

2 热点透析 Hot Dialysis

豪掷 15 亿美元 英特尔联姻 紫光集团

尽管英特尔巨资金投入紫光集团的消息官方还未公布，但资本市场的相关概念股已闻风而动。从产业层面观之，双方本次“联手”，对于紫光集团而言，无疑剑指进一步打造一个半导体芯片领域的世界级企业集团，对于英特尔则有着另一番意义。

牵动 A 股两公司

日前，记者从知情人士处证实，全球半导体巨头英特尔拟豪掷 15 亿美元，折合人民币约 90 亿元取得紫光集团有限公司（紫光集团）20%的股份。不过，上市公司紫光股份相关人士表示，股东层面的事情公司并不知情。紫光集团是清华控股有限公司旗下的大型骨干企业之一，前身是成立于 1988 年的清华大学科技开发总公司，1993 年改称清华紫光总公司，2005 年改称紫光集团有限公司，目前资产规模约 400 亿元。

在 A 股市场，有两家上市公司与紫光集团有一定关系。紫光股份的实际控制人为清华控股有限公司，同时公司的股东之一是紫光集团，其持有上市公司约 3%的股权；另一家公司紫光古汉的大股东为紫光集团，实际控制人亦是清华控股有限公司。

尽管从持股量来看，紫光古汉与紫光集团的关系更密切，但从主营来看并非如此。紫光股份属于信息电子产业，公司目前已确定了包含提供云计算基础设施建设服务、云计算行业应用解决方案服务和云计算平台化服务三个层次的“云服务”战略。紫光古汉则属于医药制造行业，公司主要生产以“古汉养生精”为代表的中药系列产品，以各类输液为代表的西药制剂系列产品。

强强联手各有所图

从产业层面观之，双方本次联手，对于紫光集团而言，无疑剑指进一步打造一个半导体芯片领域的世界级企业集团，对于英特尔而言则有着另一番意义。

紫光集团近两年实施了多个重磅的并购项目。2013 年 12 月，紫光集团收购了在纳斯达克上市的国内排名第一、世界排名第三位的通信基带芯片设计公司展讯通信，强势进军集成电路芯片产业。次年 7 月，公司完成对同为纳斯达克上市公司、国内排名第二的通信芯片设计公司锐迪科微电子的并购，进一步加强了在集成电路产业领域的布局。

进一步来看，紫光集团正以重金投资研发、全球延揽人才和并购、重组为手段，发展以集成电路芯片设计、集成电路产业园区、通信微电子学院和集成电路产业基金为主要内容的集成电路产业链。

英特尔则是全球最大的半导体芯片制造商，它成立于 1968 年，具有 41 年产品创新和市场领导的历史。

在此背景下，有业内人士认为，紫光集团引入英特尔后，公司将持续做强公司的集成电路产业。另一种观点则偏向于资本层面，其认为，紫光集团有望依托英特尔开展一系列半导体集成电路并购，进一步完善产业链。

换一个角度来看，对于英特尔而言，紫光集团旗下的展讯通信是最大的第三方独立手机芯片厂商之一，在智能手机高速发展的背景下，在手机芯片领域处于下风的英特尔或期望借助紫光集团夺回芯片领域的份额。

据市场研究机构 Strategy Analytics 之前公布的数据显示，今年第一季度，高通、联发科与展讯在手机芯片的市场份额分别为 66%、15%与 5%，英特尔三年来首次跌出前三。

不过亦有媒体报道，英特尔牵手紫光集团另有“苦衷”，眼下正值美国芯片巨头高通遭遇我国发改委的反垄断调查，英特尔此举或是为避免遭遇反垄断调查。

（王炯业）

面对煤市“寒冬”，兖矿集团北宿矿坚持用心抓教育、用情抓对接、用力抓挖潜，苦练“冬泳”内功，增添发展动力，闯出了一条逆势求生、度危求进的新路子。

用心抓教育:转变观念提认识

“观念不转，积重难返；思路不调，死路一条。面对严峻的市场形势和矿井发展的巨大压力，要想破解发展难题，解放思想是前提，更新观念是关键。”北宿矿党委书记张勇说：“思想通，则一通百通。”

思路理清了，北宿矿迅速行动，一场以“北宿煤矿明天怎么办”为主题的解放思想大讨论全面展开。为了保证大讨论取得实效，北宿煤矿精心设计了“向华为学管理”等 7 项具体活动，在广播电视台开设专栏，到区队班组巡回宣讲，营造良好氛围。同时，该矿成立了活动领导小组，明确各党支部书记和机关科室负责人是本单位大讨论活动的第一责任人。矿党委制定下发形势任务教育系列宣传提纲，及时传达学习集团公司改革动员会和内部市场化建设推进会精神，加大改革宣传

