

合作双赢促发展

——中国航油泽胜船务公司混合所有制探索取得成效

■ 齐中熙 林红梅

国有企业与民营企业能否做到优势互补,合作双赢?中国航油集团物流有限公司与重庆民营企业泽胜集团合资组建的中国航油泽胜船务公司6年来的实践,给出了肯定的答案。

合作双赢谋发展

“选择重庆民营企业泽胜集团作为合作伙伴组建泽胜船务有限公司,是中国航油系统范围内对混合所有制企业发展形式的首次探索。”中国航空油料集团公司董事长孙立介绍说。

中国航油物流有限公司是中国航空油料集团公司的全资子公司,集航运、仓储、码头、管道运输服务为一体,确保航油能够及时满足西南地区各个机场的需要,是这家公司的核心任务。

“近年来,我国西南地区航空运输增长较快,对航油需求量加大。但西南地区所需航油多经长江水路从中东部地区运入,航油供应面临资源紧张、运输线长、交通状况复杂等难题。”回顾双方合作的背景时,中国航油物流公司党委书记王新粤说。

如何保证西南地区航油水运的稳定和安全?“中国航油需要有一家能提供专业运输服务的企业,而泽胜公司当时正是危化品运输市场具有独特竞争优势的企业。”王新粤说。

泽胜集团董事长任泽胜认为,中国航油具有市场优势、战略管理、财务支撑优势。泽胜公司在船队建设、船舶管理能力方面有优势。如果进行有效融合,双方在拓展市场、航运经营管理、政策资源方面将形成巨大合力。

四部委携手放利好 退税组合拳 “力挺”小出口商

■ 徐科

除顶层设计的一步步细化,地方政府的稳外贸措施也开始陆续出台。

继国务院促外贸稳增长16条发布后,商务部、海关总署、质检总局已开始纷纷跟进促外贸的细化措施。日前国税总局也出台了用税收手段为外贸发展再助力的具体落实政策,包括加快出口退税进度、优化出口退税服务、落实外贸税收政策、防范打击骗退税行为等。

“与国外企业相比,中国的外贸企业在出口之前不仅征收了最终消费税,还征收了环节税,为了在国际市场上有一个比较公平的竞争环境,中国政府将环节税返还给企业,故称为出口退税。”对外经贸大学副校长赵忠秀在接受《证券日报》记者采访时表示,出口退税会直接影响企业的利润和资金周转速度,对于出口企业,尤其是资金压力比较敏感的小微企业来说,如果退税不及时,对企业资金周转将有不小的影响。

“此前海关、商务部等出台的细则,其中一些措施能够减轻企业负担,已经为拉动出口带来立竿见影的效果,另一些则旨在从更长远提升我国对外贸易的质量和效益。”有专家表示,在我国外贸形势复杂、下行压力较大的情况下,这些政策将对外贸形成重要支撑,随着后续更多政策的出台和发挥合力,未来几个月我国的外贸形势也会出现好转。

值得注意的是,国家出台政策稳外贸的背景是今年不太乐观的外贸形势。中国海关总署6月8日发布的数据显示,今年前5个月,中国进出口总值为10.3万亿元人民币,比去年同期下降了2.2%。

国税总局的一系列政策中,优化出口退税服务备受企业关注。国税总局提出,要持续做好出口退税业务提醒服务;积极落实跨境电子商务企业税收政策,密切关注跨境电子商务企业出口退税情况,根据电子商务特点,探索创新出口退税管理机制;严格落实外贸综合服务企业税收政策,发挥外贸综合服务企业提供出口服务的优势。

除了顶层设计的一步步细化,地方政府的稳外贸措施也开始陆续出台。广东省于日前出台了《支持外贸稳定增长实施方案》(以下简称《方案》),《方案》提出要进一步下调出口退税超基数地方负担比例,实行出口退税基数动态调整;6月6日,深圳市召开外贸稳增长工作座谈会,分析当前外贸形势,听取企业意见,研究促进外贸稳增长提质量的政策措施。

