

北京云居寺举行南塔落成仪式

刘宏伟

2014年9月9日上午,在北京房山区云居寺石经地宫前举行了云居寺南塔落成观瞻活动。北京市文物局党组副书记、副局长崔国民,房山区政协副主席唐淑荣,房山区宣传部长赵佳琛,副区长曹蕾、温德拉集团董事局主席禹作胜等出席了仪式。

与会专家表示,云居寺南塔复建是传承历史、弘扬文化的重大盛事,也是顺应民意、凝聚人心的好事。南塔新塔是“盛世之塔,文化之塔,传世之塔”,更是继承与创新、历史与现代、自然与文化完美结合的典范。

仪式上,云居寺文物管理处主任薛满德致词;房山区文委主任王永年宣读了《云居寺释迦佛舍利宝塔修复记》;副区长曹蕾出席并讲话;宣传部长赵佳琛为刘增会、宋振亮两位功德主代表颁发证书;刘增会、宋振亮两位功德主代表为功德碑揭幕;市文物局副局长崔国民、区政协主席唐淑荣为南塔修复记碑揭幕。

活动结束后,云居寺驻寺僧团组织百余信众按照佛教仪轨举行了仪式,并在村引河放生池边开展了放生活动。

房山区副区长曹蕾表示,将以此为契机,进一步加大文物保护开发与利用的力度,推动云居寺各项工作再上新台阶,推动房山文化的大发展、大繁荣。

背景资料

云居寺南塔

据史料记载,云居寺南塔原名“释迦佛舍利塔”,始建于辽天庆七年(公元1117年),举高六十余尺,十三层密檐,砖结构,具有极高的文物价值;在云居寺整体建筑布局中,与钟鼓楼式北塔遥相呼应,极具庄严肃穆,两塔同为云居寺标志性建筑。

作为全国首批重点文物保护单位,云居寺的恢复建设工作多年来得到了党和国家的高度重视。随着中轴线及配殿建设的完成,南塔修复工作及时地纳入到国家、市、区政府的工作议程。在国家和北京市文物部门亲切关怀和直接指导下,在区委、区政府的精心组织推动下,在社会各界的鼎力支持下,黄克忠、吴梦麟、罗炤等一批专家学者们,开展了大量的资料研究、考古发掘、地质勘探、方案论证等前期准备工作,秉承“保护文物、忠实原貌”的原则提出了详实的南塔复建方案,报经国务院批准建设。

1999年9月9日房山石经回藏到在原址建成的地宫中。十年后的2009年9月9日南塔修复工程正式开工。为保证重大项目顺利实施,市、区联合组成专门的项目推进机构,实施组织、设计、监理、施工、验收全过程管理。建设单位精心组织、北京市文物建筑保护设计所科学设计、北京大龙建设集团有限公司精心施工、北京方亭工程监理有限公司严格监理,多方密切配合、严守规范、确保质量。在建设过程中,市文物局领导和相关处室根据工程建设进度,亲临工地一线具体安排和指导;区领导多次召开专题协调会议推进并现场检查指导;



广大信众积极支持南塔建设,进言献策,踊跃捐资;在社会各界的共同努力下,经过五年建设,南塔从废墟中重新崛起。2014年8月27日,修复竣工的南塔经过了设计、监

理、建设单位和施工单位的四方验收,重现了文物古塔昔日的绝美精湛,应用现代技术让建筑更加坚固。

修复南塔,因缘殊胜,际遇难求,意义

深远。南塔复建不仅对展示云居寺深厚的历史文化底蕴起到积极的推进效果,还将对房山石经文化的传承和发扬起到不可或缺的重要作用。

互联网金融的监管之路

金融业因其严格的风险控制素来给人以刻板的印象,但最近几年随着一股新的业态形成,金融业高大上的形象也开始有所转变。第三方支付、余额宝、P2P、众筹等类金融业态如雨后春笋般涌现,成为传统金融业的有益补充。

今年7月《赢在中国》互联网金融创新与融合高峰论坛上,来自百度钱包、京东互联网金融、人人贷、团贷网等类金融的CEO们分享了互联网金融发展的最新趋势;而来自学术界和银监会的专家学者则从长远的监管、安全角度分享了传统金融业及新兴互联网金融国内外的发展历程及未来趋势,引发人们对于金融发展中新业态即互联网金融的监管思考。

互联网金融的全面颠覆时代

2006年,诺贝尔和平奖获得者,格莱珉银行创始人默罕默德·尤努斯开创了小额信贷模式,帮助孟加拉的贫困人民获得必需的资本。从此,尤努斯开创了小额融资的现代P2P模式。随着这种模式引入国内并迅速发展,涌现出像宜信、团贷网、人人贷等优秀的平台,甚至传统金融如平安、招商、民生等都开始涉足互联网金融这一块新的市场蛋糕。此种模式拥有借贷效率高、理财门槛低、收益度优越等特有属性,因此迅速飙升成为炙手可热的“宝宝”。

