



石狮市纺织服装商会 为中小企业融资难出招

中小微企业不再是没有人疼的“野孩子”，他们在石狮率先感受到暖暖的“春意”，因为他们其中有上百家企业已拿到至少百万元的贷款。日前，记者从石狮市纺织服装商会获悉，2012年9月至今，由该商会以及民生银行石狮支行共同打造的“中国民生银行·石狮纺织服装商会小微企业金融合作社”，已累计为小微企业发放贷款超2亿多元，服务企业超百家。

金融合作社给力小微企业

“纺织服装行业发展步伐减缓，而金融合作社给这个‘寒冬’增添了一丝温暖。”石狮市纺织服装商会副会长刘奕群表示，对于小微企业而言，目前最需要还是流动资金，无论是企业扩大再生产，或是升级设备，都需要资金，一旦出现问题，很可能因为资金周转不灵而陷入困境。“我们一定要换位思考，以小微企业的角度设身处地地去做金融合作社。”石狮市纺织服装商会常务副会长陈连升说，商会的首个金融合作社之所以选择民生银行，是因为民生银行在国内率先提出为中小微企业服务，这一点与商会的服务宗旨不谋而合。

“我觉得服装行业还是有很大的发展空间，但关键是要有资金才能更新设备，才能做更长远的打算。”从普通工人一路走来的石狮某服装企业蔡总，经过8年的积淀已经实现了从贴牌生产到品牌运营的转变，尤其是前几年，订单应接不暇，但近一、两年来，风云突变，订单数量下滑。蔡总说，小微鞋服企业若想突围，必须创新，而创新之源，就是资金。

“说真的，在商会金融合作社出来之前，除了高利贷和民间担保之外，我对其他的贷款方式已经绝望了。”在纺织服装行业耕耘多年的黄董说，在石狮乃至全国，如果没有像房产这样的固定资产作为抵押，基本上拿不到贷款，“商会金融合作社给了我希望以及企业生存的可能性。”黄先生说，该合作社不需要抵押，也不需要找担保公司，只要每人交10%的保证金、2%的风险准备金，便可享受更高的贷款额度，而且承担的是有限责任。

再施援手推出“资金池”项目

“小微企业的抱团加上银行的资源整合能力，合作社的内容是无限大的。”民生银行石狮支行行长张毅斌如此评价，通过商会平台整合资源，依托合作社这一新兴载体，让小微业务“批量化、规模化”，正成为民生银行践行的新模式，也让民生银行石狮支行再度领跑小微金融服务。

自从石狮市纺织服装商会金融合作社“火”了之后，陈连升一直很忙，“现在一天要跑很多趟银行，了解政策，熟悉规章，见缝插针为企业找钱啊！”陈连升说，又有一批企业要求加入金融合作社，现在排队办理的已达数十家，“眼下经济形势不太乐观，银行放款较为慎重，但是再不出手，有些企业就要‘渴死’了。”

日前，由石狮市纺织服装商会宣导的“诚信石狮”宣传片已经通过电视、网络、户外广告等多种媒体传播，其目的就是告诉大家诚信的重要性，“商会越是支持我们，我们做企业的就越要讲诚信，按时还贷，正所谓‘有借有还，再借不难’。”一位从事辅料行业的王姓企业家认为，企业倒闭，老板跑路在很大程度上并不是企业办得不好，经营不合理，而是资金链出现问题，不得不背负债务，“如果能像商会金融合作社互助基金一样，伸一把援手，那对企业而言真是‘再造之恩’。”王总通过加入商会互助基金拿到了250万元的贷款。

据了解，自商会金融部成立以来，石狮市纺织服装商会积极牵线搭桥，帮助不少会员企业顺利贷到款。石狮纺织服装商会会长田启明介绍，近年来，除了金融合作社，商会还主导组织会员企业抱团参展2014CHIC·海博会，前往江浙鲁三省知名企业实地考察学习。在市委市政府的牵头下，帮助企业渡过资金难关的“资金池”项目，有条不紊地推进、筹备，已成功帮助会员企业完成数笔转贷。（周进文 蔡清选）

商会 Chamber of Commerce

四川赢和实业有限公司协办

2014年10月16日 星期四 责编:戴琳 编辑:刘静芬 版式:叶友平

投稿·咨询邮箱:736108169qq.com 新闻热线:028-87369123

企业家日报

5

破解融资难 商会在行动

民营企业融资难、融资贵可谓千般模样，万般苦水，以致“破解企业融资难”成为一个不老的话题。在破解融资难的征途中，众多民营企业如鲶在喉，感同身受，尤其小微企业更是难上加难。新形势下，南京市工商联以促进“两个健康”发展为出发点和落脚点，其所属的众多商会，设身处地为会员企业服务，破解融资难、融资贵。

