

在新形势下,商会如何发展?商会又将如何面对机遇和挑战?近日,异地泸州商会年会在蓉举行,多名泸州异地商会会长就商会发展做了探讨。

# 泸州异地商会会长聚蓉城话发展

■ 陈永斌

日前,异地泸州商会第三次年会在成都隆重召开。参加此次会议的有成都市工商联、泸州市委统战部、泸州市工商联(总商会)、成都泸州商会、北京泸州商会、重庆泸州商会、昆明泸州商会、中山泸州商会、深圳泸州商会、攀枝花泸州商会、佛山泸州商会、南充泸州商会筹备委员会代表以及关心泸州发展的老领导和友好人士 130 余人。此次会议是继昆明、重庆之后第三次召开,会议宣布 2015 年异地泸州商会年会在中山召开。

本次会议以“加强交流合作、促进共同发展”为主题,在目前竞争尤为激烈的大环境形势下,通过会议交流和会前会后的探讨论证,为异地泸州商会在加强自身建设的同时,横向联合,共享资源;纵向突破,抢占先机。加强交流合作,发挥群体优势,实现优势互补,成立泸商大联盟,创中华泸商品牌,是天下泸州人和泸州经济、人文、环境的高度融合和展示。

## 成都泸州商会会长林代湘:商会发展就是抱团发展

“商会是现代市场经济体制的重要环节,在我国经济社会发展中扮演着越来越重要的角色,近几年更是如雨后春笋般涌现,这说明我们越来越多的人已经意识到团体的力量,意识到抱团发展的重要性。我们要怎么样更大程度地挖掘商会的潜力、更大范围的合众联盟?异地泸州商会年会的举办为我们提供了这一契机。2013 年初泸商联盟的成立以及异地泸州商会年会的连续举办,其目的就在于使我们更大范围、更深层次的合作、互利、共赢。”成都泸州商会会长林代湘在接受记者采访时说。

在林代湘看来,今年 3 月,李克强总理所做的《政府工作报告》中指出:做好今年政府工作,要以深化改革为强大动力,以调整结构为主攻方向,以改善民生为根本目的,统筹兼顾,突出重点,务求实效。这为商会的发展能否真正成为沟通企业与政府的桥梁,发挥商会平台优势,提出了更深的内涵和更高的要求。

林代湘表示,这次泸州异地商会会长齐聚蓉城,就是希望大家在大环境和小环境的优势下,趋利避害,通过大会经验交流和会前会后的探讨论证,为异地泸州商会在加强自身建设的同时,如何横向联合,共享资源;纵向突破,抢占商机找到解决问题的办法。



## 昆明泸州商会会长杨熙禄:商会迎来发展大好时机

昆明泸州商会会长杨熙禄在讲话中说,“在当下国家大力鼓励非公经济发展、简政放权的新时代环境下,商会这个组织的地位日益重要,政府越来越看重商会在市场经济中的作用,为此商会也将迎来新的发展机遇。我们应该身处新的时代下,站到新的高度上,用全新的思路去一起探讨新的商会发展之路”。

在杨熙禄看来,如今全国各地已经成立的,或者在筹备的泸州商会越来越多,说明泸州人走出去的越来越多,抱团发展的理念也已经越来越深入,大家都更希望能通过商会这个平台把资源优化整合,以促进发展。其次,商会要获得更大的发展,那么就要把我们的圈子画得更大,一家泸州商会做不了的事、做不了的项目,我们就两家泸州商会一起做,两家还做不了,我们就三家一起做。

谈到抱团发展,杨熙禄认为,那就是抱的团越大,发展的也就越快、越大。

“随着时代的发展,我们应该把建商会作为‘乡情交流的家园’这一初衷改变一下,把‘乡情’二字改为‘友情’二字,破除地域限制,这样为的就是不把自己发展的脚步定死,广开门户,让更多志同道合的朋友加入到商会来,做到‘海纳百川’,让各家商会的人气越来越旺,只有这样,商会发展的脚步才能走得更大、更快。随着商会的发展,其作用日趋显著,也越来越受到党和政府的重视,政府对我们的重视程度,取决于我们为政府做了什么,社会对我们的关注度,取决于我们为社会付出了多少”。

