

烟草专卖的这些年

■叶红军

7月1日到了,7月1日是值得我们大家庆祝的日子。今年是中国共产党建党93周年,在欢庆7月1日党的生日前,包括我们零售户在内的烟草人还有一个值得庆祝的日子——6月29日。

忆昔,1991年6月29日,七届全国人大第20次会议通过《中华人民共和国烟草专卖法》,并经第46号国家主席令发布,至今已经过去23个年头了。这可是咱们国家有史以来第一部烟草法律,标志着咱们烟草行业走上依法治烟的轨道。《烟草专卖法》的制定,是我们国家立法的一件大事,使咱们烟草专卖法制建设进入一个新的历史发展阶段,可以说是咱们烟草行业历史上的一个里程碑。这部法律的制定、颁布与施行,对于巩固完善烟草专卖制度、有计划地组织烟草专卖品生产经营,提高烟草制品质量,维护消费者利益,保证国家财政收入具有重大意义。

记得在1991年前,还没有《烟草专卖法》,卷烟批发零售权力是开放式的,只要有胆量有资金就可以做卷烟批发的生意。那时候宁夏的卷烟批发商大都集中在宁夏的首府银川。我们零售商店那时也没有《烟草专卖法》约束,想在哪点开店就在哪点开店,店与店之间也没有合理化布局的限制,户挨户门

对门一开就是好几家商店。在一起的商店多了,为了争取一个客户,互相压价是在所难免的。一条卷烟,你赚一元我就挣五角卖,这样互相拆台的恶性竞争导致大家经营卷烟都赚不到利润,经营卷烟也就没有像现在这样积极。

除了相互恶性竞争,更要命的是没有《烟草专卖法》保障,假烟遍地开花堂而皇之地登堂入室在明目张胆地经营。这使得整个烟草行业被假烟扰乱的生存都很困难更别说发展了。

烟草专卖制度确立以来,行业的改革与发展取得了巨大的成就,专卖法赋予我们各级烟草局行政管理和专卖执法的职责,行业承担着依法行政、依法管理、依法组织生产经营的三项任务,在依法行政方面做到了:合法行政、合理行政、程序正当、高效便民、诚实守信、权责统一。在专卖执法方面做到了:严格按照法定程序行使权力、履行职责,做到权责明确、行为规范、监督有效、保障有力。在组织生产经营方面做到了:依法生产、依法交易、依法理财。这三项任务的实现都是严格按照法律规范进行,任何违反法律规范的行为,都是与专卖制度相违背的。依法行政、依法管理、依法组织生产经营,保持行业持续健康发展,都是对巩固专卖制度的最大贡献。

烟草专卖制度确立20多年以来,烟草行业不断与时俱进,服务水平和服务质量都有

了质的飞越,我们卷烟零售户也迎来了发展的“春天”。

上世纪90年代之前,那时候烟草公司坐地经商,零售客户需要上门进烟。零售户们经常一大早就要去烟草批发部门市部排队进烟。等到早上批发部大门一开,大家就争先恐后地往里挤,相互埋怨、争执,甚至发生冲突的情况时有发生,而乱中出错,造成卷烟丢失受损也是常有的事。

到了90年代后期,烟草公司建立了销售网络,开始实行送烟上门。送货员每隔几天,就拉着箱式拖车挨个店面上门送烟,一下子就解决了他多年的进烟难题。人不出店,烟就送上了柜台,当时别提有多高兴了!但是很快问题就出现了,这种送烟方式效率很低,送货员经常不能按时送到,而且一旦遇到恶劣天气基本上就没有指望了,再者如果碰到手头现金紧缺,或是车上烟不够了,只能错失一次进货的机会,零售户们也常常因此而耽误了生意。

几年前,烟草公司实行了电话访销,每个月访销员都会定期主动打来电话询问我卷烟的销售情况,并根据我的需求和销售情况帮我制定进烟计划。而且随着交通条件的改善和配送车辆的更新升级,无论是刮风下雨,烟草公司每次都能安全准时地送烟到店。我要是手头资金紧张,可以事前提醒;我要是外



