

会计和资产评估将迎来发展新契机

■ 王丽英

国务院8月6日印发《关于加快发展生产性服务业促进产业结构调整升级的指导意见》(以下简称《指导意见》),对加快发展生产性服务业发展做出全面部署,强调引导企业向价值链高端延伸,促进我国产业逐步由生产制造型向生产服务型转变。

《指导意见》指出,现阶段我国生产性服务业应重点发展研发设计、第三方物流、融资租赁、信息技术服务、节能环保服务、检验检测认证、电子商务、商务咨询、服务外包、售后服务、人力资源服务和品牌建设,并提出了发展的主要任务。

《指导意见》要求尽快将“营改增”试点扩大到服务业全领域;研发设计、检验检测认证、节能环保等科技型、创新型生产性服务业企业,可申请认定为高新技术企业,享受15%的企业所得税优惠税率。如果上述行业的企业被成功地认定为高新技术企业,企业所得税税率有望比目前企业税税率25%下调10个百分点,这对企业来讲无疑是个利好。

业内人士称,研发设计等是服务于工业、农业等产业多个环节的生产性服务业,具有专业性强、创新活跃、产业融合度高、带动作用显著等特点,是全球产业竞争的战略制高点。目前上述行业领域中国与发达国家差距较大。

对此,中国社会科学院财经战略研究院院长助理夏杰长指出,针对生产服务企业的财税优惠政策肯定有利于降低服务业企业的经营成本,从长远看对于服务业的作用是巨大的。并不是所有节能环保和研发都是高新

生产性服务业在全球产业链分工体系中,仍处于中低端。为了扶持生产服务性企业的发展,《指导意见》在财税政策方面给出一些优惠政策。

首先,《指导意见》明确,下一步尽快将“营改增”试点扩大到服务业全领域。业内人士称,将“营改增”试点扩大到服务业全领域意义重大,减少了服务业领域的重复征税,降低了流通领域的交易成本,促进了产业链间或企业内部的分工与交易,从而鼓励制造业把非核心业务剥离,增加服务业的有效供给,进而推动生产性服务业的大发展。

其次,《指导意见》称,研发设计、检验检测认证、节能环保等科技型、创新型生产性服务业企业,可申请认定为高新技术企业,享受15%的企业所得税优惠税率。如果上述行业的企业被成功地认定为高新技术企业,企业所得税税率有望比目前企业税税率25%下调10个百分点,这对企业来讲无疑是个利好。

业内人士称,研发设计等是服务于工业、农业等产业多个环节的生产性服务业,具有专业性强、创新活跃、产业融合度高、带动作用显著等特点,是全球产业竞争的战略制高点。目前上述行业领域中国与发达国家差距较大。

对此,中国社会科学院财经战略研究院院长助理夏杰长指出,针对生产服务企业的财税优惠政策肯定有利于降低服务业企业的经营成本,从长远看对于服务业的作用是巨大的。并不是所有节能环保和研发都是高新

技术企业,但有些重视科技含量和创新的有必要认定为高新技术企业,这有利于企业减负。

国家发改委产业协调司副司长夏农指出,包括生产性服务业在内的服务业,有自身的发展特点,比如轻资产,即可抵押的实物资产少;还有知识密集的特点,一旦有了相对好的发展环境,会呈现出爆发式的增长。

再次,《指导意见》提出,下一步研究适时扩大生产性服务业服务产品出口退税政策范围,制定产品退税目录和具体管理办法,加快落实生产性服务业用电、用水、用气与工业同价等更大的减负和松绑等措施。

积极发展会计审计税务等专业服务

《指导意见》强调,要引导商务咨询企业以促进产业转型升级为重点,大力发展战略规划、营销策划、市场调查、管理咨询等提升产业发展素质的咨询服务,积极发展资产评估、会计、审计、税务、勘察设计、工程咨询等专业咨询服务。在业内人士看来,这是资产评估、会计、审计、税务等专业服务发展的新契机。

事实上,2012年的《服务业发展“十二五”规划》明确将会计、资产评估等列入生产性服务业中的商务服务业。明确对服务业发展重点进行了布局,提出要加快发展生产性服务业,其中包括资产评估、注会等服务业。鼓励商务服务业专业化、规模化、网络化发展,加

大品牌培育力度,积极开拓国内外市场;积极发展会计、审计、税务、资产评估、矿业权评估等专业服务;培育一批著名商务服务企业和机构。

近年来,随着我国大批企业“走出去”,尤其是石化、航空、船舶、建筑等领域的大型央企的海内外业务不断拓展,催生了会计咨询服务等方面巨大的需求。

夏农还表示,鼓励有条件的企业依托现有产品贸易优势,在境外设立分支机构,大力拓展生产性服务业发展空间。鼓励设立境外投资贸易服务机构,做好境外投资需求的规模、领域和国别研究,提供对外投资准确信息,为企业“走出去”提供咨询服务。

