

# 文玩收藏市场“高烧”不退 收藏名家呼吁警惕三种误区

以“收藏家的责任与素养”为主题的第四届世界华人收藏家大会近日在上海落下帷幕。几天来,600多名海内外华人收藏界人士为“高烧不退”的文物古玩收藏及拍卖市场竞争,呼吁警惕三种误区。

复旦大学中国历史地理研究所教授葛剑雄、台湾著名书画鉴定家傅申等提出:收藏的基础是去伪存真,文玩鉴赏一定要有一个“真的标准”,不允许任意妄为。

专家指出,目前华人收藏及拍卖市场上确实存在相当一部分赝品。从审美的角度看,有的赝品或高仿品属于“假而美”,蒙蔽了收藏者,同时又刺激了市场上追名逐利的心态,进而哄抬价格;相反,也有“真而不够美”的文物古玩,尚未被市场所重视,导致价值和价格

背离。

文博界知名人士陈燮君、曹兴诚等在向大会提交的论文中专门指出收藏家必须具备的“兴趣、专注、情怀”,呼吁华人收藏界需警惕三种误区。

——做梦“一夜发家”:有些人认为“收藏等于投资,投资必然要有高收益、高回报”,在市场热点较多、热度偏高时,就会出现众人“一哄而起”,幻想“一夜致富”的现象。

——低值高估:一些古代器物,虽经研究所和鉴定师考证,其断代和“身份”基本无误,但价格高企,显然与其自身艺术价值不符,这主要是指一些动辄上亿元人民币市价的器物,在拍卖市场上估价已濒临“失范”;如近年来对于圆明园“十二生肖兽首”、打捞古代沉

船中的外销瓷器等,都有估值偏高、超出其艺术收藏价值的趋势。

——“指鹿为马”:如几年前闹得沸沸扬扬的“汉代玉竟造假事件”等。

与会专家认为,造成当下收藏及拍卖市场过热、“趁机轻义”现象抬头等的原因错综复杂。一是“一切向钱看”的不良社会习气波及文玩领域,有人甚至提出“收藏就是:开始被人骗,中间骗自己,然后去骗人”,这显然是一种扭曲的价值观;二是个别收藏家、鉴定师确实存在术业不精、见利忘义等问题,损害了文玩鉴赏的大环境;三是媒体也有失职,一些缺乏学养的新闻报道只顾追捧收藏界的“高富帅”“白富美”,而没有担负起第三方监督责任。

香港文物鉴定专家翟健民说,上世纪90年代自己也曾因一时贪心起心,将高仿品错当成真品进行买入,个人损失上百万元港币,一次教训受用终身,如今自己时刻警醒,在这个行当里来不得半点虚假。

与会的收藏家们反复强调,中国古人云“魔高一尺,道高一丈”,有“作伪”,就必然有更高层次的“鉴伪”“防伪”技术和能力产生。专家呼吁,一方面“过热”的文玩市场亟待更加完备的法制建构来治理,另一方面收藏界也应进一步正本清源,尊重和维护文玩收藏本身的考古价值、艺术造诣等,不断提升收藏者自身的修为和素养,才能改善业内环境,整体提升华人收藏界在世界上的地位,真正传承和弘扬中国文化。(许晓青 潘清)

## 中国藏家豪掷国际拍卖市场 近4亿元 中国藏家拍下凡·高《雏菊与罂粟花》

凡·高借鲜艳的野花表达自己当时的精神性状正是其标志性创作手法。凡·高于19世纪80年代中期在巴黎完成的静物画较为保守,风格偏向学院派;此作无拘无束的狂热力量则清楚地展现艺术家画风的巨大转变,而画中花朵恰恰来自几星期后他企图自尽的那片田野。

近两年,中国藏家在西方拍场的豪掷行为正在让世界瞩目,这一次的主角或许是华谊兄弟董事长王中军。纽约苏富比印象派及现代艺术晚间拍卖举槌,频频有高价作品亮出。其中贾柯梅蒂的《双轮车》拍出了逾1亿美元,而更让中国艺术界关注的话题则是凡·高的《雏菊与罂粟花》被中国藏家以6180万美元(折合人民币约3.78亿元)成交。据圈内人透露买家为王中军。不过截至发稿,王中军本人并未证实此次豪举。

