

企业家日报

ENTREPRENEURS' DAILY

三年将减 400 亿 三大运营商“痛砍”营销费

◎400 亿营销费分三年连降 ◎是否过度营销? 强减费用是否合理? ◎补贴减少 苹果三星或受伤

《P2

“犀牛”轮胎提示您收看——

本期导读 Highlights

缠斗《变 4》:
武隆旅游的地产营销局

正在热映的《变形金刚 4》跟“中国重庆市武隆县”因为影片的一个逻辑错误杠上了。

《P2

三星苹果营销刮起“互讽风”

三星和苹果这对老冤家在为自己的产品展开新一轮营销的同时,也不忘互相讽刺一下。

《P3

联想营销转型:
拿鞭子抽出来

联想虽然拥有数量巨大的客户,却不懂如何将客户转化为粉丝,这正是联想转型要面临的一大挑战。

《P5

汽车行业“体验营销”
成大势所趋

近些年,车企更愿意将内容单调的广告转换为能够直接看到效果的体验营销。

《P5

借势好声音
奥克斯能否缔造下一个
“营销神话”

第三季《中国好声音》将于 7 月中旬正式回归荧屏。奥克斯空调成为首个参与竞标并最终中标的空调品牌。

《P6

站在风口上的猪:
2014 建材营销模式变革路线

雷军说:如果风来了,猪也会飞起来,问题你能否站到这个风口上。要想赚钱,就得清楚未来家居建材行业盈利的趋势在哪里。

《P7

CCTV 央视上榜品牌
犀牛轮胎
中国力量

山东德宇橡胶有限公司
地址: www.sdyuguo.com 电话: 400-6565-269

iPhone, android 手机扫描二维码下载安装

企业家人报微信公众平台二维码

企业家人报社手机客户端 APP 二维码

本报常年法律顾问为闫永宁律师
手机:13609110893

本报监督公告

凡本报工作人员必须持有效证件。本报人员个人不得以新闻舆论监督之名向企事业单位和社会各方面收取任何费用;本报任何个人不得以任何理由向企事业单位和社会各方面收取现金、广告等宣传需正式签订本报合同并通过银行汇款到报社账号,不得以个人理由收取现金或转到与报社无关的其他账号。违者将受到严肃处理。欢迎广大读者及社会各界监督。

举报电话:028-68230681
028-68230659
028-87344621
举报传真:028-87325242
企业家日报社

“中国版阿信”、53 岁的中原商战传奇人物乔赢“不抛弃、不放弃”的创业精神引来弘基资本青睐
“红高粱”拉开第三次创业大幕



●图为“红高粱”品牌创办人乔赢(左)和河南弘基资本董事长周晓(右)在签约仪式上。

■ 本报记者 李代广

7 月 6 日上午,著名民族品牌“红高粱”牵手弘基资本签约仪式新闻发布会暨电子商务 020 模式高峰论坛在河南郑州举行,河南著名投资基金弘基资本给河南红高粱估值过亿,注入数千万元助推红高粱第三次创业。这标志着屡败屡战、却“永不言败”的商界斗士乔赢,又吹响了第三次创业的号角,拉开了第三次创业的大幕。

著名经济学家钟鹏荣、河南省商业经济学会常务副会长兼秘书长宋向清及河南金融部门相关领导等出席仪式,与 200 余名来宾共同见证了这一万众瞩目河南商界盛典,见证红高粱电子商务 020 创新商业模式的启动。

在签约仪式上,中原商战传奇人物、53 岁的乔赢,被经济学家钟鹏荣称为“中国版阿信”,他因屡败屡战而知名,所著《永不言败》中那句“人生就像‘打擂台’,不是看谁更善打,而是看谁更善挨——打不死就会赢”流传颇广。

据乔赢介绍,第三次创业的“红高粱”将开启 020(线上到线下)模式的微餐厅时代,即:大酒店内进驻写字楼,通过微信消费,使红高粱成为“手机里的烩面馆”,完全和新型消费