直击中小企业“融资苦”： 利率 10% 最终付出成本再翻一番

提要:在国家相关部委多次发文要求降低企业融资成本、加强金融对实体经济支持的背景下，记者在各地调研发现，政策利好并未改变中小企业贷款成本升高的趋势，尤其是今年以来贷款利率一直在上浮，10%以上的利率已成为普遍现象，而这仅仅是明面上的融资成本，企业要想真正贷到足额款项，最终付出的成本几乎要翻一番。

记者调研发现，尽管中央三令五申要求银行贷款向中小企业倾斜，但企业的贷款成本依旧呈节节攀升之势，除了不断上浮的贷款利率，抵押物、担保费、咨询费、强行搭售理财产品等五花八门的要求也让企业不堪重负。

西部一家大型园林工程企业总经理叶盛告诉记者，公司每年的融资总额约 1 亿元，银行信贷占八成以上。“今年银行贷款利率已经从去年的 8%上升到 10.5%，上升了近 30%，公司光利息支出就增加了 200 万元，这都是公司的纯利润。”

记者采访发现，今年以来贷款利率一直在上浮，10%以上的利率已成为普遍现象，而这仅仅是明面上的融资成本，企业要想真正贷到足额款项，最终付出的成本几乎要翻一番。

江苏省徐州市一家机械制造企业的总经理陈军说，目前中小企业融资依然以银行抵押贷款为主，而银行对抵押物的要求越来越高。像他们这样的企业，厂房、设备都很难被银行认定为有效抵押物，股东不得不拿出自己的房产做抵押担保，银行却只按房产评估价 60%的额度放款，可贷额度往往杯水车



薪，还会产生 1%左右的评估费用。“如果缺少抵押物，企业必须找担保公司进行担保才能从银行贷款，企业就要支付高达 4%左右的担保费。”

担保费只是企业贷款过程中各种费用的一种。贵州爱辉工程有限公司总经理陈海泉给记者算了一笔细账：公司今年向银行申请贷款 1000 万元，担保费支出 45 万元，银行理财顾问费约 50 万元，银行还截留 300 万元强制要求企业购买理财产品，再加上贷款过程中疏通关系的费用 20 万左右，最终企业拿到的贷款只有不到 600 万元。“表面上只有 12%的年利率，企业的实际贷款成本却超过 20%。”

此外，银行贷款审批也让企业一筹莫展。许多中小企业负责人坦言，多数银行的贷款审批手续非常繁琐，展期、续贷审批流程则更为漫长。企业在年中、年末出现紧急资金需求时根本无法依靠银行贷款，只能选择利率更高的民间借贷机构。

多家银行的相关负责人表示，银行业务的核心是风险控制，由于中小企业经营风险大，银行对中小企业贷款的风控成本高、利润低，企业“融资贵”的板子也不能全

打在银行身上。

某大型国有银行四川分行信贷部负责人表示，无论是经济实力、财务状况，还是信用状况、所具有的抵押资产等方面，中小企业都无法与大企业相提并论。“我们出于信用风险考虑，自然不愿放款给中小企业，即使如此，前置条件也会比较多。”

利润因素也是银行的顾虑之一。一些商业银行信贷部门负责人告诉记者，银行放一笔几千万的贷款和一笔几百万的贷款，需要走的流程基本一样，但小额贷款的审批要付出更高的贷前调查成本和贷中审查成本，利润远远低于大额贷款，因此银行往往不愿意做中小企业贷款。

受访专家建议，从短期来看，宜规范银行涉企收费标准，并对各大银行层出不穷的“金融创新”予以监管；从长期来看，必须拓宽融资渠道，逐步改变目前以银行贷款等间接融资方式为主的局面。

首先，统一规范银行涉企收费标准，加强对银行各种“金融创新”的监管。中央财经大学中国金融发展研究院副院长同生辉说，银行涉企收费标准的缺失导致各种费用名目繁多，导致各类“理财咨询费”“顾问费”层

安徽楚源公司营造祥和宣传氛围迎国庆

新中国成立 65 周年来临之际，安徽楚源工贸公司各单位本着节俭、简约、实用、实效的原则，因地制宜地开展各类宣传活动，充分利用橱窗牌板、黑板报、社区宣传栏等载体，宣扬爱国主义热情，展示职工开拓创新、与时俱进的精神风貌，为企业安全稳定发展积极营造喜庆祥和的文化宣传氛围。图为楚源公司职工在观看国庆 65 周年专题宣传栏。

许广泉 摄影报道



秦电离退休职工重阳节千人大会唱



华能陕西秦岭发电公司千余名离退休职工高唱红歌庆“双节”