对于近年中国新亿万富豪们正在入股西方艺术品市场,艺术市场研究中心执行总监马学东告诉记者,虽然目前只有少数人在购买西方艺术品,但这是大势所趋,国内藏家的收藏视野正在拓展,变得更为国际化。

对于纽约苏富比印象派及现代艺术晚间拍卖,苏富比方面似乎寄予了厚望。在10月底的媒体预热中便称该夜场拍卖将由三件重量级作品领衔。

其中不仅有凡·高绘于1890年的静物画《雏菊与罂粟花》,也有阿尔伯托·贾柯梅蒂的《双轮车》、亚美迪欧·莫迪里安尼的《头像》。

近日拍卖结果表明,苏富比的预期成为了现实。其中,贾柯梅蒂的《双轮车》拍出了1.01亿美元。不过,虽然贾柯梅蒂创了更高的天价,但中国艺术圈更为津津乐道的则是凡·高的《雏菊与罂粟花》拍出了6180万美元(落槌价为5500万美元)。其原因则源于买家是中国人,且据圈内人透露是华谊兄弟董事长王中军。

苏富比相关专家指出,凡·高《雏菊与罂粟花》是数十年来市场上最精湛的凡·高静物油画。1890年,凡·高与保罗·嘉舍(Paul Gauchet)医生家中完成了这幅作品,而在他几星期后就结束了自己的一生。这幅画作堪称凡·高艺术生涯中巅峰之作,更是极少数凡·高在生前售出的作品之一。



### 相关链接

### 国内行情

相比国外拍卖呈现出的热钱滚滚之景,国内秋拍行情则相对平稳。日前,京沪两地秋拍正在揭开大幕,其中北京翰海2014秋拍和佳士得上海秋拍均已结束。尽管翰海秋拍中有两件高价瓷器成交,不过这更多地被视为翰海二十周年的庆典效应。相比之下,佳士得上海作为内地拍卖的新军其策略则是努力开拓新门类。

### 翰海 瓷器拍出高价

作为内地艺术品拍卖的老品牌,翰海拍卖此次迎来了二十年庆典。庆典效应体现在此次秋拍中,28个专场4200余件拍品成就了其历来规模最大。而作为深耕内地多年的翰海其优势项目为中国书画和古董珍玩,此次庆典拍卖中这两大板块依然是亮点。其中,“清康熙 米黄釉五彩玉堂富贵玉壶春”以870万元成交,为古董类拍品最高价,拍前备受瞩目的“元代 卵白釉暗刻五彩纹金碗”则以7475万元成交。马学东告诉记者,此次翰海瓷器拍出高价源于不仅这是其强项,也有庆典之故。(李健亚)

## 高博达:中国锡壶第一人

锡壶是中华民族古代金属工艺的骄子。尽管如此,锡壶长久以来并未得到收藏界的重视。作为收藏界的冷门藏品,锡壶却成为了藏家高博达的挚爱。他被称为“中国锡壶第一人”。

### 锡壶之不解奇缘

说起锡壶,高博达立刻双眼放光:“我和锡壶有着不解的奇缘,估计谁都想不到!”高博达现在藏有400多把锡壶,每一把他都了如指掌,都有一段令人回味的故事。高博达如多数收藏家一样,把每件“藏品”都当成自己生命的一部分。400多把锡壶多是明清时期的,件件精雕细琢、巧夺天工。在过去,锡壶是用来饮酒、品茶的器皿,因锡的延展性好、光泽度佳,于是常常被能工巧匠们使用、打造。说起锡壶的妙用,高博达不禁有些兴奋,“人们常常在书中才能看到锡壶,我这里有……一般人都没亲眼见过‘鸳鸯壶’吧?”他说着转身从身旁精致的盒子里拿出世间少见的“鸳鸯壶”。“‘鸳鸯壶’,可以放置两种饮品,而其在外观上却与一般壶别无二致”,高博达一边演示一边讲解。他说,这样的壶由于功能特殊所以往往不被藏者宣扬,慢慢的,见过知道它的人就越来越少了。有着如此玄机的锡壶,一定被使用者所珍爱。类似这样的壶,高博达藏有不少。