专家表示,从国务院此前的分解任务看,国家发展改革委、工信部、财政部等更多部委后续也都将在促外贸政策上有所作为,因而市场预期,出口回暖的趋势或将将在一系列促外贸政策发酵之下继续保持,未来几个月我国的外贸形势也会出现好转。



2008年12月,中国航油集团物流有限公司与泽胜集团合资成立了重庆市泽胜船务(集团)有限公司。

一处落子满盘活

自公司成立那天起,泽胜公司作为西南地区航油水路运输唯一承运商,就把西南地区航油保供的责任担在肩上。

过去,重庆机场航油运输多是租用船舶完成,由于不是中国航油自有运力,无法做到航油运输专船专用,在资源配置、安全质量方面存在隐患。

2012年7月,长江遭遇特大洪峰,长江上下游积压在大坝的各类运输船舶达千艘,重庆机场航油供应告急。泽胜公司联合中国航油有限公司重庆分公司迅速组成工作组,成功解决了高洪水位条件下航油卸货难题,及

时高效地保障了重庆地区航油供应。

通过与泽胜集团的合作,中国航油物流板块实现了从沿海向长江航运扩展,并有效降低了长江航运的风险,确保了航油运输质量安全,在长江沿线机场的航油供应能力进一步增强。

合资后的泽胜公司则通过引进中国航油的先进经营理念,大力提升企业管理水平,经营业绩实现跨越式发展,交出了一份满意的答卷:船舶从2009年的29艘增加至目前的58艘;运力从8.5万吨增加至25万吨。2009年至2013年,累计运输航油等其他化工品833万吨,营业收入年均增长19.98%,为西南地区及长江沿线多个机场提供了稳定的航油保障。

国民共进非博弈

合资以来,泽胜公司的发展战略清晰明

确,以中国航油“资源、市场、国际化”战略为指引,紧紧围绕物流公司的发展战略,切实沟通连接航油资源与市场,大力发展水上运输,全力保障西南地区航油供应,审慎务实开展第三方物流业务。“我们对未来前景明确,充满信心。”王新粤说。

“中央企业的优势主要表现在品牌、信誉、拥有雄厚资金、人才储备、国际渠道等优质资源方面,但也有机制不灵活、市场反应慢等问题。民企优势主要在机制灵活、市场敏锐、执行力强,但也存在管理基础薄弱,治理结构不完善等不足。发展混合所有制,可以实现优势互补、凝聚力量,产生协同效应。”王新粤认为。

通过合资,泽胜公司能力得到了提升。公司建立起完备的航油适航管理体系,于2010年5月获得《油料供应企业适航批准书》和《油料检测单位适航批准函》,通过了适航认证,成为长江上唯一通过此认证的航油运输企业。

泽胜公司按国际标准建造成品油轮,投入运营,打造出一支高标准船舶队伍,引领并提升了长江中下游相关航运企业船舶标准。

“从泽胜公司的发展中体会到,推进产权多元化能够进一步放大国有资本功能,使国有资产在更广泛的范围内、以更直接的方式发挥影响力和带动力,进一步增强国有经济的活力和竞争力。”孙立说。

同时,吸纳和撬动各类社会资本,有利于优势资源向优质企业倾斜,有利于企业建立完善现代企业法人治理结构,有利于国有资产经济、民营经济在更大范围、更广领域形成“你中有我、我中有你”新局面,在优势互补中实现良性循环,实现国民共进,融合发展,打造具有竞争力的中国大企业。

外资行 借上海自贸区东风 深耕跨境人民币业务

■ 王淑娟

上海自贸区运行以来,外资银行争相落子上海自贸区,目前已有多家获准在自贸区开支行。在人民币国际化的背景下,借助上海自贸区的东风,在华外资银行不断深耕跨境人民币业务。

大华银行(中国)有限公司自贸区支行14日正式开业,并宣布将专注人民币跨境融资,以支持中国与亚洲日益增长的贸易与投资。

大华银行(中国)行长兼首席执行官连文辉表示,“中国与亚洲各区间不断增长的跨境贸易与投资,正驱动着越来越多的企业使用人民币作为商业货币和结算货币。”

