

# 中、俄、德贸易联盟是否能取代美国

■ 占豪

近期，李克强总理访欧犹如一股旋风，在世界范围内引发了不小的关注。访问德国，签署了超过 180 亿美元合同，双方还制定了未来十年的发展规划，发表了《中德关于全面推进战略伙伴关系的联合公报》，深化合作趋势非常明显。访问俄罗斯，中俄不但在能源领域签署大单，在金融、交通、军工等领域都有合作，特别是中俄要修建超过 7000 公里的高铁计划引世界瞩目，中俄共签署了 38 份重要合作协议。根据媒体的最新报道，中国总理访问意大利将会和意大利签署超过百亿美元商业合同。中国总理这次访问还将参加亚欧首脑峰会，中国与谁合作谁经济就有支撑的国际合作效应正在发酵，中国领导人这次访欧可谓收获满满。

但是，这些并不是最引人瞩目的，最引人瞩目的有两则消息：

第一则是西班牙《起义报》网站刊登了题为《北京·莫斯科·柏林联盟的未来：中俄能把美国从欧亚赶出去吗》的文章。文章认为，北京·莫斯科·柏林的战略贸易联盟有可能将在未来实现，并取代美国世纪。文章写道，中国和俄罗斯希望看到的是一个不受美国实力和华盛顿意愿控制的德国，在叙利亚和乌克兰的危机中，柏林的地缘战略似乎正慢慢地与华盛顿划清界限。尤其是德国工业界更渴望继续保持与中俄之间没有限制的贸易合作，这样的想法可能会让德国在欧盟的框架内走上迈向世界强国的道路。德国工商界已经意识到一个新的现实：和中国制造的商品通过未来的丝绸之路抵达欧洲一样，欧洲商品也将通过这条通道进入中国市场。到 2018 年，中国有望超过美国 and 法国成为德国最大的贸易伙伴。

第二则是罗斯总统普京在莫斯科会见中国国务院总理李克强时称俄中两国是“天然的伙伴、天然的盟友”。那么，未来中、俄、

德的关系到底会如何发展，美国是否会被挤出欧亚大陆这些问题进行一些分析阐述。

首先，我们必须阐明一点，中国走的是独立自主的外交政策，其中原则之一就是不结盟。所以，现阶段中国不可能和任何国家结成盟国。中国和俄罗斯的关系，是“全面战略协作伙伴关系”，是一种战略层面且全面协作的全球伙伴关系，双方各拿资源、各取所需，在全球范围内展开战略性合作。这种关系和传统盟友不同的是，地方上彼此不分高下，只是在一些事情上分主次而已。

其次，中德之间更不存在所谓盟友关系，中国对中德关系定位是全方位战略合作伙伴关系，中德的合作是全方位的、战略的合作。近些年，中德的合作越来越多，对抗越来越少，默克尔上任之初还曾为吸引眼球会见达赖，但近几年德国和中国没有发生什么大的摩擦。

俄罗斯依托中国，和中国一起实施丝绸之路经济带战略，以俄罗斯的国家能力必然获得战略性的经济好处，这种好处是未来俄罗斯保持竞争力的源泉。这也是为什么我们一直在说，中俄这种战略友好至少会保持二十年的根本原因。从战略关系上看，中俄国力现阶段都弱于美国，中俄抱团取暖共同对抗美国对两国都非常有利，这样可以实现一个国家所不能实现的目标。而普京之所以直接说出中俄是天然的伙伴和天然的盟友，则是向世界表达俄罗斯对待中国的态度，这也表明中俄两国的关系已经密切到什么程度。俄罗斯的这种表态，有利于俄罗斯在国际空间上的腾挪，特别是会刺激欧盟及其它国家和俄罗斯发展关系。

就德国而言，中德在未来一二十年在经济领域合作空间都非常巨大，互补性非常强，这一点扩展到整个欧盟也是如此。所以，无论德国还是欧盟，都会大力发展和中国的关系，这是欧盟的战略发展机遇。过去，他们更注重中国的廉价劳动力和廉价商品；未