“因为爱着你的爱，因为梦着你的梦，所以悲伤着你的悲伤。”日前，南京市工商联航运商会秘书长吕斌在接受记者采访时，用《牵手》的这句歌词形容了商会与航运企业休戚与共的关系。

近年来，航运业的“严冬”使国内航运企业深陷泥淖。南京作为长江中下游航运企业重要的聚集区，亦是“重灾区”，众多企业发展举步维艰。

5次紧急报告

去年7月，南京市工商联航运商会一家会员企业主“跑路”，引爆了银行的抽贷、压贷、收贷潮，航运企业四处告急。吕斌说，面对会员企业的实际困难，商会先后5次向有关政府部门和上级领导发出紧急报告，如实地反映会员企业遇到的难题和行业现状。

“这些紧急报告既有情况反映，也有政策

建议，建议对能正常经营还贷的企业不要压缩信贷规模和存量，不要采取抽贷、压贷或收贷后不转贷等信贷措施。”吕斌说，紧急报告得到了相关部门，特别是南京市政府的重视，两位副市长分别做出批示。

“我们知道，企业越是困难，银行的警惕性越高，往往越是会抽贷、压贷或收贷后不转贷。”怎么办？吕斌认为自己曾有长期在航运部门工作的经历，对南京的航运企业非常了解，深知这样的困难是暂时的，航运市场已经触底并开始缓慢复苏，只要有合理的金融支持，南京的航运业就能走出困境，否则难免全行业倒闭。“因为这些企业往往是联保互保、抵押贷款，只要一家大型的骨干企业出问题，就极可能产生连锁反应，形成这个行业的破产潮。针对这种情况，我们商会得要有所作为，否则要我们商会干嘛？”

首先，商会集中在会员企业中开展信贷情况调查，了解金融机构抽贷、压贷或收贷后不转贷的问题，并向有关部门反映情况。同时，作为南京市工商联的直属商会，通过参政议政为行业发展建言献策。

为行业鼓与呼

统计显示，南京地区有海运和内河航运企业180余家，涉及散杂货、集装箱、水路重

大件、油品和化工等运输业务，总运力超过1000万载重吨，行业资产规模达500亿元，从业人员10余万人。

航运商会为行业健康发展的鼓与呼，奔与走，引起了政府的高度重视。为促使有关政策尽快出台，航运商会收集整理了6个兄弟省市有关支持航运业发展的文件，南京市政府草拟了《关于促进航运业发展的办法》（征求意见稿），提出了鼓励航运业规模发展、优化航运业融资环境、引进高端航运人才等指导意见。

吕斌说，令人欣喜的是国务院《长江三角洲地区区域规划》明确定位南京为长江航运物流中心。航运业也成为市委、市政府“4+8+8”产业规划中，大力发展的现代物流业的重要组成部分。“我们看到这么好的政策出台，内心备受鼓舞，为会员服务的劲头更足了。”

当好“娘家人”

“资金链是企业的生命线。”吕斌认为，在会员企业遇到资金难题时，商会作为“娘家人”要想方设法与有关部门联系、协调、呼吁、反映，简单地责怪银行并不能解决问题。商会要做的就是一手托两家，让银企双赢。“但真正做到这一点，需要在与银行的交往过程中反映企业的真实情况，赢得银行的信任。”



●陈朝贵代表参会商会致辞

成都隆昌商会联谊缤纷·翡翠湾 共同畅想“财富城北”未来

■本报记者 何沙洲

10月11日下午，成都工商联隆昌商会组织了在蓉的四川省工商联九龙商会、四川省工商联金中商会、成都市工商联孝慈商会等十几家商会的100多位商界人士，应成都市黄和投资有限公司邀请，前往新都斑竹园镇竹韵大道毗河旁的缤纷·翡翠湾售楼中心举行联谊活动。

成都工商联隆昌商会是最早在成都成立的县级商会。目前隆昌县有几万人在成都经商，荷花池商圈就有上万隆昌人从事商品制作和批发，隆昌商会是在蓉隆昌商人与政府、商人与商人、商人社会之间相互联系的重要纽带。

缤纷·翡翠湾位于成都城北。“财富城北”是近几年成都对城北的全新定义。从原荷花池—五块石老商圈到现在国际商贸城片区，这里是一代代成都生意人的财富梦想之地。但由于多方面的历史原因，城北的居住环境一直与拥有极大财富的城北人之间不匹配。如今是成都“北改”第三年，已启动项目583个，完成投资1200多亿元。其中交通的改变是巨大的。以北星干线和新规划的商贸大道及地

铁1、5号线为主轴线形成了五纵五横一地铁的立体式交通体系：“五纵”是指成彭高速、蜀龙大道、蓉都大道、货运大道、北星干线，“五横”是香城大道、兴城大道、绕城高速、三环、二环。地铁1号线和5号线都规划直达国际商贸城。北改几年，越来越多的项目加入了改善城北、提升城北的历史责任中。位于国际商贸城旁的大型滨河公园社区——缤纷·翡翠湾因此受到了城北人的极大欢迎。因此，这次隆昌商会等十多家城北商会会员集体参加了缤纷·翡翠湾的金秋联谊会活动，即是为了共同畅想“财富城北”未来。

