

强者恒强 挖掘机市场或将迎来寡头时代



■ 国联商

巨头企业强者恒强

受市场环境影响,2014 年挖掘机市场低迷态势仍未能扭转。数据显示,2014 年挖掘机销售同比下降 11.2%。8 月份挖掘机生产企业中主要 28 家企业的液压挖掘机销量为 3102 台,环比降低 5.6%,减少销售 184 台;同比下降达到 30.2%,共计减少 1342 台。

在市场触底时期,挖掘机销售继续维持激烈竞争态势,部分弱势品牌已无力为继。然而,仍有少数企业能够在逆势中实现上扬。今年 8 月,三一挖掘机实现了今年以来的最高市场份额,市场占有率扩至 16.7%,继续雄踞行业第一。行业第二的卡特彼勒在 8 月也实现了市场占有率的扩张,占比达到 12.5%。前两年行业第三的小松,在这场持续的市场洗牌中,正努力保持自己 10% 的市场份额。

日前,中国工程机械工业协会挖掘机分会发布数据显示:2014 年上半年,纳入统计的全球 28 家机械制造企业中,三一重工累计销售各类型挖掘机 8700 余台,综合市场占有率超过 15%,继续占据市场第一的位置;外资巨头卡特彼勒和小松紧随其后。在持续低迷的情况下,挖掘机市场正悄然进行着“洗牌”,或将迎来寡头时代。

在这些巨头企业的销售中,小型挖掘机表现出色。有业内人士指出,“看到市场占有率,卡特彼勒和三一两家就占到 30%,着实令人惊叹,加上小松,占到 40%了,可见寡头时代正在来临。”

对比 28 家企业的整体情况,这种趋势则显得更加明朗。整体数据显示,28 家品牌企业中,市场占有率超过 5% 的仅有 5 家,分别为三一、卡特、小松、日立与神钢,合计市场份额为 53.6%,其余 46% 的市场份额,由剩下的 23 个品牌抢食,每个品牌平均占有率仅为 2%。

面对洗牌格局,行业巨头也设法进一步扩大领先优势。三一重工 8 月曾发布公告,拟分拆挖掘机业务赴港上市。中金公司分析师吴慧敏表示:“三一挖机拥有媲美卡特彼勒、小松等一线品牌的产品质量和定价策略,以及行业口碑第一的售后服务等核心竞争力。若三一挖机上市成功,将进一步对公司发展产生积极影响。”

寡头时代或将到来

工程机械产业与经济关联密切,是全球宏观经济运行的重要风向标之一。受世界经济波动影响,近两年全球以及中国工程机械产业运行也出现了变化与调整。

与混凝土机械市场形成三一、中联双寡头,起重机市场形成徐工、中联、三一“三足鼎立”不同的是,近年的我国挖掘机市场格局一直处于多头混战时代。

从整体挖掘机市场也可以看出,多年来国内工程机械行业仍处于市场的疲软期。然而在这段市场冷淡的艰难时期,由于对风险的控制能力和库存的把握以及对产品可靠性的自信,外资品牌依然在国内工程机械市场中取得了一定的成绩。

不过,这一情况在 2011 年出现明显变化。这一年,国产品牌三一一举超越日本小松登顶国内第一,至今已持续领跑三年;2013 年,放低交易门槛的卡特挖机获得放量增长,超越小松成为行业第二,保持至今。

在三一、卡特不断扩大领先优势的过程中,一些品牌的市场占有率则持续走弱。比如,当年的领头羊小松,市场销售排名连年下滑;而 2011 年入围市场销售前三的韩国品牌斗山,2014 上半年仅以微弱优势保住了市场第五的地位。

国产品牌与国外品牌的市场竞争份额亦日显胶着,但国产品牌相比去年同期稍显竞争弱势,市场份额为 42.1%,同比减少 2.2%。8 月外资品牌挖掘机产品市场占有率继续上升达到 60.32%,国内品牌挖掘机市场占有率降到 39.68%。其中,三一与柳工、临工一道成为冲进销量前十名的三家国产品牌。