数据显示,2014年7月,我国P2P网贷行业总成交量达209.59亿元,较6月环比上涨30.67%,半年行业总量成交已突破818亿。其中,金融业十分发达的广东省更是出现爆炸性增长,成交量环比6月增长35.75%,高于全国网贷行业总体增速。结合去年下半年和今年行业趋势,2014年全年

总成交量预计将突破2500亿元。因此,互联网金融在原有传统金融云计算大数据的基础上,经过国外引进、国内优化,成为企业主和百姓投资融资的另一种选择。

互联网金融的市场格局洗牌并快乐着

拥有无限潜力的新生事物总是在行业内刮起一场史无前例的巨大旋风,度过了引入初期短暂的试水阶段,凭借着互联网去中心化、传播速度快等优势,互联网金融已进入蓬勃发展、百花齐放的阶段,并迅速增长规模。

在这样巨大的发展规模下,互联网金融也是一个优胜劣汰的过程,用户最终的心理体验至关重要,投资者盲目的热情与不成熟的投资理念,在一定程度上加速了互联网金融的调整与洗牌。借鉴余额宝的成功案例,一些平台开始朝着提供财富管理的方向发展。在诸多的平台上,经常可以看到一些被冠以某种特定名称的产品,这些产品通常都有固定的利息收入,并且提供了百分百息保障的承诺。更为重要的是,他们中的不少产品都告诉投资人可以随时进行无条件的赎回;在传统投资风险系数偏高和同期利息较低的情况下,上述产品受到了很多投资者的青睐。

但如何甄别优秀的P2P网贷平台,是投资者的一项重要技能。在如春笋般生长的互联网金融公司中,出台相应的合理监管政策显得尤为紧要。

红线下的政策监管

2014年初,央行明确了鼓励互联网

金融创新的态度,并在政策上对P2P网络借贷平台给予了大力支持,使很多始终关注网络借贷平台,又害怕政策风险的企业家和金融巨头开始尝试进入互联网金融领域,组建自己的P2P网络借贷平台。与此同时,央行对“以开展P2P网络借贷业务为名实施非法集资行为”作出了界定,设立三条红线,以此来规范问题屡出的互联网金融网贷市场。

红线一:不得设立资金池。部分平台将借款需求包装成理财产品出售给放贷人,或者是先归集资金,在平台账户汇集大量资金产生资金池,而后寻找借款对象向他们贷款,赚取高额利差,这都属于非法吸收公众存款的违法行为。

红线二:不合格借款人导致的非法集资风险行为。部分P2P网络借贷平台忽视或者没有履行核查借款人资格的义务,在第三方担保缺位的情况下默许借款人发布大量借款标,这种情况下,P2P网贷平台有意或者无意充当了虚假融资方的推手。

红线三:庞氏骗局。个别P2P网络借贷平台经营者,发布虚假的高利借款标募集资金,并采用在前期借新还旧的庞氏骗局模式,或短期内募集大量资金后卷款潜逃,属于典型的集资诈骗犯罪行为。

互联网金融的必经之路:自律

在互联网金融监管的操作层面,央行扮演的是协调各监管部门和市场主体间的技术统筹和牵头角色。在相关部门出台政策法规、正式介入监管之前,各个领域互联网金融业务由已获得国务院同意成立的互联网金融协会以行业自律的形式管理,其中,国内P2P网贷平台最活跃的

地区之一,广东省互联网金融协会也已于今年成立。

在经历了行业自检和用户体验的两轮筛选后,获得信赖的品牌P2P网贷平台正在摸索自己的发展道路。作为广东省互联网金融协会副会长单位,广东俊特团贷网络信息服务股份有限公司(简称团贷网)总裁张林在接受凤凰网采访时谈到:“互联网金融想要良性发展,必须建立起自律、互律、他律的行业规范,先是要做到自律,成为行业榜样后以自身的品牌来带动整个行业的互律。”

随着市场进一步成熟和理性,网贷平台在未来会更向注重风控、运作透明、业务创新的“大蓝筹”网贷平台集中。整个互联网金融也从大局上界定了入行门槛:不仅是资本金的约束,还要求有一定的技术平台的安全性、从业人员资格能力以及企业的风险控制能力、信息把关能力,同时在资金托管、第三方担保平台和后续信息透明公开方面要有更可靠的渠道来证实。