者形成互动,让“红高粱烩面营”成为“红粉”聚集的大本营。

河南省商业经济学会常务副会长兼秘书长宋向清认为,乔赢是一个极具商业头脑的人,应该做好企业的舵手,把握好战略层面的决策,他“不抛弃、不放弃”的创业精神,也使他能够成为企业的精神领袖。

挑战麦当劳,
开启中式快餐连锁之先河

“红高粱”是承载着河南乃至国人深厚情感的商业品牌,1995 年 4 月 15 日,红高粱品牌正式诞生,不足二百平米的小店,日营业额从 6600 元逐步攀升,不久既突破万元大关,并在几个月时间里,在郑州迅速复制了七家店面,书写了中原商界传奇。

1996 年 3 月 2 日,红高粱京城论剑,喊出“哪里有麦当劳,哪里就有红高粱”的响亮口号,“红高粱挑战麦当劳”、“宽面条叫板巨无霸”的新闻先后被国内 800 余家媒体连续报道,国外 70 多家媒体相继转载,美国三大有线电视频道“爆炒”。

一年多的时间,“红高粱”全国几十家分店相继开业,各个门店从早到晚门庭若市。在

几乎没有花一分钱广告费的前提下,红高粱创始人乔赢打造了一个“中国骄傲、世界瞩目”的民族品牌,省下了至少一个亿的广告费用,被誉为“中国民族快餐业的旗帜”,被舆论冠以“中国连锁快餐的领头羊”的名号。

虽然由于发展过于迅猛,资金链断裂,红高粱曾一度遭遇坎坷,但不可否认的是,红高粱开创了中式快餐连锁之先河,红高粱现象被列入哈佛大学、清华大学、北京大学教材的经典商业案例。

八年卧薪尝胆,
破解“非油炸手工面复水”难题

郑州是闻名全国的“烩面城”,烩面年销售额突破 100 亿元,郑州乃至河南餐饮文化的 17%。烩面已经成为郑州乃至河南餐饮文化的“一张名片”,乔赢经过八年的卧薪尝胆,数万次的反复试验,红高粱人终于破解了“非油炸手工面复水”这一困扰世界食品业界数十年的技术难题。

2010 年 9 月 27 日,河南红高粱公司拥有自主知识产权的方便快餐食品——红高粱方便烩面正式问世。它以手工制作、非油炸、原汤原味、宽面条、复水性清真方便烩面的特色

受到了国内一流的面业专家的交口称赞,荣获四项国家技术专利。

红高粱方便烩面的诞生,实现了中国食品工业的一次飞跃,是一场消费理念的伟大革命,也标志着红高粱第二次创业的正式启动。目前,红高粱已相继开发出羊肉、牛肉、杂粮等多种口味,桶装、碗装、袋装、礼盒等多款产品,四家生产基地可解决 5000 个就业岗位,年生产方便烩面 10 亿份,每年消化面粉 10 万吨、槐山羊 10 万只、调味料 2.5 万吨、脱水蔬菜 3 万吨,对促进河南省主食产业化和农业现代化进程,实现由粮食加工大省到粮食经济强省、由“中国粮仓”到“中国厨房”和“世界餐桌”的根本性转变做出了不可估量的贡献。

借助资本力量,
开启红高粱微餐饮时代

乔赢认为,企业要创新,必须借助资本的力量,互联网的力量。

面对这样的大资本时代,红高粱牵手弘基资本,吹响了第三次创业的号角。红高粱将借助弘基资本的力量,打造 020 电子商务模式,开辟红高粱微餐饮时代,弘弘联动,放飞梦想,为大学生、复转军人等众多创业者搭建创业平台,与创业者一起实现梦想,为中国传统企业探索出一条电商互动的创新发展之路。

据了解,河南弘基股权投资基金管理有限公司是首批获准河南省工商局注册的专业股权投资基金管理机构,是河南私募股权投资推动者和实践者,拥有经验丰富的资产管理专业团队,并与国内顶级资产管理机构建立了良好的战略合作机制。