9 月 25 日，在《重阳节》和《国庆节》即将来临之际，华能陕西秦岭发电公司为千余名离退休职工举办了《高唱红歌庆双节》歌唱会。秦岭发电公司是 40 多年前老企业，现有离退休职工 1600 多名，在公司生活区居住的千余名老人和公司老年大学的学员组建起了 11 支合唱分队，高歌党的英明伟大、祖国繁荣富强以及幸福的晚年生活。

史应照 摄影报道

直面寒流练“冬泳” ——兖矿集团北宿矿战危机保生存小记

教育，组织“积极作为求生存、推进改革促发展”形势任务巡回宣讲 5 次，在矿区营造了“求生存、保饭碗、谋发展”的浓厚氛围。

用情抓对接:擦亮“北宿矿”品牌

根据集团公司统一安排，北宿矿对口承接转龙湾煤矿生产运营工作。为了确保此项工作顺利推进，北宿矿干部职工怀着一股干事的激情、一种创业的豪情，本着“积极配合、全力以赴、竭尽所能”的态度，与转龙湾煤矿“一家人、一盘棋、一条心”，发扬“5+2”、“白加黑”、“钉钉子”精神，迎着困难上、顶着压力干，把北宿矿“特别能吃苦、自强不息，特别能战斗、自主创新”的精神成功嫁接到转龙湾煤矿，在遥远的鄂尔多斯高原擦亮“北宿”品牌。

去年冬天，转龙湾煤矿天寒地冻，室外气温最低达到零下 27 度，为了搭建主井口临时

皮带时，有的职工当时脚上穿四五双袜子保暖，点起火堆一边取暖一边工作，矿泉水冻成了冰疙瘩，想喝一口都得摔打老半天。……

矿长葛家新去转龙湾煤矿现场办公，看到员工在那样艰苦的环境下依然无怨无悔地劳作着，感动得流下了眼泪。他说：“这就是我们的职工，他们是我们最可爱的人。有这样的员工队伍，我们就没有克服不了的困难。”

用力抓挖潜:降本与创效并重

为了切实把生产成本降下来，这个矿严控材料费支出，本着“节奖罚超”的原则，将回收的旧件物料、报废物资交由废旧物资维修单位管理，对领用修复物资的单位按原值 40%计入单位承包费用，对自行修复使用材料的单位按原值 5—20%给予奖励，对回收、管理并下直接周转设施的单位分别按原值 1%给予奖励。今

年上半年，通过修旧利废、回收复用累计节约资金 719.22 万元；材料费比预算降低 845 万元，降幅 31.24%，仅占总成本的 8.52%。

“按照公司‘三减三提’要求，结合矿井生产实际，先后优化了半煤岩巷道断面、半煤岩巷两帮支护参数，每季度可节支 25.1 万元；落实切眼施工煤矸措施，每月可多回收 5000 余吨掘进煤。”该矿生产技术科负责人提供了这样一组数据。

这个矿组织专人赴山西草垛沟煤矿、陕西慧能公司，针对其地质条件、资源储量等情况进行了全面调研，为下一步开展对外承包工作搜集信息。矿食堂 5 月上旬开设了内部小型超市，截至目前创收 3 万多元。同时，积极筹备实施闲置资源对外租赁事宜，引导地面生产及后勤单位走向社会开展抢市场、增收入、创效益工作。

（张兴茂 付寿伟）

无锡洛社商会到宣城向阳商会开展回访交流活动

9 月 25 日，江苏省无锡市惠山区洛社商会回访团一行，到友好商会安徽省宣城市宣州区向阳商会开展回访活动，就进一步合作等事宜进行沟通与交流。

6 月 19 日，江苏省无锡市惠山区洛社商会与安徽省宣城市宣州区向阳商会缔结友好商会。签约仪式当天，向阳商会与洛社商会开展了互访交流活动。自缔结友好商会以来，两地商会来往密切。9 月 25 日，洛社商会回访团一行赶赴宣城市宣州区向阳办事处，与向阳商会开展回访交流活动。回访团一行参观了宣州经济开发区向阳分区，详细了解了向阳分区标准化厂房建设及园区其他各项建设情况，对向阳园区的发展给予了好评。座谈会上，两地商会分别介绍了当地经济社会发展情况和商会工作开展情况。两地商会表示，要以互信回访制度为纽带，在机构建设、会员服务、项目融资、社团党建、企业公益、项目投资等领域不断深入开展交流与合作，培育真情实意，推进务实合作，促进互联互通，实现互利共赢。

（曹光鑫 路增洪）



图为当天，两地商会回访交流场景。



洛社商会回访团一行参观宣州经济开发区向阳分区

遗失启事

产权人赵家信，位于成都市锦江区琉璃路 718 号 15 栋 1 单元 1 层 13 号商铺的产权证(监证号 3765133)遗失。