出有事,可以委托别人代收;我要是有什么疑问,电访员都会和气地解答。

现在,我成了首批网上购烟零售户,体验到了更多的好处:一是用不着专人坐等订货电话,在生意闲时或在夜晚休息时敲敲电脑键盘就可订货了;二是订货信息更加丰富了,电脑屏幕上,当前可供品牌、市场适销信息、公司优惠政策、新鲜品牌推介、目前卡上余额等信息一览无余,心里更有底了。三是可以灵活修改订货计划。有时写订单考虑不周,接听访销电话来不及细细思考,或是突然接到一笔大生意,在电话访销时常常会因为订单已经生成不能再做更改了。但自从网上订货后,只要在许可的时限内都可随意修改订货计划。进货更加灵活方便,我们的生意自然也就越做越好了。

抚今追昔烟草专卖这些年,这部法律的制定、颁布与施行,对于巩固完善烟草专卖制度,维护消费者利益,保证国家财政收入具有重大意义,同时也为我们卷烟零售户持久健康发展提供了法律保证。

吸烟与礼貌

■陈心想

时隔8年的这次回乡,我有个决心,就是为了改变乡民吸烟的不良习惯,首先自己改掉见面递烟的习惯。虽然这可能让人觉得有些“失礼”,但既然明白了吸烟对吸烟者和被动吸烟者都不好,我宁愿担着这个“失礼”的名声吧。母亲告诉我,这样做人家会背后说你,可我还是尽我可能进行了抵制。也因此,这次回乡,我对吸烟行为观察更留心了。

飞机到北京几个小时后,我就坐上了开往老家的火车,是卧铺,我想大概会休息好些。可是一进去就闻到了刺鼻的烟味。尽管吸烟者多是自觉到车厢连接处抽,可烟味乱窜。此后一个多月在国内各地的旅程中我发现,无论在候车室,还是在火车里,年轻人更可能到吸烟区吸烟。北京大学社会学系教授郑也夫在《被动吸烟者说》一文中说:“遵不遵守(公共场合)一概不许吸烟”这一法规是一个试金石,它检验着我们社会中权利观念与群己观念的状况。”看来,年轻一代的文明程度是有了很大提高。这种吸烟的礼貌,是难得的进步。

我的父亲是吸烟成瘾的,即使谁再怎么说他,他口中说着不吸了,实际上也还在吸着。父亲吸烟是买烟叶自己卷,说省钱。我反复告诉他,这对身体更不好,而且不吸烟的人因为被动吸烟受的危害比你吸烟的还大。但我再怎么劝说批评,或晓之以理,动之以情,皆无用。也许这在他这个年龄的人中颇有些代表性。

一次一位学校老师负责去郑州车站接我,晚上我们住在宾馆同一房间,我猜测他的年龄大概在四五十岁。我们到宾馆已经是晚上十一点多了,他开始在房间里吸烟,连一句询问别人是否“介意”的客套话都没有,而且烟灰和烟蒂也没有收在垃圾桶里。后来,另一位也是这个学校的老师,送我太晚了又住在一间,他上演了同样的故事。

几天后,一位二十出头的小伙子给我印象,让我看到了青年烟民相对较好的修养。这个青年是朋友的司机,同样也是接送我,有时候代朋友陪我。我没有见他吸烟,也没有闻到他身上有烟味。在我即将告别的那个晚上,与老同学吃饭,有老同学在饭桌上一支接着一支抽烟,我劝他少抽。在我们即要离席的时候,那个这几天送我的小伙子要了一支烟。我说,记得他不抽烟。他说,因为跟我们在一起,我们都不抽烟,他就没有抽。就是说,这两天他一直在忍着。这让我看到他的可爱。因为他这个为人着想的“礼貌”与那两位老师的“失礼”的强烈对比,让我很感动。我回想起来,在车上,我们讨论过美国人抽烟的事情。我当时告诉他,美国公共场合严禁抽烟,烟民自觉。我或明或暗地提示,他的悟性很高,希望他至少做一个加法、一个减法,加法就是有机会看点书,不一定为学位;减法就是少吸烟,或者完全戒掉。

我觉得,对吸烟,想移风易俗是不容易的。这次好在在老家待的时间不长,不然我心中的煎熬会更厉害。递烟是“礼貌”的表现,而我是决定了不再要“递烟”这个礼貌了,可我的心里并不是没有纠结。多少年来,每次回老家,都要给人递烟,以示对乡邻的“尊敬”和“礼貌”,也因此,才有了“这孩子懂事”的虚名。这次顶着压力要改变点人们的吸烟行为习惯,才真正体会到长久以来的习俗力量之大。因为我的决心是没有彻底贯彻的,我还是给人“礼貌”地递了一些烟,心中是痛苦的,尽管我以诸多借口回避了要递烟的场景。

