推进民间商会“以商招商” 搭建合作共赢桥梁

——浙江义乌 500 名企业家走进黔西南州考察投资侧记

●6 月 14 日举行的浙兴商贸城招商现场。

●商家参观浙兴商贸城沙城模型。

■ 黄诚克 钱星星

浙江义乌是中国闻名遐迩的小商品集散地；贵州黔西南，滇黔桂三省区结合部商贸物流中心。6 月 14 日，相距 2200 公里两个城市碰撞出“火花”——当天，530 名来自义乌的企业家乘坐三架包机，走进黔西南州进行考察投资，并举行义乌小商品生产贸易产业园入驻兴义市启动仪式。浙黔两地企业家由此开启了在黔西南州携手共进、合作共赢的帷幕。

虽然多数企业家是第一次走进黔西南州，但当地独特的地理、气候条件，良好的区位优势和良好的投资环境让前来寻找商机的企业家眼前一亮。“贵州省近年来依靠优越的环境资源以及后发赶超的拼搏精神正在强势崛起，为企业家投资兴业带来良好的机遇，这次我们组织 500 多名客商不远千里前来黔西南，就是希望能够和当地的政府以及企业长远合作、共同发展。”浙江市场联合会、义乌小商品商会、浙江专业市场研究院秘书长杜勇强如是告诉记者。

投资 60 多亿元的浙兴商贸博览城是此前浙商在黔西南投资的重点建设项目。企业进驻兴义市以来，有关部门在不到一个月的时间内，完成了征地拆迁和相关建设手续，截至目前，项目已完成投资 30 多亿元，完成工程整体进度的 60%，各项工作进展顺利。在考察过程中，投资浙兴商贸博览城的贵州省浙江总商会常务副会长、贵州浙商集团有限公司总经理欧阳世界索性现身说法，向前来考察的企业家现场推介起黔西南州的区位优势和投资环境来，顿时引起了企业家的共鸣。

贵州要推动经济社会快速健康发展，关键是要引进更多企业，千方百计培育更多市场主体。而民营经济就是天然的市场主体。推动商会以商招商招真商，是贵州省委统战部、省工商联围绕贯彻落实省委、省政府推动民营经济加快发展的重要战略部署的创新之举。目睹企业家对黔西南州投资环境兴趣盎然，陪同考察的省委统战部经济处处长徐红满是兴奋。

为推动商会“以商招商”工作，贵州省委统战部、省工商联积极创新思路，在如何发挥作用，搭建平台上积极拓展工作领域、创新工作方法。努力做好招商引资前期工作、基础工作，推动引资者与投资者的接触碰撞，实现真正的合作共赢。今年 5 月 16 日，由贵州省委统战部、省工商联牵头主办，贵州省浙江总商会与黔西南“以商招商”项目签约仪式在贵阳举行，签约项目 13 个，签约资金 61.7 亿元。与此同时，省委统战部、省工商联多次与贵州浙江总商会的民营企业家们交心谈心，广泛听取他们的意见建议，共商破解发展瓶颈的对策，共谋合作共赢的良策。

“通过民间商会探索‘以商招商’新模式，打开了一扇窗口，组织企业家考察不仅有利于整合资源吸引外来资金，同时也是借机宣传贵州招商引资工作的有效载体”。徐红如是说。

500 余名企业家的同时到来，无疑让正在全力开展招商引资工作的黔西南州成为此次考察活动的赢家。去年以来，该州先后实施了“百日安商”、“百团招商”等行动，组建黔西南州招商引资中心，并初步构建了大商贸、大教育、大医疗、大旅游、大电商、大户外运动、大通用航空、大会议会展等“8+n”产业平台。

“这次通过商会平台组织开展的考察投资活动，为‘以商招商’工作提供了一个样本！”黔西南州副州长范华激动地说，义乌产业园正式入住兴义市以及义乌企业家组团来黔西南州考察投资，在为当地带来产业项目的同时，也将带来新的发展理念。

让更多的“三彩”从这里走出

杭派女装商会打造“中高端品牌女装基地”

■ 陈伊丽

曾经走出了“三彩”等著名杭派女装的杭派精品服装市场，目前正致力于培育更多优秀的杭州本土女装品牌，打造“中高端品牌女装基地”。上周末，杭州杭派女装商会品牌拓展分会正式成立，相关负责人表示，分会对于还未成立品牌的市场商户，将帮助其成立品牌；对于已有品牌的企业，将帮助其提升品牌知名度。

