



成都市供应商商会成立

整合资源解决中小企业融资难问题

日前,成都市供应商商会正式成立。作为市工商联直属的第86家行业商会,经过一年多的筹备工作,至今已发展了111家会员企业。

据了解,供应商作为直接向零售商提供商品及相应服务的企业及其分支机构、个体工商户,在供应链中起着非常重要的作用。供应商商会会长李安告诉记者,商会将团结供应商企业,通过组织学习交流和思想碰撞,破解大家共同面临的难题,并进行经营模式的探索和创新。(孙静)

长江国际商会引进三项目落户武汉

从5月举办首届长江国际论坛至今,长江国际商会成立3月已引来三家公司落户武汉。分别是:健康管理集团爱康国宾、美国科技金融企业爱维兴软件技术公司,以及排名全球前十的专业公关公司奥美公关。这三家公司已完成工商注册,即将开业。

据长江国际商会秘书长刘萌介绍,项目引进主要是按需定制,“我们会从政府那获得需求信息,然后有针对性地在外部引进对口企业进驻武汉”。据了解,奥美公关武汉团队主要业务之一是政府危机公关,而爱康国宾则是首次在武汉设立面向中高端人群的体检中心。

长江国际商会以武汉为总部基地,目前会员数量仅150名,预计年内招募会员数量将超过1000家,省内93家上市企业都是招募对象。同时,还启动了纽约、旧金山、亚特兰大、香港的分会筹建,“香港设点是李嘉诚先生向我们提议的”。(张隽玮)

河池市玉林商会成立 投资超百亿元

河池市玉林商会日前正式成立。据悉,截至2014年初,到河池投资和经商的玉林籍工商界人士达2万人,投资总额超过100亿元,提供了6万多个就业岗位,投资产业涉及房地产、建筑、餐饮、矿山开发、传媒等二十多个行业。

河池是后发达的革命老区之一,素有“水电之乡”、“有色金属之乡”、“世界长寿之乡”、“铜鼓之乡”、“刘三姐故乡”等美誉,又是全国最大的桑蚕生产基地,境内资源丰富,商机无限,是外来投资创业发展的一块宝地;玉林则是广西经济发展的强市之一,享有“岭南都会”的美称,贸易发达,经商活跃。

池州市玉林商会首任会长、广西腾辉建设集团董事长甘华松介绍说,目前河池市玉林商会已发展会员200多名。商会将秉承“搭建交流平台,促进共同发展”的宗旨,为会员提供全方位服务,将商会办成玉林工商界人士在河池的“娘家”,帮助他们做好维权服务,帮助他们拓展事业等。

中共河池市委常委、统战部长罗日新表示,河池市委、市政府及有关部门将为玉林商人在河池的投资和发展提供便利和政策优惠。希望新成立的河池市玉林商会坚持做到诚信、团结、服务、发展,努力做好会员管理、宣传教育、权益维护和发展等方面的工作,把商会建设成促进非公经济持续发展和非公经济人士健康成长的实践平台,开创商会事业的新局面,促进河池经济社会快速发展。(卢美婷 吴灵婕)

大华食品
做中国绿色食品好品牌
招商电话 02885748065

商会 Chamber of Commerce

四川赢和实业有限公司协办

2014年9月4日 星期四 责编:戴琳 编辑:刘静芬 版式:叶友平

投稿·咨询邮箱:736108169qq.com 新闻热线:028-87369123

企业家日报

5

湖南福建总商会会长吴培辉:为“福地”造福

费孝通在《乡土中国》中写道“以农为生的人,世代定居是常态,迁移是变态。”的确,安土重迁是中国人特有的传统观念,古往今来,太多太多的人迫于生计背井离乡,留下了一曲又一曲的乡愁离歌,孤独的异乡人在异乡思乡念乡……

然而,本文的主人公——湖南省福建总商会会长吴培辉却是一个幸运的异乡人。吴培辉与湖南的结缘纯属偶然,但他与湖南的情缘至深却是必然。湖南的城市气场与吴培辉的打拼精神若合一契,因为湖南,吴培辉的事业画卷随之铺开,人生枝条愈发丰盈,而秋实丰腴之后的吴培辉也为湖南的发展添砖加瓦。

湖南成了“福地”