希望如我的观察,年轻一代的烟民会更“礼貌”地吸烟;更希望他们尽量戒烟,即使戒不掉,随着年龄增长,也保持着这份难得的“礼貌”。“克己”一向是被动吸烟者一方的事情,但更应该是吸烟者的事情。即使抛开权利逻辑论,当在场有人不吸烟的时候,出于尊重对方和维护自己的形象,也要克制自己,不要让别人成为被动吸烟者。

“金圣”20年,公益再发力 爱心护考,2014金圣助学正式启航

■ 黄丽琴

为贯彻落实《江西中烟工业有限责任公司“金圣”品牌创牌20周年宣传活动实施方案》(以下简称《方案》),提升“金圣”品牌形象,5月底江西中烟工业有限责任公司(以下简称公司)正式启动了2014年金圣助学活动。

2014年金圣助学活动主要分为“金圣20年,爱心送考活动”,“2014优秀高学子寻访活动”和“金圣20年,精英爱心学子评选活动”三大板块。6月7日、8日两天,公司联合青山湖之声·魅力934电台,江南都市报共同开展了“金圣20年,爱心送考活动”。本活动

共召集140多位爱心车主的热情参与,引起了全省媒体的广泛关注,其中江西二套都市现场、江西五套、南昌电视台、新浪江西、搜狐网、搜房网等众多媒体对送考活动进行了相关报道。

据悉,随着2014年高考分数与分数线的陆续公布,“2014年优秀高学子寻访活动”已正式启动,截至目前,公司寻访优秀高学子20余名,其中有两名学子分别为江西省理科状元和江西省文科第2名,在《江南都市报》上刊登相关宣传报道5篇。“金圣20年,精英学子评选活动”也于近日正式启动,活动以成绩和公益为评选标准,旨在于往届受过“金圣”资助的学子中回访评选出20名成绩

优异、热心公益的学子进行再奖励,并将形成连续性公益报道。

“金圣”20年,公益再发力。从爱心护考学子进考场,到寻访资助高学子圆大学梦,再到20年精英爱心学子评选的公益再升级,“金圣”品牌将站在20年的新起点上,以金圣助学活动继续诠释责任文化的定义,以“金圣”品牌公益继续演绎功到自然成的内涵。

今年是“金圣”品牌创牌20周年,也是金圣助学基金成立15周年。多年来,金圣助学活动累计资助学子2500余名,累计捐助善款千余万元,已成为省内最具代表的慈善品牌之一,获得社会各界的广泛好评。

郭定军:心里 总是装着“客户”

■ 卢同辉

郭定军是江西中烟赣南卷烟厂一名80后小伙子,中共预备党员。现任全员营销办公室副主任,因为办公室大部分人员年龄比他大,大伙还是习惯称他小郭主任。

在国务院关于支持赣南等原中央苏区振兴发展的若干意见实施两周年之际,集高度信息化、自动化、智能化的赣南卷烟厂竣工投产了。如何适应企业未来改革发展需要,努力实现赣南卷烟厂奋斗目标,市场一线的他有着更深的思考。

“站在赣南卷烟厂正式运行的新起点上,作为营销人员更要居安思危,不能有等、靠、要思想,必须深入谋划好产品销售的生意经,企业才能在激烈的市场竞争中立于不败之地。”在科务会上他不止一次阐明他的观点。他还亲自向分管领导和主任请缨,自己带一支队伍在章贡区开展市场调查,走访零售客户。在富有挑战的市场上接受党组织对他预备期的考验。

2014年6月的赣南天气似乎不很正常,中午还是骄阳似火,热浪袭人,下午有可能就暴雨如注,一片汪洋。这些并没有阻挡郭定军和他的团队前行的步伐,他们仍然穿梭在章贡区的大街小巷。一方面详细了解卷烟零售户在经营中的遇到的实际问题,认真了解零售客户的意见和建议;一方面向零售客户宣传品牌文化、交流营销心得,激励零售客户不断提升品牌上柜率和动销率。不少客户为他那种不畏困难、锲而不舍的实干精神点赞。郭定军用自己的实际行动,让消费者真切地感受到金圣人“讲责任、讲贡献、讲合作、讲感恩”的企业风尚。