2020 年我国在运核电机组将达到 5800 万千瓦

■ 房同

中国国防科技工业局局长、国家原子能机构主任许达哲 10 月 16 日在“庆祝中国加入国际原子能机构 30 周年”研讨会上表示,中国将稳步推进核电建设,“到 2020 年,中国在运核电机组将达到 5800 万千瓦”。

许达哲说,中国政府始终高度重视和平安

全发展核能,今年 8 月,国务院常务会议作出了核能发展的新部署,提出要开工建设一批沿海核电项目,明确表达了中国稳步推进核电建设的坚定决心。“核能作为满足能源需求、缓解环境压力,应对气候变化最为现实的选择,将成为中国能源发展战略的重要内容。”许达哲说。

中国国家原子能机构副主任王毅初介绍,中国已具备铀矿地质勘探、铀转化、铀浓缩、元

器件制造、放射性废物处理处置等一套完整的核工业体系,为核电的发展奠定了坚实基础。王毅初说,目前中国核电占总发电量比例仅为 2%,国际平均值约为 15%，“中国对电力的需求不断增长,核电是必然选择,中国的内陆核电站将在‘十三五’期间开工建设”。

许达哲介绍,目前中国大陆在运核电机组 21 台,总装机容量 1902 万千瓦,在建核电

机组 27 台,总装机容量 2953 万千瓦。根据最新的核电中长期发展规划,到 2020 年,中国在运核电机组将达到 5800 万千瓦,在建 3000 万千瓦。中国在不断提高核电等清洁能源在能源结构中的比重的同时,将继续与致力于发展核能的国家共享经验,在核电建设、核燃料加工服务提供全方位的支持和帮助,为世界核能发展作出贡献。

内蒙古 2014 年流通领域电线电缆抽检近七成不合格

■ 汪冀

记者从内蒙古自治区工商局获悉,为了维护市场经济秩序,保护消费者合法权益,加强流通领域商品质量监管,自治区工商局对流通领域电线电缆商品进行了抽查检验。抽查检验结果如下:

本次抽检检验依据为 JB/T8735.2-2011《额定电压 450/750V 及以下橡皮绝缘软线和

软电缆第二部分:通用橡套软电缆》和 GB/T5023.5-2008《额定电压 450/750V 及以下聚氯乙烯绝缘电缆第五部分:软电缆(软线)》、GB/T5023.3-2008《额定电压 450/750V 及以下聚氯乙烯绝缘电缆第三部分:固定布线用无护套电缆》、GB/T3956-2008《电缆的导体》、GB/T14049-2008《额定电压 10kV 架空绝缘电缆》及产品明示采用的标准。检验项目包括产品标识、结构、挤包绝缘、挤包护

套、外形尺寸、20℃导体电阻、绝缘厚度、护套厚度、70℃时绝缘电阻、绝缘老化前抗张强度、绝缘老化前断裂伸长率、护套老化前抗张强度、护套老化前断裂伸长率、热冲击、不延燃试验等。

内蒙古自治区共抽检电线电缆 127 个批次,39 个批次合格,88 个批次不合格,合格率为 30.7%。主要不合格项目为:产品标识、20℃导体电阻、绝缘厚度、护套厚度、绝缘老化前

断裂伸长率、护套老化前抗张强度。

对抽查检验中发现的不合格商品,工商行政管理部门已责令停止销售,并依据有关法律法规进行了处罚。凡公示的不合格商品生产企业和有关经销商应按照相关法律法规的要求主动采取召回、下架、退市等措施,未采取相关措施的,工商部门将依据《消费者权益保护法》等法律法规的规定予以查处。

