



东盟华商会在滇十年 第十二届东盟华商会聚焦“一带一路”战略

■ 罗俊杰 吉哲鹏 包雪琳

6月7日，来自27个国家和地区的近400多位华商和中国200多家企业代表聚首昆明，参加第十二届东盟华商会，共同聚焦“一带一路”战略、孟中印缅经济走廊建设、强化大湄公河次区域合作等。

中国国务院侨务办公室副主任任启亮介绍，自2003年中国与东盟建立战略伙伴关系十年来，双方贸易额增长了5倍，互相投资扩大了3倍。2014年第一季度，中国和东盟贸易额为1052.2亿美元，同比增长4.9%，中国对东盟第一季度投资10.5亿美元，东盟对华投资金额19.66亿美元。

云南省省长李纪恒介绍，云南是中国重要的侨乡省份，具有浓厚的侨商文化和传统。华商经济与云南经济日益形成融合发展的态势，全省侨资企业占外资企业的比重已达到65%，成为推动云南经济发展的一支重要力量。其中，东盟华商会自2003年创办以来，累计达成引资项目合同、协议近100个，实际到位资金近50亿美元，日益成为海外华商了解云南、到云南投资兴业的重要平台。

据介绍，本届东盟华商会持续至6月8日，其间举办项目洽谈、海外华裔专业人士专场项目对接洽谈、中国—缅甸专场投资项目对接洽谈，以及红河、临沧专场项目推介会，并将组织部分海外华商、华裔专业人士和华商社团负责人赴州市考察。

由国务院侨务办公室和云南省人民政府共同主办的东盟华商会，自2003年举办以来，已逐步发展成集商贸洽谈、招商引资、交流研讨等为一体的区域性国际涉侨经贸活动，成为促进西部地区扩大对外开放、加快经济社会发展，扩大与东盟华商合作交流的重要平台。

自2003年创办至今，东盟华商会已走过10余个年头。在这10余年里，东盟华商会在推动云南乃至中国西南地区与东南亚、南亚国家以及世界华商企业在投资合作、经贸交往、信息交流等方面发挥了积极的促进作用，成为了云南对外经贸活动的一个特色品牌，



■ 陈芳

日前，“第四届海峡两岸服务业论坛”在江苏省昆山市召开，围绕“新突破、新服务、新篇章”主题，与会人士纷纷为海峡两岸服务业未来的快速发展建言献策。海峡两岸关系协会会长陈德铭、中国商业联合会会长张志刚，以及海峡交流基金会董事长林中森、台湾服务业联盟协会副理事长韦伯韬等领导出席会议并讲话。

两岸合作前景广阔

两岸服务业的相互开放和融合共进，有利于优势互补、共享商机，共同提升国际竞争力，是一件互利双赢的好事。

据了解，“海峡两岸服务业论坛”是由中国商业联合会会长张志刚和台湾服务业联盟协会理事长张平沼首倡发起、两岸商会共同主办、台湾服务业联盟协会承办，旨在为两岸服务业的交流研讨、务实合作搭建一个重要的沟通平台，此次是第二次在昆山举办。

众所周知，2013年，是我国服务业发展历程上的一个里程碑，服务业增加值已经超过26万亿元，占GDP比重为46.1%，首次超过制造业，成为三大产业中比重最高的产业。

为此，张志刚在开幕致辞中指出，目前我国服务业增加值占比与“十二五”规划中提出的到2015年“较2010年提高四个百分点”的要求仍有一个百分点的差距，但我国对实现目标充满信心，因为今年一季度服务业增加值占比已经达到了49%。这意味着从现在开始的一年半时间里，大陆服务业市场将增加9000亿元的商机。

成为了发挥侨务资源优势服务西南地区加快开放发展的重要涉侨经贸活动，成为了国侨办重点支持的全国侨务系统两大经济科技品牌活动之一。

2003年，首届东盟华商投资西南项目推介会在昆明隆重开幕，会议共邀请来自新加坡、印尼、菲律宾、马来西亚等国家和我国香港、台湾地区的248名海外华商参会，云、贵、川等六省区市的337家企业参加了推介会（其中云南企业287家）。会议安排了西南投资机会介绍、项目对接洽谈、参加昆交会经贸活动、东盟华商项目签约仪式等活动。9个项目在推介会期间签署合作协议（直接利用外资3336万美元），67个项目达成合作意向。

通过三年的发展，至2006年，首届亚太华商论坛在第四届东盟华商会上“闪亮登场”。在此次大会上，共签约37项，协议外资17.45亿美元。其中：云南省有28个项目，协议外资8.81亿美元；西南五省区市有9个项目，协议外资8.64亿美元。云南签约的28个项目中，有正式合同2项，合同外资1825万美元；投资协议1项，协议外资8625万美元；投资意向25项，协议外资7.75亿美元。

