

构建高端人脉与价值分享平台 成都商圈俱乐部盛大启动

王威能 记者 王萍 报道

10月25日,由成都商圈俱乐部、北尚成都联合主办的成都商圈俱乐部启动盛典在成都洛带古镇博客小镇圆满落幕。活动现场,骆峰直升机助阵、豪车体验、红酒品鉴、健康咨询,200名民营企业家、老板会员共享圈层盛典,近20家优秀企业、品牌跨界整合,结成异业联盟,分享圈层资源。

商会参与 圈层焦点

成都商圈俱乐部的成立,得到了众多商协会的关注和大力支持。据了解,当晚成都商圈俱乐部共收到包括四川省工商联牛仔服装行业商会、四川省工商联五金机电商会、四川省酒店用品行业协会、四川浙江浦江商会、成都市工商联荷花池商会、成都广元商会、成都达州商会、成都嘉兴商会、等兄弟商协会纷纷发来的贺信、贺电。

据悉,当天出席成都商圈俱乐部成立庆典的的商协会多达30余家,其中四川省工商联(四川省商会)副会长、四川金华商会会长何卿,成都市工商联荷花池商会党支部书记肖瑞明、四川省浙江浦江商会会长陈勇江、成都市工艺品贸易商会会长陈敦昊、成都网货商会会长杨永章、成都市荷花池商会箱包皮具协会会长孙诗和、成都孕婴童协会会长杨顺利等会长级领导亲临活动现场,约100名商会常务副会长、副会长级别领导参加活动。各商会领导就成都商圈俱乐部打造成成都高端人脉与价值分享平台表示赞许与支持,并寄语俱乐部要为俱乐部会员提供更多的有价值的服务,关注民营企业,关心民营企业。

据了解,成都商圈俱乐部是成都商协会圈层读物《北尚成都》联合成都市多家商协会组织、成都城北商圈众多民营企业以及成都企业界、商界、金融界、学术界、传媒界精英自发成立、自愿参加的非盈利性组织。成都商圈俱乐部秘书长、北尚成都主编牛汶洪表示,成都商圈俱乐部



立足成都商圈、面向成都商会、助力成都商人、服务成都商业,成都商圈俱乐部首批会员已突破3000余名,不少兄弟商协会更是以整商会整体加入的方式支持俱乐部的建设和发展。

跨界合作 异业联盟

活动现场成都商圈俱乐部异业联盟正式成立,来自成都地润置业发展有限公司、成都驼峰通用航空有限公司、成都三和企业集团、四川新元素汽车服务有限公司、成都玩家汇俱乐部、江旗袍、锦承盛酒业、四川三里人科技有限公司、动静健康管理机构、彩轮藏药首批异业联盟战略合作伙伴现场签订战略合作协议,资源共享、协作共赢。

当天下午,成都商圈俱乐部异业联盟首批战略合作伙伴在博客小镇进行了一场别开生面的品牌展示和现场体验。劳斯莱斯、阿斯顿马丁、玛莎拉蒂、兰博基

尼、GMC、奥迪、宝马机车、哈雷机车现场展示,试乘试驾、锦承盛法国原装进口红酒现场品鉴、人力黄包车游览古镇,为现场嘉宾带来了一场视觉盛宴和难忘的体验。

据成都商圈俱乐部秘书长牛汶洪表示,俱乐部秉承让商业共话人文的理念,坚持跨界合作、异业联盟、整合营销的战略思维,整合包括房地产、汽车、金融、服装、餐饮、健康、现代农业等数十个行业组成异业联盟,不但为商圈俱乐部会员提供商业服务,更为企业家们提供人文关怀。

盛典晚宴 亮点纷呈

随后,成都商圈俱乐部还准备了一台精致的文艺演出、丰盛的答谢晚宴以及丰富的互动抽奖,特别是驼峰直升机现场助阵,赢得全场掌声、欢呼声不断。

据了解,本次文艺演出时尚优雅的旗袍秀节目由成都商圈俱乐部异业联盟单位——成都江旗袍单位赞助呈现。现场所

有奖品也均由成都商圈俱乐部异业联盟单位提供。

晚七点,当驼峰通用公司的直升机盘旋来到活动现场,掀起了整场活动的高潮。紧接着,一轮又一轮的抽奖环节扣人心弦,奖品包括由成都悦商秋葵饮品有限公司提供的养生秋葵酒,由江旗袍服饰有限公司提供的价值888元的私人订制丝巾,由四川新元素兴业汽车服务有限公司提供的价值3999元的奥迪自行车。最后特等奖抽奖环节再次点燃全场激情,由成都地润置业发展有限公司提供的价值十万元的购房大礼包,最终在万众期待下被幸运嘉宾抽走。

晚八点,礼花绽放,成都商圈俱乐部启动仪式圆满结束,标志着成都商圈迎来了搭建资源整合平台,开启跨界合作、异业联盟、整合营销的新时代。成都商圈俱乐部秘书处表示,成都商圈俱乐部成立后,将继续开展一系列形式多样、内容丰富的高端活动,推动圈层建设。