《指导意见》强调积极发展会计、审计、税务等服务,让业内对这些行业的发展充满了信心,认为《指导意见》的公布,必将推动会计、审计、税务、资产评估等专业服务的发展。会计、审计、税务、资产评估等专业服务业的发展得益于我国社会经济的持续健康发展和行业地位作用的显著提升。

此外,《指导意见》还指出,提升商务咨询服务专业化、规模化、网络化水平。重视培育品牌和商誉,发展无形资产、信用等评估服务。抓紧研究制定咨询服务发展指导意见。依法健全商务咨询服务的职业评价制度和信用管理体系,加强执业培训和行业自律。开展多种形式的国际合作,推动商务咨询服务国际化发展等。

首单创业板小额快速融资项目花落广州证券

8月1日,证监会正式核准三聚环保2014年非公开发行股票,这成为我国资本市场首单创业板小额快速融资项目。广州证券作为整个项目的承揽承做方,在距《创业板上市公司证券发行管理暂行办法》(以下简称“管理办法”)颁布实施后不足3个月的时间里,即完成第一单创业板小额快速融资项目,展现了不俗的投行实力。事实上,广州证券自确立“股债并举、买卖结合、综合服务、创新发展”的业务发展策略以来,公司的大投行业务发展迅猛,亮点频出。

此外,广州证券也迅速抓住新三板业务扩容的机会,通过推动交叉销售资源整合,不断扩展新三板业务的范围。近期,联合下属公司天源证券签约青海股权交易中心,还获取全国中小企业股份转让系统从事做市业务资格,成为全国117家券商内仅有的14家券商之一。(文君)

十堰市美发美妆商会成立

8月1日上午,湖北省十堰市第31家民间商会组织——美发美妆商会正式成立。十堰市工商联副主席季力、市民政局副局长肖旭为商会揭牌。来自十堰市美发美妆行业的150家会员企业参加了成立大会。

会议通过了《十堰市美发美妆商会章程》、《美发美妆行业自律公约》和《商会会费交纳管理办法》,选举产生了第一届商会理事会。十堰市畅力源清洁产品服务中心总经理王照邻当选为首届商会会长,茅箭区五堰卡玛施造型美发店总经理许明鸿当选为常务副会长,董培、赵斌、肖华、范顺、周峰、吕伟、魏相召、叶文军当选为副会长,汪小东当选为秘书长。会上,市民政局副局长肖旭宣读了准予社团组织成立决定书,与会领导为第一届理事单位进行了授牌。

会长王照邻说,当前,十堰市美发美妆企业近800家,从业人员3万余人。成立商会组织,有利于规范美发美妆市场,提升企业的品牌竞争力,推动行业间交流合作,促进产业持续、健康发展。

季力代表市工商联、市总商会向商会的成立表示祝贺。他希望商会团结带领广大会员企业在服务十堰建设区域性中心城市进程中找准定位,加快发展,做精做优,当成美丽使者,成就美丽事业,提高市民幸福指数。希望商会进一步集大家力量和智慧,不断完善服务体系、增强服务意识、搭建服务平台、开展集体活动,促进行业健康发展,扶持培育名师名店,打造十堰行业品牌。希望商会领导班子同心协力,共襄盛举,努力把商会办成团结协作、成绩突出、充满活力的团队,使之成为会员们事业发展的“加油站”。(万正龙 傅磊)

小小街道工商联分会推动民企大发展

日前,安徽合肥庐阳工业区召开2013年度经济发展工作表彰大会,合肥庐阳区林店街道工商联分会企业合肥环宇电缆有限公司、安徽新鸿伟钢结构有限公司、合肥远东印务有限公司等企业获得了工业区工业企业经济十强、经济发展十佳企业、创新发展明星企业等光荣称号。

合肥庐阳工业区与林店街道实行一个机构两块牌子的管理模式,是当地促进经济发展与城市社会化管理相融合的一个创新,以推动合肥庐阳区北部地区经济发展,推进城市化和提高社会化管理水平。今年以来,林店街道工商联分会为辖区民营企业开展各项丰富多彩活动。该街道分会联合社会事务办在荣成北苑举办2014年“春风行动”首场招聘会,服务辖区用人单位和城乡居民,有150余家分会企业参加了此次活动,将含有岗位信息、企业招工信息、就业扶持政策、创业指南等各类宣传材料的“就业大礼包”分发到居民手中;该街道分会企业合肥裕森木业有限公司举办了第一届“裕森”杯掼蛋比赛。本次比赛共有300多人参赛,丰富了园区企业员工的业余生活,增强了企业与企业之间的联系。5月份,该街道分会组织30家企业参加了由区委党校、区联在上海财经大学举办的业家高级研修班,为企业家们交流创业成功经验,提高自主创新能力、打造新的企业核心竞争力提供了平台。

