

邻邦共建海上新丝路 “钻石十年”催生商机无数

◎海上新丝路:“合作巨轮”再次起航 ◎信息环保等新兴产业或成中国—东盟合作新领域 ◎携手打造命运共同体

<< P8

“犇牛”轮胎提示您收看——

本期导读 Highlights

北京科技型企业
转移津冀有“三看”

北京科研成果在天津和河北的产业化，是京津冀协同发展的重要思路之一。记者采访了解到，除了政策优惠、人才储备、交通便利等方面，还取决于“三看”。

<< P3

引资只是改革起步
好戏还在后面

——访中石化董事长傅成玉

3 年前，傅成玉从中海油调任中石化担任董事长、党组书记后，就开启了中石化专业重组之路。

<< P5

融 360CEO 叶大清：
我是跨界淘金者

作为融 360 创始人兼 CEO，叶大清没有独立办公室。他在不惑之年放弃“洋打工”的白领生涯，投身国内草根创业热潮，办公室越搬越小，梦想却越来越大。

<< P6

黄金国际板起航
中国赢得市场“话语权”

上海黄金交易所国际板 9 月 18 日启动，上海国际黄金交易中心有限公司同时开业。专家指出，黄金国际板开闸，使黄金“中国价格”走向世界成为可能。

<< P7

创新思维引领高绩效发展

——大淑村矿 172103 工作面高产高效成套创新工艺纪实

近年来，河北峰峰集团大淑村矿始终坚持用创新，依靠科技推进安全高效矿井建设，积极应用新技术、新工艺、新装备，实现了煤与瓦斯共采，提高了矿井生产能力。

<< P10

太安堂 3.5 亿收购康爱多
切入医药电商领域

9 月 17 日晚，太安堂发布公告称，公司拟以 3.5 亿元收购广东康爱多连锁药店有限公司，由此快速切入医药电商领域。

<< P12

CCTV 央视上榜品牌
犇牛轮胎
中国力量

山东皓宇橡胶有限公司
网址: www.haoyuxiangjiao.cn

iPhone, android 手机扫描二维码下载安装

企业家人报微信公众平台二维码
企业家人报手机客户端 APP——太阳岛二维码

本报常年法律顾问为闫永宁律师
手机:13609110893

做食品就是做良心——杜诚斌
方便米饭
肉食下饭菜
DEYI GREEN

每周新闻人物

News Figure

(2014 年 9 月 15—9 月 21 日)

阿里登陆美股 马云造就万名千万富翁



■ 孙雨

“兴奋地帮别人数完钱后，自己悄悄地洗洗睡了。”9 月 19 日夜，守着电脑围观阿里上市直播的小贩这样调侃。比起“梦想还是要有的。万一实现了呢？”这样的心灵鸡汤，阿里声势浩大的造富运动更触动人心。合伙人们都成了亿万富翁并不稀奇，更让人眼热的是，阿里的 1 万多名员工也一夜间实现了财务自由。

阿里造富之投资人
孙正义超优衣库老板成日本首富

真正有眼光的人用事实说话，尽管这需要时间。举一个真实的例子，一对不懂资本的夫妻 2000 年在人劝说下 10 分钟跟风入市，2.5

万元的投入，到 2014 年，账户上的股票价值 6000 元；一个矮个子投资人在 6 分钟之内做了投资决定，但他的 2.3 万美元，到了 2014 年变成 800 万美元甚至更多。这个身高不到 1.6 米的低调投资人就是软银创始人孙正义。按照阿里巴巴开盘价计算，软银先后投资阿里的总计 2.3 亿美元，已升值至 800 亿美元以上，孙正义的身价也由此飙升到约 230 亿美元，超过日本迅销集团董事长柳井正成为新的日本首富。

软银持有的阿里股权分别来自 2000 年的 2000 万美元、2004 年的 6000 万美元，以及 2005 年增持的 1.5 亿美元。2007 年阿里 B2B 业务上市，软银的投资回报率近 70 倍，当时已经非常惊人。而如今，高达 350 倍的回报率，令孙正义被誉为最疯狂也是最贴心、最理想的投资人。虽然孙正义也曾表示“不可能永

远持有阿里”，但业内普遍认为，孙正义仍可能继续持有阿里。随着阿里国际化，尤其是开始拓展欧美市场，孙正义可能将阿里作为其布局美国市场的长线组合。

马云曾说过，孙正义投资阿里至今，一直十分信任我，几乎没有干预过企业的相关事务。他和我的理念一样，就是要赢在未来，对阿里做长期的战略考虑。可以看到，很少有投资人能够做到这一点。

碰到孙正义，或者说孙正义碰到马云，既是运气，也是眼光与实力。

阿里造富之员工
11000 人人均可套现 422 万美元

量产千万甚至亿万富翁，阿里声势空前

浩大。对此，马云对记者说：“这是他们的付出所得。当时我请了好多人，别人没来，他们来了，也许他们能力不如你，但这是运气也是选择。”

30 名合伙人团队，共计持有阿里 14% 股权，按照开盘价 92.7 美元/股计算，总价值超过 300 亿美元。而普通员工则按照规定，工作满 3 年以上就可获得期权。阿里提交的文件显示，在该公司的 IPO 中，有超过 4000 名现任员工（不包括高管）和超过 1000 名前员工卖出股份，总计占阿里巴巴发行股份的约 0.6%。以每股 68 美元的定价计算，现任和前任员工出售的股份总计将筹得 10.6 亿美元。

