

# 业绩暴跌 拯救三星呼唤“都敏俊”?

今时不同往日。当苹果携 iPhone 6 和 iPhone 6 Plus 抢去太多头条,当“中华酷联米”军团凭借低价策略展开全面复兴,三星却不得不直面业绩惨淡的三季度,接受优势渐失、短板未补的现实,忍受陷入“盛极必衰”魔咒的质疑,寻觅突破创新瓶颈的良策。

## 利润锐减 行业标杆地位不再

慢、发热、经常死机、自动重启、“万年大塑料”……打开手机论坛,对三星手机的吐槽随处可见。在社交圈疯传的“都敏俊也救不了三星手机”,更是网民对三星不满、失望情绪的调侃和宣泄。

与用户体验一同下降的是三星手机的业绩。数据显示,三星电子 2014 年第三季度的营业利润为 4.1 万亿韩元。这意味着其三季度营业利润同比将下降六成左右,刷新自 2009 年最大跌幅纪录。

此前,三星业绩下滑就已露出端倪。今年二季度,三星电子净利润为 6.3 万亿韩元,创下自 2012 年二季度以来的最低净利润。三星手机业务增长的停滞,被认为是导致三星电子利润断崖式下滑的主要原因。有分析指出,正是手机依赖症拖垮了三星电子的业绩,正可谓“成也手机,败也手机”。

利润的下滑直观地反应在区域市场市场份额上。在中国和印度两地,三星二季度的出货量不敌本土手机厂商小米和 Micromax;在美日市场,iPhone 的地位向来坚固,特别是在苹果发布了大屏手机后,更是将三星置于前所未有的压力之中;在欧洲市场,三星除了遭到 Lumia 的抗衡外,还不断遭到中兴、华为等中国厂商的强力狙击。

当初,凭借 Galaxy 系列手机的成功,三星引领了一代手机的风潮,将用户带到一个全新的“大屏”世界。无论是它的供应链、设计,还是品牌营销方式等,无一不成为智能手机厂商争相效仿的标杆企业。

然而,越来越多的手机制造商的分羹,摊薄了智能手机行业的利润。当市场需求逐渐从高端向中低端转移时,三星显然没有做好充分准备,逐渐呈现“水土不服”的症状,造成利润的急速下滑。

由于种种不足与失误,两大旗舰机型 Galaxy Note 3 和 S5 销量弱于往年,三星引以为豪的高出货量,反而成为其高库存的负

**提要:**久踞霸主宝座的三星,在遭受苹果和“中华酷联米”“双面夹击”的形势下,还有多少再攀巅峰的机会和信心?这艘巨轮的需要如何拨正航向,才能从竞争的惊涛骇浪中挣扎出来,逃脱下沉的厄运?



担;三星在内地 4G 手机发展战略上的犹豫不决和创新不足,让华为、酷派等国产手机抢了风头;当互联网思维风靡整个手机厂商时,三星却难以放下身段,仍然投巨资在电视等媒介上宣传,用户粘性降低,品牌溢价缩水……

或许当霸主地位真正岌岌可危之时,三星才终于深刻感受到行业大势的变化。

## 创新枯竭 用户产生审美疲劳

“除了老婆孩子,一切都要变”,这是三星电子集团会长李健熙的名言。

回顾三星曾向外界展示出的强劲创新意识,仍然让人感到血脉喷张。

在诺基亚抱残守旧时,三星拥抱安卓平台,以尽可能低的价格,提供高性能的手机硬件配置,所推出的 Galaxy 系列不但成功赢得了市场的关注,也开创了三星和苹果并驾齐驱“统治”全球智能手机市场的新时代。

很多用户甚至一度认为,假以时日,三星便能超越苹果,成为智能手机领域当之无愧的霸主。

然而,科技领域日新月异的变化超乎想象。短短两年时间里,在国产手机极富侵略性的营销进攻下,满大街几乎都是大屏幕手机的身影。伴随着 iPhone 6 的发布,骄傲的苹果也悄然加入了大屏手机的行列。

