

侨企董事长褚远征：投资故土 实业报国

■ 江亚平 唐小晴

2014 年 国庆前夕，温哥华东区的一个餐馆的大厅里人们济济一堂，正在共庆中华人民共和国建国 65 周年，祝福祖国母亲生日快乐。

主办这次国庆联欢晚会的是加拿大华人社团联席会，但担任本届联席会主席的则是来自湖南株洲的华侨褚远征，他的另一个头衔是加拿大华人投资与企业家协会会长。

故土掘金 涌泉相报

褚远征出生于湖南株洲攸县的农村教师家庭。自幼受父母熏陶，他身上始终怀揣着湖南人吃苦耐劳、敢为人先的特有精神。

1996 年，改革开放大潮席卷中国。褚远征从中嗅到商机，他毅然从国有企业经营管理者岗位上离职下海，并在自有资金 18 万(人民币)的基础上另借贷 80 余万元，购置 4 辆空调卧巴，挂靠株洲湘运集团醴陵客运分公司和深圳运发实业总公司银湖汽车站，首次开通湖南醴陵至广东深圳的专线公路客运服务业务，从此走上经商之路。

不久后，褚远征开始赴加拿大创业。“我想去国外看看，学点东西回来。”2008 年，褚远征回到阔别几年的家乡，带回了雄厚的资金、优越的项目和先进的管理经验，在工业城市株洲创办湖南远征投资集团，成功挖掘到人生中的第一桶金。

经 18 年的艰苦拼搏，褚远征的企业从小到大、由弱转强，总资产 2.29 亿元，成为一家跨行业、多元化经营的综合性投资服务企业，经营范围涉及交通运输、汽车贸易、旅游

任志强等企业家 穿越贺兰山公益筹款行动银川开启

■ 郑青莹

“捐赠你们的一份热情，播种一棵梭梭树，为解决当地的环保问题以及全国的环保问题做一份贡献。通过我们的活动与宣传，让更多的人认识到，环境污染对子孙后代带来的危害……” 华远地产股份有限公司董事长、阿拉善 SEE 生态协会会长任志强说。10 月 6 日，由阿拉善 SEE 公益机构(简称 SEE)主办、深圳市红树林湿地保护基金会联合主办的“2014SEE 穿越贺兰山”公益筹款行动，在苏峪口国家森林公园开启征途。

据悉，本次活动共吸引了 200 余名来自全国各地的企业界人士参与，得到了社会广泛关注与支持。SEE 现任会长任志强、首任会长刘晓光、第三任会长韩家骥及第四任会长冯仑等知名企业家都来到现场，身体力行助力民间环保公益事业，这是国内迄今规模最大的以企业家为主体的环保公益徒步筹款行动。

“SEE 一直支持全国各地的环保项目，每个项目上都有一群人默默无闻地在山川河流间坚守，但是社会上缺少对他们应有的关注。今天参与活动的每个企业家都徒步行走 18.8 公里，我们希望通过这种体验，向山河守护者表达敬意，也希望社会能给予他们更多的支持。保护千里之外的山水，就是守护我们脚下的家园。”任志强说。

SEE“一亿棵梭梭”项目工作人员冯芙蓉说，“企业家们都很忙，但是却拿出时间和资金，身体力行地支持环保，让我们倍受感动和鼓舞。一亿棵梭梭虽然是个宏大的目标，但我相信只要坚持下去，这个理想一定能够实现。”

据悉，本次活动募集到的善款，将会用于支持“一亿棵梭梭”荒漠化防治、工业污染防治、三江源保护等项目的一线保护工作。在此次活动中，“一亿棵梭梭”项目正式启动，SEE 将与当地政府和牧民携手，用十年时间在阿拉善的关键生态区域种植一亿棵梭梭，恢复 200 万亩以梭梭为主的荒漠植被，防治腾格里沙漠继续东进造成更严重的风沙侵袭。

为了支持此次公益筹款行动，企业家们不但直接为三个项目募捐，还纷纷发起网络捐款，向身边的亲朋好友传播公益环保理念的同时，倡导公众参与、各种创意筹款横空出世，“任志强约你一起去做公益”在新浪微博对上 SEE 会长任志强带领的“特别报道队”三个席位进行公益拍卖，为“一亿棵梭梭”项目筹得 26 万元善款；SEE 秘书长刘小钢发起了“自制曲奇饼干”义卖活动，支持“工业污染防治”项目。