不仅如此,商会应充分利用自身联系企业、沟通两地的优势,主动参与与政府组织的各类重大经济合作交流活动,发挥与泸州各异地商会联系的窗口和桥梁作用。特别是帮助泸州招商局联系企业、推介项目、宣传环境,协助做好各项会务和协调工作,确保了这些活动的顺利举行。

## 中山泸州商会秘书长胡登举:商会管理还应日趋完善

中山泸州商会秘书长胡登举表示,异地商会具有乡情的特点,由此形成了感情约束功能。实践证明,异地商会特有的经济性、异地性、民间性、突发性,使其成为区域经济发展的引擎。在信息上,异地商会能够及时的捕捉到所在地的信息需求,并及时反馈到原籍市场,这种信息传导机制能够将所在地和原籍地的市场联系起来,实现效益最大化。

胡登举表示:“商会经过近 10 年的发展,也表现出一些突出问题。比如,法律法规的缺失,目前,有关商会立法的滞后,各级政府部门缺乏对商会管理法律的规范,我觉得应该根据需要建立《商会法》,政府根据相关法规管理商会,商会也在法律框架下活动;其次,商会发展模式缺乏。我认为,成熟的商会应该包括制度建设,成员结构、运营管理、发展规划等。虽然商会章程都赋予会员大会、章程等,但是在具体履行和决策过程中,只能简单反映会员诉求,很难实现议事和谋事功能,导致很多问题议而不决,决而不行”。

此外,在胡登举看来,商会在发展和管理过程中,还存在监管力度不够、理论研究匮乏等问题。

## 华南美国商会与川企结对

记者 7 月 24 日从四川博览局获悉,7 月 23 日,四川博览事务局与华南美国商会签署《四川国际会展有限公司与华南美国商会合作备忘录》,标志着双方长期战略合作关系的建立。

根据合作备忘录,双方将以第十五届中国西部国际博览会(以下简称“西博会”)为平台初步开展合作。本届西博会第一阶段将于 10 月 23 日—26 日在成都市举行,届时在国际合作馆将设立美国国家馆,同时,会期还拟举办“中国西部与美国投资贸易合作论坛”等一系列活动。

据悉,华南美国商会现有美国企业会员 2300 多家,其中包括沃尔玛、苹果、雪佛龙等世界 500 强企业。这些企业在华生意总额占中美贸易投资总额的 40%。2013 年第十四届西博会后,华南美国商会曾受邀组织企业团访问四川,拜访了成都、德阳、绵阳、乐山等市,并参加了与四川企业的商务对接活动,对四川的产业发展情况有所了解。本次合作,将通过西博会平台进一步推进华南的美国企业认识中国西部,与四川企业结对联姻。随着战略合作的深入,还将推进川、美经贸交流,加强中美企业间信息交流,推动华西地区中国企业与华南地区美国企业商务合作。(冷宏伟)

## 四川——欧亚经贸合作交流会 在蓉举行

被川企、律师事务所、俄罗斯政府官员簇拥,大家争相与其换名片——7 月 24 日,在四川省商务厅主办的“四川——欧亚经贸合作交流会”上,企业家曾爱国受到了明星般的欢迎。

他第一次被公众广为知悉,是在 2009 年。他以中国西林集团有限公司董事长的身份,签下了在俄罗斯建林产综合加工合资企业的协议,投资金额为 6800 万—7200 万美元,是当时四川对俄最大的林业合作项目。