来，中国的市场需求将会给他们带来更多机会。

就中国而言，中国地缘战略、经济上都需要向两个方向走。就地缘而言，一个方向是中国需要向西开放，向西发展，开拓新世纪的丝绸之路经济带，联通欧亚大陆，甚至联通欧亚非三个大洲；另一个方向，中国要从海上发展 21 世纪海上丝绸之路，这个主要目的是海洋陆地平衡发展，拓展中国在海上的战略发展空间。这两个战略方向占豪都在《大博弈中国之危与机(形势篇)》中有详细阐述。就经济而言，中国一个方向是要向发达国家迈进，这是当前产业升级、经济结构转型的最终目标；另一个方向则是要向新兴市场拓展中国的市场空间，因为中国的根在新兴市场，发展中国家扎得越深，中国向发达国家迈进的速度会越快，中国就越有能力在战略上与其他大国博弈。

就发达国家而言，美国是霸主，目标是遏制中国，中国虽然与其发展关系，但中美不可能真正交心，博弈和合作是一半一半，利益和矛盾也会差不多一样多。相比美国，欧盟国家的代表德国则和中国战略矛盾很少，战略和现实利益却非常多。德国也希望脱离美国控制，成为全球性大国，成为多极世界的一极，这和中国战略目标一致。现实利益方面，中国产业升级、经济结构转型过程中，有巨大的市场空间，是德国发展经济对外输出工业品的潜力最大的市场；而德国的技术，德国的产品，恰恰又是中国在产业升级、经济结构转型过程中所需要的。中德协作，也是未来一二十年可以长期开展的。特别是，双方如果在构建丝绸之路经济带战略上达成一致，劲往一处使，那么欧亚大陆经济整合的速度必然加快。一旦这条经济带建成，受益的将是整个欧亚大陆，和平与发展将会是欧亚大陆的主旋律。

就发展中国家的新兴市场而言，中国和东盟、非洲国家、中亚国家、每周国家等发展

任玲

宋朝起的蒙学经典《三字经》传诵至今，简洁优美、朗朗上口，是不可多得的文学佳作。七百余年后，又有著名经理人、培训师王子居先生，重理职场上的种种秩序、总结职业道德中的自我要求，将国学精粹和管理哲学相糅合，将职场中的经验和真理总结归纳到自身严密的逻辑思维体系中，重新搭建了职业伦理的整体框架，写就了《职业三字经》一书，以相似的形式，继承国学经典“以寥寥之言书天下之理”的精神，将我们从未体系化学习的职场道德、职场伦理汇聚起来，成就了一本知行合一、唯求真理的好书。

读罢全书，深感如今将国学应用于企业运营之中的不易。尽管如此，就算以中国文化为具体阐述手段，本书却也并非一味生硬地套用古代著述的格式和韵律，而是时刻不忘以现代企业管理为中心，不究究合辙押韵的小节，将对“礼”的阐释和理解提取其本质，应用到对企业的管理中去。

书中提出了许多创新性的概念，如职场小三观、家思维与公思维等，切实抓住了“公私”、“本分”等工作、职场中至关重要的问题，书里的描写十分详尽，对每个小概念都

关系就不说了，新兴市场国际影响力最大的国家除了中国就是俄罗斯，俄罗斯的战略目标同样和中国高度一致，中俄在经济上更是有很强的互补性，中国可以生产俄罗斯需要的消费品和工业品，俄罗斯的资源、广袤的土地以及军工都是中国所需要的。

中德、中俄在很多战略、现实利益上一致。如果我们细心观察，再对比一下俄罗斯和德国，他们的战略和现实利益同样有很多的一致性。如果双方能在政治上、军事上更加互信，那么进一步发展关系是完全可以的。之前，欧盟甩开美国和俄罗斯发展俄欧新关系，就是想脱离美国对欧洲的控制。最近，俄罗斯和德国关系之所以交恶，更多的原因在于美国发挥得作用。是美国挑头搞乱了乌克兰，在乌克兰问题上俄罗斯和德国、欧盟之间又出现不少不可控的误判，最终才导致了俄欧关系的快速恶化。