服务等行业，累计上缴各项税、费 4200 余万元。远征投资集团先后获得“湖南省优秀侨资企业”和湖南省“四化两型建设先进企业”等数十个荣誉称号，而他个人也在 2012 年被中国民营企业家协会授予“中国杰出创新人物”荣誉称号，在 2013 年被中国侨联和国务院侨办授予“全国归侨侨眷先进个人”荣誉称号。

褚远征近年来积极投资家乡建设。“我选择回到湖南故乡继续投资，是因为我对祖国始终有一种割舍不掉的牵挂，我的亲人在中国，我的根在中国，我与生我、养我的故乡有血浓于水的亲情，我的最大心愿是带着西方的投资理念和经营方略，投资故土、实业报国，和祖国一起繁荣、壮大。”

架起桥梁 做好服务

中国多家企业倡议向非法野生动植物及其制品说“不”

在 10 月 10 日召开的“打击非法野生动植物及其制品交易研讨会”上，阿里巴巴、腾讯、航美传媒集团等 9 家中国企业共同发出倡议，呼吁全社会向非法野生动植物及其制品大声说“不”。

9 家发起单位承诺在自己管理和经营的网络平台上，不给非法野生动植物及其制品提供宣传和交易机会，并主动接受政府和民众的监督。他们提议，全体消费者应该秉持“没有买卖就没有杀戮”的理念，一起向非法野生动植物及其制品说“不”。

中国国家濒危物种进出口管理办公室的一位负责人表示，近年来，非法野生动植物及其制品交易已经成为野生动植物保护的重大威胁，不仅严重威胁着濒危物种的生存，而且削弱了生态系统功能。特别是有



人利用网络发布信息、开展交易的便捷性和隐蔽性，从事非法野生动植物及其制品

交易活动，加剧了野生动植物资源的非法猎取和交易。

据了解，此次“打击非法野生动植物及其制品交易研讨会”由中国国家濒危物种进出口管理办公室与中国野生动物保护协会、国际野生生物贸易研究组织、国际爱护动物基金会和大自然保护协会等组织共同召开，旨在探讨遏制非法野生动植物及其制品交易的有效办法。

(王政)

中国最大脐橙主产区多举措保护“舌尖上的安全”

■ 高皓亮

在中国最大脐橙主产区江西省赣州市，每隔 10 天左右，工作人员采摘脐橙样品送检，鉴定糖、酸、维生素 C 等指标是否达标。赣州市还规定，在最早采摘时间之前上市销售的赣南脐橙，一经发现就地销毁，违规加工的企业立即关停。

“所有这一切只为一个目标，严防个别果农和商贩在成熟前采摘青皮果染色催熟，提前上市销售。”国家脐橙工程技术研究中心主任钟八莲说。

经过采样检测比较，结合当地脐橙协会理事会会议讨论决定，9 日江西省赣州市果业局局长吴至海宣布，确定今年赣南脐橙最早采摘时间为 11 月 1 日。吴至海说，以新闻发布会的形式公布最早采摘时间，这

在赣南属于首次。这意味着，在此之前面市的“赣南脐橙”均属假冒产品。

“完全成熟的赣南脐橙酸甜适度、橙香纯正，催熟的则入口酸涩、纤维粗大。”钟八莲从事脐橙研究已有 30 年，她告诉记者，赣南脐橙完全成熟在 11 月下旬，然而去年早在 10 月初，就已经有催熟的赣南脐橙在市场上销售。经媒体报道后，正常面市的脐橙也受到影响，价格和销量同比明显下滑，果农损失严重。

赣州市信丰县西牛乡荔坑村果农王明至今仍心有余悸。受“染色脐橙”风波影响，去年他家的 30 多万斤脐橙滞销近一个月，直接经济损失 10 多万元，一些原本直接到他家果园采购的老客户也不再上门。

