

品牌风采

作为世界工程机械企业五十强，湖南山河智能以“做装备制造领域世界价值的创造者”为使命和愿景，十五年来诚信经营，坚持自主创新，形成了与客户风雨相伴共生共赢的良好发展局面。客户的心声是真实而发自肺腑的，也是送给山河智能十五岁生日的最好“礼物”。

山河智能 十五载风雨兼程助力客户“创富”

■ 纪星

客户是山河智能发展十五年来最宝贵的财富。在山河智能十五岁生日即将来临之际，且让我们仔细聆听客户的真实声音。

“最美不过夕阳红”

今年67岁的曹先生，是山河智能挖掘机在常州地区最早的客户之一。早年为了补贴家用，曹先生于2005年购买了一台山河智能SWE50N9，由于山河智能挖掘机出色的性能，再加上曹先生的勤劳苦干，老人家迅速走向致富之路。曹先生相继又于2006年购买了山河智能SWE65，2013年4月购买了山河智能SWE60E。

出色的性能是曹先生选择山河智能的主要原因。曹先生2006年购买的SWE65，工作16000小时无重大故障。2013年4月份购买的SWE60E，到目前已工作2200小时，零故障。据老先生介绍，该SWE60E挖沟作业油耗仅3升每小时，要比同样工况下另一品牌的挖掘机省油约60元/天，一年可省一万多元。山河智能城建先锋——SWE60E工作速度快，远远高于其他品牌的挖掘机。曹先生自豪地告诉我们：曾经他与现代小挖在同一工地施工，因为山河智能挖掘机效率高出现代太多，工地差点要辞退现代小挖。

曹先生坦言：曾经有许多挖掘机代理商向他推销产品，给出了很优厚的购机优惠，但是他不为所动，对山河挖机情有独钟。在常州



市孟河地区，他号召同行购买山河智能挖掘机，真诚地、自发地为山河智能品牌作推广、宣传，扩大了山河智能挖掘机产品在当地的影响，而山河智能优越的产品性能也为当地客户带来了实在的经济效益。

曹先生感慨地说：“都说最美不过夕阳红，山河智能陪伴我走过难忘的岁月，早已成了我生命中不可缺少的好伙伴，好帮手，是夕阳红中一抹璀璨的亮色。”

“民族品牌的力量”

湖南省郴州永兴源和茶油有限公司是一家集科研、种植、生产、销售高档次茶油籽油于一体的现代化大型企业。2010年，公司需要建设近万亩茶油林，而选择哪个品牌挖掘机成为了摆在董事长刘洪常面前的一道难题。

刘总一一比对了市场上主流品牌的挖掘机产品，并多方打听，了解用户的使用情况。在了解的过程中，刘总发现很多客户反映说山河智能的售后服务非常好：购买的山河智

能挖掘机出现一点小问题，服务工程师都会第一时间赶到现场，为客户排忧解难，真正是急客户之所急，想客户之所想。而山河智能小型挖掘机连续5年夺得湖南省销量冠军，更让他对此深信不疑。

经过比较，刘总最终选择了山河智能来完成油茶林建设。他先后购买了15台山河智能挖掘机，主要是60型小挖。而在使用的过程中，也正如刘总了解到的一样：山河智能的服务人员非常敬业，总是能够第一时间赶到，解决设备出现的问题。而更让他惊讶的是，这15台挖掘机，使用了4年多都没有出现大问题，没有更换过大型配件。他认为这不是因为他运气好，而是山河智能的品质值得信赖。刘总感慨地说：“以前民族品牌的产品总是让人不放心，是山河智能让我改变了这一看法，山河智能让我看到了民族品牌的力量。”

“开启人生第二春”

湖南常德的刘大久先生，跟厨房打了一

辈子交道。刘先生是开酒店的，做得一手好菜，酒店生意在当地红红火火，日子过得充实而富足。然而2010年，是他人生的重大转折。

这一年，身边的朋友纷纷进军一个他十分陌生的领域——经营挖掘机。这对当时的他来说十分新奇，又令他非常疑惑。看着身边的朋友不断地进入这个市场，大把地挣钱，刘先生心动了。这一年，刘先生购买了人生第一台挖掘机，而他选择的是山河智能。刘先生购买挖掘机之后，主要用于租赁，自己仍然经营着酒店主业。一年之后，他惊奇地发现，挖掘机挣的钱比开酒店挣的还要多！惊讶之余，刘先生迅速行动，继续购进更多的挖掘机——他相继又买了3台山河智能SWE90E。如今拥有4台山河智能挖掘机的他，已经将重心从酒店经营转到挖掘机上了。

