象所处的行业是否具有广阔的前景是我们考量的指标。企业是否具有可持续发展的商业模式,是否有成长经验积累,是不是有很强执行力团队带领,是我们选择合作伙伴的首要因素。我们的团队在很久之前就关注中国职业教育市场的发展和动向,并且认为这是一个非常有前景、价值巨大的产业。因为中国互联网电子商务的快速发展,互联网及电子商务应用型人才的需求量将会越来越多,政府也不断地在向社会放宽职业教育的权利,使得睿思指南这样的企业有了更大的发展空间。

记者:看来,孙总对职业教育培训行业前景的看好?

孙总:的确,我们很重视职业教育市场,同时也看好睿思指南教育。

记者:孙总,您是怎么结缘睿思指南教育且顺利合作的?

孙总:我本人在不久前证实了刘总和睿思教育的优秀团队,与他们一直保持很好的沟通和紧密的沟通,持续的关注我们公司的发展方向。他们艰苦卓绝的创业过程,给我留下了很深的印象。睿思教育的团队本身具有很高的素质,在互联网及电子商务领域的经验和资源非常丰富。并且不断地继续



优化业务模式,这使我们非常看好睿思教育的发展前景,也基于这些因素,我们对他们的信心不断提升。现在我们决定投资睿思指南这家公司,不但为睿思教育未来发展提供资金支持,更加重要的是,可以利用景鸿盈泰创业团队经验和资源,为睿思教育提供更多更有价值的帮助。并且长期与管理团队并肩创业。

在我国职业教育领域,为缓解市场上现代服务业技能型人才紧缺状况,教育部早就提出了发展“以服务为宗旨、以就业为导向”的职业教育目标。今年 6 月 23 日的全国职业教育工作会议上,习近平主席也就加快职业教育发展做出了重要指示,强调职业教育是国民教育体系和人力资源开发的重要组成部分,是广大青年打开通往成功成才大门的重要途径,肩负着培养多样化人才、传承技术技能、促进就业创业的重要职责,必须高度重视、加快发展。

记者:职业教育对您来说是一个什么样的

的诠释?

孙总:职业教育是一个利国利民的领域,更是一个能让社会不断进步、经济不断增长、国力不断增强的根本。而睿思指南教育从事的是互联网时代服务型的人才培训,更是迎合时代发展、服务社会经济、促进青年人就业的朝阳行业。

记者:孙总对睿思指南教育未来的期望和预期?

孙总:下一步我们希望在刘男总经理的领导下,企业将继续提升核心竞争力,完善课程体系,壮大师资队伍,提高教学质量,实现人才培养与国际接轨,同时逐步开发更多的教育产品和扩大市场规模,使睿思教育真正走向更加坚实的发展道路。

我们因为互联网电子商务培训而牵手,更要在今后不断精进,一起培育出更加出色的互联网及电子商务行业应用人才。让我们在各位的支持与帮助下成长、成功、彼此成就!

记者:孙总是否满意睿思指南教育目前的状态?

孙总:我感受到了睿思指南教育的力量与追求梦想的激情。在这里,我再次重申:景鸿盈泰将成为你们坚强的后盾!我相信在你们的努力下,事业将做的越来越好,睿思指南的职业教育事业将会各界的支持好。也相信睿思指南能够为中国互联网及电子商务产业的蓬勃发展贡献巨大的力量。

结合景鸿盈泰的实力进行多元化业务、多品牌经营、多体系结合,实现企业价值化体现,这个也是我们所期盼的。

Advertisement for Wuliangye Yibin Co., Ltd. featuring a bottle of wine and the slogan "好兄弟 干一杯" (Good friends, drink a cup). Includes contact information: 400-6363-699.

Advertisement for the 2015 Annual Edition of "Entrepreneur Daily" (企业家日报). Includes subscription information: 1. Through local post office; 2. Through the internet; 3. Through phone; 4. Through mail.