据悉，经过对入驻商家的优化，楼层分布的调整，市场中集聚了 800 多家自有品牌的生产厂家和代理商，首批加入杭州杭派女装商会品牌拓展分会的会员已有 50 多位。一位去年刚注册了品牌的经营户表示，现在无论是他们自己还是客户，都有走品牌化路线的迫切需要。“原先我们进广州货的毛利额有限，而自己品牌现在可以达到原来毛利额的两倍，但是库存风险会大一些，现在还在摸索中。”

为了给会员们提供更具有针对性的专业服务，商会联合了来自金融、旅游、服装等多个领域的社会力量，邀请他们担任商会的“名誉理事”，组成拥有强大资源的专业服务团队，为会员提供业务培训、指导、金融产品支持等。

助推中企投资荷兰

荷兰外投局与中国国际商会达成协议

■ 喻春来

为进一步促进中国企业对荷兰的贸易与投资，荷兰外商投资局 (NFIA) 与中国国际商会 (CCOIC) 6 月 13 日在北京签署合作备忘录，正式结成战略合作伙伴关系。

荷兰外商投资局局长倪景润表示，备忘录的签署，将使两国政府机构与非政府机构强强联手，整合双方资源，从而更有效地协助更多中国企业到荷兰开拓欧洲市场。

中国贸促会、中国国际商会副会长张伟称，希望更多的中国企业能够利用荷兰现有产业优势，加快推进在高端制造业、新能源、节能环保、金融保险、现代农业等领域合作，打造双边经贸合作新的增长点。

目前 424 家中国企业在荷兰设立了 482 家中资运营机构，其中包括中检、华为、中国工商银行、振华港机、柳工、澳优、好孩子、四维图新和伊利等。荷兰是中国企业赴欧投资的第三大目的国。

倪景润说，荷兰是中国公司通向欧洲市场的门户，中国 40%出口欧洲的产品是通达荷兰进入的。荷兰也是中资海外投资增长最快的地方。另一方面，荷兰也是欧盟各国在华投资的第二大伙伴，有 1000 多家荷兰企业在中国投资运营。荷兰近年在华投资增长近 10 倍，达到 1000 亿元左右。

荷兰是中国企业青睐的投资目的地。荷兰外商投资局中国事务首席代表纪维德说，许多中国企业家给予了高度评价：他们认为荷兰是作为中国商品出口至欧洲的一个有效门户；是高品质低运营成本的欧洲总部所在地首选；是拥有理想的国际税务规划、稳定投资环境和对外国投资者友好的投资目的地。此外，在贸易领域，荷兰连续十年成为中国在欧盟内的第二大贸易伙伴。中国已经连续三年成为荷兰第二大外来直接投资国，中国企业对荷兰经济的贡献日益增加。

荷兰外商投资局是荷兰经济部下属分管外商直接投资的专责机构，其职能是从政府层面为计划在荷兰设立公司、扩大或重组现有荷兰运营机构的外国企业提供免费的支持与协助，并为企业与荷兰商业伙伴和政府机构之间牵线搭桥。荷兰外商投资局在中国的分支机构是荷兰驻华使团的一部分，此前已将办公地点设在荷兰驻北京、上海、广州和重庆的使领馆内。

“我们会保持成为地中国有吸引力的贸易伙伴，我们有欧洲最好的机场和港口，财政透明，对投资者友好，税收有优惠政策，企业运营成本水平也是最低的国家之一。”倪景润说道。

张伟强调说，下半年中国企业走出去的行动会加大，中国内地生产和消费性市场也会大启动，会进口大量的国外产品，这对于中国与荷兰的经贸往来带来利好。

中国国际商会是在中国从事国际商事活动的企业、团体和其他组织组成的国家级、国际性会员制商会组织。商会以服务会员企业为宗旨，其职责是向国际组织和中外政府部门反映中国工商业界的利益诉求，参与国际经贸规则的制定和推广，促进中外经贸交流与合作，提供国际交流、法律咨询、市场信息、会展策划、项目招商和业务培训等服务，积极在企业界倡导社会责任与公益事业。

成渝快铁明年通车 八大商会赴荣昌寻商机

■ 钟志兵 聂飞

据重庆商报消息，日前，位于成渝“腹心”地带的荣昌县，迎来上百企业老板组成的考察团。由重庆市委宣传部、市委统战部、市工商联联合举办的“渝商行动——功能区域看商机”首站选择荣昌，在渝八大商会组团参加。

“荣昌是城市发展新区。在荣昌设站的成渝快铁明年通车，毗邻车程 30 分钟的泸州机场已开建。连接成渝两地的荣昌，区位优势凸显出来，我们此行的目的便是来寻求合作机会。”重庆湖北商会副会长甘士光说。