林店街道工商联分会还在辖区企业中,组织15家企业集中成立关工委。合肥市首家非公企业关工委——安徽新鸿伟钢结构有限公司关工委在林店街道成立。本次在辖区民营企业中集中成立关工委在全市尚属首次,对辖区非公企业全面发展起到了积极推动作用,同时也丰富了企业员工的业余文化生活。(周来 王舟瑞)

长虹财务创新入选哈佛MBA教材

正在积极推进智能战略,向家庭互联网转型的四川长虹,其创新的财务共享体系成为行业内首个哈佛大学MBA案例。

“这宗案例展示了一个大电视制造商在面对财务紧缩和全球化市场情形下的新财务控制体系,是2014年中国龙头企业在财务控制领域的成功创新尝试。”这是哈佛大学官方网站上关于“长虹财务共享中心”的一段简单描述。这本标价6.93美元的《长虹:共享服务》单行本,已作为哈佛大学经济学研究成果案例教材纳入MBA课程。

记者在长虹实地采访发现,财务部门的角色已逐渐转变为价值创造中心。从2004年开始,长虹对内部财务思路、财务组织和体系都进行了幅度较大的调整,转向“以财务为主线,以利润为核心”,财务工作的重点从传统的财务管理会计核算,扩展到了财务会计类工作、决策支持、公司内部资源的分配和风险管理四个方面。然后,长虹就尝试性地把财务分成了共享服务中心和管理中心。日常财务报销、应付应收款项、费用管理等诸多核算层面的工作,通过财务共享中心,都变成非常简单与流程化的操作。

现在,长虹财务共享中心早已实现日常财务核算工厂化操作模式,子公司的日常财务结算完全被纳入进来,长虹旗下每个子公司都不再需要搭建包括总经理、会计、出纳等在内的一套完整的财务班子,大大节省了人力,实现相应的成本降低与效率提升。供应商、采购商等外部财务往来也完全被纳入财务共享中心。财务部门真正变成了一个对内对外的服务部门。

财务共享模式的诞生,也大大解放了财务管理人员,专业用工层次变得非常清晰。整个公司的财务管理,开始向咨询与服务等高附加值方向转型,为公司持续的财务交易能力提供支撑。不仅为公司持续的财务交易能力提供支撑,而且已经开始试探外部市场,并跟很多公司达成意向性协议。

事实上,早在2011年,长虹《基于财务共享平台的大型企业财务管理变革》和《家电企业先进制造体系的建设与实践》就获得了四川省管理创新成果一等奖。

除了财务共享,长虹通过设立财务公司拓宽融资渠道,财务环节既是长虹的价值创新中心,又屡屡催生财务管理创新的成果。哈佛大学官网推介,“本案例是本科和MBA课程,如财务管理控制,讨论的主要问题包括财务共享服务中心的重要性、有效性和实施新的控制的挑战。”

例如,长虹基于上下游供应商和销售商,将资金结算、零售金融等服务纳入银企合作范围,打造国内首例银企互联系统,致力于将金融服务贯穿于长虹的整个产业链,全面拓宽合作范围,实现共同成长、互利共赢,并且发挥供应链优势,通过实施供应链融资,不用任何抵押达到几十个亿元融资,解决发展所需。

行业专家表示,成为哈佛大学MBA案例,这是海外权威经济学研究机构对长虹财务共享中心创新挑战的肯定,也是家庭互联网战略下,长虹系统自身改革的成功尝试。在传统企业转型过程中,在管理瓶颈、解决企业管理上一些深层次的难点、热点问题有待突破,长虹管理创新成果值得关注和广泛推广。(田立民)

重庆今年超千亿元贷款支持中小微企业

针对小微企业融资难融资贵问题,近日出台的重庆市小微企业扶持机制专项方案从加大信贷倾斜、融资扶持、健全风险补偿机制、支持直接融资等四方面出台扶持政策,预计今年将有1000亿元贷款支持中小微企业。

据了解,针对企业融资难问题,从中央到地方近年来都采取了不少积极举措,但大多数中小企业特别是微型企业因缺少抵押物、资信不高等原因,很难获得商业银行贷款,大多只能通过担保公司、小贷公司、民间借贷等途径融资,资金成本普遍偏高。据测算,小微企业的平均银行贷款利率超过12%,小贷公司的贷款利率超过25%。

