

中国五金机电周刊

Electrical and mechanical hardware

指导单位:全国工商联五金机电商会

网络合作媒体:万贯五金机电网(http://www.wanguan.com)

2014年10月26日 星期日 运营总监:李洪洲 责编:杜高孝 编辑:唐勃 版式:鲁敏

投稿·咨询邮箱:ZGWJJD@yeah.net

新闻热线:028-68230696

企业家日报

5

热点聚焦

结合“重庆江北国际机场”这一区位优势,渝北的临空制造基地将重点建设“智能终端”、“应用电子”、“智能装备”、“航空制造和维修与培训”这四大产业集群。其中,智能终端产业集群将发展平板电脑、智能手机、家用游戏机等产业;应用电子产业集群是依托体验科技园,发展汽车电子、集成电路、安防电子、穿戴式医疗设备等产业;智能装备产业集群是依托智能装备产业园,发展数控机床、机器人、仪器仪表、智能电网设备等产业。

“高端智能”重庆临空制造基地倚势崛起

■ 商庆

在全国各地纷纷提出发展临空经济,兴起智能装备产业热潮的同时,今年初,重庆渝北率先提出将以人为导向建设临空都市区,不仅发展临空经济,而且建设临空都市。

产城融合的城市发展规划,离不开实体产业的支撑。为此,渝北提出,将发展高端装备制造产业,通过江北国际机场和长江黄金水道把货物运往全球。“高端智能”的制造产业,将撑起临空制造基地的崛起。

转型:智能制造装备是方向

当前我国经济发展,核心就是加速转型升级,靠创新驱动赢得先机 and 未来。“高端装备制造”是以高新技术为引领,处于价值链高端和产业链核心环节,决定着整个产业链综合竞争力的战略性新兴产业,是推动工业转型升级的引擎。“国家《高端装备制造业“十二五”发展规划》中明确,现阶段高端装备制造产业发展的重点方向主要包括航空装备、卫星及应用、轨道交通装备、海洋工程装备、智能制造装备。

技术密集、附加值高、成长空间大、带动作用强、发展稳定等几大因素,促使先进装备制造业在短短几年内,便成为产业经济中的一匹黑马。发展智能装备产业已经成为当前经济转型升级发展中的必行方向,因此,瞄准智能装备和高端制造,是赢得未来的“先手棋”之一。

“渝北的最大优势是临空,所以会发展有自身特色的临空产业。”日前,渝北区委书记沐华平表示,渝北会布局需低物流成本的高端装备制造产业,其中包括机器人产业、数字装备产业等,还规划了高端装备制造产业园。

高科技制造业,无论是原材料、零部件的采购,还是产成品的销售,都有体积小、重量轻、附加值高、市场变化快等特点,而这些产业几乎全部采用航空运输。而江北国际机场的国际货运量已经达到8万吨,是整个中西部地区量最大的一个城市,也就是运量是排在第一。

据介绍,结合“重庆江北国际机场”这一区位优势,渝北的临空制造基地将重点建设“智能终端”、“应用电子”、“智能装备”、“航空制造和维修与培训”这四大产业集群。其中,



华硕笔记本电脑生产线。任天驹 摄

智能终端产业集群将发展平板电脑、智能手机、家用游戏机等产业;应用电子产业集群是依托体验科技园,发展汽车电子、集成电路、安防电子、穿戴式医疗设备等产业;智能装备产业集群是依托智能装备产业园,发展数控机床、机器人、仪器仪表、智能电网设备等产业。

重庆渝北区经信委负责人介绍,今年前三季度,渝北高端装备制造业发展迅速,战略性新兴产业占产业比重继续提高,预计达28%~33%。

步履:“专精特新”企业引领发展

在渝北区台商工业园金锦路的一座标准厂房内,有一家“其貌不扬”的小企业——注册资本最初只有10万元,租住的厂区面积不

足500平方米,员工不到30人,生产设备不足10台……

然而,它却拥有4个实用新型专利授权、1个发明专利授权,该公司自主研发的“机器人”可将原来需要12个人工完成的工作降到只需2人,其生产的微型空心杯马达线圈远销欧美,生产能力可达到200万只/月,年产值可达300万元以上……

这家企业,就是从事自动化设备的研发制造和微型空心杯马达线圈生产销售的重庆市重点扶持的科技型微型企业——重庆众之宇科技有限公司。该公司研发的“醇溶线空心杯电机线圈生产系统”,从第一个“绕线”到最后一个“浸锡”,共70多道工序,全部实现由“机器人”自动化生产,可谓“高端、智能”制造业的代表。