刘先生不无感慨地说：“从前我的爱好是厨房，但自从2010年之后，我爱上了挖掘机。感谢山河智能，他开启了我人生的第二春！”

黎明重工“增值升级”服务刷新纪录

■ 程泰

8月4日，河南黎明重工履带移动筛分站顺利抵达包头市客户现场。而在两天前，黎明重工售后工程师张工就已经到达，看着这个“超级战舰”被起重机安全卸下，他既紧张又兴奋。虽然拥有熟练的操作技术和丰富的维修经验，再加上此次“增值升级”服务团队的强大阵容，但面对这个世界最大履带移动筛分站，他希望能和这两台设备一起创造煤炭开采、加工作业新的纪录。

履带移动筛分站作业的地点在洗煤厂中，这里离矿区不远，占地40亩，厂区内堆满了高高的煤堆。洗煤是将原煤中的杂质剔除，降低煤

炭运输成本，提高煤炭的利用率，是煤炭深加工的一个不可缺少的工序。客户对洗煤厂的期望是，处理能力达到每小时1000吨，在黎明重工移动筛分站到来之前，已经有一台国外品牌的移动筛分站在为其效力了。因此6月中旬，客户正式与黎明重工签下了订单。

其实，选择黎明重工的过程也颇有些周折，因为对处理能力的要求比较严苛，国际一些知名的矿山设备制造商都表示，这样的需求超出了现有的技术能力，无法接单。随后，客户将目光投向了黎明重工，因为黎明移动站系列产品已经不是第一次出现在煤炭生产基地了，在煤炭开采领域战绩不俗。而此次在定制的履带移动筛分站中，其加载的筛分装

置宽2.56米，长6米，成为世界最大规格的履带移动筛分站。

在一座座料堆前，移动筛分站巍然不动，但却能感觉到它们的澎湃动力，一切就绪，等待张工的“发号施令”。按照操作规程，他手中的无线遥控一键开启了整个试机过程。由运输状态向工作状态转换，皮带机全部打开，收缩，正折叠、侧折叠，灵巧准确，一切正常；启动各工作机构，筛子转起，给料机进料，三层筛网“吐出”四种规格成品料，进料、筛分、出料一切正常；工作状态向运输状态转换，切换时间短，转场高效；行走状态，动力强劲，重载钢架结构保证平稳……

紧张的试机操作之后，张工肯定地对洗

煤厂厂长说，“液压系统、电器系统都非常稳定。”厂长负责煤场的整体运行，因此对设备的自动化系统非常关心，因为设备维护是后期运行的一个重要方面，张工为他重点演示讲解了ECU控制器。自动化系统可以检查设备的技术状况，实现各个动作的互锁保护功能，一旦出现问题，就会发出警报，避免问题恶化，从而减少设备停运时间。

一直到8月11号，张工以及售后服务支持团队严谨地对设备的每一项功能进行调试以及整体试机。在工作状态中，张工发现料斗部分进料，由于不够均匀，于是现场进行改造。截止到目前为止，设备已经连续稳定作业24个小时，每小时产量达到450吨/小时，超过预期。

金星机床与黑龙江水利学校联合培育英才

■ 齐雨

校企合作，有利于培养高素质专业人才，对于机床行业来说，需要的不仅是纸上谈兵之将，还要有领兵能力之帅。自2013年以来，山东临沂金星机床有限公司与黑龙江省水利学校各高校联合培育机械类精英人才，将高技能、高学识结合于一身，提高人才素质，以更好地服务行业。

2008年以来，山东临沂金星机床有限公司就十分注重强化“校企合作”培训模式，加大对技能人才的培养工作，提高技能型人才培训实效。尤其近期更是加大，加强了与黑龙江省水利学校等高校的合作，目的是为了提升人才培养的“本土化”水平，助推当地的社会经济发展。临沂金星机床的实力在当地机械行业中不可小觑，尤其是数控机床、自动化设备等领域渐露锋芒。

校企联手，一是充分发挥企业主体培训作用。制定中长期人才培养方案，完善人才评价体系。二是充分利用金星机床的培训场地、设施物资。通过“校企合作”的培训模式，结合企业的生产实际和发展需求，组织开展企业职工岗位技能提升培训。三是聘请专家教授和高级工程师授课。以推进企业产品质量升级和自主创新能力为重点，全面提升企业的核心竞争力，为推动临沂市产业结构的转型升级提供高技能人才保障。四是校方培训技能人才学生。相信两者的结合，将对技术人员在“人才培养的针对性、教学的实践性、就业的方向性”有着极为重要的指导意义。