基于上述，中俄德虽然不可能结成联盟，但三国关系向好以及三国展开更多的合作是发展趋势，这种趋势会对欧亚大陆的权力结构乃至全球的权力结构构成巨大的重组力量，这是三方的利益驱动使然。当然，我们也应看到，作为守成霸主美国，绝不会停止破坏俄欧和中欧关系，也必然会在丝绸之路经济带上制造麻烦，更会围绕中国制造事端。但是，这些都无法阻挡民心所向，大势所趋。西班牙《起义报》网站给了大约 10 年时间看结果，即大约 2025 年看结果。笔者的看法是，2025 年中、俄、德在正常、和平的情况下不可能结成盟友，但是三国未来完全在战略上可能有充分的协调，丝绸之路经济带战略必然得到发展，到那时也必然会对美国在欧亚大陆的存在产生足够强大的挤出效应。按这种趋势发展，到本世纪中叶，美国将不得不退出欧亚大陆，重回美洲，美国的霸权也必然在未来二十年左右的时间内走向终结。

有非常生动的描述，并引导读者进行进一步的思索。所以这本书因其可读性和条理分明的解析说明，受到了党政机关和各类企业员工的欢迎。

这本书是对职场的一个整体阐述，是枝节丰富的完整体系，从道德品质、职业素养、个人修行、工作能力、职场规律等方面，进行了细致耐心的总结。读透这本书，有利于职场中的每一个人都心态平和、敬业努力、各尽其职、恪守岗位，从而使得企业整体运转顺畅，如臂使指。

王子居老师所写的书还有一个非常鲜明的特点，就是其每章每节的活性，章节的独立性使得每一节都能够独立成文，互相呼应的同时，并不会因为单独阅读而产生疑惑，不但可以作为随读随止的床头读物，也非常适合工作繁忙、学习读书的时间非常零碎的企业家们带在身边随时翻阅。

本书不但是对职业伦理体系的重铸，更是对国学知识在经营领域的深入应用，它将中国文化深厚的哲学底蕴融合到现代管理模式之中，发掘出国学知识的实用性，并增加了现代管理学的内涵，是值得买来收藏到自己书架上的佳作。

序复杂度相比，太简单了。

人体的复杂度太复杂了，血液循环系统、空气循环系统、免疫系统，各种各样的系统，而且都是独立运转的，是没有神经中枢的，就像，你不可能通过一种程序操作，让心脏瞬间停止。

而目前所有计算机程序，都是基于图灵机的结构，这种结构是一种单进程的程序，不管你是 windows、iphone 还是任何终端，都有一个主线程，都有一个起点，然后循环，调用不同的传感器、按键盘、动鼠标，产生不同的刺激反应，调动相应的程序。这种程序太简单了。

你看人类，每一个细胞都拥有完整的程序，每一个细胞都知道该如何组织，比如嘴唇和皮肤的细胞就是不一样，但这可都是源自同样的程序啊，DNA 都是一样的啊，多么神奇的复杂度啊。

相比我们的复杂度，计算机程序就显得太简单了，如此简单的程序想创造出比人类更高的智慧，不可能。这是一个跳不出去的陷阱，有这个陷阱的存在，机器人就永远达不到像人类一样的复杂度，也就永远达不到我们这个层次的生命。目前的计算机大脑的程序方式，其实是错的，尽管巨头们都在努力，但这种基于图灵机的计算机理论，太简单，复杂度太低，这种程序下的机器人，是根本创造不出意识的。

所以，要想创造出更高级的意识机器人，就必须从根本上改变计算机的整个理论，改变计算机程序的编写结构，一种模拟人类程序的编写结构。但就算创造出意识机器人，他的复杂度也永远比人类低，永远达不到人类的智慧程度。

## 中国正在为恶意炒作付出代价

■ 文显堂

近日，交通运输部主管、中国交通报社主办的中国交通新闻网，刊发一篇题为《**“7·23”**动车事故，中国高铁发展付出沉重代价》的文章，让笔者感慨良多。

记得三年前发生的温州“7·23”动车事故，引发了国内媒体对中国高铁技术的质疑，有人甚至放言中国的高铁技术是“烂”技术，是抄袭别人的落后技术。一时间，中国高铁技术被贬得一无是处。笔者当时撰文呼吁不要抹黑中国的高铁，结果却引来一片骂声。国外媒体也纷纷进行恶意炒作，尤其是日本的媒体更是如此，疯狂炒作中国的高铁技术低劣。后来，中国高铁虽然有了自信和从容，但却令某些在高铁方面与中国存在竞争关系的国家“醋意”大发，至今仍揪着温州“7·23”动车事故不放，尤其是在中国高铁每一次进军海外时，总是“不忘”将其拿出来贬损一番，大大增加了中国高铁出口的压力。