“得益于技术的优势,我们开发的微型马达自动化生产设备和工装夹具得到市场的认可;得益于临空的优势,我们的客户遍布全国和欧美主要国家。”众之宇公司经理周勇这样说。

愿景:工业智能化带来惊喜

10月12日,来自台湾的汽车工程师陈伯东颇为兴奋。当天上午10时左右,渝北区委书记沐华平领着贵州省委常委、贵阳市委

书记陈刚一行,来到重庆元创汽车整车集成股份有限公司的车间,参观了公司的整车自动化装备流水线和自动化设备展示厅。让陈伯东记忆犹新的是,他负责的电动车项目得到了领导的肯定。

重庆元创主要从事汽车模、夹、检具的设计开发与制造,其自主研发的“轻型精密机械臂”在汽车制造领域占有一席之地。经过3年的发展,今年8月,该公司迎来了“惊喜”——台湾鸿海集团决定投资重庆元创,总金额约人民币1亿元(约新台币4.9亿元),强化电动车产业相关布局。

重庆元创只是“幸运儿”之一。在渝北,VIP纳米芯材、北斗导航、泰山特高压电缆、纯电动客车、三元催化剂等一批战略性新兴产业相继推出,工业智能化不断带来了惊喜。当“新常态”来敲门,原先传统的装备制造业发展路径也面临变革。先进制造业并不是非高科技产业莫属,传统产业只要通过信息化、高新技术改造,在制造技术和研发方面保持先进水平,也同样可以成为先进制造业,从而带来惊喜。

这样的转型,不仅适用于企业,更适用于园区或地区——作为亚洲最大的天然气动力客车和全国最大的全地形摩托车研发与制造基地,在重庆空港工业园区进驻的200多家企业中,汽摩类项目上百个,形成了轿车、客车、摩托车“三车”研发制造基地,“三车”年产能分别达到40万辆、1万辆和200万辆。

“目前,我们正打造成为全国最大的自主品牌轿车研发制造基地,同时也将致力发展高附加值、高技术含量的临空制造业。”重庆空港工业园负责人表示,一方面将壮大汽摩、电线电缆、通机装备等传统产业,另一方面加快发展恒通电动客车为代表的新能源汽车,并提速发展智能机器人、机械手和智能终端、汽车电子、智能仪表、北斗导航及IT等智能产业集群产业和生物制药、医疗器械等产业,打造1000亿级临空制造业基地。

该负责人透露,目前,以全球两大通机制造商美国科勒和日本本田为龙头的动力装备制造业已经成型,通机年产能达800万台,其中九成的产品都出口欧美。而电气设备制造业则以鸽牌电线为代表,成为了西部最大的铜型材加工基地,西南最大的电线、特种电缆和瓷产品加工基地。

造、人工送料变机械输送的改造,浙江兴乐电线电缆制造有限公司新增13模铝拉机以解决生产瓶颈的技改等。

值得一提的是电缆公司“2号干法”生产线技改。技改前,该设备运行效果不是很理想,通过6月份对主机机筒螺杆、牵引、控制程序等改造后,使这台设备再次焕发青春,曾一度创造中截面大长度电缆15天连续开机佳绩,在国内是非常罕见的。

为了确保技改工作顺利,集团分管领导及生产管理中心、质量中心、技术中心的老总们多次亲临一线办公,现场协调技改工作。经过各公司相关部门近10个月的共同努力奋战,2014年大部分年度技改项目已投产,取得了圆满的结果。

我国成世界上太阳能生产和应用第一大国

■ 汪莲

10月13日,由国际能源署主办的第三届2014国际太阳能供热制冷大会在北京开幕,此次国际性高规格展览会系首次在中国举办。

国际能源署太阳能供热制冷专委会(IEA-SHC)中国国家代表张昕宇博士接受记者采访时表示,“中国是世界上太阳能热利用产业生产和应用的第一大国,全球太阳能热水器约70%都在中国。之前国外的专家都只知道这个数字,但是大多没有亲身来过中国。这次大会是一个让国外专家了解我国太阳能产业的大好时机,旨在让中国太阳能产业真正走向世界,让世界真正了解中国光热。”

经过30余年的产业化发展,中国太阳能热利用行业取得了巨大的成就,太阳能热水器产量和使用量居世界第一位,为节能减排做出了杰出贡献,并引起国际专业人士的关注。

作为第三届供热制冷大会上的最大亮点之一,国际太阳能展会汇集了全国25家太阳能光热行业领先的创新型企业参展,展出包括一体机、水箱、自动组装线、搪瓷内胆换热装置、别墅太阳能工程控制器、太阳能入户控制器等各种各样的新产品、新技术,加上中外著名专家的超强阵容,众多国际论坛的轮番“轰炸”,定会打造出光热产业新一轮的国际盛宴。通过展示我国太阳能热利用行业先进技术及产品成果,增强与国际太阳能热利用行业对接机会,将会进一步扩大我国太阳能热利用行业的影响力。