近一个月的市场调研和走访,郭定军和他的团队几乎走遍了章贡区每一个乡镇和街道的重点零售客户。建立客户档案300多个,完成有关营销的调查报告5篇,他总结出的“产品投放要精准不盲目、工商协同要共赢不添乱、促销方式要创新不守旧”的“三要三不”被大家称为小郭主任的生意经,在营销实践中发挥着重要作用。

如果要问,郭定军在推进赣南苏区振兴发展中为什么总有一股使不完的干劲,我想,从他心里总是装着“客户”,平常工作中表现出的感铭党恩,聚力实干的情怀中,也许可以找到答案。



■ 李德长

大运河始建于公元前486年,包括隋唐大运河、京杭大运河和浙东运河三部分。它是世界上开凿时间较早、规模最大、线路最长、延续时间最久且如今仍在使用的人工运河。大运河南起杭州,北至北京,流经浙江、江苏、安徽、河南、山东、河北、天津、北京等八个省市,沟通了海河、黄河、淮河、长江、钱塘江五大水系,与长城并称为中国古代的两项伟大工程。在其开凿使用的2500年中,大运河为中华民族发展南北交通,加强南北之间经济、文化等方面的联系做出了巨大贡献。

在我国烟草企业生产的烟标上,也能一览大运河那蜿蜒游走,若龙腾九天的曼妙身姿。上世纪八十年代,江苏淮阴卷烟厂就曾出

品过多款“大运河”烟标,主板画面曾呈现过苏州虎丘剑池、镇江金山朝晖、淮阴洪泽夕照和北京天坛胜景等,每枚烟标右侧均印有“东方奇迹 京杭大运河”字样。

古代中国丝绸之路也是一条重要的交通动脉。丝绸之路肇始于西汉时期,从运输方式上来讲分为陆上丝绸之路和海上丝绸之路。陆上丝绸之路以长安,即今天的西安为起点(东汉时期以洛阳为起点),跨越陇山山脉,穿过河西走廊,通过玉门关和阳关,抵达新疆,沿绿洲和帕米尔高原通过中亚、西亚和北非,最终抵达非洲和欧洲。海上丝绸之路则以中国东南沿海为起点,经东南亚、南亚、非洲,最后到达欧洲。

瀚海无垠,驼铃声声。丝绸之路对促进古代中国和亚欧各国经济、政治、文化交流等发挥了重要作用。因此我国烟草企业也曾经将其搬到烟标上。如上世纪七十年代,新疆卷烟厂就曾出品过“丝路”烟标。该烟标设计颇为

精美,画面所呈现的那一座座高大的建筑,那一路驼铃悠悠,极具异国风情。上世纪八十年代陕西旬阳卷烟厂出品的“丝路”烟标主板图案则是一位正在翩翩起舞的少女。此外,湖南常德卷烟厂出品的“金丝路”烟标也别具特色。陕西宝鸡卷烟上世纪八十年代出品的“丝绸之路”烟标设计更为精美,主副版图案均由烫金技术印制,画面上的骆驼昂首引颈、高大威武,远征瀚海的豪情跃然纸上。此外,河南安阳卷烟厂上世纪九十年代出品的“丝绸之路”烟标也颇具特色。该烟标从整体画面上给人一种黄沙漫漫、西风烈的感觉。湖北来凤卷烟厂出品的“海丝路”烟标所展现的是海上丝绸之路的瑰丽奇美。

银涛滚滚“运河”水,金沙漫漫“丝路”风。“大运河”和“丝绸之路”的成功申遗再次证明:只有民族的,才是世界的。作为炎黄子孙,我们要将中华民族的宝贵财富传承下去,让它们在新时代焕发出新光彩。

永定烟草独步天下 乾隆帝曾题字“烟魁”

福建永定是著名的“烤烟之乡”,也是曾经的“条丝烟王国”。

“好烟是地里种出来的”,位于北纬24°烤烟黄金种植带的永定有着烟草十分适宜生长的土壤、气候环境,加上客家先民的辛勤耕耘,掌握了当时先进的烟草栽培、制作技术,使“永定晒烟”独著于天下,本省及各省虽有晒烟,制成烟丝,色味皆不能及”。至公元16世纪以后,永定条丝烟成为朝廷贡品,被清乾隆皇帝赐名为“烟魁”,享誉天下,并在南洋劝业会和美国旧金山万国博览会上获金奖。