到底普通员工可以获得多少财富？根据 2007 年阿里 B2B 业务上市时估算，当时 4900 名员工持股，约占当年集团 7000 多名员工总数的 70%。7 年后，阿里员工增加了 15000 余人，按 50% 的员工持股计算，阿里持股员工约为 11000 多人，上市后每人平均可套现将近 422 万美元，约合人民币 2591 万元。这意味着，阿里上市将诞生 1 万多名千万富翁。

当员工成为富翁，阿里会做什么？不少投资界人士还特意给这些新贵出了不少主意，该怎么计税、该怎么旅游、要不要借钱、如何投资……不过，这背后是大批员工或许正在准备离职。

马云和阿里巴巴首席人才官彭蕾都对记者坦言，这是一个事实，要有开放的心态接受。“他要走是他的权利，他要走，你舍不得他，是阿里的无能。所以我觉得是开放心态。”马云说：“我相信 95% 以上的阿里人要离开公司都会参与阿里生态的建设，对于人员的流失，我们认为这是壮大了阿里的生态系统，帮助了别人，我觉得很好。好多年前讲过，希望二三十年以后，中国 500 强中有 200 位 CEO 是从阿里出去的。这是很多年前前的牛，现在在我们依旧认为阿里对中国的贡献，是我们训练出来的那些人。” [相关报道详见 P2]

“秀五味”圆秀山绿色生态产业梦

■ 姜红淑

作为渝东南生态保护发展区的秀山县，良好的生态环境一直是该县一张靓丽的“名片”。

为了呵护和完善这张“名片”，秀山县围绕生态资源发展产业，通过产业发展改善生态环境，形成了生态保护与产业发展“双赢”的局面……

观现在“武陵药都”快速崛起

秀山中药材资源丰富，有 1270 种，其中中药材 644 种（国家级、省级标准的 268 种）。产量较多，常年收购超 1000 担以上的品种就有七个。

2013 年秀山县提出了以银花、白术、黄精、白芨、南苍术为主的“秀五味”为重点品种。

提效、提速、提量，大力发展秀山县的中药材产业。

提量：建基地扩规模

秀山地理条件优越，十分适合发展中药材产业，该县依托资源优势，大力发展中药材产业，在丘陵山区广泛种植中药材。据了解，目前，全县以金银花为主的中药材基地面积达 30 余万亩，除金银花外，白术种植面积 2 万余亩，青蒿种植面积 8000 余亩，百合种植面积 2000 余亩，黄精在地面积 3000 余亩，天冬在地面积 2000 余亩。

该县整合优势资源，通过与涪陵太极、贵州百灵、怀化博雅惠农等公司合作，订单发展了金荞麦、前胡、白芷、苍术、罗汉果、牛蒡子



● 30 万亩金银花。

等原料药材。

经调查统计，全县药农收入达 3.5 亿元，中药材产业已经成为钟灵镇、隘口镇、清溪场镇、龙池镇、孝溪乡、涌洞乡等山区农民增收的重要来源。

“我家有三件宝，银花、白术和青蒿！”秀山县隘口镇岑龙村一药农激动地说。每年 5 月，后坡梯土上的金银花开出一片金黄，犹如遍地的金子。一家人早早起床，踩着露水，采金银花，花香阵阵，生活好不惬意。

在金银花基地建设上，秀山县与湖南隆回、山东平邑、河北巨鹿并称为全国最具影响力的四大金银花基地县，同时，通过近年的发展，该县已成为重庆市和武陵山区的中药材产业大县。其中典型的例子便是红星公司，该公司建立了 500 平方米的组培室，黄精、白

芨、天冬、石斛等种苗繁育实现了工厂化育苗，中药材组培育苗技术及规模走在了武陵山区的前列。

秀山县以银花、白术、黄精、白芨、南苍术为主中药材产业仍在进一步发展和壮大中，秀山农民正积极种植中药材，治愈千百年来一直折磨着土家苗寨农民的“穷病”，日子逐步由“苦”变“甜”。

提效：拓产业链助升级

秀山县逐步将传统的中药材种植加工业转变成新兴的支柱产业，并形成经济增长新亮点。

除去规模化、标准化的基地种植，产品加工逐步深入、产业链条的不断延伸也起到了举足轻重的作用。

记者了解到，该县研制、推广了绿色、环

保的机械干燥加工设备，金银花干燥加工工艺已走在全国前列；银花茶的品质、产量、包装具备较好的基础。

此外，该县重点扶持以红星公司为主的龙头企业，以点带面，逐步辐射，带动药农按照技术规范种植，并逐步健全中药产业链。

据悉，红星公司围绕药食同源中药材品种——黄精开发饮料类、硬糖类、软糖类、软质胶囊类食品，目前黄精一味、黄精王浆等生产标准已上报主管部门审批，红孩儿精、黄精梅竹饮等产品正在进行配方调试；重庆万物医药对祥华生物的收购工作已全面结束，目前正在进行工艺改造，今年将全面投产，这些产品的开发推进了秀山中药材产业链条的延伸。使资源优势最大化转变成为经济优势。

提速：建网络增销量

以前中药材采用的是“看货议价、现货现金”的传统交易模式，现如今，秀山县引进中药材天地网到秀山建立了武陵山中药材电子交易中心，为该县中药材种植户、药材经销商、生产企业提供了中药材信息服务和电子交易服务，掀起了该县一场中药材产业交易模式的变革，开辟了秀山中药材流通的新模式。

记者了解到，秀山地产药材银花、白术等主要流向重庆、四川、湖南、广东、山东、广西等地的药厂药市，在长期的贸易活动中，秀山的药材生产企业、经销商与这些地方药厂、经销商建立了稳定的销售关系。良好的市场环境和完善集散的交易市场，让秀山县的中药材产业发展十分迅猛。

[下转 P3]