### 从百般无奈到惊喜难耐

在高博达的400多件藏品中,最让他兴奋难耐的是一个看似寻常的“茶叶罐”。说起这段故事,要把时间往前推几年。

几年前,高博达的朋友几次三番地让他来看这个“茶叶罐”。在得知是去看“茶叶罐”



后,高博达屡次“无情”地拒绝朋友并告知朋友自己只收藏锡壶。然而朋友坚持再三,并告诉他如果不来定会后悔一生。这时,他才不得不去应付了事地看看。这一看不当紧,高博达马上心头一动、惊喜万分,立刻决定收下了这个“茶叶罐”。他认为这就是为他量体裁衣、量身定做的锡器。

为何高博达的反差如此之大呢?为何一直只收锡壶的高博达要收一件“茶叶罐”呢?

那是因为,这个六面体的“茶叶罐”上写的字,字字都与高博达有关。六面体上的字分别是:高山流水、博古通今、达官贵人、琴棋书画、锡东北南、雅用共享。这每句话的字首连起来读就是:高博达琴锡雅。值得注意的是,本应该是“东西南北”的“西”,则故意

刻成了“锡”;而高博达这个名字也真真正正、一笔一划地刻在这个锡罐上。高博达二话不说,当下感激朋友的推荐,把奇缘锡罐纳入藏馆。由此,他开始展开了丰富的联想,是不是古时候也有一位酷爱锡器的高博达,是不是这就是上天的启示——命中注定好好收藏?于是,高博达的藏馆中又多了一件拥有“身世之谜”的藏品。

### 《中国锡壶》之始末

在收藏界中,之前并没有一本专门研究锡壶的刊物,也几乎没有研究锡器的资料。在这样资料严重匮乏的基础之上,高博达结合收藏锡壶二十余年的实践经验,不断查阅史料、翻阅典籍进行研究与考证,花费五年时间完成了《中国锡壶》一书。这本书厘定了锡壶的分类、锡壶的流变,为锡壶研究填补了空白。功夫不负有心人,这本书如今已经得到了业界的普遍肯定。

在中国锡壶一书的最后,高博达谈了自己收藏锡壶的乐趣。乐趣之一在于淘买的过程,如果能够在古玩市场邂逅心仪的锡壶,他会连着高兴好多天。乐趣之二则在于欣赏,对于淘回家的藏品,他会忍不住欣赏、端详。在闲暇之时,泡一壶茶、闻鸟语花香,把玩锡壶藏品,不失为人生一大乐趣。就这样,收藏渐渐变成了高博达的生活方式。

而说起“中国锡壶第一人”的称号,高博达表示这样的称呼本身就是一种压力。他更愿意好好收藏、认真研究。如今许多喜欢收藏的人们都纷纷将目光投到了玉器、书画上,高博达认为其实锡壶也是非常精美的藏品。收藏锡壶可以有许多乐趣,喜爱收藏的广大藏友们可以把目光放在这些冷门的藏品上,说不定也可能发生一段收藏奇缘。(李峰)

## 中国电影越来越有大国自信 ——访中美电影节主席苏彦韬

从最早引进外国电影,到合拍片、协拍片,再到《变形金刚4》《钢铁侠3》《环形使者》等影片背后有中国资金,中国在电影投资运作上更成熟和趋于国际化。电影从拍摄到延伸的产业链都能看到中国的智慧、资金、演员参与其中。苏彦韬认为,所有这些都表明中美双方已迎来了全方位合作的时代。