赣州市脐橙种植面积世界第一、年产量世界第三，有 25 万户农民种植脐橙，从

两国的商贸往来起到纽带的作用，多次受到加、中两国政府的嘉奖和中国驻温哥华总领事馆的称赞。

据褚远征介绍，在创会会长彭先民和其他副会长的积极推动下，协会成立后在加强中加两国双向交流方面做了大量的工作，接待了数百个从国内来的各种商务考察代表团，同时也多次组织温哥华的企业家去中国参观考察投资环境和进行贸易洽谈。此外，该协会还组织了数十次涉及中加的商务投资论坛、中加投资峰会等会议。看到双边贸易和交流日益繁荣，他作为投资与企业家协会会长，感到十分的欣慰。

共圆“世界名车”梦

近年来，随着湖南经济的发展，众多侨资企业落户在这片三湘大地。当前，湖南侨资企业至少 6000 家，其中海外侨胞和港澳同胞创办的企业约占湖南三资企业总数的 70%。

“侨资企业已成为湖南经济发展的重要组成部分，在良好的环境和政策下，我们又将迎来一次大好发展机遇。”褚远征说。

如今，褚远征正在株洲规划和组建一个国际名车项目，为圆株洲人苦苦追寻的“世界名车”梦。“这必将将翻开株洲汽车产业的新页面。”他还谈及了侨港澳资企业搞好自身建设发展的思路。褚远征认为，侨港澳资企业要合法经营、诚信经营，“这是侨港澳资企业的立身之本”。同时要主动与当地经济建设发展需求接轨，找准投资开发市场，并引入海外投资开发、经营管理新理念，提升企业自身形象。

报效祖国，我们在路上 ——记美籍华人企业家陆诚

■ 陶圆

新中国成立 65 周年纪念日之际，恰逢中美建交 35 周年，拥有众多华侨华人企业的洛杉矶工商界举办各种活动，为新中国庆生，表达对祖(籍)国的热爱。参与庆祝活动的美工商协会在洛杉矶华人企业家协会中较有影响力，美籍华人会长陆诚在接受记者专访时谈起了美国华人企业家报效祖(籍)国的拳拳深情。

作为中国恢复高考后的第一批大学生，陆诚 1989 年赴美留学，主修国际区域合作，并获得博士学位。1996 年，中美贸易进入快速增长时期，他弃文从商，开办了一家物流公司，提供中美间进出口货物报关、物流、仓储等全方位服务。

陆诚说，近年来随着中国经济实力的增强和中美贸易关系的日益加深，像他这样的华人企业家越来越意识到，他们的成长壮大离不开中国的发展，“祖(籍)国培养了我们，报效祖(籍)国是每个华人企业的义务和责任”。

“家里”有大事发生，我们从不缺席

1996 年，陆诚和几个背景相似、志同道合的华人企业家共同创办了美中工商协会，以扩大中美贸易，促进事业发展，增强群体力量，维护华人企业利益为宗旨。

陆诚介绍说，协会成立以来，在中国发生的重要事件，他们从不“缺席”。从组织华人庆祝香港回归中国，到 2010 年带领 107 位海外企业家参与世博会开幕式，成为世博会最大海外首发团；从支援中国抗击非典，到为汶川、雅安、鲁甸地震捐款捐物，只要祖(籍)国有需要，在美华人企业家就会站出来，与祖(籍)国同呼吸共命运。

陆诚说，2008 年汶川地震发生后，他的物流公司成为官方指定的救灾物资集散中心，负责收集、仓储和运送整个美国地区募集的救灾物资，并捐款 5 万美元用于灾区学校重建。他说，不管企业发展到什么程度，我们都不能忘记我们的根在哪里。骨肉同胞有难，我们义不容辞。

帮助更多中国企业“走出来”

如今中美经贸合作日益密切，像陆诚这样的华人企业家既熟悉中国国情，又深谙美国经贸法律法规，可算是业内专家。每年广交会，陆诚都会作为组委会特邀嘉宾，义务为前来参会的中国企业讲解中美贸易现状以及美国最新的贸易法律法规。

陆诚对记者说，2000 年中国加入世贸组织前，很多企业因为不熟悉政策，在进出口贸易中被美国海关课以重税，一击致命。了解到这样的情况，陆诚专门聘请了一位已经退休的美国前海关关长为公司顾问，详细了解美国海关政策，并用掌握的资讯和信息，免费为前来寻求帮助的中国企业化险危机。

