

企业家日报

ENTREPRENEURS' DAILY

万洲国际香港成功上市

◎是双汇发展母公司,也是全球最大的猪肉供应商,下属有亚洲最大的动物蛋白公司双汇发展、美国最大猪肉加工企业史密斯菲尔德、欧洲最大肉制品企业康博菲尔。

◀◀ P4

本期导读 Highlights

快断 国际快消巨头集体“壁虎断尾”

宝洁剥离近半品牌,联合利华、雅芳等也纷纷以消减品牌和裁员等方式换市场空间。

◀◀ P2

快撤 奢侈品牌集体撤离上海外滩

黄金商圈“褪色”折射全新商业竞争态势。不仅是外滩,原本一些黄金商圈内的商铺也集体撤出后空置至今。

◀◀ P2

京东等电商集体“下乡”刷墙

一直以技术含量高自居的电商纷纷渠道下沉抢占农村市场,居然将广告蔓延至村镇土墙,已下乡刷墙 8000 多面。

◀◀ P4

伊利 花 4 亿元搞娱乐营销值吗

伊利通过与《爸爸去哪儿》《中国好声音》捆绑,通过网络平台及其提供的各种创新和互动形式,赋予品牌以更多体验和亲近感。

◀◀ P5

红包大战 寺库的新营销利器

作为高端消费人群聚集的奢侈品电商寺库,今年在 7 月初 6 周年店庆和 8 月“七夕”情人节两次推出微信红包活动。

◀◀ P5

北汽植入“新国礼” 精准营销最懂中国

巧妙植入“新国礼”,让年轻的北京汽车也顺势火了一把,成为当代中国在国际社会中的文化符号之一。

◀◀ P6

游戏化思维如何改变营销

许多企业发现自己的“推送式”营销模式正变得过时,用户愿意接受的是那些有亲切感的“拉入式”营销。

◀◀ P7

尚京东 PK 尚天猫, 下一场电商大战在服装?

电商行业八月又要开始热闹起来了,这一次是服装。对决的主角是京东和阿里巴巴。

◀◀ P8

蒋端平:健康才是企业家最重要的财富



○会当凌绝顶,一览众山小。左一为蒋端平。

【编者按】

今天是 8 月 8 日,是全国第六个全民健身日。为了唤起广大企业家对健康问题的重视,本报记者日前特别就健康养生等问题专访了曾登上非洲屋脊、目标是登上地球之巅——珠穆朗玛峰的著名企业家——浙江华美电器制造有限公司董事长、河南冰熊制冷设备有限公司董事长蒋端平。

近年来,包括北京同仁堂股份董事长张生瑜、均瑶集团董事长王均瑶、青岛啤酒总经理彭作义等在内的众多优秀企业家和经理人英年早逝,引起了公众对企业家健康状况的关注。在中国人均寿命已达 70 多岁的今天,这些企业家 40 岁左右离世无疑是一场极大的悲剧。

我们希望,众多的企业家都能够行动起来,像河南冰熊公司董事长蒋端平一样,高度重视个人健康,走进健身的行列。

■ 本报记者 李代广

露着很强的近乎偏执的执着劲。

每次登山 都是场考验耐力的持久战

蒋端平出生于 1971 年 12 月,浙江省淳安县汾口镇人。目前,担任浙江华美电器集团董事长,旗下有浙江华美电器制造有限公司、浙江华美冰箱有限公司、河南冰熊制冷设备有限公司三家公司,各公司独立运营、独立核算。2013 年,华美集团整体销售额达到了 10 亿元。

1990 年,蒋端平在杭州的一家冰箱公司务工,在那里学会了一套珍贵的技术;

1995 年,他注册成立了一家销售制冷家电产品的公司;

2000 年 11 月,再投资成立“杭州新洲制冷设备有限公司”;

2003 年 7 月,他以 400 万元的总价拍得国内著名制冷品牌“华美”的商标权,注册成立了“浙江华美电器制造有限公司”,2007 年公司的生产总值达 4 亿元,上交利税 848 万元。同年,他又整体收购了红遍北方的“冰熊冷柜公司”,将事业推上了更高峰。

在几年的创业过程中,他工作认真、扎实,待人谦虚、随和、团结、尊重他人,从而在人品上得到了别人的肯定。同时,他工作作风的雷厉风行和战略上的高瞻远瞩,使个人业

务能力水平迅速得到提升,为以后成就事业奠定了坚实的基础。

从 2007 年开始,蒋端平喜欢上了登山这一项活动。作为一种爱好,更多的是作为一种磨练,他平均每年要登三次知名山峰。他告诉记者:走进大自然是一个健康的活动。他认为在人生的一生中,内心总会不断出现大大小小的欲望。越是有大欲望,越需要能够驾驭内在的浮躁与欲望的心境和动力。登山能使人变得更加宽容豁达、眼界开阔、心境平和,这些都是无形中的能量,有助于驾驭内在的浮躁和欲望。在登山过程中总结对比自己走过的路,寻找不足和差距,以便更好地调整自己的思路和工作方法。他的创业经历也正如登山一样,在到达一个山顶后,还会有下一个高峰,并且每次登山都是场考验耐力的持久战。同时,在登山的时候,需要团队合作意识,需要团队服从意识,把这些在登山时悟到的道理,用在企业经营中,往往会起到意想不到的结果。