第10届中美电影节4日晚举行开幕式,两国电影业内人士再聚号称“世界电影之都”的洛杉矶,共话中美电影的合作与发展。

自2005年中美电影节创办至今,电影节在成长,也见证了10年里中国电影的飞速发展。日前,电影节主席、美国鹰龙传媒总裁苏彦韬与记者分享了他心中的中美电影节。

### 今昔之比

苏彦韬说,相比从前,中美电影节这第十个年头的不同之处首先是影响力。

据悉,今年北京卫视将全程转播开幕式及开幕式上的“金天使奖”颁奖活动。中国国内卫视全程转播,对于中美电影节来说尚属首次。

今年报名参加电影节的影片数量为历年之最,有200多部影片。苏彦韬说,这意味着会有更多电影公司负责人和明星参加电影节,中美电影业内人士会有更多机会洽谈合作。

苏彦韬说,本届还新设了“在中国最受欢迎的美国电影奖”。这是首次根据官方提供的国内数据向美国电影颁发中国票房奖。

除了这个奖项,组委会当晚还与中国电视艺术家协会等机构合颁了“微电影奖”。

10年来,中美电影节在美国累计展映600多部中国电影,也架起文化交流和友谊之桥。电影节今年荣列第五轮中美人文交流高层磋商成果,苏彦韬认为这是对中美电影节的肯定。

今年报名参加电影节的影片数量为历年之最,有200多部影片。苏彦韬说,这意味着会有更多电影公司负责人和明星参加电影节,中美电影业内人士会有更多机会洽谈合作。

苏彦韬说,事实上,不少中国导演借电影节展映机会邀请美国投资人观影,从而获得了第二部甚至第三部电影的投资。

他说,随着中国电影市场蓬勃发展,两国在电影合作意愿、形式、收效上都成正比,



苏彦韬说,中国电影走向世界已越来越有大国自信,国际电影节上获奖也很平常,不像过去表现得特别在意,来到好莱坞也没有了“朝圣”心态。这种平常心会使双方的合作更频繁、更专业。

### 十年之路

苏彦韬说,创办中美电影节的初衷,是希望中国电影在电影之都洛杉矶有“能见度”。

每年11月的美国电影市场平均有600多部影片参与交易,而中国电影少之又少,因此决定在此前定期举办中美电影节,以便提高中国电影的曝光率,借颁奖、展映、展会、论坛和大学讲座等,期待买家了解中国电影。

苏彦韬说,事实上,不少中国导演借电影节展映机会邀请美国投资人观影,从而获得了第二部甚至第三部电影的投资。

他说,随着中国电影市场蓬勃发展,两国在电影合作意愿、形式、收效上都成正比,

中国电影走向世界已越来越有大国自信,国际电影节上获奖也很平常,不像过去表现得特别在意,来到好莱坞也没有了“朝圣”心态。这种平常心会使双方的合作更频繁、更专业。

苏彦韬说,事实上,不少中国导演借电影节展映机会邀请美国投资人观影,从而获得了第二部甚至第三部电影的投资。

他说,随着中国电影市场蓬勃发展,两国在电影合作意愿、形式、收效上都成正比,

报名参加中美电影节的影片从不到10部,渐增至百余,今年超过200部,数量翻倍的过程体现了中国电影市场迅速发展的过程。与此同时,美国对中国电影关注度不断提升,这些是推动中美电影节发展的大气候。

苏彦韬感谢他的电影节团队。他说,他们的无私奉献也是电影节能坚持至今的重要原因。最初寻找参展电影很困难,可能要在人家门口等半小时、1小时甚至更久,而如今,影片和制片方会主动找到我们。

他说,虽然目前从表象看,参与电影节的美国电影少一点,其中独立制片居多;中国主流影片较多。但在台下,美国各电影公司老板对从中国来的电影部门负责人和电影人都很热心,排着队来谈合作,争邀中国电影人参观他们的公司。

中美电影节今后如何发展?苏彦韬说,我们会继续打造这个中美电影业界的交流平台,提升电影节“金天使奖”的影响力,让获奖者借此得到发展之利;同时计划将电影节官方网站制作成一个便利务实的商务网站,成为促进中美电影项目、人才交流、合作和交易的媒介。

中美电影节今后如何发展?苏彦韬说,我们会继续打造这个中美电影业界的交流平台,提升电影节“金