重庆湖北商会此行共有 6 人。甘士光说，湖北黄石拥有制造磨具钢矿石资源，湖北企业在生产磨具钢方面具有技术优势。而重庆是汽车、摩托车工业基地，一年磨具钢市场的需求量达 300 亿元。

目前，重庆有 30 多家生产磨具钢的相关企业，处于分散状态。相关企业想抱团发展，以节省物流成本。重庆湖北商会拟牵头建一个 200 亩左右的磨具钢产业园区，“一直在重庆各区县找地方”，甘士光说。

“荣昌在城市环境、交通区位优势明显，工业园区内标准产房配置不错，另外，扶持配套政策完善！”在考察交流会上，甘士光说，经过考察，已准备将磨具钢产业园区选在荣昌。

荣昌县代县长程晓阳介绍，一小时车程的成渝快铁将于明年 6 月通车；毗邻荣昌 30 分钟车程的泸州机场已开建，2016 年将建成通航，主要飞北上广深航线。同时，横贯荣昌南北的南充——泸州高速公路已建成。这些交通优势让荣昌的区位优势更加凸显。

荣昌抓住时机，谋划了荣昌工业园区、重庆荣隆台湾工业园区和陶文化创意产业三大园区，等待慧眼识珠的企业家们。

重庆永川商会 5 年在滇投资逾百亿

■ 郭曼

近日，昆明市重庆永川商会迎来五岁生日，经过 5 年的发展，商会的会员企业在滇投资金额已达百亿余元。

在同时进行的换届选举上，肖勇再次当选会长，这也是成立之初到现在出现的首位连任会长。他介绍，昆明市重庆永川商会的会员企业已经发展到 115 家，涉及矿业开发、农业科技、电器、服装、鞋业、机械制造、餐饮娱乐、房地产等领域，总投资额超过百亿元，解决就业数万人。

肖勇表示，商会今后将继续与昆明、永川各级政府保持紧密联系，以取得新的发展商机。同时，也鼓励会员企业回乡投资。商会还将组织各种联谊会、经贸洽谈会、项目推介会、论坛讲座等活动，加强会员单位之间、商会之间、各级政府部门之间的交流合作，实现平台共享和资源整合，充分发挥商会的桥梁纽带作用。

江西崇仁建协会商会引导农民闯市场

■ 沈心

江西省崇仁县孙坊镇庙上村农民周国文，用 5 年时间完成了由养鸡户到国品禽业集团老总的华丽转身。谈起这段经历，他感慨地说：“是县工商部门先让我在协会里‘育苗’，又把我搬进商会里‘长个’，才使我的企业有了今天资产上千万元的规模。”目前，在崇仁县像周国文一样，经工商、劳动就业、金融等部门采取协会里“育苗”、商会里“长个”的办法，培养起来的民营企业家有 100 多位。

协会里“育苗”。崇仁是传统农业大县，但由于农民缺乏资金和创业意识，难以形成产业化生产和经营。该县工商、劳动就业等部门便把从事种植、养殖、加工业的农民分类组织起来，建立专业协会，对入会的农民像育温室里的“苗”一样精心呵护，并给予资金、信息、技术等方面的扶持。各专业协会根据会员的生产需要，推出不同的服务方式，有的注重农业生产环节的统一服务，实行统一供种、统一加工；有的注重科技推广，农业生产各个环节的新成果、新技术让社员共享；有的注重挖潜农产品市场潜力，抵御市场风险，提高经济效益。该县对各类专业协会的发展采取“扶上马，送一程”的办法，积极改善经济发展环境。县工商部门优先办理证照，县农业局无偿为各类专业协会提供技术支撑，定期培训农业技术骨干和科技致富带头人，推动各类专业协会由“生产型”向“科技型”转变，搭建起一个农业科技成果转化平台，起到点亮一盏灯、照亮一大片的效果。至目前，该县在种养方面已形成菜牛、麻鸡、生猪、黄花菜、树莓、蔬菜等主导产业。围绕这些产业，共建立各类专业协会 300 多家，拥有会员 3 万多人，共培育种植、养殖、加工大户 1 万多户。