在这种情况下，国务院总理李克强不得不担当起中国高铁“超级推销员”的角色，向世界推销中国的高铁。据不完全统计，从 2013 年 10 月第一次向泰国“推销”高铁开始，截至目前，不到一年的时间里，李克强总理已向泰国、澳大利亚、罗马尼亚、英国、埃塞俄比亚、美国、津巴布韦表达了建设高铁的意愿。

直到现在，中国的高铁技术才被世界认可。今年 7 月份，世界银行在《中国高速铁路：建设成本分析》的报告中赞扬中国高铁领先世界，从铁路铺设到高铁列车制造再到建设成本，都具有明显的国际竞争优势。国估中国高铁的呼声因此而起。在这个大背景下，中国高铁走出去的步伐才不断加快。据中国交通新闻网不完全统计，中国北车、中国南车两家企业今年上半年的出口签约额总计已达 45 亿美元（约合 276.3 亿元人民币）以上。假如中国的高铁提前三年进军国际市场，按照今年上半年的签约总额的平均数，将提前为国民创造财富达 828 亿元人民币，由此带动相关产业创造的财富则更多。遗憾的是，本该早已获得的财富却因为恶意炒作而推迟了几年，其代价之大，超出了人们的预料。

眼下，有不少人在恶意炒作中国房价暴跌，国外媒体也在炒作中国房价即将崩盘，如果有人站出来讲中国房价不会暴跌，同样会引来一片骂声。殊不知，如此恶意炒作的结果，只会让中国人付出更大的代价。

或许，有人会说，2008 年美国房价暴跌也没有让美国人怎么样。殊不知，美国的房地产业没像中国房地产业那样愚蠢，而是玩了大聪明、大智慧。

为了让低收入人群买得起房，美国房地产业与银行合作实现“零首付”购房。这样，银行对购房人的收入审核非常宽松，有些时候根本无需提供收入证明。在这种情下，大量不具备足够还款能力的人纷纷申请次级按揭贷款购房，这在客观上保障了民生，改善了低收入公民的生活。

但美国的银行非常清醒，次级贷款的风险巨大。为了转移风险，并尽快回笼资金，以住房抵押为基础对次级贷款进行证券化，即次级债，此类债券利率远远高于普通的债券。也正是由于利率高，对国际投资机构和银行产生了强大的诱惑力，并纷纷购买次级贷款债券。一些投资银行也经不住诱惑，以其强大的创新能力，将次级贷款再次证券化，设计出次级抵押证券，卖给了全球的保险公司和对冲基金，而这些保险公司和对冲基金再次转卖抵押证券。

这一连串的证券化和转让行为，其目的不是向美国公民圈钱，而是向境外的投资者圈钱，其中也包括中国的金融机构。当次贷危机爆发后，由于是以房屋作为抵押，美国普通的购房者并没有什么损失，几乎不用支付额外的赔偿，只是重新回到无自有住房的状态而已，更何况美国的社会保障体系优越，不会因此而影响其生活水平。那么，真正的受害者是谁？是那些遍布全球的金融机构和投资机构，其中包括中国的金融机构。

我曾经在联合国与一位官员探讨过次贷危机问题。他认为，次贷危机根本没有给美国造成什么大的损失，更没有伤筋动骨，只是为银行注资了几千亿美元，其他的后果就是倒下了一个雷曼兄弟，可它的倒下只是美国为了逃避而不得已的选择。他说，次贷危机之后的唯一变化是一位靠次级贷款购房的新邻居，拎着包又回到公租房里去了。

但中国的情况完全不是这样。中国的房地产全部是由中国公民的财富支撑起来的，花的是本国公民的钱财，没有通过发债和其他金融手段将风险转移到国外投资者身上，因而中国房地产崩盘的后果只能由中国人自己来承担，谁也跑不了，谁也好不了，世界上谁也分担不了。也正因为如此，防止中国房地产大起大落才有利于保护国民的根本利益。

当然，中国的恶意炒作并非只发生在高铁和房地产领域，各种恶意炒作比比皆是，这里不再一一列举。每一位中国公民应当学会理性思考，不可恶意炒作，任何恶意炒作，付出代价的不是别人，而是我们自己。