上市公司联姻工业机器人企业

华昌达收购德梅柯受行业瞩目

■ 孔工

机器人生产企业并购热点

目前市场上工业机器人行情火热，大家都看到了这个行业前景的美好，机器人正成为手游之后的并购热点。据统计，2014年以来共有华昌达、新时达、秦川发展、锐奇股份和科大智能等5家公司进行收购机器人相关资产，以完善产业链。

湖北华昌达也于今年进行产能升级拓展，成为近期龙虎榜的明星股。该公司的主营业务就是智能型自动化装备系统。从2012年开始，华昌达就开始积极布局完善产业链。2012年7月，华昌达使用超募资金收购十堰恒力达，此次收购为了巩固和拓展现有的焊装自动化生产线项目。

2014年4月26日，公司对外发表公告。公司以6.3亿购买上海德梅柯100%的股权，引起市场强烈关注。公司收购的上海德梅柯主要产品是汽车焊装生产线用工业机器人成套装备及焊装生产线整线，此次收购之后，华昌达强化了在工业机器人领域的业务。

工业机器人是未来的发展方向

工业机器人在工业生产中能代替人做某些单调、频繁和重复的长时间作业，或是危险、恶劣环境下的作业，例如在冲压、压力铸造、热处理、焊接、涂装、塑料制品成形、机械加工和简单装配等工序上以及在原子能工业等部门中，完成对人体有害物料的搬运或工艺操作。

据专家介绍，应用在工程机械制造领域的工业机器人主要包括：点焊机器人、切割机

器人、喷涂机器人、装配机器人以及移动机器人等。由于机器人承担了很多危险或令人厌烦的工作，许多职业病、工伤及因此需要付出的高昂代价都可以避免；此外，由于机器人总是以相同的方式完成其工作，所以产品质量十分稳定，这也会给企业带来确定的效益；机器人可以24小时不间断地工作，产品的生产率可以预测，库存量也可以得到较好的控制。产品总价值中每一项费用的节省，都将提升产品在各种市场上的竞争能力；机器人的另一优点是可用于小批量生产、灵活性较高。

在发达国家，工业机器人自动化生产线成套设备，已成为自动化装备的主流及未来的发展方向。国外工程机械制造企业已经大量使用工业机器人自动化生产线，以保证产品质量，提高生产效率，同时避免了大量的工伤事故。而我国工程机械制造业正处于由传统装备向先进制造装备转型的时期，企业要想在激烈的竞争中抢夺更大的市场份额，摆脱产品的同质化竞争，必须提升生产线自动化水平，大力引进机器人将是实现我国工程机械制造业转型升级的一个重要手段。

行业巨头率先尝试

在我国工程机械行业，徐工、三一、中联、山推等国内行业巨头是率先引进乃至参与设计工业机器人的“尝鲜者”，成为引领机器人应用的行业先锋。

徐工2012年对装载机制造投入了145台套工业机器人，零部件下料之后，借鉴汽车制造技术，所有结构件自动进入积放链，下一工序的焊接、涂装、装配等全部通过积放链悬挂起来进行操作。

引进机器人的好处，在三一重机的快速发展上可见一斑。《中国工业机器人行业市场发展趋势及投资规划分析报告》显示，2007年，两台机器人现身三一重机生产线。此后，企业销量突飞猛进，机器人队伍也随之壮大。在三一重机临港产业园中，就能看到200多台机器人各司其职，忙着切割、焊接、涂装或者涂胶等工作，个个都是“以一当五”的好手。中联重科对工业机器人的引入，也是从焊接领域入手。2012年10月24日，中联重科沅江工业园正式启用搅拌车搅拌筒内焊缝焊接机器人生产系统；11月中旬，随着中联工程起重机公司泉塘工业园结构车间第11台焊接机器人安装调试完成并正式交付使用，中联重科轮式起重机吊臂、转台、车架和支腿四大结构件焊接工艺全面迈进了机器人时代。

引入工业机器人的好处是显而易见的，除了上述企业之外，国内有实力、有发展需求的企业，也纷纷加速工业机器人的上马，如厦工、龙工、德工等工程机械企业。上海德梅柯作为工业机器人集成系统供应商，自设立以来一直专注于工业机器人成套装备及生产线的设计、研发、生产和销售。上海德梅柯的主要产品是汽车焊装生产线用工业机器人成套装备及焊装生产线整线，其产品在成套化、成线化、模块化、柔性化方面具有较强竞争优势，与上汽集团、丰田纺织、比亚迪等知名整车生产商形成了合作关系，是国内机器人产业的领先企业。