商会里“长个”。随着种植、养殖、加工业的发展，一些农业大户很快形成，并显现出向民营企业发展的势头，但资金、工商营业执照等束缚了其发展。于是，工商、金融等部门便采取从协会“选苗”、向商会“移栽”的办法，帮助种植、养殖、加工大户向民营企业转型或升级。他们把协会里各项产业中经济效益高的大户集中起来，建起了个体工商联合会，为其颁发营业执照，给予贷款扶持。几年前，巴山镇宝水村的黎辉还是个地道农民，手头有些钱想创业，县工商部门引导他加入县果业协会，种植西瓜、花生，后来种植规模大了又引导他进商会，扶持其创办起飞翔果业立体开发有限公司。至目前，该县先后引导 200 多户种植、养殖、加工大户进商会，有 110 多户在商会里“长”成了民营企业。

纺织、机电、食土商会江苏调研

■ 罗雯

6 月 9–10 日，应江苏省进出口商会邀请，中国纺织品进出口商会会长江辉、中国机电进出口商会会长张钰晶、中国食品土畜进出口商会会长边振瑚等前往江苏交流、考察、调研，江苏省副省长傅自应、江苏省商务厅厅长马明龙及江苏省进出口商会会长齐长余等领导给予了热情接待。

6 月 9 日上午，江苏省进出口商会和江苏汇鸿国际集团在南京共同组织举办了“机电、轻纺、食品土畜行业贸易形势、存在问题及对策建议”报告会，商务部驻南京特办特派员周若军、江苏省商务厅副厅长笪家祥、江苏省进出口商会会长齐长余、江苏汇鸿国际集团董事长唐国海、江苏海企国际集团董事长黄宏亮、江苏国泰国际集团总裁陈晓东、江苏苏豪控股集团副总裁钱一平、苏州进出口(集团）有限公司董事长孙磊等领导及机电、轻纺、食品土畜外贸企业负责人 200 多人参加。省商会齐长余会长主持，省商务厅笪家祥副厅长致辞。笪厅长在致辞中代表省商务厅感谢国家商会来江苏指导，分析了当前江苏外经贸形势，解析了当前有关外经贸政策，并表示，江苏是机电和纺织等产品的贸易大省，国家商会会长都是行业一流专家，能来江苏传经送宝，对江苏外贸稳增长起促进作用。纺织商会会长江辉、机电商会会长张钰晶、食品土畜商会会长边振瑚分别围绕纺织品、机电和食品土畜行业作了报告。会长们根据贸易数据分析了外贸形势，指出由于国际市场需求乏力、国际竞争加大、贸易摩擦加剧、国内成本上升、地缘政治风险提高等因素，今年对外贸易遇到前所未有的困难，但机会和风险并存，企业要加强科技创新，注重品牌建设，加快转型升级，才能立于不败之地。

9 日下午，三位会长在省进出口商会副会长、江苏汇鸿国际集团董事长唐国海，总裁张剑、副总裁蒋金华和苏州进出口(集团)公司董事长孙磊等陪同下，到省进出口商会与全体工作人员座谈交流。商会会长齐长余介绍了商会的组织架构和主要工作，表示国家三大商会会长来省商会，给了商会全体员工很大的鼓励和鞭策，希望商会工作人员能不断地锻炼自己，更好地为会员企业服务。三位会长对江苏省进出口商会的工作给予了充分肯定，表示要互相学习，加强联系，资源共享，优势互补，为外经贸企业搭建平台，充分发挥中介组织的纽带和桥梁作用。

座谈交流结束后，在齐长余会长、唐国海董事长、张剑总裁等陪同下，张会长、边会长和江会长专程来到汇鸿会展公司，就共同主办的“第三届南京国际时尚消费品博览会”进行座谈交流。随后，三位会长在江苏进出口商会齐会长陪同下，前往丹阳，参观了江苏沃得植保机械有限公司，并与丹阳市人民政府市长陈可可、副市长沈留海及江苏沃得集团副总裁庄建清等进行了座谈交流。

丹阳参观座谈结束后，三位会长一行来到张家港，苏州市商务局副局长管爱琴专程赶到张家港接待。三位会长与江苏国泰国际集团董事长张子燕、总裁陈晓东等进行了交流。张子燕董事长介绍了集团近年来的经营情况以及下一步的发展规划，感谢商务部和国家商会等商务部门在稳外贸增长方面所作的努力，表示国泰将再接再厉，争做行业排头兵。几位会长都对国泰集团所取得的成绩表示赞扬，对国泰集团下一步发展提出了针对性建议。

在宁期间，汇鸿集团董事长唐国海、总裁张剑，苏豪集团董事长王正喜、副总裁钱一平、沈祥元，海企集团董事长黄宏亮、副总裁王学峰，苏州科沃斯公司总监李雁还抽出时间与三位会长进行了工作交流，介绍了集团近期工作和发展规划，感谢国家进出口商会对集团的关心和支持。