对泉州人来说,走南闯北并不是什么新鲜事。年轻气盛的吴培辉在高中毕业后也加入创业队伍。

1998年,吴培辉只身来到了潇湘大地,首个目的地——常德。

陶渊明的一篇《桃花源记》让吴培辉对常德市产生了最初的好感。然而,令吴培辉更加兴奋的是,湖南成了他的“福地”,他在这里找到了在湖南创业的第一桶金。

“当时我在那里租赁了大型国有企业——常德棉纺织厂,从事纺织加工业务。”打拼的热情与加工厂的业绩一样蒸蒸日上。三四年的时间一下子就过去了,到了2001年,纺织厂遭遇设备老化、产能过剩的问题,吴培辉不得不谋划下一步棋。

“虽然没有在纺织行业继续做下去,但这是一段非常宝贵的经历!”说起往事,吴培辉流露出一丝的眷恋与感动。

重情重义的吴培辉在常德期间结识了不少湖南好汉,工作之余,他们一起打球、聚餐,一起过生日,这些平常的小事带给吴培辉莫大的快乐和归属感,也让他对湖南萌生了难



●湖南省福建总商会会长吴培辉 陈玉玲 摄

以割舍的情愫。

时间不断地催人向前,事业不断催人奋进。离开常德之后,吴培辉转战厦门。在闽南先后创办了厦门百江集团、漳州百江房地产开发公司等。倦鸟思归,人之常情。本以为,吴培辉将扎根在这座宜居而又浪漫的城市,坐拥事业,守护家庭,书写温馨幸福。然而,厦门地少价高的市场行情,隐藏着相当大的投资风险。而地处中部的湖南,交通便捷,物流通畅,有着深厚的开发潜力和长远的发展前景。一轻对比,那份深藏在吴培辉心底的“潇湘情”开始骚动,2005年,吴培辉决定再次挥师三湘,再续前缘。

“湖南是我第二个故乡,更是投资的好地方。”

已经不是初来乍到了,再次踏上潇湘大地时,吴培辉直奔株洲市而去。

“善战者求之于势。”株洲市是湖南第二大城市,综合实力第二强市,全国首批重点建设的8个工业城市之一,也是中国最大的铁

路枢纽之一,与郑州并称为“北郑南株”。

优越的区位条件,富有前景的发展态势,吴培辉在天时地利的推动之下成立了株洲百江房地产开发有限公司。公司成立不久后便一炮打响,与株洲市政府签订了“株洲百江花园”的协议,所建设的项目保持了原生态山地地貌,利用地势,打造出了一个错落有致、自然绿色的坡地景观小区。

百江房地产的热卖将吴培辉的事业推向了另一个高潮。由于曾在常德创业,株洲这个城市对他来说并不陌生,亲切感随之建立,人脉网络、资源聚集也自然而然迅速形成。在稳健的发展步伐之中,吴培辉收获了事业上的成功,也感受到了三湘四水带来的美好。

吴培辉在湖南的事业发展势如破竹。2006年,他将事业线延伸到长沙,进行更大手笔的投资。湖南百江投资有限公司在长沙成立之时,便以高起高走的姿态发展,“立足长沙,面向全国,有选择有步骤地实行跨地区经营”为经营理念,囊括了房地产开发、经营销售、物业管理等经营范围。

步步为营,久久为功。湖南,再次成为吴培辉的“福地”。

如今,“百江明珠”已成为长沙的一张新名片,吴培辉于2007年光荣当选湖南省政协委员,2010年,又光荣当选为湖南省海外联谊会副会长。事业、荣誉双丰收,吴培辉在这块“福地”上继续描绘传奇。

在吴培辉的黄金岁月里,湖南这片热土见证了他一个又一个的辉煌时刻。他热爱这片土地,同时,他也热衷于为这片土地造福。

株洲市是整个中部地区的中心城市,老工业城市市容市貌有待改善,道路,是城市最重要的门面。为提升所在区芦淞区的城市景观,吴培辉主动投资1500万元,对省道211株洲县南阳桥至衡东石岗路段实施拓