在与苹果的“龙虎斗”中,三星正逐渐失去底气。借乔布斯“没人会买大屏手机”的名

言嘲讽苹果固然抓住了苹果的“痛点”,但 iPhone 已经开始瓦解其大屏优势的现实却令其担忧。

面对如今糟糕的市场表现和激烈的市场竞争,外界却看不到三星再次创新的决心和力量。今年 4 月发布的 Galaxy S5,增加了指纹识别、防水涂层等功能的“小打小闹”让用户大失所望,堆砌硬件、维持塑料外壳的诟病如今仍不断在市场上喧嚣。诺基亚甚至在官方微博账号写道:“Not the SAMEsung”,揶揄三星没有创新。

9 月 3 日,三星发布会携两款 Note 产品线新品——Note 4 和 Note Edge 亮相,也被业内认为是“一次略为平淡的技术升级,缺少有重大惊喜的技术革新”。抢先 iPhone 新品的发布时间虽然有优势,却有变为“炮灰”的危机。部分用户抱有些许期待的曲面屏 Note Edge,近日传出了 6288 元高价,如此高冷的价格不知是否会再次将消费者吓退。

三星的后继乏力,折射出整个智能手机市场陷入硬件过剩、创新枯竭的窘境。业内人士分析称,再不出拿出实质性的创新产品,三星就会在这个拥挤的市场“泯然众人矣”,这个时间的到来将不会很长。

## 英雄气短 生存空间日益狭窄

在三星和苹果发布新品前的一年多时间里,三星的 Galaxy Note 和 S 两大系列共发布 5 款高端智能手机,苹果也发布了 iPhone 4S

和 iPhone 5 两款高端智能手机。越来越短的更新时间使用户日渐显露审美疲劳,更加高昂的价格迫使一部分用户“移情别恋”。

而对于与三星同处安卓阵营中的国产手机来说,“篡位”三星老大的宝座已经成为一个公开的“野心”。

在中低端市场,华为等手机厂商正在以“三星的方式”试图打败三星,即以更低廉的价格做出更高的硬件配置。三星相关负责人无奈承认,“三星电子在过去的业绩前,忽略了新的挑战者”。

尽管如此,三星却依然迷失在高端市场中无法自拔,斥巨资大肆宣传的八核处理器、千万像素、5.7 寸 QHD Super AMOLED 显示屏也已经不能再引起用户的兴趣。

分析人士认为,面对日益狭窄的生存空间,降价成为三星与国产手机竞争的唯一方法,但就目前来看,三星丝毫没有要表露出要用“价格战”来争夺用户的迹象。

硬件领域的竞争已经变成红海,唯有转向软件和设计的蓝海才能找到致胜的法宝。悄然生变的新“打法”让三星措手不及。在大屏、配置以及供应链等方面的优势逐渐模糊时,三星仍未找到有效的方法来弥补其短板。

有分析师声称“三星在正确的时间点选择了 Andriod,而日趋成熟的 Android 平台也成就了三星。”不过硬币的另一面是,过度依赖安卓系统,则是将三星辛苦建立起的用户资源“拱手让人”,让安卓的开发商谷歌公司坐收渔翁之利。

反观基于 iOS 系统的苹果,有着强大的整合产品线的能力,而三星的安卓系统却是“铁板一块”,手机商城形同虚设,成为三星的致命内伤,甚至会成为压垮三星的“最后一根稻草”。

实际上,为了避免“受制于人”,同时也为了和苹果稳固的生态相抗衡,三星也一直以来都努力“去谷歌化”。遗憾的是,三星搭载自主操作系统 Tizen 的手机,一再“难产”,前景也难言乐观。

“逆水行舟,不进则退”。身处“只见新人笑,不闻旧人哭”的手机行业,三星的创新效应逐步递减,已经重返狂揽市场份额的“黄金时代”,转而进入平稳调整的“白银时代”。

摩托罗拉、诺基亚的悲惨命运印证了“盛极必衰”的魔咒。面对科技市场无情大浪的冲刷,三星,做好准备了吗?