据悉,国际太阳能供热制冷大会是唯一专注于太阳能供热制冷等热利用技术的最高水平的学术年会。大会吸引了美国、德国、意大利、丹麦等20余国太阳能光热专家、行业领导、嘉宾数百人出席,会议期间推出了多个专业论坛和项目报告,将掀起太阳能行业新一轮的技术、产品“盛宴”。

山西省:四个装备制造业发展规划获批

■ 闻晋

日前,四个装备制造业的相关发展规划已获山西省发改委批复。根据山西省装备制造业的相关发展规划,确定建设太原、大同、运城三大轨道交通装备制造业基地,建设山西(太原)煤机技术研发中心和晋中、晋东、晋北三大煤机装备制造业集群,建设太原、晋城两个煤层气装备制造业基地。结合太原市产业基础和比较优势,确定以铁路货车、工程作业车、高速列车关键部件为主导,建设太原轨道交通装备制造业基地,确定布局太原市发展晋中煤机装备制造业集群。另外,结合运城市产业基础和比较优势,确定以机车车辆传动系统为主导,建设运城轨道交通装备制造业基地,重点发展电力机车大功率电机、传动系统和新材料,打造“中国轨道交通动力城”。

此外,太原市煤层气装备制造业基地的发展,将重点研发生产钻采、压裂、压缩设备和储运装备,着重培育太重煤机、阳煤化工、通泽重工、太原煤气化等有一定产业基础的企业,打造集研发、设计、制造、安装、维修服务为一体。到2020年,实现煤层气抽采储运工艺环节装备全覆盖,产业规模跃上新台阶,成为太原市装备制造业新支柱,销售收入达到50亿元。

据了解,这些装备制造业发展规划中涉及的生产、研发等项目将视同立项,不再履行报批手续。省发改委要求,运城市、太原市要主动与省直有关部门沟通对接,省直有关部门对永济新时速机电电器有限公司、太原轨道交通装备有限公司等重点企业,以及煤机装备制造业重大项目和太原市煤层气装备制造重点项目,要从立项、审批、土地、资金等方面给予大力支持。

言,最能令合作畅通进行的元素就是便捷有效的沟通。Ivar指出:“目前创新挪威帮助接洽的项目中,如果北欧合作方曾在中国考察的经验,那推进会非常迅速。”就占北欧产业半壁江山的海事业而言,Ivar更是投足心血,“要达到更好的效果,‘懒散’的回应机制必须改善。”

打造整个世界的生意链

威宝律师事务所上海代表处首席代表Tormod Ludvik Nilsen 在之后做了关于“从董事会到驾驶舱:中国巨龙和北欧国家的合作”的主题演讲。“北欧企业更关注于产品和服务本身。你只需证明你是最合适选择,就能拿到合同。”Tormod认为,在北欧寻找合作方显然更为直接有效,“但可能中国商人不太容易快速适应这样的合作模式。”由此,他总结道:“鉴于日趋国际化的造船业务,或许中国企业可以在业务拓展上更多考量到‘更地了解客户’——不仅仅是公司文化,而是行为习惯、商业素养等人文因素。”

最后的圆桌谈话和问答部分,在场观众与台上嘉宾积极互动,就海事行业商业化、未来中国海事行业面临的重大挑战、人才国际化、企业组织架构等问题展开了充分讨论,整场论坛也在愉快轻松的气氛中落下了帷幕。

技改持续发力 创新成果喜人 高端设备让兴乐生产效率飞升

■ 本报记者 何沙洲
通讯员 卢书友 靳长春

对生产设备进行持续不断的改造、升级,一直是兴乐集团科技兴企的主旋律。最近,总价值600多万元的成缆机、笼绞机及其配套设备分别在集团兴乐电缆有限公司(简称电缆公司)和浙江兴乐电线电缆制造有限公司(简称松阳公司)安装投产。这些机器均是国内一流制造企业推出的最先进设备,可提

高效能10%以上。尤其是6月份新投入使用的大型三层带机,生产效率更是提高近300%,完全化解了小截面电缆绕包的瓶颈!