宽改造,同时,还投资数千万元用于株洲枫溪大道的拓宽、市政道路建设,又按新的规划要求新建成一条从省道211线至大冲口的18米宽的城市道路……

“逐利不吝行善”是吴培辉的真实写照,凝聚众多在湘籍商人为湖南的发展群策群力则成了吴培辉当下最核心的命题。

自2009年湖南福建商会成立以来,吴培辉就不断为商会的发展壮大奔忙。推动湘闽两地经贸交流,整合资源抱团发展,促进湖南经济社会大发展。

无论是担任执行会长还是会长,无论是过去的5年还是未来的5年,吴培辉始终以开拓者和实干者的姿态引领着商会不断向前,不断壮大。

“能够帮助别人,我真的觉得很开心,这是个人价值的一种体现。”5年的时间过去了,2014年,吴培辉当选湖南省福建总商会会长。

家长是一家之主,会长是一会之主,当了会长的吴培辉并不是趾高气扬,颐指气使地差遣底下的人,而更多的是亲力亲为。

举办一场隆重的就职典礼并不是想象中的那么简单,细节之处最能考验组织者。就拿此次湖南省福建总商会就职典礼来说,就职典礼的前一天晚上,吴培辉睡不到2小时。主桌的排位次序、宾客的宴请情况、物料的配备等诸多问题在吴培辉的脑海里盘旋,等到他将问题一个又一个理清理顺之后,他仍然不敢放松,眉头紧锁,手握钢笔,在活动策划书上圈了又圈、点了又点,确认无误之后,才松了一口气准备休息。而此时的他,却辗转反侧,心系商会,无心睡眠。

尽管这只是一件小事,但细节之处见人心。梁启超说:“人生须知负责任的苦处,才能知道尽责任的乐趣。”吴培辉深有感触。

无论是作为一名叱咤潇湘的企业家,还是作为一位人人敬佩的商会会长,善做善成的吴培辉还将与他的“福地”一同谱写赞歌。(黄秋蓉)

为“福地”造福

以上各种模式,均有其产生根据,也各有优缺点。新双重管理模式的优点在于将分散的业务主管单位统一起来,但由于承接部门都是比较边缘化的政府部门,有的本身还需要其他政府部门的管理,同时又缺乏推动行业协会发展的资源,因此往往得不到业界认同。三重管理模式的优点和新双重管理模式相似,但导致业务主管单位双重化,增加管理成本。单重管理模式的优点在于能够减轻政府的负担,又有利于增强行业协会的独立自主性,最重要的是这一模式适应了直接登记和脱钩后的管理状况,当然,在全国推广这一模式需要有相应的配套措施。因此,有必要在综合现有各地管理模式的基础上,设计出更具普遍性和可操作性的管理模式。

单重管理模式是管理行业协会商会最优模式

应将单重管理模式作为脱钩后行业协会商会管理的基本模式,同时允许各地在此基

行业协会商会宜采单重管理模式

■ 仲崇玉

目前,有关部门正在修订《社会团体登记管理条例》,拟在立法层面确认直接登记、脱钩等制度,以强化行业协会自治。直接登记制和脱钩制制度顺应了社会管理民主化和法治化的潮流,有利于社会稳定发展和国家长治久安。但可以预见,在行业协会商会直接登记和脱钩之后,现行的双重管理体制将难以适应新形势。因此,在这一背景下,国家将采取何种新型管理模式就成为亟待解决的重大问题。

第一,新双重管理模式。这一模式主要是通过边缘性或新设政府部门来承接全部或部分行业协会的业务主管单位职能。采取这一模式的有浙江省、河北省以及辽宁省鞍山市,其中,有的通过人民团体(工商联)承接,有的通过官方发起的社团法人(工商联)承接。

第二,三重管理模式。这一模式主要是通过成立专门的、临时性的政府机构负责统筹行业协会发展事宜,新成立的行业协会如果找不到业务主管单位,可以找这些政府机构作为自己的业务主管单位,同时保留原有的业务主管单位。采取这一模式的有上海市(市政府成立行业协会发展署)、北京市(成立北京市行业协会和市场中介发展办公室)和深圳市(新设立行业协会服务署)。

第三,单重管理模式。这种模式是一步到位,废除双重管理模式,即取消业务主管单位的管理职能,行业协会或商会只需要接受登记管理机关的管理即可,在许多方面突破了我国当前法律框架。目前采取这一模式的有广东省。

各地探索 新型行业协会商会管理模式

近年来,为了进一步推动行业协会的发展,中央政府相继出台了若干专门的政策文件,推动地方政府改革现行行业协会管理模式。在这一背景下,各地政府进行了大胆有益的探索,归结起来,目前的管理模式创新主要有三种。