## 三字经重铸职业伦理体系——读《职业三字经》有感



## 人工智能无法取代人类智慧

■ 肖震

如果随着不断进化，机器人真的产生了自我意识，是否就像早几年前的科幻电影《机械公敌》中呈现的那样：机器人开始进攻和毁灭人类。

特斯拉电动车的创始人埃隆·马斯克最近也表达了这样的担忧，他认为，随着人工智能不断发展，机器人会越来越聪明，智慧程度将超越人类，最终将会对人类产生不可预知的伤害和威胁。

5-10 年内，人类就将进入智能一切的时代，机器人将像水、食物、互联网一样，成为人类每天生活中的标配，难以脱离。手机将在 5 年后消失，Iphone8s 将成为苹果的绝唱、未来将出现拥有自我意识的终极机器人。

当智能一切时代来临，我们将被各种智能设备和智能机器人所包围。未来没有智能机器人的日子，你将难以适应，就像现在如果没有互联网、没有手机，你将无法生活一样。

从你睡醒睁开眼的那一刻，你已经生活在一个智能机器人充斥的环境中：你的家本身就是一个智能机器人，智能卫浴会为你自动调整洗浴水温，智能厨房会为你自动烹饪早餐；等你出门上班时，交通工具会是一个无人驾驶的机器人汽车；当你走进办公室，你的智能桌子会立刻感应到，为你打开邮箱和一天的工作日程表。

未来新的风口一定是智能。说句不客气的话，未来智能一切的新时代，如今的 BAT 三巨头，能留下一家就不错了，华为、联想未来都可能消失掉，甚至连苹果、谷歌都



可能危险。

未来的智能机器人产业链，绝不会是一家企业所有环节包打天下，有做机器人应用的、有做传感器的、有做芯片的、有做 3D 打印建模的、有做云计算的、有做系统的，你作为一个开发者，只需要把各个环节外包给专业的公司，类似于苹果的全球组装链，最终你只需要做出一个成品，贴个商标，网上众筹一下，就开始卖了。

移动互联网专家，上海顺舟科技公司 CMO 肖震认为，智能领域的投资一定是系统性的投资，什么叫系统，硬件、软件、云、一切，这叫系统，机器只要硬件就好了，但机器人、智能，必须是一个系统，这就是我们步入的一个新时代。所有的传统制造业都会面临智能化的升级转型，未来的产品将难以独立于互联网之外。这需要专业的技术和专业的解决方案，顺舟科技专门针对传统电器厂家做一揽子的智能化解决方案。

机器是要人操作的，是带遥控器的，按不同的按钮，机器执行不同的操作，而机器

人则是带有自主性的，自己去感知，自己去反应，自己去行动。机器和机器人的不同在于智能程度。什么是智能，智能的根本，在于学习能力，这是与本能最大的区别。人和动物的繁殖、哺乳、神经条件反射等等，这些叫本能，是硬写在你的 DNA 里的，不用学就会。而智能，则必须通过学习才会，人工智能也同样。

只有高等动物才有意识，才有情绪。高等动物为什么会有意识？因为高等动物拥有大脑，也就是神经节点，只有足够多的神经节点，才能产生意识。人类其实也可以说是一种机器人。人类是由细胞构成，我们的程序就是 DNA，意识就是从细胞中，从 DNA 这个程序中产生，这太神奇了。一个卵子和一个精子结合，变成单细胞体，这个细胞没有意识，然后细胞开始不断分裂、成长，到什么时候开始产生意识，大约在怀胎 8 个月的时候，大脑的神经节点达到足够的复杂度，意识就产生了，胎儿就开始有意识了。

看一个生物有没有意识，关键点在于它的神经节点的复杂程度，或者说系统的复杂度。如果系统过于简单，就不会有意识产生。因此，有趣的问题出现了：如果我们机器人的系统被做的越来越复杂，是否意味着意识的诞生？生命的出现？

我们对机器人的畏惧是杞人忧天。原因是：任何程序，只能创造出比自己更简单的程序。

我们的计算机程序，很多三极管，很多芯片，密度非常大，但这些都是重复，每个三极管，它的节点数都是简单的重复，不断的重复，虽然行数可以很长，但是复杂度并没有上升。这种程序的复杂度跟人类身体的程