西部最大的工程机械交易中心

重庆海领国际工程机械交易中心明年初开业

年交易额有望达 100 亿元

■ 鲍桑榆

西部地区最大的专业工程机械交易市场——海领国际工程机械交易中心目前主体工程已全部封顶,预计将在明年年初在保税港区开业,年交易额有望达 100 亿元以上。

明年初开业 年交易百亿

海领国际工程机械交易中心是啥?记者了解到,这是西部最大的工程机械交易中心,是专业的工程机械、机具交易市场。

海领实业副总经理吕波告诉笔者,海领国际工程机械交易中心坐落于重庆两江新区腹地——重庆保税港区中心位置,口岸、航空、水运、铁路、公路等区位优势明显,可以实现大宗货物的无缝转运。该项目占地约 350 亩,投资逾 8 亿元,项目包括进出口工程机械交易区、4(6)S 店、整机及配件交易区、维修区及仓储区等在内的八大功能区,不仅成为工程机械代理商落地销售的绝佳地点,更为客户提供了选购工程机械的好去处。

据悉,目前主体工程已全部封顶,一期工程已经完工。预计交易中心将于明年初正式开业。“项目建成后,年交易额达 100 亿元以上,辐射范围 100 万平方公里,覆盖面涉及西部六省,影响 20 多个人口超 500 万的中等以上城市,辐射区域总人口达到 2.5 亿。”吕波告诉记者,截至目前,已有重庆吉峰帝王工程机械有限公司、北京南车时代机车车辆机械有限公司、重庆千里马工程机械有限公司等在内的 10 多家企业正式签约入驻。

全方位优惠政策吸引企业入驻

在推介会上,来自重庆市泉州市区商会的重庆豪达工程机械成套设备有限公司、重庆市闽南机械配件有限公司等 80 多家企业出席了该推介会,对海领交易中心纷纷伸出橄榄枝。

为鼓励企业入驻,海领中心准备了 58 万元奖金及 20 多份养生大礼包,用于现场抽奖。58 万奖金以“代金券”形式发放,入驻企业可凭“代金券”抵扣房屋租金、物业管理费及

交易中心内广告资源的采买。

重庆市泉州市区商会会长蒋如意告诉笔者,重庆市泉州市区商会拥有会员近 200 名,绝大多数都从事工程机械相关的产业。目前,大部分在重庆经商的会员单位都集中在石小路附近,由于主城“内环限货令”的实施,导致很多运输设备白天根本运不进来,因此协会在统一组织大家外迁另选市场。

“海领交易中心位于主城内环与外环的交叉口处,既不受‘内环限货令’影响,又能实现大宗货物进城和出城的快速周转。”蒋如意表示,此外,重庆保税港区制定了相应的产业扶持政策,涵盖了进出口环节税收及监管政策、出入境检验检疫政策、外汇政策,给予企业所得税、个人所得税、增值税及营业税的补贴扶持政策。入驻海领国际工程机械交易中心的企业将享受全方位的优惠政策。

西部工程机械迎来临空商机

“这一‘西部工程机械航母’将助推重庆的西部桥头堡建设。”现场一位企业家代表表

示,重庆市已正式通过了加快建设临空都市区的决定,必然会带来基础设施建设的新需求以及房地产行业的新增长点,上游行业的发展对工程机械产业的带动作用显而易见,海领交易中心选择在临空都市区安营扎寨可谓近水楼台先得月。

随着国家西部大开发战略的推进,业内人士预计,未来包括重庆在内的中西部地区将成为我国城镇化和西部大开发的“主战场”,尤其是基础设施建设领域将迎来一个新的增长点,海领交易中心以其所具备的独特优势和入驻企业所赋予的附加值,将推动西部地区乃至全国工程机械信息化、规模化、高端化的交易走上一个新的台阶,为重庆的交通、水利等基础设施建设保驾护航,助推重庆成为西部大开发的桥头堡。

海领实业副总经理吕波表示,目前渝北仙桃数据谷、国际物流分拨中心、创新经济走廊正在如火如荼地建设,江北国际机场同步扩建,大量基础设施的开展,将为海领交易中心提供良好的发展契机和广阔的市场前景。