产业新语 依法治国视野下 依法治企的四大期待

苟德培

2014年10月23日,中共第十八届四中全会听取和讨论了习近平总书记受中央政治局委托作的工作报告,审议通过了《中共中央关于全面推进依法治国若干重大问题的决定》(以下简称《决定》)。明确指出,全面深化改革、完善和发展中国特色社会主义制度,提高党的执政能力和执政水平,必须全面推进依法治国。

关照依法治国视野下的依法治企、依照中央相关政策治企、科学治企(此处尤指国有性质企业),有两个层面的内容:一是上级主管部门如何依法管理国有企业,二是国有企业的经营团队如何依法经营所在企业。通过企业调研与实地访谈,我们发现:处于生产经营一线的企业管理者们,对于上级主管部门在此番《决定》之后,如何开展对企业的依法、依政、科学管理尤为期待。

一是期待进一步简政放权,让企业成为真正的市场主体。转企改制以来,许多国有企业总体上已经同市场经济相融合。目前正面对市场化、现代化、国际化新形势,进一步探索规范经营决策、资产保值增值、公平参与竞争、提高企业效率、增强企业活力、承担社会责任的有效路径。

大家期待上级主管部门参照《公司法》及相关法律,按照现代企业制度所有权与经营权相分离的原则,进一步明确出资人与经营者职责,明确出资人与经营者权限,明确出资人和经营者就申报事项的审批流程与时间,切实保障企业的经营自主权和法人财产权,切实维护企业作为市场主体依法享有的各项权利。同时,进一步建立健全企业法人治理结构,完善决策体制机制,提高企业自主管理水平。进一步简政放权,深化行政审批制度改革,最大限度减少上级部门对微观事务的管理,对量大面广、由企业管理更方便更有效的经营事项,下放企业自主管理。

二是期待建立协调机制,促进政策有效落实。以国有文化企业为例,为深化文化体制改革,推动文化产业的大发展大繁荣,特别是十七届六中全会以来,从中央到地方密集出台了一系列支持文化产业发展的政策,但这些政策的出台和落实往往涉及工商、税务、财政、国土等众多部门,由于缺乏统一的落实机制,导致很多政策还都停留在纸上,很难逐项落实到具体的相关企业头上。如某些企业开展的物流或教育等项目,虽然被列入中央级或省级重点项目,但在土地指标等方面很难得到落实,需要反复逐级协调各级单位,才能得到解决。建议上级主管部门依照政策条文,建立联络机制,协调工商、税务、财政、国土等部门联动,使各项政策能够得到及时有效地落实,让企业能够尽快收获政策红利,加速实现跨越发展。

三是期待按照“管人管事管资产管导向相统一”原则,进一步理顺管理体制,实行归口管理。2013年11月15日,中共十八届三中全会通过《关于全面深化改革若干重大问题的决定》,其中明确“建立党委和政府监管国有文化资产的管理机构,实行管人管事管资产管导向相统一”。目前,一些国企的干部考核与业务管理为党委相关部门,行业主管部门为政府相关厅局,资产管理和业绩考核部门为国资部门,党群工作指导部门为省市直属机关工委……多头管理,造成许多事情需要多头申报审批,程序繁琐,耗时冗长,常常贻误商机;政出多门,多头布置工作,严重影响了企业的工作效率;有时上级各个部门意见不尽相同,造成企业无所适从,左右为难。建议上级主管部门切实贯彻“管人管事管资产管导向相统一”的精神,协调相关部委厅局,对相关企业进行归口管理,提高行政管理和企业经营的效率与质量。

四是期待充分考虑企业中长期发展目标,进一步完善激励与约束机制,设置科学合理的考评体系。目前,一些地方国资管理部门下达给国有企业经营业绩考核指标中,利润总额和净资产收益率占到80%的权重,未考虑重大项目投入期对当期财务成果的影响。随着一些企业多年培育的一些重大项目的陆续实施,这些投资额大、回报长期的项目,不可避免的会对近几年的利润水平和净资产收益率产生较大影响。而这些项目的实施虽对当期财务成果造成影响,却更有利于企业的长远发展。

若按国资监管部门现行考核管理办法,这些国有企业的工资总额将会大幅下降,广大干部职工的积极性与主动性必然随之受挫。建议上级主管部门进一步完善激励与约束机制,设置更加科学合理的考核体系。即考核指标体系应体现各类企业的行业特点,目标任务应结合行业对标(当期行业标准)和企业近期、中期及长远发展目标。相信,随着依法治国相关政策的全面铺开,依法治企、依照中央相关政策治企、科学治企的逐步推进,其必定能为企业打开锁镣、扫清阻力、释放活力、增添动力,催化出百舸争流、千帆竞发的勃勃生机!