贵州赤水赴蓉招商 复兴打头阵

本报讯(记者 喻永国)9月1日,贵州赤水市复兴镇招商引资推介会在成都怡东国际酒店举行,来自全国10多家异地商会的代表出席了推介会。贵州赤水市以及复兴镇的相关领导对复兴镇项目以及投资环境作了推介,商会及企业界的代表纷纷表达了对贵州复兴镇推介的投资项目的浓厚兴趣。

赤水市投促局副局长张新勇首先介绍了贵州赤水复兴镇的环境优势以及相关招商引资优惠政策,同时表达了赤水市政府对外招商的诚意,并表示将积极为引资企业做好配套服务。

据张新勇副局长介绍,目前,赤水市提出了“五年再造一个赤水城,打造国内一流的30里滨河景观休闲大道,构建20平方公里中心城区骨架,强力推进15平方公里赤水经济开发区建设和小城镇建设”的城市发展战略目标,全市上下紧紧围绕这一目标“全党抓经济、重点抓‘四化’、关键抓招商”,并根据这一目标出台了赤水市招商引资优惠政策和招商引资奖励办法及投资项目手续代办制度和投资项目挂帮服务制度,对工业、农业、文化旅游三大产业在土地、财税、规费、服务、奖励等方面给予了极大的优惠和保障,形成了重商、安商、富商的良好氛围,而复兴镇正处于该目标实施的核心战略地位。

复兴镇党委书记张子贵介绍,复兴镇自然资源丰富。不仅气候宜人,境内还有猕猴、



●赤水市复兴镇党委书记张子贵

黄羊、果子狸、杉等野生保护动植物。据了解,目前复兴镇境内特色生态养殖品种有竹荪、石斛、黑木耳等,是赤水市农业、畜牧养殖大镇。良好的自然生态和资源优势每年吸引数万游客慕名而来,体验乡村风情。赤水市提出“打造20万人口,20平方公里,五年再造一个赤水城”的城市发展战略,复兴镇已成为赤水市城市发展的新的主战场。

据了解,目前赤水复兴镇正依托赤水市经济开发区,重点发展以白酒为主的酿造工业,并结合该镇竹木、石斛、乌骨鸡等优势资



●赤水市投促局副局长张新勇

源精深加工,开发竹类旅游产品、竹工艺,研制石斛为主的生物保健药业等,建设一批生态环保、绿色低碳的工业项目,大力发展工业产业建设。并依托赤水市区至复兴建设的河滨南路、文化大道、工业大道三横两纵模式的路网干道建设,加快集镇扩容和集镇基础设施建设。不仅如此,复兴镇发展以凯旋村张家湾组为核心的农业光旅游产业建设。发挥特色果蔬基地、乌骨鸡种场和核心养殖区建设、特色禽鱼基地、赤水河特色水产养殖、金钗石斛基地等自然生态优势,开发下游产品,推进

础上根据当地情况进一步创新。单重管理模式的主要内容是:各级民政部门作为行业协会商会登记管理部门应强化监管功能,进一步充实机构人员配置,使其能够全面依法履行行业协会商会成立、变更、注销的登记或者备案,实施年度检查,进行监督检查,对违法行为给予行政处罚和组织第三方评估等职能。同时,民政部门还要会同有关部门做好对行业协会商会在人事、外事、宣传、党建、社保等方面的指导服务工作,实现行业协会商会的一元化管理。

实施单重管理模式并非意味着与社会组织业务活动相关的行业主管部门完全不负监管职责。在脱钩之后,原业务主管单位与行业协会商会是平等合作关系,而不是行政隶属关系。但是,主管单位仍应履行行业监管职能,制定符合行业特点的社会组织活动准则和行为规范,通过项目委托、购买服务和政策扶持,引导社会组织健康发展,从而走向间接管理和法治治理。

(作者单位:西南政法大学民商法学院)

农业现代化建设。

商会以及企业界的代表纷纷作了发言,并表达了对贵州复兴镇推介的投资项目的浓厚兴趣。

据赤水市投促局副局长张新勇介绍,目前,赤水市围绕关键抓项目、突破抓招商的计划,正积极开展推介活动,复兴镇推介活动仅仅是一个开始,近期,其他镇以及整个赤水的招商推介活动也将逐渐展开。

厂房租售热线:4008036599

广汉新鑫和产业园,成都至青白江快速通道延长线旁