新品速递



代表市场主流技术与发展方向

爱普生

CB-Z10000UNL

推动高端工程投影机
走向成熟

■ 张洁

近年来,市场对于高质量的工程投影机需求不断增长,其应用技术也在不断向成熟化迈进。近期,爱普生为了满足用户的投影需求,推出全新双灯 CB-Z10000UNL 系列投影机。爱普生 CB-Z10000UNL 系列投影机亮度覆盖 7500 流明到 11000 流明,分辨率包含 XGA、WXGA、WUXGA,将满足高校、礼堂等大型场馆的多媒体应用。爱普生首先推出的 CB-Z10000U 投影机具有高流明、高画质、高性能的特点,代表着高端工程机的应用迈入成熟化,引起行业内外的广泛关注。

高画质 靓色彩

资料显示,爱普生 CB-Z10000UNL 系列由三台工程投影机组成,亮度覆盖 7500 流明至 11000 流明,动态对比度高达 15000:1,分辨率分为 XGA、WXGA 以及 WUXGA 三种模式,应用 3LCD 投影技术实现出色的图像,为用户提供丰富高品质的投影选择。

其中,爱普生推出的 CB-Z10000UNL 投影机拥有 10000 流明,对比度达比度达到了 15000:1,是工程投影机中的旗舰机型。该投影机搭载还先进的图像处理技术,保证图像更清晰、明亮、易于观看。其中配备的插帧校正,使画面更加平滑锐利。此外,应用的超级解像度技术具有强大的画面美化功能,令影像层次更丰富、细节再现更为栩栩如生。

易操作 灵活用

爱普生 CB-Z10000UNL 系列投影机为方便用户的连接使用,配备了丰富的接口。主要包括 HDMI、DVI-D、HDBaseT、3G-SDI 等接口,同时支持 SD-SDI 和 HD-SDI。其中新加入的 DVI-D 接口,实现视频纯数字输出,大幅提升投射画面的清晰度,为投影现场带来震撼的视觉体验。在安装方面,爱普生 CB-Z10000UNL 系列可选择 7 款镜头选配,投射比覆盖 0.64 到 7.41 区间。尤其是新推出的 ELPLU02 短焦镜头,不仅投射比达到 0.64-0.77,而且支持镜头位移和变焦,还支持 360 度投影、竖直投影,在工程安装应用中非常灵活方便。

此外,爱普生 CB-Z10000UNL 系列投影机可灵活调试投影画面,不仅具备水平垂直梯形校正、四角调整、点校正功能,还新加入曲面校正功能、折角校正功能。一台机器就能实现过去两台机器才能完成的特殊投影,完美适应各种形状的屏幕,满足各种场景的投影需求。

高可靠 久耐用

对比发现,配备双灯系统的爱普生 CB-Z10000UNL 系列性能更加稳定。爱普生 CB-Z10000UNL 系列配备的双灯系统,在使用过程中即使一个灯泡发生故障,另外一个灯泡也能保障投影机的持续运行。同时还支持双灯轮换系统,设置两种灯泡交替使用。不仅可以保证 7x24 小时稳定运行,还保证节能低消耗,大幅降低成本。

让人耳目一新的是,爱普生 CB-Z10000UNL 系列投影机还配备 LCD 监视屏幕,实现一目了然的操作。同时,还支持最高 50 摄氏度环境下使用,保证高强度环境下依然正常运行。新的光路防尘设计,POP 部分密封最大程度防止灰尘进入。测试发现,灯泡寿命可达到 2000 小时/3000 小时,灯泡的更换周期延长后,大幅降低产品的消耗。

爱普生 CB-Z10000UNL 系列投影机具备出众画质、便捷操作、可靠性能、适合多种场景完美应用等特点,代表着工程投影机市场的主流技术与发展方向,是高端工程投影机应用迈入成熟化的里程碑。