

“老木匠”邹吉领的平民红木情

■ 邹良丽 记者 张建忠 报道

8月3日,企业家日报社社长、总编辑、党委书记龙良贤和记者一行来到山东威海市,采访威力典雅红木商场,看到商场里络绎不绝的人流,老木匠邹吉领很高兴。他“让更多百姓用得起红木家具”的梦想成为了现实——一个“前店后厂”模式的威海威力典雅红木商场终于走进了百姓人家。漫步在这1000多平方米的商场里,感受不到新家具的甲醛味,唯有的是满屋飘香原木味,这个味道让人舒服,更让人沉醉、着迷,更让老木匠们熟悉,一如几十年前。

辗转多年,难忘实木情

“一说红木家具,很多人都感觉很遥远,是不是的。”刚一开口,邹吉领的话就让人感觉这人很实在。

其实,按照国家技术监督局的有关规定,我们俗称的红木家具主要是指用紫檀木、酸枝木、乌木、花梨木、鸡翅木等制成的家具,而且这些家具绝对不用木销钉,所以很多人称红木家具为人文家具、艺术家具。

而邹吉领所说的实木家具制作,更多意义是源自他早年的经历。邹吉领说,就以如今这红木家具制作的中“三不”原则为例,在上个世纪六七十年代,这“三不原则”本身就是老木匠们秉承的“行规”,是手艺高超的表现。那时候的话说,就是一整套家具中也看不到一枚铁钉(除家具门扇需五金件外)。

“那个年代,有这样手艺的老木匠等手艺人是非常‘吃香’的。”邹吉领说,

对当时的人来说,有门手艺就等于有了

养家户口的本钱,而且通过自己的手打制出来的东西总感觉让人更放心,所以在邹吉领20岁左右时,一有空闲时间就留在村里的木工组看着老木匠师傅们如何做家具。一回生、二回熟,有天赋而且勤奋好学的邹吉领很快就掌握了木匠工艺的操作要领,并开始从事木制家具加工。

后来随着时代变迁,虽然邹吉领辗转了多个行业,并最终创办了一家业内颇有名气的基础公司,但他一直对实木家具尤其是红木家具的走向非常关注,多年一直保留着收藏红木家具的习惯。

到了2000年左右,一次偶然机会,邹吉领再次接触现代红木家具制作环节,已年过半百的他,突然发现,这个红木家具制作的老艺人们越来越少,伴随着年龄的增长,制作红木家具的手艺渐渐失传,所以红木家具价格偏高,离普通人越来越远。将这些老艺人们招揽过来,购置好木材,压缩各个环节开支,让普通百姓也用得上红木家具,邹吉领决定创办一家木艺雕刻有限公司,从事红木家具加工。

对每一件家具都格外挑剔

到邹吉领商场里逛过的消费者都有这样的感觉,在这1000多平方米的商场里,这么多品类新家具摆放在那里,居然闻不到那些新家具刺鼻的气味。

“各种洋气的宣传语,我不会说,只知道,没味道就是最大的环保。”为人实在的邹吉领这样说,为了让家具更环保,他们公司专门购置了很多天然树树脂胶,自己熬制。过这一方式熬制出来的树脂胶,在刚涂上的24小时里,是可以闻到气味的,但在24小



●企业家日报社社长、总编辑、党委书记龙良贤(右二)和记者一行采访威海威力典雅红木商场董事长邹吉领(左二)

时之后,你就是凑近了也很难闻到气味了。

不但如此,因为邹吉领自己就是老木匠,是行内人士,所以他经常到工厂里巡视。用他的话说,一方面学习一下人家的手艺,另一方面也监督着各个环节的加工,力争让每一件作品都成为精品。

而且红木家具的好坏,关键看木材,好木材才是精品红木家具的王牌。

为此,他和公司几名采购经理一起,多次下南方,赴老挝等国家,亲自挑选木材,确保每一根木材都出生有名。

当然,对老木匠来说,家具生产、制作、

出售只是第一步,让百姓安心用上多年才是手艺人应该有的习惯。为此,邹吉领在严格要求工厂艺人们认真完成红木家具制作的各个环节的同时,也提出,他们将以工厂为依托,为所有从他这购置红木家具的消费者提供售后服务,让从他这售出的每件作品都是“良心活”。

让更多百姓用得起红木家具

很多人说,“让更多百姓用得起红木家具”这本身就是一个伪命题。因为按照当下

红木家具的价格,红木家具总是感觉更像是奢侈品,是普通人家用不起的东西。

“红木家具的价格确实比一般实木家具要贵一些。”邹吉领说,比如有“木黄金”之称的海南黄花梨,本身就非常缺乏,现在有的也多半是买家之前手中屯下的货,价格更是飙升得厉害,这些名贵的木材确实不是普通百姓消费得起的,但像非洲黄花梨等,价格就要相对低一些,虽然功效可能没有海南黄花梨好,但同为花梨木,做枕头等同样可以舒筋活血,药用价值不打折扣。

“但这并不是说,我们就以次充好。”邹吉领说,他们商场里的每件产品都明码标价,而且都准确写明产品品种和来源地,并在推销时为消费者介绍清楚相关情况,让消费者明明白白消费。

除此以外,也必须将各个环节的相关费用压缩到最低。就在记者采访的5月31日上午,邹吉领正好在商场里给公司业务经理打电话,安排重新核算每个环节的加工费用,将成本压得再低一点!