在第五届东盟华商会上，会议的“东盟机遇、华商品牌”的特点越来越突出、投资促进作用更加明显，已成为云南和西南地区与海外侨胞增进了解、扩大交流、共谋发展的重要平台，成为把云南打造成亚太华商之家，提升云南在中国对外开放和亚太地区地位的重要品牌。

前来参加第六届东盟华商会的世界500强企业、美国联邦快递公司亚太区董事总经理田长桢在接受媒体采访时说：“云南正成为中国连接东南亚国家的重要交通要道，对中国西南地区乃至大湄公河次区域经济发展都起着积极的带动和辐射作用，联邦快递公司十分看重云南的区位优势和对东南亚地区的辐射功能，愿意参与到中国西部大开发和云南物流业的发展中来。”

泰国正大集团副总裁谢炳说：“云南的投资环境很好，自从1991年到云南投资以来，企业一直很赚钱，年销售额达20多亿

元，正大集团非常看好呈贡新城建设和医疗合作项目，我这次来就是拍板决定投资的。”

新加坡大华银行大华创投高级经理许春晖表示：“中药、化肥、矿产这些云南特色产业是我们关心的领域，我们希望通过融资帮助云南中小企业迅速发展甚至上市，最终达到双方都有利。”新加坡三德集团董事局主席高新平说：“非常看好云南的优势和投资环境，希望能在云南建第三个水泥厂”。

通过十年的发展，东盟华商会已成为西南地区涉侨的重要经贸活动。在第十届东盟华商会上，会议除设立对中方企业的洽谈馆外，还开设了海外侨商馆、东部企业馆及西部省市区市洽谈馆等3大重点项目洽谈馆，共有1600个洽谈项目参会，参与项目涵盖前九届活动的各项产业，还加强了绿色节能环保项目、城市建设、生物制药、园区建设、文化创意、金融业等领域的引进。目前拟签约项目共有6个，累计总投资超过300亿元人民币。

截至去年，东盟华商会共组织了20多场项目推介会，西南六省区市1800余户企业参会，3000余人次的华商与各省区市企业对接洽谈，累计达成引资项目合同、协议近100个，实际到位资金近50亿美元。

亮点一 中缅贸易日渐增多

本届东盟华商会，特别组织有中缅专场投资项目对接洽谈活动。邀请缅甸企业、缅甸华商到会进行项目推介，推动中缅经济贸易合作交流，鼓励华商赴中缅边境地区投资兴业，服务国内企业赴缅开展投资和贸易。

“中国现在是缅甸最大的经济贸易伙伴，也是对缅甸投资的33个国家中投资最多的国家，是缅甸最重要的合作伙伴。”在去年第13届中缅边交会中缅经贸（瑞丽）合作论坛上，缅甸投资与公司注册司司长吴昂奈乌介绍，“现在是在到缅甸投资兴业最佳时期，缅甸邀请中方企业家到缅甸投资、发展，缅甸将优先考虑工业投资项目。”

“中国的改革开放发端于东部沿海地

优势互补 两岸服务业共同开启新篇章

与此同时，去年大陆服务业实际使用外资，在当年实际使用外资总量中的比重首次过半，达到615亿美元。上述数据充分表明，每年将以数万亿元规模迅速成长的大陆服务业市场，会给两岸服务业企业的互利合作提供广阔的发展空间。张志刚进一步表示。

据了解，台湾服务业起步早，水平高。早在1987年服务业占比就已经超过50%，截至目前服务业占其GDP的比重为70%以上，就业人口比重也长期保持在60%左右，是台湾经济增长的核心动力。而在大陆，2013年服务业占GDP的比重刚刚超过46%，“十二五”规划已将大力发展服务业作为产业结构优化升级的战略重点。

“从而不难看出，大陆拥有广阔的市场资源和巨大的市场需求，台湾拥有先发优势和相对先进的发展水平，两岸服务业的相互开放和融合共进，有利于优势互补、共享商机，共同提升国际竞争力，是一件互利双赢的好事。”陈德铭表示。

多年在台湾行政机构任职、现任中华大学讲座教授尹启铭认为，大陆的服务业方面当前是在处于第一次服务业革命时代，而台湾已经进入到第二次服务业革命时代，两个阶段需求不同、优势不同，能起到很好的互补作用。

“与此同时，由于台湾市场小，发展上有局限，因此必须要将视野放在两岸与亚太甚至国际市场，加大与第一大贸易伙伴大陆的合作，可以通过运用精致化和国际化等方式，从而推动两岸服务业蓬勃发展。”韦伯韬强调说。