(徐曼曼)

## 特斯拉老总一条 Twitter 消息价值 20 亿美元

特斯拉汽车首席执行官埃隆·马斯克(Elon Musk)近日发布了一条 Twitter 消息,完美诠释了“一字千金”的概念:这条消息的价值高达 20 亿美元。

马斯克在 10 月 1 日发布 Twitter 消息称:“是时候该(在 10 月 9 日)揭幕 D 型车及其他一些东西了。”受这条消息的影响,特斯拉的市值暴增 20 亿美元。

过去一周时间里,特斯拉股价在大盘受挫的环境下逆势上涨近 6%,令“吃油派”的竞争对手福特汽车和通用汽车拍“车”难及。那么,马斯克到底会在周四的发布会上展示什么产品呢?目前还无人知晓,不过现在看来所谓的“D 型车”应该不是一款全新的车型。

没人知道字母“D”到底是代表“驱动”(drive)还是“无人驾驶”(driverless)。大多数分析师和汽车行业专家都预测,特斯拉将推出一款四轮驱动的双门版 Model S 电动汽车,因为不仅“驱动”是字母 D 开头,“双马达”(dual motor)也是。另外也有人猜测,特斯拉可能为 Model S 引入新的无人驾驶技术,这种猜测也非空穴来风,原因是马斯克曾在接受 CNN 采访时表示,他的目标是让特斯拉的汽车在 2015 年实现“90% 自动化”。

有关无人驾驶技术的传闻不仅拉高了特斯拉的股价,同时还推动 Mobileye 的股价走高,这是一家为车内摄像头开发软件和芯片的公司,可帮助无人驾驶汽车避免碰撞。马斯克发布上述 Twitter 消息以来,Mobileye 的股价上涨了 5% 左右,延续自 8 月份 IPO(首次公开招股)上市以来的持续涨势。与当时的 IPO 发行价相比,Mobileye 的当前股价已经翻了一番以上。

对于马斯克在这条 Twitter 消息中提到的“其他东西”,市场传闻更是传得沸沸扬扬。

有人猜测,马斯克已经做好了让 Model III 车型在镁光灯下曝光的准备,将在发布会上为媒体界人士提供惊鸿一瞥的机会。Model III 是一款大众市场车型,特斯拉计划在 2017 年将其推出市场,其售价可能为 3.5 万美元,相比之下 Model S 的售价为略低于 7 万美元。特斯拉希望在 2020 年以前实现年销售量 50 万辆的目标,而 Model III 是其达成这一目标的最大仰仗。

也有一种可能是,特斯拉将在发布会上公布有关 Model X 车型的更多细节,这是该公司的 Crossover 车型,定于明年面向消费者销售。

最具幻想色彩的一种传闻则是,特斯拉可能会宣布在华达州里诺市(Reno)“超级工厂”的新合作伙伴,这座造价 50 亿美元的工厂将为特斯拉的电动汽车生产锂离子电池。

在此以前,松下已经同意对“超级工厂”进行投资,但有传闻称苹果公司也将与特斯拉走得更近,双方可能达成合作的传闻在市场上已经传了一段时间。德国投资银行 Berenberg 的一名分析师甚至还在去年向苹果首席执行官蒂姆·库克(Tim Cook)发出一封公开信,建议苹果应该收购特斯拉。但是,这两家公司在周四宣布达成合作的可能性不大。当然了,粉丝们不妨做做梦。

对于特斯拉的股价来说,市场上的诸多传闻又意味着什么呢?特斯拉和马斯克是否能经受住这种浮夸宣传的考验?今年截至目前为止,特斯拉股价已上涨逾 70%,但与历史高点相比仍低 10% 以上。

用任何传统的估值方法来对特斯拉股票进行评估,其结果都会显示这只股票贵得离谱。基于 2015 年的预期每股收益计算,特斯拉股票目前的市盈率大约为 80 倍。

但这又有什么要紧呢?在评估特斯拉股票的公允价值时,看涨人士早已将其目光投向 2015 年、2016 年甚至是更远的时间。与此同时,尽管马斯克曾多次发声,称其认为特斯拉的当前股价可能有些过高,但粉丝们却总是一笑置之。就特斯拉自身而言,如果这家公司想要其股价创下历史新高,可能只需要马斯克在华尔街登高一呼。想要跟马斯克做空对赌?智者不为。