曾有一家江苏盐城的海产品企业在向美国出口小龙虾时，被美国海关裁定课以 50% 的重税，这家企业因此面临破产，但生死存亡之际找到了陆诚的公司，并通过他们提供的法律援助和信息支持，打赢了官司，挽回了几百万美元损失，起死回生。

陆诚说，很多中国企业希望来美国开拓市场，但他们不熟悉美国的政策和法规，往往碰得“鼻青脸肿”。美国的华人企业在这片土地上摸爬滚打这么多年，有能力，也有责任为更多希望进入美国市场的中国企业提供帮助。

采访快结束时，陆诚踌躇满志地告诉记者他有两个心愿，并已经开始付诸实施。一是从美国大学挑选中国留学生和对中国感兴趣的外国学生，加入他的“青年领袖计划”，目的是培养越来越多致力于中美两国经贸合作的专业人士。二是他本人希望在美国参政议政，更多地参与美国主流社会事务，增强华人的话语权，为华人争取更多权益和发展空间。



陈榆秀(右)在她的坚果园里。

范基地的农民尝到了甜头，于是现在便有越来越多的农民主动提出要种澳洲坚果。”陈榆秀笑着说，“如今是农民倒逼政府要发展澳洲坚果产业。”

2012 年，陈榆秀在云南边境县城镇康建立了年处理鲜壳果一万吨的专业化坚果加工厂，这也是目前全国最大的澳洲坚果专业化加工厂，为澳洲坚果产业从出售原料转变为深加工、打造自身品牌奠定了基础。

“现在我最愁的就是优质原料，”陈榆秀说，“只要品质好，出口销售完全没有问题。目

陈榆秀：把澳洲坚果打造成“云南坚果”

■ 潘洁

被誉为“干果之王”的澳洲坚果又叫夏威夷果。然而在女企业家陈榆秀看来，云南得天独厚的气候资源条件，有潜力成为世界一流的澳洲坚果种植加工基地。因此，在近日由她发起成立的云南(澳洲)坚果行业协会成立大会上，她毅然将“澳洲”二字删去，让当地农民、政府和企业家去绘制一片云南坚果的新天地。

在陈榆秀看来，云南具有得天独厚的澳洲坚果种植条件。“澳洲坚果根系主根不发达，容易受大风摧毁。所以，相比常遭台风影响的两广地区，云南的气候更具优势。”陈榆秀说，“2012 年我在世界坚果论坛上做了主旨发言，当时世界各国的专家们都惊讶我们云南有这么好品质的澳洲坚果。”

澳洲坚果适宜生长在海拔 600 米到 1200 米之间、坡度在 15 度以下、背风且平缓的沙质土或火山土上。处于低海拔高原的云南临沧，日照充足，雨量充沛，风速低，土壤肥沃，其自然、生态条件与澳洲坚果原产地相近，是全球最适宜澳洲坚果生长的地区之一。

然而，由于澳洲坚果是高大乔木，需要 8 年才能开花结果，进入盛产期更是要到第 12 年，因此刚开始澳洲坚果在云南的推广种植并不顺利。九十年代初，彼时的陈榆秀作为云南省粮油进出口公司从事外贸工作的职员，参与了从国外引进第一批 30 吨、数十个品种的澳洲坚果种子工作。

“当时农民根本不愿意种，8 年时间啊，谁能耗得起？而且还是个新东西，不像核桃等传统作物。”陈榆秀说，“直到 2002 年，我们与将澳洲坚果首次引入中国的澳大利亚专家约翰·威尔基先生取得联系，并将他聘为云南澳洲坚果产业发展技术顾问，一切才有了转机。”

2003 年，陈榆秀成立了自己的公司，重新引进品种、技术和人才，从上百个品种中筛选出六个适合云南不同海拔地区种植的优良品种，并在临江市永德县、耿马县和德宏州芒市建立了四个良种繁育中心。“品种决定品质，品质决定市场。”陈榆秀说，“所以我从市场调研回头做品种。”

为了鼓励农民种植澳洲坚果，陈榆秀不惜花费土地和劳动力成本，在临沧和德宏建立了三个标准化示范基地。“前期参与我们示