近五年来,兴乐集团对旗下各线缆、铜业企业大力开展技术改造、设备升级,前后投入资金近2亿元。一些市级、省级财政支持的重点科研项目接连上马,产能和产品科技含量明显提高。集团每年都会根据各子公司实际制定技改工作计划,分阶段、分步骤引进国内外一流设备,更新原有相对低效能的设备,并通过

优质设备生产出节能、环保的高性能产品吸引新客户,不满足客户的需要。

引进一批CLY 144/1250成缆机、CLY-500/54 笼绞机和CLY-500/36 笼绞机,是本年度重点技改项目。除了更新大件先进设备,各公司还开展了一些小的技术改造项目,成效喜人。如兴乐电缆有限公司分支车间把放线架被被动改主动的改造,导体车间400管绞收排线改造,浙江兴乐高分子材料公司对苯、石蜡等原料由桶装到罐装的改

走出去,深度了解不同船东需求 中国与北欧国家联手“把脉”造船业

欧的海事集团和企业能有更为充分的合作机会,共同追逐未来全球海事事业的快速增长点。”

以冒险精神应对挑战

挪威乌斯坦公司全球销售总监 Vidar Eikrem 首先发表演讲,在船舶建造领域,乌斯坦集团被誉为近海工程船领域的明星,他认为乌斯坦集团的胜利在于“创新是我们一直坚守和永恒的主题”。延续挪威人天生的冒险和探索精神,乌斯坦极为青睐聘用善于研发和具备创新能力的科技研发人员。“他们更愿意从解决问题本质的角度去思考技术方案,而不是循规蹈矩。”

Vidar认为,随着中国企业造船技术的快速提升,越来越多的世界级船东都将选择向中国船企们下订单。这意味着中国的船企们应快速走出去,去深度了解不同船东的需求。毕竟国内更多的业务是制造普通的散货和集装箱船只,“但市场会推着您走,制造更多海事企业所需的船只产品,并非只是航运业。”

这意味着越来越多的问题和挑战,意味着越来越多的文化差异和谈判思维,“用创新的思路解决问题,显得尤为重要。”他表示:“未来的海域会更远,工作任务会更重,对乌斯坦而言,永远无法墨守成规。”

中国船舶制造基地的发展仍需“耐心”

接着,太平洋造船集团 CEO 高级助理楼吉威先生与大家分享“北欧国家订单在中国制造的经验”,他认为,国际船舶需求量正在递增,接下来的几年,仍是造船业的黄金时代。中国在国际市场的船舶占有率已达20%。一部分上世纪70年代初启用的船只已面临替换,船舶制造业正在步入“替换市场”。“就太平洋造船集团而言,在未来五年就有很好的机会切入市场,特别是大批量的、市场需求广泛的大众化船舶,用快速、经济的方式制造,以求最大市场占有率。”

在对自家制造基地颇具信心的同时,楼吉威先生也指出:“国内的制造基地越造越

多,就中国船东下订单造船而言,设计与误差不会很大,但若外国船东下单,却往往会在交船时遇上各式各样的问题。如质量检验、交付期、材料使用、规格配备上,中国的许多制造基地仍不成熟。就选择船舶制造基地而言,建议谨慎选择,徐徐图之。”

改变自我 适应合作需要

接下来,创新挪威商务官员 Ivar Moesman 也发表了他的观点。创新挪威是挪威独创的国有服务机构,组织架构精简而合理,便于任何一个渴望“走入挪威”或“走出挪威”的客户进行咨询。这意味着只需要通过这一个机构,就能进入挪威经济的各个领域,或者因此走向世界各地;这还意味着如果谈及中国和北欧的合作,创新挪威更愿意帮助国外企业在创新理念上与合作伙伴达成一致。

“我希望越来越多的北欧企业 CEO 们能亲身到中国来看看这个市场的庞大,他们需要对此有切身体会。”就任何跨国合作而

66 全球有实力的国家都在考虑未来深度挖掘海洋资源,这是造船业的利益来源。无论是站在行业领军位置的挪威,抑或是奋进急追的中国,每个国家造船领域的企业都不断在挑战中前行。究竟该如何运作,如何创新,才能迎来企业“破局”的机会?近日,“中国与北欧国家在船舶制造领域的合作与展望”海事论坛对此进行了有益探讨。

■ 梅通

2014年10月14日,复旦-BI(挪威)IMBA项目联手挪威威金森集团举行了“中国与北欧国家在船舶制造领域的合作与展望”海事论坛,邀请四位深具行业经验的嘉宾从自身的观察和思考出发,与大家分享并探讨中国与北欧造船领域的潜在利益和挑战。

论坛伊始,BI挪威商学院院长 Inge Jan Henjesand 首先致欢迎辞。他预祝,“中国和北