而且记者在商场仔细浏览也发现,在这里,不管是由非洲红花梨制作的琴桌还是由鸡翅木制作的书柜,亦或是由花梨木制作的平头案,在彰显典雅华贵的同时,价格并没有想象中那么高,2万至3万元就可买到一套不错的红木沙发。据邹吉领介绍,整个商场占地面积1200多平方米,是威海市红木家具销售单层面积最大的商场,商场内红木家具品种齐全、质量上乘、价格亲民。“我们商品定位将主要面向普通百姓,改变他们对红木家具‘高不可攀’的印象,让红木家具真正融入到市民的生活中。”邹吉领如是说。

潍坊金通医药全心全意为民服务

■ 实习记者 刘嘉 记者 樊瑛 报道

山东潍坊金通医药有限公司是一家具有独立法人资格的药品批发兼零售企业,由始建于1952年的潍坊药材站延续至今,具有六十多年的药品经营历史。2002年8月由隶属于山东省医药总公司的潍坊金通医药经贸中心改制为现在的潍坊金通医药有限公司,2003年12月首次通过国家GSP认证,2008年12月再次通过GSP认证。2014年3月第三次通过了国家GSP认证。2008年2月取得了山东省食品药品监督管理局颁发的蛋白同化制剂、肽类激素定点经营资格,2008年3月取得了山东省食品药品监督管理局定点经营罂粟壳、医疗用毒性药品经营资质。现有分支机构130余家,遍及潍坊城区及部分县市区,“金通”品牌享誉潍坊大地。年销售收入6亿元。

公司和连锁公司现有职工近800人,专科以上学历的员工占40%,其中药学专业技术人员占70%,其中执业药师近40人、主管药师25人,药师近200人。

长期以来,潍坊金通医药有限公司秉承“依法合规、诚信经营、规范管理、严格自律”的经营信念,药品质量第一、合法渠道进货,杜绝假冒伪劣,确保人民群众用药安全有效。通过潍坊12343民生网,设立专人专线向广大人民群众传授药学知识,进行用药咨

询。“看病上医院、买药到金通”,已成为尊都父老的共识。

公司认真贯彻执行《药品管理法》等国家法律法规,不断增强从业人员的法制观念,规范药品经营行为,把依法诚信经营落到实处。在确保药品质量上狠下功夫,坚持从主渠道进货,与全国500多家大型药品生产、经营企业建立了稳固的供需关系,把好购进关、验收关、储存关、养护关、销售关,从源头杜绝假冒伪劣药品进入公司、流入市场。在药品零售经营中做到药品与非药品;处方药与非处方药分类明显,摆放规范,依法销售,为人民群众提供疗效确切,质量可靠的药品。强化培训,提高从业人员的药学水平,指导群众合理用药,实行邮寄药品、代煎草药、免费送药,免费量血压、测血糖,设身处地为群众着想,全心全意为人民健康服务。

2009年以来,根据市、区药监局的统一安排,在潍坊市主城区和各县市区金通药店设置了15个过期药品回收兑换点,减少了群众损失,避免了群众误食过期药品导致的生命健康问题,受到社会广泛认可和好评。企业经营规模不断发展壮大,取得了良好的社会效益和经济效益,连续五年被授予“山东省消费者满意单位”。2012年8月,被山东省希望工程办公室、山东省青少年发展基金会授予“山东希望工程圆梦行动先进单位”,连续6年被省市食品药品监督管理局授予



●潍坊市“安全用药,合理用药”宣传周活动在潍坊金通医药有限公司门前广场举行

“医药行业经营先进单位”。被中华全国工商业联合会医药行业商会授予“副主任委员单位”。

展望未来,潍坊金通医药有限公司和潍坊金通大药店连锁有限公司将借国家“十二五规划”发展的东风,结合企业实际,重点做好以下工作:

一、加大员工培训力度,提升专业化服务水平

公司近年来不断加大员工专业知识培训,聘请职业培训师和专业培训机构对在岗员工进行培训,培训的方式有脱产和在岗,主要加强员工对国家法律法规、岗位职责、责任心和药品、器械和保健品等专业知识培训,积极鼓励员工参加专业技术人员的继续教育,职称晋升和职业资格考试并对取得合格的员工予以鼓励,促进员工养成爱学习、勤钻研、肯动脑的良好习惯,使公司整体素

质得到快速提高,力争十二五期间公司每个门店都配备一名执业药师,为广大百姓提供用药咨询服务。

二、加快公司硬件水平,提高物流

近几年国家加大对医药产业进行调整,鼓励现代物流企业和连锁公司蓬勃发展,潍坊金通医药有限公司根据企业自身情况,加大对硬件改造,向现代物流企业发展和明年公司GSP认证进入倒计时,根据GSP认证标准公司将对仓库等硬件进行修缮,公司的硬件水平将得到很大提高,公司明年销售额将完成5个亿。潍坊金通大药店连锁有限公司积极发展连锁门店,力争明年达到120家门店,销售3个亿。



请在医生的指导下购买和使用

海南亚洲制药股份有限公司生产
海南快克药业总经销

网 邮 传 真 地址
址: 潍坊市乐川街88号
址: 0536-8650785
址: www.sdjitai.com



山东基泰岩土工程有限公司
SHANDONG BASE THAI GEOTECHNICAL ENGINEERING CO.,LTD



鑄堅實根基 創泰山品質