有人会说,马斯克就是新的史蒂夫·乔布斯(Steve Jobs),而“其他东西”(something else)则是乔布斯生前口中广为人知的那句“又一样东西”(one more thing)的马斯克版宣言。(瑞雪)

# 融资:关键在于渠道拓展

的融资难度,而中小企业在经济危机下的抗风险能力又大大低于大型企业,在多方面的冲击下,众多的中小企业倒闭破产,这也是我国局部地区出现中小企业倒闭潮的重要原因之一。外部的经济环境给中小企业造成了巨大的经营压力,在这种情况下,中小企业为了获得资金支持,很多企业选择了不规范的民间借贷融资方式,而这种融资方式的融资成本不仅远远高于银行贷款等融资方式且存在很大的风险,之所以会出现众多的中小企业选择民间借贷来完成融资的这一现象,在很大程度上就是由于我国当前的中小企业融资渠道过于狭窄,相当一部分的中小企业无法获得正常的融资支持,进而不得不选择一些不规范的融资方式。

## 融资渠道的重要性

自我国实行改革开放以来,中小企业大量涌现并快速发展,中小企业对于一个国家而言可以说是其经济发展的主要推动力,在我国而言也同样如此。我国的中小企业大多数为民营资本,相对于大型企业来说,具有更强的创新力和灵活性,发展至今,更是我国经济结构中的主要组成部分,也是我国改革开放以来,经济快速发展几十年中的主要推动力,为深化我国的经济结构改革也做出了重要的贡献。在我国的中小企业发展过程中,对于融资的选择问题一直就困扰着众多中小企业的经营者,因为可供中小企业选择的融资方式并不多,而且都存在着不同程度的融资难度。而中小企业的发展对于资金的需要又是很大的,特别是在我国的经济结构背景下,更是如此。中小企业不同于大型企业,没有国家政策方面的强大支持,也没有独特的资源优势,很难获得银行贷款这一融资渠道的支持。而对于中小企业来说,目前的融资渠道十分单一,无论是金融资本市场,还是发行企业债券都没有足够的外部条件,也很容易获得足够规模的融资。

在这样的融资环境下,我国的中小企业已经陷入了一个巨大的困境,而作为我国经济结构中的主要组成部分,中小企业的发展直接影响着我国的经济发展,特别是在当前的大经济背景下,推动中小企业的发展更是刺激我国经济发展的主要方式,而要推动中小企业的发展,就要首先解决中小企业融资难的问题,对此,相关部门应该有一个正确的认识。从我国调整经济结构,推动“中国制造”这一目标的建设来说,加强对中小企业的融资支持,也是十分必要的,我国的中小企业有着顽强的生命力,而且也有着相对于大型企业

企业来说更高的创新力,能够灵活的适应市场,进行创新,从而为促进我国的经济结构调整和深化改革做出更大的贡献。

## 三、拓展融资渠道的策略

首先,积极的推动政府金融支持。为了拓展中小企业的融资渠道,我国政府相关部门应该加强对中小企业的融资支持,在政策上给予更大的支持力度,在其它相关的政策方面也给予一定的优惠,以保证中小企业在发展中能够得到足够的资金支持。中小企业的选择民间借贷来完成融资的这一现象,在很大程度上就是由于我国当前的中小企业融资渠道过于狭窄,相当一部分的中小企业无法获得正常的融资支持,这一点在国外的相关经验中我们也可以得到了了解。例如在日本经济低迷的时期,正是日本政府加大了对企业的融资支持力度,特别是对中小企业的融资支持力度,才使得众多的日本企业得以生存和发展,并且也极大地促进了日本的经济复苏。成功地借鉴这些经验对于我国走出当前的经济困境是十分有利的,在国际市场低迷的情况下,要实现我国的经济持续发展,就必须进行拉动内需,开发我国的国内市场,而在拉动内需,开发国内市场的过程中,中小企业需要获得足够的资金支持,才能在实现生存的前提下进一步开发国内市场。因此,在当前的经济背景下,加大对中小企业的融资支持比以往时期更具有必要性,中小企业作为我国经济发展的主要推动力,对中小企业进行有效的资金支持,能够保证我国的经济稳定、持续发展,对于我国率先走出当前的全球性经济危机也有着重要的积极意义。