据《永定烟草志》记载,烟草,由菲律宾传入我国。明万历年间传入漳州后,由漳州传入永定,迄今已有400多年的历史。

“永定烟魁”传奇的由来

永定条丝烟得以闻名天下,除了烟质上乘外,还得得益于永定烟商的开拓意识。

清初,永定烟商为了拓展香烟销路,纷纷前往商业繁华的江南地区苏州扬州一带,烟商每日身背“长颈鹅”水烟袋和长杆旱烟筒以及条丝烟,走街串巷,请人吸品尝。经过相

当时日,吸过的人慢慢发觉吸食条丝不但气味芬芳,还能提神解郁,因此逐渐风靡,销量大增。当地人戏称条丝烟推销员为“福建烟仔鬼”,经营条丝烟的商店为“烟鬼仔店”。

一次,乾隆帝巡游江南来到了扬州城,适见人们吸食条丝烟,手捧烟袋,交腿而坐,悠闲逸致,吞云吐雾。乾隆帝好奇心起,问过之后,亲自品吸,大感满意。对店主说:“你们的烟丝真是好极了,不过店名‘烟鬼’,欠雅一点,我为你改成‘烟魁’吧!”店主见他器宇不凡,随即道谢,并送一些上品条丝烟恭送他出店。几天之后,当地府衙忽派人送来一块牌匾,并要店主设案焚香,叩首迎接。揭开布帘,才知道是御赐招牌,上面赫然写着“烟魁”二字。从此,“烟魁”之名轰动扬州,传至全国。条丝烟包装时,封面上都印上“烟魁”两字。几百年,相沿成习。

据传,这家店铺的老板可不是扬州土著居民,而是福建永定人,卖的烟丝也是永定产的条丝烟。史料记载,距今370年前的明代崇祯初年,福建永定县就有人种烟、晒烟;至清代初期,永定烟商纷赴繁华的苏州、扬州重

镇,销售的条丝烟深得四方宾客的青睐。

鼎盛一时的永定条丝烟经济

永定条丝烟被乾隆皇帝赐名为“烟魁”之后,不但销路畅,而且成为明、清两代朝廷的贡品。清宣统二年(1910年)和民国三年(1914年)本县的超庄条丝烟和晒烟,曾分别在南洋劝业会和美国旧金山庆祝巴拿马运河通航万国博览会上二次获优奖(民国版《永定县志》)。华侨回国探亲、访友,常能以“永定条丝”作为礼品馈赠旅居国外的亲友而感到自豪。《永定县志》载称:1926年以前全县年种烟2~2.5万亩,产烟叶150~180万公斤,价值400余万银圆,可收取税金5.3万银圆,仅此一项为全省之最。永定条丝烟每年出口6万箱(笼)左右,自产烟叶、自制条丝、自己运销,独一无二,可谓“一条龙”,在全国各地大城市乃至东南亚各国,均设有经营条丝烟的店、商、行、号,自成体系,这种辉煌的条丝烟经济,在永定享誉了数百年之久。

闽西烟草不仅是许多人的生活中嗜好品,还是当地的主要经济来源之一。被誉为“世界建筑奇葩”的客家土楼,就是永定条丝烟商经营致富后,竞相在家乡建造的。

据调查资料显示,在条丝烟鼎盛时期的清代,永定“人文魁起”,31人考取进士,279人考取举人。这些在科场上春风得意之士,很多就是靠种烟和经营条丝烟(或烟刀)发家致富作强的经济后盾,得以学有所成。总而言之,历史上,永定籍各界知名人士中,其家庭有烟业者占极大多数,进入城市经营烟业锻炼了不少人才,如坎市的卢一民,20出头就只身远赴上海,在“天生德”烟行做职员,数年后独立创办“华昌行”,先经营杂货、后转营烟草、成为在汕头等地十分活跃的出类拔萃的一位永定籍商业家。永定条丝烟界的后裔留居外省繁衍后代达数万人之众。迁居世界各国和我国港、澳、台地区处处皆有。

条丝烟时代已经过去了,而它过去的灿烂辉煌史却永远不会磨灭,永定条丝烟在农

业史上、工业(手工业)史上,商业史上永远有其存在的价值所在。

(据大闽网)