根据《2014年大华银行亚洲企业调查》,有三分之二的中国企业正计划向海外市场扩大业务,尤其是向东南亚、韩国和日本扩张。该调查还发现,东南亚企业尤其是马来西亚、新加坡和泰国的企业,将中国视作2015年最佳扩张目的地市场。

连文辉说:“中国对跨国贸易的影响力日益加大,大华银行也已经意识到人民币的快速增长趋势,我们已经开发出针对人民币跨境的整套解决方案,并通过自贸区支行提供予客户,提高其利用人民币付款和贸易结算的效率。”

普华永道中国银行业和资本市场主管合伙人梁国威表示,在自贸区为外资行提供业务发展新契机的同时,他们期盼的是,更多新政策的突破可刺激自贸区内的贸易增加,并盼望“跨境”能够更多地开放与国内市场的连通,从而实现更多业务量的突破。

中国人民银行日前公布的数据显示,一季度人民币跨境贸易总结算达成1.65万亿元,较上年同期的1万亿元大幅激增65%。而此前数据显示,2013年全年跨境贸易人民币结算业务累计发生4.63万亿元,比2012年激增57%。

跨境贸易人民币结算金额的放量增长,凸显国际上使用人民币进行贸易和投资结算的意愿不断增强。在华外资银行已经意识到人民币的快速国际化趋势带来的机遇。

数据显示,上海自贸区一系列金融开放政策有力助推了人民币国际化进程,人民币回流渠道进一步拓宽,进而推动人民币离在岸贷款利差缩小。

上海国际港务(集团)有限公司是上海港这一世界上最繁忙港口的独家运营商,同时也是上海冠东的上级母公司,上海冠东日前和大华银行自贸区支行签订了总额度为15亿人民币的境外贷款合同。上海国际港务(集团)有限公司董事长陈戌源表示,“这笔离岸人民币融资有助于帮助我们降低财务成本,并拓宽融资渠道。”

市场人士认为,人民币虽然在近期走出小幅贬值的态势,但从长远来看,人民币依然会被相关贸易国看好,跨境贸易人民币结算金额仍将保持一定增势。

国产乳粉企业 加快打造质量品牌 进入以质取胜时代

近期,国内乳粉企业围绕提升质量和品牌不断采取有力措施。业内观点认为,在这些积极举措下,同时随着乳粉生产准入门槛的提高及政策积极推动,国产乳粉将进入以质取胜的时代。

国内知名乳企君乐宝乳业公司近日宣布,与全球领先的检测机构——瑞士通用公证行(SGS)进行战略合作。SGS将对君乐宝的产品进行营养成分、农药残留、抗生素残留、潜在风险物质等项目的监督检测,并通过官网发布检测结果。同时SGS将运用全球优质审核资源,帮助君乐宝建立全产业链质量安全管理体系。中国奶业协会名誉会长刘成果表示,国产乳企的这种做法表明在品质安全方面不遗余力的提升,也表明中国乳业能生产出一流的产品。

此外,在今年实施堪称史上最严的婴幼儿配方乳粉企业准入制度的背景下,飞鹤乳业近日宣布,其下属六大生产工厂全部过关,成为新版细则实施后首批全部生产工厂“持证上岗”的企业。业内观点认为,更高的准入门槛将为国产乳业行业带来积极的深远影响。

与此同时,诸多国产乳粉企业在质量追溯环节也不断提升水平。工信部计划用2-5年时间建设食品工业企业质量安全追溯平台。相关资料显示,目前食品追溯平台已初步建成,并在伊利集团等6家婴幼儿配方乳粉试点企业成功试运行。

值得注意的是,刚刚发布的《推动婴幼儿配方乳粉企业兼并重组工作方案》提出,力争到2015年,形成10家左右年销售收入超过20亿元的大型婴幼儿配方乳粉企业集团。业内观点认为,这一方案将对进一步优化产业结构,促进我国婴幼儿配方乳粉产业健康发展起到积极推动作用。