重庆市中小企业局局长尹华川介绍说,当前对小微企业的信贷支持存有缺口。今年,各商业银行将单列信贷计划,确保小微企业贷款增速不低于各项贷款平均增速。去年,重庆市中小微企业共获得银行贷款900多亿元,按30%的贷款增速计算,今年将新增约300亿元贷款。

尹华川表示,重庆市将积极鼓励引导商

业银行加大对小微企业的信贷倾斜,对担保机构为小微企业融资性贷款收取的担保费率控制在规定标准内的给予财政补贴,并健全小微企业贷款风险补偿机制,建立市级小微企业产业发展引导基金,大力发展小微企业“保险+信贷”合作方式。

同时,重庆市还将清理整顿不合理收费,对直接与贷款挂钩、没有实质服务内容的收费,一律取消,严禁“以贷转存”“存贷挂钩”等行为。

(工商)

定西供电紧抓“三基”促财务管理水平提升

8月5日,从国网定西供电公司了解到:为实现2014年年中会上提出的“面上保基本、点上求突破”的目标,该司紧密围绕“三基”方面的重点任务对下半年工作进行提前筹划,为财务工作质量和管理水平的进一步提升打下坚实的基础。

狠抓会计基础管理创优工作。以《会计基础工作管理创优评定工作手册》中明确的考核指标查验方式为标准,采取线上查验和线下审核两种方式,从前提条件、基础指标和加分事项三个方面进行自评,并完善相关佐证材料,进一步促进规范会计机构设置、会计人

员管理、会计核算水平和会计信息质量,巩固落实财力集约化成果,弥补管理短板,全面提升依法治企水平。

加强对基层单位的专业化指导。加强集体企业财务工作监督检查,强化预算执行的刚性和严肃性,规范关联交易行为,完善内部控制体系,进一步提高集体企业财务管理水品,降低集体企业经营风险。以专业管理体系建设为抓手,深入开展县公司与乡镇供电所管理提升工程,着力提升县供电企业规范化、标准化、信息化、精益化管理水平,推动县供电企业各项工作全面进步,农电管理与

公司管理全面接轨。**打造财务人员扎实的基本功。**以内部控制知识竞赛为契机,督促财务人员加强专业知识的学习,立足本职,刻苦钻研,通过言传身教来帮助和带领更多的财务人员加强内控知识的学习,不断提高专业技术水平和履职业能。更加注重对年轻同志的锻炼培养,创造条件让他们在工作中不断磨练意志品质、历练经验胆识,增强业务技能,提高能力水平,促进年轻干部尽快成长,打造素质能力都能过硬的财会干部梯队。

(景艳)

银行小微贷升级:转向“圈链”模式



般分为四种模式,即“核心企业+上下游客户产业链”模式、“协会+商户的无形商圈”模式、“市场管理方+商户有型商圈”模式和“农贷批量互助”模式。

从风险互助金的来源方面,通常有三种渠道,一种是由合作方(即地方政府财政、市场商圈管理方、行业协会、行业龙头企业、产业链核心企业等)全额拨付专项资金作为共同的风险互助金;第二种是由合作方和小微企业客户按照一定比例分担,共同出资组建风险互助金,帮助小微企业完成在银行的贷款;第三种是小微企业按比例缴纳资金组建风险互助金。

以包商银行为例,“企业或者农户结成互助合作社以信任为基础,我们一般要求社员不少于30户,有信贷需求的企业或农户在获得贷款之前,需缴纳贷款资金的一定比例作为风险金,外加1%的贷款损失准备金。这些资金在银行以合作社的名义单独开户,每社一个账户,单独管理。”王玉东进一步介绍称,“我们按风险互助基金额度放大5倍来对合

作社授信。每户的贷款额度都会在社里进行公示,这样一方面是为了公平公正分配信贷资源,另一方面因为成员之间都很熟悉,能防止信贷资金被挪用。一个授信周期结束后,这些风险金包括利息都会退还给企业或农户。”

一旦发生信贷违约,银行也设置了相应的风险金偿付顺序,“哪家违约就从哪家缴纳的20%风险互助金开始扣,不够再从1%的贷款损失准备金里面扣,再不够就扣20%风险互助金存放银行产生的利息收入,最后不够就扣合作社账户的风险互助金。”王玉东说。

对于股份制银行和城商行而言,在传统不动产抵押的基础上,拓展“圈链”信贷模式是一大方向,也是未来银行小微客户竞争的领域,目前,行业涉足包括了杂粮、商贸、建材、种植、养殖等。在企业融资成本方面,记者了解到,一般小微企业在这种信贷模式下获得的银行贷款利率普遍为10%至12%,涉农业务的利率会低1至2个百分点。

(经参)