登山 重要的是要去享受这个过程

“用积极的态度去发现美,人生道路会越来越美好!”蒋端平告诉记者。

蒋端平的创业经历,堪称是一个优秀企业家的传奇。

经过 20 多年的打拼,蒋端平现在已经成为拥有 3 个著名品牌、三大生产基地、上千名员工的企业集团董事长。事业上的成功,并没有使他忘记对家乡养育之恩的报答。谈到自己的创业历程,蒋端平说得最多的是两个字:感恩。每逢春节,蒋端平都会为家乡 60 岁以上的老人送去大米、食用油和现金,并在家乡结对几百名贫困大学生,多年来他共资助助学、敬老款项达 1000 余万元。

蒋端平创办企业,无论是华美电器,还是冰熊公司,历来就有关心职工、团结互助的优良传统。

去年 4 月 23 日,经他提议,华美电器公司通过自报和推荐,从广大职工中挑选出六位因各种原因导致家庭经济生活困难的员工,先后五次共募得爱心款 26750 元,这些爱心款根据员工的困难程度,悉数捐助给六位困难职工,以解决他们暂时困难。

去年的 10 月 13 日(农历九月初九),是中国传统的节日——重阳节。蒋端平安排华美电器总经理、冰熊电器总经理带领着各自的团队,分别在德清、民权两地,走访敬老院,看望孤寡老人,开展慰问活动。他们满怀着对老人的尊敬、关怀、爱戴,带着为他们准备的生活用品、食物以及营养品,来到敬老院为他们送上节日的祝福,让他们感受来自社会的温暖和关爱,让这些孤寡老人们过了个温馨、快乐的重阳节。

【下转 P2】

“四川人在台湾”课题组向全球征稿:寻找在台湾的四川人

自古以来,大陆与台湾两岸同胞血脉相连、共同植根于中华民族的精神家园。与生俱来、浑然天成的共同历史和文化,使大陆与台湾同根同源、同文同宗,心之相系、情之相融。不论是几百年前跨越“黑水沟”到台湾“讨生活”,还是几十年特定历史背景下迁徙台湾,广大台湾同胞都是我们的骨肉乡亲。我们的血脉里流动的都是中华民族的血,我们的精神上坚守的都是中华民族的魂。

天府之国四川,与祖国宝岛台湾,虽然山川阻隔,但血脉相连,近代以来大批

四川人到台湾定居兴业,大量台胞来川投资访亲,交流交往十分频繁。尤其是“5·12”汶川特大地震、“4·20”芦山强烈地震,广大台胞纷纷捐钱捐物帮助灾区民众共渡难关,在川台交流史上写下最辉煌、最感人的历史篇章。

为深入总结川台之间精彩、动人的交流历史和现实,共同展望美好未来,由四川省台湾事务办公室和四川省社会科学院共同组成“四川人在台湾”课题组,首次全面深入地系统地整理自古至今四川人在台湾生存、创业、发展的历史故事。课题组将撰写的大型

故事书,是对四川人在台湾生活状况的大摸底、大梳理、大揭秘、大展示,具有重要的学术价值、社会价值、文化价值、经济价值,是促进川台文化交流、搭建川台合作平台的桥梁。为使本书成为学术精品,流传后世,特向全球征稿,寻找在台湾的四川人。

一、征集范围:在台湾的川籍人士,在四川投资、创业、定居的台胞,现居四川的台属,赴台后又移民海外的川籍人士,以及热爱四川,热爱台湾,热心推动川台两地经济、文化、教育交流发展的其他人士。

二、征稿内容:川台来往书信、照片、回

忆录,同乡会刊、书籍、文献、影视、录音,川台有记录的文献资料等。

三、征稿报酬:凡是入选稿件一律在本书中注明作者姓名,并赠《四川人在台湾》(暂定名)两本,给予适度稿酬。

四、征集时间:2014 年 8 月——2014 年 12 月

五、投稿邮箱:四川省成都市一环路西一段 155 号四川省社科院政治所《四川人在台湾》课题组,邮编 610071

六、联系人:廖子夏;电话 13688048900

七、投稿邮箱:37257489@qq.com

iPhone, android 手机扫描二维码下载安装

企业家人报微信公众号二维码

企业家人报社手机客户端 APP 二维码

本报常年法律顾问为闫永宁律师
手机:13609110893

本报监督公告

凡本报工作人员必须持有效证件。本报人员个人不得以新闻舆论监督之名向企事业单位和社会各方面收取任何费用;本报任何个人不得以任何理由向企事业单位和社会各方面收取现金、广告等宣传费。正式签订本报合同并通过银行汇款到报社账号,不得以其他方式收取现金或转付到与报社无关的其他账号。违者将受到严肃处理。欢迎广大读者及社会各界监督。

举报电话:028-68230681
028-68230659
028-87344621
举报电话:028-87325242
企业家人报社

传递价值 成就你我

芙蓉王

文化头条新闻

湖南芙蓉王文化传播有限公司

苏通丝绸

http://www.stjsc.cn 服务热线:0513-84889999

苏通杯全国财经好新闻大赛

GMO 迈能

GMO 搪瓷承压式多能源储热水箱

www.gmoworld.com

电话:400-880-6155

中国国家游泳队指定供应商

双汇 开创中国肉类品牌

双汇产品我们放心!