如今的他,更希望能代表一个群体出现在公众视野。

7 月 24 日的交流会上,他透露,西林公司为会长单位发起筹建的俄罗斯及独联体国家四川商会,已向俄罗斯司法部提交了商会注册文件,并被受理。

翻看一下目前入会的企业名册:川油宏华、川铁、四川长虹、四川路桥……有 55 家,有海外运营经历的企业不少。

里面的企业都有相同的困惑。比如曾爱国,精通俄语,被相熟的四川老板称为“俄罗斯通”。过去尽管在俄罗斯摸爬滚打近 20 年,但落地的投资额不过数百万元,“跟预期相去甚远”。由于不熟悉俄罗斯的法律和思维习惯,注册的一家出口公司遭遇关闭。一度,四川有近 200 家企业活跃在俄罗斯,但都因类似的问题,在俄项目多

以失败告终。

在异国他乡,要获得有效市场信息,有效处理地方法律、税务、工商等事务,需要专业的团队。这是曾爱国不遗余力促进商会成立的原因。

上月底,中国长江中上游地区和俄罗斯伏尔加河沿岸联邦区签署了中俄“两河流域”地区合作机制——这是中俄首个非毗邻地区合作机制。四川省也与俄罗斯联邦楚瓦什共和国和奥伦堡州签署友好合作协议。曾爱国察觉到,时机到了。

果不其然。西林集团很快从楚瓦什拿下一揽子项目,涉及农业、林业和基础设施等领域,总金额达 10 亿美元。“一家企业根本吃不下。”曾爱国说,“那就换个打法。西林集团将项目拿出来与商会成员共享,最后按参股比例进行利益分配。”

为迎接 550 周年庆典而改善基础设施,俄罗斯联邦楚瓦什共和国将释放更多市政项目。目前,西林集团正联合四川的企业、银行、信保、楚瓦什政府对一路桥项目进行前期论证。曾爱国说,“希望创建一个可复制的几方合作机制,将项目做成典范,以便在楚瓦什乃至伏尔加河流域拿下更多项目。”(李佳雯 曾小倩)

## 川云商会一家亲



近日,云南省安徽商会陈大钰会长以及商会副会长一行 16 人赴蓉,四川省安徽商会熊南奇会长、陈春香副会长、张蓉生秘书长热情接待了陈会长一行。四川省新闻出版集团徐平书记、省医院邓绍平院长代表在川安徽领导对远到的家人表示热烈的欢迎。在川异地商会联盟的重庆商会谢会长、广东商会林会长、甘肃商会蒲会长、海南商会黄会长应邀出席活动。

陈大钰会长向大家介绍了云南安徽商会的发展情况以及此次一行的各位副会长。大家就各省商会的发展情况,四川以及西南地区的发展前景以及各自家乡的产业优势做了深入的交流,反响热烈。

不管我们来自哪里,身在哪里,从事什么行业,走进商会大家就是来自五湖四海的兄弟,大家团结奋进、互相扶持,为自己的事业,为家乡的建设,为社会的经济尽心尽力。(钟文)

## 酒泉市与四川甘肃商会举行座谈会

据酒泉日报报道,7 月 25 日,在甘肃省酒泉市政府与四川甘肃商会项目推介座谈会上,酒泉市委常委、常务副市长周学海向四川省甘肃商会会长、四川众利融资担保有限公司董事长蒲茂带领的四川甘肃商会考察团一行,介绍酒泉市市情及重点招商项目,并就进一步深化合作,加强项目对接。

据了解,7 月 25 日—31 日,四川甘肃商会考察团一行在酒泉市肃州、金塔、玉门、瓜州、敦煌、阿克塞等县市区进行考察,并分别进行项目对接洽谈。(蒋莉)

## 雅安市灾后重建项目推介会举行



7 月 25 日下午,成都雅安商会成立暨雅安灾后产业重建项目推介会在成都金牛宾馆隆重举行。四川省、成都市、雅安市相关领导、金融机构、顾问单位、友好商会代表、社会各界精英以及商会会员等 350 余人出席了大会。