(作者简介:苟德培,先后供职于科研院所、国有企业等,现任《华人视界》副总编辑,长期致力于文化产业发展、文化企业投资等方向研究。)

政府统保为鄞州小微企业出口系上“保险带” 单一买家最高赔偿金额由去年的8万美元已提高到今年的10万美元

本报讯 日前,浙江省宁波智华国际贸易有限公司被美国一客户拖欠182万美元货款。该公司遂向投保的人保财险鄞州支公司报案。近日,这笔货款被成功追回。该企业负责人说:“现在做外贸利润越来越薄,要不是保险公司帮我们追偿,我们这样的小外贸公司要面临关门了。”受国际贸易多重因素影响,一些国外买家

跑路、拖欠货款等现象时有发生,这让宁波市鄞州区一些小微出口企业“伤不起”。今年以来,仅人保财险鄞州支公司,就接到多起小微企业出口报损案件,除本文开头的企业获得赔偿外,其他的正在理赔中。

为更好地支持小微出口大胆接单,2012年9月,鄞州区在浙江省首创小微企

业政府统保平台。通过这一平台,出口额在40万美元—300万美元的小微企业,出口信保保费在享受市、区两级相关补贴之后,余额部分由区财政全额买单。参加统保平台的投保企业万一出险,单一买家最高赔偿金额由去年的8万美元已提高到今年的10万美元。

今年9月,该区启动了第三轮统保,

共有519家小微企业投保,比上一年度增加了7家。这些企业去年出口金额约86亿美元。由中国出口信用保险公司宁波分公司和人保财险鄞州支公司承保。

鄞州一大针织厂负责人说:“政府免费给为小微企业投保信用保险,我们能甩开膀子大胆接订单,没有后顾之忧了。”

(张文胜 陈云)

(接1版) 会议论坛共分为“小微企业融资难融资贵原因何在、金融机构怎样破题、小微企业怎样配合、各级政府怎样作为”四节。前两个论坛由中央电视台新闻中心经济新闻部记者王雷主持,后两个论坛由中国青年报社评部主任曹林主持。

以下为论坛主要内容:

1、小微企业融资难融资贵原因何在?

按照国务院总理李克强的要求,要破解当前小微企业存在的融资不易、成本较高之难题,国有金融机构要加快转变经营方式。要加大对新创企业的财政支持和金融服务,研究对新创小微企业的扶持政策,金融机构既要讲经济效益,也要讲社会效益,承担社会责任,为小微企业发展服务。

小微企业融资难、融资贵,原因何在?传统金融机构在信贷分配上的态度如何?大型金融机构是否只服务了大型企业?银行业在发展普惠金融方面有哪些积极举措?存款利率上限放开后,银行对企业贷款利率是否还会上涨?

就此问题,参与讨论的中国建设银行首席经济学家黄志凌表示,中小微企业融资难问题是世界性难题,它与国家经济发展的市场化程度以及社会生产资料的供给和需求关系有关。

我国小微企业通常会因为财务数据差、信用评级差,而导致其在银行等金融机构很难拿到无抵押贷款;而由于资产不良或抵押不足,使得其抵押贷款也很难;最后去寻找第三方担保,资产抵押贷款,就会带来很高的管理成本,从而拉高了融资成本,产生融资贵的问题。

2、破解之道:金融机构怎样破题?

破解小微企业融资难、融资贵问题,金融业能否做到对症下药?传统银行业、类金融机构、金融创新机构的分工又是怎么?近两年来,互联网金融发展如火如荼,



刘明康

它能否完成好金融普惠任务?

在这一环节中,北京银行副行长许宁跃表示,银行应该对中小微企业进行行业细分,对不同行业的不同客户提供不同级别的授信额度,进行有针对性的不同服务。

而许泽玮表示,解决小微企业融资难融资贵的问题,根本还是解决一个“信任”的问题,互联网金融通过大数据积累和分析,对行业进行细分,将企业的业务数据结构化,可以以技术换取时间,在短时间之内获取企业真实信用状况,建立企业可靠信用额度,弥补小微企业发展时间短、信任度差的不足,降低小微企业贷款融资成本。

3、破解之道:小微企业怎样配合?

一方面,企业是经济的细胞,特别是数量众多的小微企业,不仅推动了经济增

长,同时创造了就业率。另一方面,由于小微企业经营、管理、财务方面存在着一些问题,导致其无法从正规金融机构获得贷款,不得不转向民间融资,这也是导致企业融资成本提高的一个重要原因。为获得更好发展,企业应该做哪些方面的功课?

对此,北京市政协委员、北京北安投资担保公司总经理王华民认为,小微企业在自身经营过程中,应该放弃家族企业模式、完善财务制度、按时按量积极缴税、认清自我定位合理经营,同时要聘请专业的融资顾问,建立合理资本结构并积极寻找金融机构进行合作,听取建议。

此外,还有参与讨论人员表示,解决小微企业融资问题利率市场化改革是核心,应大力支持小贷公司发展,放开信贷闸门,鼓励互联网金融发展并加强监管。

4、破解之道:各级政府怎样作为?