(周文林)

逾500名知名企业家 赴霍尔果斯考察义乌国际商贸城

■ 许洁之

6月7日至9日,中哈霍尔果斯国际边境合作中心的霍尔果斯义乌国际商贸城董事长金兴忠给予了积极的回应。他说,近年来,国内外知名企业家不仅为霍尔果斯经济发展输送了大量直接投资,而且带来了市场发展的先进模式和生产管理的宝贵经验,这对霍尔果斯的跨越式发展会产生巨大和深远的影响。由此,国内外投资商也将获得越来越优越的发展环境。

企业家代表团成员、广州市台资企业协会常务副会长陈啟安给予考察洽谈较高的评价。他说:“中外知名企业家大规模组团来霍尔果斯义乌国际商贸城考察投资,得益于国内外客商看重其大好的发展机遇和广阔的发展空间。伴随着建设步伐的不断加快和众多国家优惠政策的密

集出台,中哈霍尔果斯国际边境合作中心开始凸显出巨大的市场潜力、广阔的发展前景和无限的商机。霍尔果斯义乌国际商贸城举行的这次活动正是集中展示其发展优势的有利契机。”

据悉,第九批考察团相关考察洽谈活动已于9日晚顺利结束。截至目前,该商贸城已接受了9批超过500名企业家的实地考察和洽谈。霍尔果斯义乌国际商贸城秉承“大商贸战略”的崭新理念,全方位、全过程接受企业家的考察洽谈,从而共同把考察洽谈活动打造成霍尔果斯义乌国际商贸城与中外企业家们交流合作的新典范。其中,一大批在该商贸城投资兴业的中外企业家,已经成为深化霍尔果斯与中外企业合作的重要纽带。

市场人士认为,人民币虽然在近期走出小幅贬值的态势,但从长远来看,人民币依然会被相关贸易国看好,跨境贸易人民币结算金额仍将保持一定增势。

英国零售业界:进入中国,现在是个好时机



●“英国进口商品购物节”上的帅气门卫。

像乐购在中国找到了适合的伙伴,实现了在华的快速发展。

ESTATA主席岳仁成也认为,中国消费者越来越成熟,零售市场也越来越重要。英

国品牌“找对合作伙伴,就能脱颖而出”。

百安居(中国)投资有限公司公司事务副

总裁任聿平谈到15年来在中国的发展指

向,迎合消费者很重要。针对中国消费者习

惯以及个性化需求,公司在中国开设“定制

市场”,这在百安居其他国家的业务发展中

是没有的。

英国驻华大使馆英国投资贸易总署零

售行业主管马龙在展销期间举办的“中英零

售研讨会”上表示,英国采用新技术、多聚道

运营实现零售业的发展,百货店、超市等零

销售额年率增长3.4%,对GDP的贡献率在

20%左右,今后还将线上线下联合起来。

同时,英国品牌除了在华开设实体店,将中

国电子商务企业合作,提供更多英国品牌的

产品。

他举例,Topshop通过与天猫、京东合作

得到了许多消费者数据,并对这些数据进行

分析,未来将进入中国市场。

马龙还强调,国际品牌,包括英国品牌

进入中国,在当地寻找合作伙伴很重要,

思顿总经理何静明谈到如何在中国推

广有300年历史的英国经典品牌时指出,这

面临很大挑战,但没有捷径。要在推广或销

售前给消费者带来体验,讲一个有关品牌

的好故事,并了解当地文化,让品牌使目标受

众适应,“目前在中国,英国经典品牌,尤其

小众品牌将迎来最好时机。”

据悉,近年来,中英经贸合作“芝麻开花

节节高”,中英货物贸易额从2009年的392

亿美元增至2013年的700亿美元;今年前5

个月,两国进出口额高达302.3亿美元,同比

增22.2%,英国成为中国在欧盟内第二大贸

易伙伴。

(杜燕)