互联网金融的未来 监管下的规范

无论是出台监管政策,还是企业的自律,无论是P2P网贷平台还是互联网金融公司,从野蛮生长到逐渐成熟到逐步规范,建立起有效的行业标准,对于传统金融业不失为有益补充。互联网金融在实践普惠金融的探索之路时,同样也以自身强大的创新力推动金融业的发展与创新,从自律、他律、监管各个层面而言,互联网金融发展的未来必定走上标准化、规范化之路。

(新浪财经)

马云神话的力量

——读王利芬、李翔《穿布鞋的马云》

古滕客

马云是中国商业史上的一个传奇人物。他创立的阿里巴巴,因为在纽约上市,而成为全球市值最大的互联网公司,成为一时的热点话题。现在,王利芬、李翔的《穿布鞋的马云》(北京联合出版公司2014年10月第1版)一书,换个角度看马云,最大限度地接近真实的马云,向世人展现了马云神话的力量。

这本《穿布鞋的马云》,真实记录了马云的创业全过程。从最早的海博翻译社,到如今全球市值最大的互联网公司,马云用了22年,他的创业过程所起到的示范与激励效应,使每个创业者都为之疯狂。书中对马云的27个重大关键节点:关于融资、关于团队、关于管理、关于谈判、关于失败、关于企业愿景、关于企业文化、关于战略、关于人才都做出了结论式的回答,评述马云所有的创业细节与重大决策,包括错误的。这些点评,把马云和阿里巴巴还原到历史发展的每一个阶段。

马云创造了不少神话,而书中就是讲神话的炼成秘诀。说是秘诀,其实都是些最朴素的道理。比如,而阿里巴巴造节“双十一”,为何能够成功?书中认为,首先是日期选得好,让人印象深刻;其次是天猫和淘宝的“双十一”,还真不是一般商家的节日促销;最后一个原因还是借势。改善用户体验,让客户不再需要服务,就能够享有很好的购物体验,这是马云追求的商业模式。其实,“双十一”看似简单,却并不简单,整个模式都是为了诠释“最好的服务是让客户不需要服务”这句话。

马云的商业智慧,都是在阿里巴巴生死存亡的那些关键节点上历练出来的。比如“阿里巴巴”被选定为公司名,一是因为容易记,全世界的发音都是一样的;二是因为马云认为阿里巴巴是个善良正直的青年,他希望把财富分给别人而非自己独享。而这个跟马云创立公司的意图,给中小型企业带去财富的初衷非常相似。而淘宝的一个重要意义,就是开启了中国互联网的免费战略时代。而且让人没想到的是,淘宝的免费之路一直延续到了今天,并且已经被众多互联网企业家采用,比如在网络游戏和杀毒软件界。

马云奉行的管理智慧,主要从哪里而来呢?一是从市场经济的运作方式,也就是从西方公司的治理结构等一系列制度工具和方法中获得;二是从毛泽东领导中国共产党的历史中汲取智慧;三是向中国传统儒家——儒道智慧,这种智慧多偏于经验性。除此之外,他还用了武侠文化,但不是机械地用,是吃透了之后找到与阿里巴巴的结合点,再进行使用。这就是他所说的乱棍打法。他吃透后你看不出他的章法,但他的确有自己的章法,这是一种适合他本人和阿里巴巴的章法。

被称作外星人的马云,在公开记录的资料内,很少能触及其失误决策。成功固然可喜,但是创业教父的“失误”才是真正无价的经验,因为错误的决策,有时才是我们真正应该要知道的。马云身上有与众不同的三点:第一,他能看到并坚信互联网在未来的发展前景,看到未来的力量,是他最了不起的地方;第二,从公司的角度来说是使命感和价值观;第三,先付出再得到,或者先付出不想回报。如果一个人能做到这些,他的朋友将遍布各个角落,如果他能说服团队做到这一点,他的团队将是一个不讨价还价、先做再说的团队。

对于书名为什么叫“穿布鞋的马云”?书中写到,马云现在基本上就是穿布鞋,去一些正式场合才会换上皮鞋,但见完后回到车里,马上又换回布鞋。布鞋舒服随性、平实且透气,是一个人最能掌握自己,并且可随时急行还不损脚的状态。布鞋是马云的常态人生,皮鞋只是他人生某些必不可少的点缀。一双布鞋穿在脚上,看起来很接地气。在这个越来越多的人穿皮鞋的时代,马云喜欢穿布鞋,这就是马云的独特性。

读完全书,印象中最深刻的是马云说的:“谁会成功?你勤奋,你执着,你完善自己,你改变自己去影响别人、去完善社会,这样的人会成功。”马云不喜欢成功学,他只看别人怎么失败,从别人的失败里反思什么事情他不该去做,从别人成功里反思他为什么会成功。我想,这或许就是马云成就自己的原因。