弘基资本战略投资企业多层次融资所涉及的相关内容,擅长企业和项目融资过程中的咨询规划、方案设计、项目管理等,在项目评估、风险控制、投后管理等方面具有多个案例的成功操作。

此次弘基选择红高粱,正是看到了红高粱强大的品牌影响力和品牌知名度,红高粱的永不言败的创业精神和创新能力。

在发布会现场,河南弘基资本董事长周晓感慨地说,投资就是投入,投资梦想。只要人选对了,收获就是必然的。在乔赢身上,我们感受到了一种强烈的创业激情,永不满足的创新动力,永不言败的创业精神。所以,弘基资本就是要投资这样的创业者。我们要助力红高粱第三次创业,开启红高粱微餐饮时代。

兖矿鄂尔多斯能化荣信化工90万吨/年甲醇项目投料试生产

本报讯 7 月 9 日 8 时 56 分,兖矿鄂尔多斯能化荣信化工甲醇生产系统全面贯通,安全、顺利产出合格甲醇产品,完成了兖矿集团今年加快重点项目建设再添浓墨重彩的一笔。

该公司年产 180 万吨甲醇转烯烃一期年产 90 万吨甲醇装置,于 2010 年 3 月 17 日奠基,10 月开工建设,项目占地面积约 1300 亩,总投资 51.1 亿元,是国家全过程质量管理试点工程,承担了《日处理煤 3000 吨级的超大型气化技术示范装置的建设与运行》、

《日处理煤 3000 吨级的超大型气化技术过程集成优化及技术经济研究》两项国家“863”课题。甲醇系统装置采用德国林德公司、英国戴维公司技术及设备和兖矿拥有自主知识产权的多喷嘴对置式水煤浆加压气化技术,是目前国内单系统生产规模最大、设备最先进、科技含量最高的装置之一。

一直以来,该公司紧紧瞄准安全优质高效建设,实现甲醇项目一次投料成功为目标,把集团公司的殷切厚望和支持作为发展内动力,胸怀勇挑重担、奉献自我、敢打敢拼、舍我其谁的雄心壮志,从土建施工到设备安装,从

单机试车到联动试车,从打通流程到产出合格甲醇,全体干部职工战严寒、斗酷暑,以高昂的工作热情和认真负责的态度坚守在建设第一线,特别是投料试生产的最后冲刺阶段,全员将安全放在首位,细排工期、科学组织,努力完成了一个又一个节点目标:3 月 8 日,净化丙烯汽轮机单体试车成功,3 月 20 日,2# 锅炉投入运行,5 月 28 日,A 套空分装置顺利产出氧气,6 月 24 日,A 套多喷嘴水煤浆气化炉首次投料成功,7 月 9 日全系统打通流程,生产出合格的甲醇产品,经检测,纯度为 99.99%,达到国家优等品指标。

该甲醇项目的成功投料试生产,创出兖矿集团煤化工产业试车周期用时最短、试车费用最低、安全运行最稳定等多项突出成绩,将对推动资源型产业转型升级以及地方经济的发展具有重要意义。兖矿集团将充分发挥在技术、产业、人才、资金、管理和品牌优势,与内蒙古区位优势、环境优势、资源优势与发展优势相结合,全面落实“8337”发展思路,重点在延长产业链、提高附加值上下功夫,努力对内蒙古自治区早日建成清洁能源输出基地和现代煤化工生产示范基地做出新贡献。(马丹丹)

传递价值 成就你我

芙蓉王 文化头条新闻

湖南芙蓉王文化传播有限公司

GMO 迈能

GMO 搪瓷承压式多能源储热水箱

www.gmoworld.com

电话:400-880-6155

苏通丝绸

http://www.stjisc.cn 服务热线:0513-84889999

苏通杯全国财经好新闻大赛

双汇

中国国家游泳队指定供应商

双汇 开创中国肉类品牌

双汇产品我们放心!

鑫和投资

彭州鑫和投资有限公司

招商热线 4006801099

双证在手 可租可售