其次,争取金融市场的投资倾斜。客观地说,我国的资本市场出现的时间并不长,发展也不是很成熟,还没有形成足够的规模,而且在我国当前的资本市场融资中最大的问题就是对于中小企业的融资支持力度明显不够,大多数的中小企业很难在我国的资本市场中获得有效的融资。当前我国的资本市场融资方式以发行股票为主,而在证券市场上,中小企业很难获得认同,也就很难募集到足够的发展资金,资本市场的资金流向大多数以流向大型企业为主,特别是一些资源垄断性的国有大型企业。而事实上我国这些国有控股的大型企业对于发展资金的需求力度并不是很大,很多上市的大型企业并不是基于自身发展的需求进行融资的,这就在很大程度上造成了资本市场的资本浪费现象。也就是说,在我国当前的资本市场上,有着迫切融资需求的中小企业很难获得足够的融资支持。

而融资需求不大的大型企业却又能轻而易举地获得大量融资。鉴于此,我国政府相关部门应该高度重视,进行相关的监管和创新,特别是金融市场方面的创新,对现有的金融政策和资本市场的运行进行深刻的改革,引导资本市场上的资金进入有迫切融资需求的中小企业,合理地分配社会闲置资金,从而有效地促进中小企业的发展。

最后,民间资本的融资规范。我国中小企业目前的融资渠道中普遍存在的一个问题就是很多的中小企业在无法获得足够资金支持的情况下,转而选择风险大、融资成本高的民间借贷作为融资方式。民间资本进入中小企业融资渠道的最大问题就是很难得到有效的规范,对于借贷的双方而言都存在着很大的风险。近年来我国各地也出现了很多民间借贷的各种问题,而我国当前的政策是不支持民间借贷的,这也就造成了民间资本的融资非法性。但是事实上,我国禁止民间资本融资的效果并不是很好,虽然近年来加大了打击力度,依旧不能完全阻止民间资本进入中小企业的融资渠道,鉴于此,我国政府相关部门应该给予正确的认识,所谓“堵不如疏”,民间资本进入中小企业的融资渠道对于中小企业的发展是有一定积极意义的,对于投资者而言也是很好的获利方式,关键的是如何规范民间资本的融资行为。对于民间资本融资的合法性而言,近年来的探讨和争议也比较大,从发展的角度来看,放宽民间资本的融资限制是必然的趋势,而要规范民间资本的融资行为,就要首先在法律上对民间资本的融资性质进行相关的规定,以确定哪些融资是合法的,哪些融资是非法的,这样就能在很大程度上避免非法融资现象的出现,从而也能够有效地拓展中小企业的融资渠道。

在我国经济改革开放之后,大量的中小企业得以涌现并快速发展,在我国经济快速发展的几十年里,中小企业也起到了巨大的推动作用,在当前,中小企业更是我国经济结构中的主要组成部分。在我国的中小企业发展中,一直以来存在着的一个普遍性问题就是融资难问题,相当一部分的中小企业在发展中很难得到充分的融资支持,融资难问题也极大地限制了中小企业的发展。为了推动我国中小企业的发展,推动我国的经济发展,就必须加强对中小企业的融资支持,进行金融创新、规范民间资本等措施,以拓展我国中小企业的融资渠道,为其发展提供有力的资金支持。

(作者单位:河南科技大学经济学院)

国药准字H46020636  
快克  
复方氯酚烷胺胶囊  
请在医生指导下购买和使用  
海南亚洲制药股份有限公司生产  
海南快克药业总经销