伴随成都雅安商会成立大会的喜庆气氛,雅安市委、市政府在成都金牛宾馆举办了雅安灾后产业重建项目推介会,向成都雅安商会会员、各界来宾、众多媒体介绍了雅安招商引资政策,以及灾后产业重建项目情况。雅安市委副书记、市重建办综合协调办公室主任黄焘就雅安灾后重建情况在大会上做了详细报告。他称,“成都雅安商会的成立,这不仅是雅安企业界的一件喜事,同时也是雅安政治、经济、社会生活中一件具有十分重要意义的大事,必将进一步推动雅安灾后产业重建和社会各项事业的深入发展。”

黄副秘书长在大会上表示,4·20 芦山地震灾后恢复重建对雅安的建设发展是一次千载难逢的历史性机遇,雅安必将是一片外来投资者的热土,这对全国各地的企业和企业家也是一次绝佳的机会。“我们热忱欢迎各位企业家朋友们到这块资源丰富、风光秀美的宝地投资兴业、考察访问、旅游观光。也真诚希望与新老朋友进一步加强合作,增进友谊,携手并肩,共同发展!”

又讯 7 月 25 日,沉浸在成都雅安商会成立暨雅安

灾后产业重建项目推介会喜气中的成都雅安商会再获硕果,雅安农商银行授信 5 亿元为商会成员提供金融支持、融资帮助等服务。

根据协议,成都雅安商会将创造银企合作的政策环境和服务平台,努力改善商会组织金融生态环境;积极利用雅安农商银行利用其金融服务优势,在信贷、理财、基金、保险、租赁等业务领域加大对商会企业支持力度。双方将共同打造商会服务平台,开展全方位、多角度、多领域的金融合作。

成都雅安商会以商为本,想会员所想,帮会员所需,从商业角度出发,对动态的商业现象进行深度分析,为会员提供更有效的咨询,打造最具价值的交易、交流、交往平台。(何雯)

## 200 家企业抱团“触网”

7 月 27 日,成都市网商商会经过近一年的准备,宣布正式成立,200 多家商贸企业抱团试水“O2O”,涵盖生产商、批发商、零售商、货运商等零售全产业链环节。该商会会长杨永章告诉记者,该商会是成都首家大规模抱团试水传统零售向 O2O 转型的商会组织,将促进成都“实体经济加网络销售”模式成熟起来,“未来要打造成‘网上荷花池’,成为成都零售业的一张名片。”

据介绍,商会目前已经有 200 多名会员,涵盖生产商、仓储物流企业、商贸流通、电商、金融服务等行业,商会将会员企业整合形成一条产业链,探索适合成都的网商发展路径,“按照规划,抱团的企业将形成一个年产值达 400 亿元以上的经济体。”杨永章分析道。(成晚)

## 阿克苏川渝商会慰问维稳执勤民兵

7 月 24 日,阿克苏川渝商会一行 7 人带着 1000 公斤西瓜、30 箱矿泉水、30 箱方便面、30 箱饮料,来到阿克苏地区的柯坪县启浪乡维稳一线,慰问正在执勤的民兵应急分队队员,向他们为维护社会和谐稳定作出的贡献表示感谢。

“川渝商会慰问我乡一线民兵,是对乡镇做好维稳工作的肯定和鼓励。今后我乡民兵一定会不负众望,做好维护社会大局稳定的工作。”启浪乡武装部部长常中告诉记者,启浪乡是柯坪县重要的交通要道,为做好近期维稳工作,乡党委、政府组织乡机关、站所干部 40 人组成了民兵应急分队,深入一线做好了维稳执勤、备勤等工作。

据悉,阿克苏川渝商会自成立以来,已发展会员企业近 200 家。长期以来,商会按照“为地方发展作出应有贡献”的原则,积极参与扶贫帮困、捐资助学、抢险救灾、拥军优属等公益活动,并多次对坚守在一线的维稳力量进行慰问,发挥出商会群体性的优势。(高春勇)