华昌达此次并购重组，不仅仅为了企业更好的发展前景，更助力整个工业市场的发展壮大。未来是科技发展的舞台，新兴的智能机器人也将是未来的主力军。

摩根阀门 用质优与创新塑品牌

■ 水门

作为浙江永嘉沿江金色工业经济带的重要组成部分的瓯北，以其泵阀产业的迅速崛起被称为“中国泵阀之乡”，浙江摩根阀门有限公司作为阀门业的新起之秀便坐落在瓯北这块宝地之上。

目前市场上品牌价格竞争激烈，品质良莠不齐，质量不好的产品是无法在市场上生存的。摩根阀门始终将“质量”看得最重，严格按照质量管理体系运行生产，严把材料的选择关，严守不合格的产品决不出厂的准则。摩根阀门以卓越的品质，理想的价格，齐全的品种、及时的交货期以及满意的售前、售中、售后服务赢得了知名度和信誉度。

摩根阀门自成立以来一直注重技术创新，建有与自身发展相适应的现代化标准化厂房，拥有专业的开发设计团队，专业为客户设计开发新技术、新工艺的专用配套产品及非标产品。公司以先进的设备和高端技术为依托，凭着过硬的科研产品质量，赢得了广大客户的赞赏和支持，建立了广阔的市场空间。产品广泛用于石油、化工、天然气、化肥、冶金、制药、电力、矿山、建筑等行业，产品远销欧美、中东、东南亚等二十多个国家和地区。

未来，摩根阀门将一如既往地坚持科技创新，本着诚实守信的经营作风，以高可靠性产品为客户创造价值，力争成为最具影响力的球阀制造企业之一。



天合光能成功举办“东北第一届分布式论坛”

■ 梅通

2014年8月15日，天合光能携手沈阳农业大学在辽宁省沈阳农业大学举办“2014东北第一届分布式论坛”。来自企业和研究院所的嘉宾们在论坛上就光伏分布式的应用和发展结合东北省的地理环境和产业结构进行了热烈的讨论，对光伏与农业、光伏与建筑设计等跨行业结合的创新模式进行了探讨。

天合光能高级副总裁兼光伏组件事业部总裁朱治国在论坛上致辞说：“中国的能源治理已上升为国家战略，雾霾等大气污染日益严重，为了应对环境危机，加快清洁能源的应用势在必行。分布式光伏发电是清洁能源的重要组成部分，为推进分布式发展，国家已经陆续出台一系列补贴和引导政策以加速推动能源结构调整和低碳减排。我们希望通过此次论坛宣传和推广分布式光伏系统概念，推动辽宁省以及东北区域光伏应用的开拓和发展。”朱治国提出在东北发展新能源的三点价值，一是传统重工业基地与新能源的结合，以能源结构升级促进产业结构转型；二是光伏分布式与农业生产有机结合，在保留原有耕地红线的同时发展新能源，使现有的土地和资源得到充分利用，使土地产生能源价值；三是产业与学术界相结合，共同推进分布式太阳能应用的发展，市场是真正的驱动力，农业光伏应用创造了更巨大的市场，驱动更多资源投入到光伏产业。他说：“天合光能，作为全球光伏行业的引领者，以让太阳能造福全人类为公司发展目标，期望并努力实践尽快让太阳能发电的绿色能源走进千家万户，实现绿色能源及推动能源安全。”

论坛活动期间，天合光能和沈阳农业大学举行了校企共建授牌仪式。天合光能授予沈阳农业大学光伏应用示范实验室。同时，沈阳农业大学授予天合光能研究生科研工作站。校企共建授牌加深了天合光能在光伏农业应用领域的研究，天合光能也将其实践经验反馈至理论研究活动中，使学校能够培养更多的专业人才。

此前，天合光能与沈阳农业大学在沈阳农业大学信电学院教学楼顶联合建成40kWp太阳能光伏（并网、离网、微网）示范电站。其设计融合了建筑一体化、微网技术、储能技术、远程监测、远程数据采集和实时显示等先进技术，具有较强的科普功能和示范作用。该系统的建设将为今后开展有关太阳能光伏发电的科研工作做出必要的条件准备。

▼ 相关链接

天合光能

天合光能有限公司(TSL)是一家全球领先的光伏组件、系统解决方案及服务供应商。创立于1997年，作为中国最早的光伏系统集成商之一，天合光能今天与全世界的安装商、分销商、公用事业及项目开发商共同努力创造智慧能源。