目前，缤纷·翡翠湾推出了60—110㎡滨河公园房，一批次即将售罄，二批次开始排号。此次排号也受到了城北商会会员们的热烈追捧，无论是实景风貌还是品质建筑，都非常打动在场的所有宾客。在双方进行的茶话会交流上，成都工商联隆昌商会会长、四川省佳升置业开发公司董事长陈朝贵代表参会商会致辞，以及在缤纷·翡翠湾组织的宴请会上，四川工商联九龙商会常务会长、董事长陈大春代表所有宾客致辞，都希望商会与翡翠湾能有进一步的合作。



第三届 海内外河北商会(同乡会) 联席会在海口召开

本报讯（记者 喻永国）2014年9月23日至25日，第三届海内外河北商会（同乡会）联席会，在海南省海口市明光国际大酒店召开，参加会议的有河北省常委、统战部部长范照兵，海南省政协副主席、统战部部长王应际，河北省工商联主席刘劲松，海南省工商联主席陈峰以及河北省、海南省相关机关的领导和工作人员，海内外河北商会（同乡会）的会长、秘书长、常务副会长、副会长、副秘书长，特邀嘉宾110人。会议由河北省工商业联合会主办，海南省河北商会承办。会议由河北省工商联常务副主席范小明主持。

海南省、河北省统战部部长王应际、范照兵分别讲话；播放了河北、海南两地商务部门拍摄的招商宣传片；海南河北商会、内蒙古河北商会、北京河北企业商会分别交流经验；来自世界各地的100多位河北籍企业家共聚一堂，重点对“京津冀一体化”和“海南国际旅游岛”两大国家战略孕育的

巨大商机，进行了研究探讨。

会议根据《海内外河北商会（同乡会）联席会议工作章程》要求，秉承“主题明确、务实高效”的原则，密切各省合作关系，河北企业家通过自身努力，快速发展，加强经济可持续发展，海南是海洋大省是祖国的南海明珠，愿积极承接各地的经济交流与繁荣发展。会议通过了旨在推动海内外河北籍企业家更好、更深入交流合作的《海内外河北商会联席会议（同乡会）海南宣言》，海南省河北商会与内蒙古河北商会举行第四届海内外河北商会（同乡会）联席会议交接仪式。

在渝温商将抱团筹建投资集团 有望年内亮相

来渝打拼多年的温州商人，希望借成立经济联合体抱团，拓展更大发展空间。日前，重庆市温州商会举行了第二次代表大会，该会会长陈成宽接受采访时表示，目前商会正在筹建重庆市温商投资集团（暂定名），该集团作为在渝温州商人的抱团联合体，有望年内成立。

陈成宽表示，正在筹备的重庆市温商投资集团，将由商会内部会员企业参与持股，注册资本金将在10亿元以上，届时将聘请专业的职业经理人进行管理。

“在业务上，我们主要青睐实业和金融。”陈成宽表示，由于在渝温商做实业的较多，在该领域有着丰富的投资经验，因此集团将把实

业作为重点投资领域之一。此外，也将建立贷款担保和小贷公司，借力联保联贷模式，为在渝温商提供低成本融资解决方案。

对组建投资公司的原因，陈成宽表示，如今，市场竞争早已上升为财团和资源的竞争，组建联合体可以更好地发挥温商的人脉、渠道等资源和强大财力，在更广领域参与竞争。他表示，目前，重庆共有9万温州人在重庆创业，涉及金融业、地产业、制造业、IT、百货零售等众多产业，他们创办了上千家企业和约4000家个体工商户，提供的就业岗位在10万个以上。在重庆创建的知名品牌有诚泰通信、千叶眼镜、朗萨家私、小林寝饰、春风地产等。

“无论是本土的民营企业抱团，还是外来在渝企业搭台唱戏，为的都是改变单个企业单打独斗的局面，提高抗风险能力和竞争能力。”中国民营经济研究中心主任刘迎秋在接受采访时表示，无论哪种形势的联合，都将推动重庆民营经济的发展。

他建议，重庆市温州商会的各家企业可发挥优势和特长，整合资源去瞄准以前单个企业啃不动的大型项目，争取到更多的市场话语权。他还建议，投资集团成立后，应推动建立规范的联合投资决策流程制度，这样企业在进行联合投资时，就可以做到有章可循，尽可能减少企业之间对决策结果的争议。（张凯）

筑巢鑫和 引凤来栖 成就您创业的梦想

四川·邛崃鑫和中微创业园

地址：四川省邛崃市临邛工业园司马大道D段 邮编：611930
网址：www.xinhesy.cn 全国招商电话：4008326898