从制造到服务转型升级

这种转变，顺应了大陆城镇化与加快发展现代服务业的大趋势，发挥了台湾服务业起步较早、水平较高、创新能力较强的优势。

值得注意的是，制造业曾经是众多台商在大陆的重点投资领域，不过现在服务业已经替代制造业成为了香饽饽。

张志刚表示，近年来，众多台商在大陆的重点投资领域已经由原来单一的制造

业逐步延伸到与制造业密切相关的生产性服务业和与居民日常消费需求相关的生活性服务业。这种转变，顺应了大陆城镇化与加快发展现代服务业的大趋势，发挥了台湾服务业起步较早、水平较高、创新能力较强的优势。

陈德铭认为，台商是联系海峡两岸的桥梁和纽带，是两岸发展经贸交流合作的主要载体和重要力量。近年来，台商对大陆的投资，出现了向现代服务业领域侧重的趋势。

在此背景下，在大陆投资经营的台资制造业企业，就面临着转型升级的新课题。正准备进入大陆市场的大量台资服务业企业，也必须做好了相关法律政策、熟悉市场环境、寻找合适合作伙伴等一系列功课。陈德铭表示。

去年，为了促进两岸服务贸易进一步自由化和便利化，并为双方服务业领域的合作提供制度保障，两岸两会签署了《海峡两岸服务贸易协议》(以下简称《协议》)。其中，大陆对台承诺的80项开放措施，都是在WTO基础上的进一步开放，在已签的同类协议中是前所未有的，这给台湾服务业进入大陆市场发展提供了难得的先机。张志刚认为。

尹启铭认为，《协议》对于台湾而言，不仅扩大了市场规模，让更多的台商进入到了大陆发展，还有一个意义是帮助台资企业建立自有品牌。

韦伯韬持类似观点。他认为，多数服务业属于中小型企业，因此品牌的建立，通过品牌来包装与营销，是服务业能够成功发展的核心。在品牌建立的过程中，互联网的运用，是促成台湾许多中小型企业成长的动力。由于服务业规模小，所以可以看到它们通过社交网络、电子商务、网络媒体等方式取代传统人力，进而直接与消费者进行互动，再进一步通过所收集来的信息分析消费行为。这是两岸服务业合作未来值得期待的方向。

携手并进成果斐然

双方要好好维系这得来不易的成果，

区，进而向‘中部崛起’挺进，现在又吹响了‘西部大开发’的号角，中国西部迎来了大发展的新机遇。”早在第6届东盟华商投资西南项目推介会暨亚太华商论坛上，缅甸国际贸易促进会会长、缅甸金山集团董事局主席李松枝即已抛出橄榄枝：“中国西南地区与东盟各国地缘相邻、文化相通，在资源构成、产业结构、工农产品等方面有很好互补性。缅甸与中国既近又远。近的是彼此相邻、人文相近，‘胞波’友谊情深，远的是由于特殊的原因，缅甸还不够开放，信息尚显闭塞，外界对缅甸的认知度不太完整。生长在缅甸的华人华侨共有250多万，其中以云南籍为最多。缅甸华人华侨多以经商为主，经过一代或几代人的勤勉打拼、智慧兴业，他们中的不少人已相当成功，积攒了殷实的家业。”

据悉，目前缅甸的外来直接投资主要来源国为中国、泰国、新加坡、韩国、印度等，外来的投资85%是在能源领域。随着缅甸新投资法的出台，缅甸将逐步加大对制造业和服务业外资的吸引力度，重点在扩大出口、增加就业上做努力。目前外国对缅甸投资领域已扩展到电力、石油天然气、矿产业、制造业和饭店旅游业。

云南驻仰光商务（企业）代表处对缅甸投资环境调研分析认为，云南省企业应从农业、油气资源、矿产、林业、渔业资源、基础设施（包括交通、通讯）、制造业、旅游业等8大领域开展对缅甸投资合作。

“与稳定的国内环境相对应的是稳定的投资环境，缅甸的投资环境今非昔比。”云南省社科院东南亚研究所研究员和劲松表示，目前入缅投资利大于弊：缅甸地理位置优越、水力发电潜能大，并拥有较大渔区，具有很广的投资前景，许多东南亚地区的企业已意识到了这点，纷纷斥巨资入缅投资建厂；加拿大、美国、英国、韩国等陆续在缅甸设立投资银行，建立自己的金融中心；缅甸现在正由农业国过渡到工业国，许多项目急需从国外引进资金、人才、技术。入缅投资是一个千载难逢的机会。

亮点二 东南亚客商投资昆明天时地利

本届东盟华商会，将紧扣国家“一带一路”战略、孟中印缅经济走廊建设、强化次区域合作等云南开发开放发展的新机遇和新优势，论坛主题紧扣“一带一路”战略机遇与华商事业发展。客商邀请方面，在巩固东南亚基础上，更加注重向南亚、中东国家拓展，首次有文莱、尼泊尔、以色列的企业参加，实现了参会国别和区域上的突破。而早在上世纪90年代，以昆明贝克诺顿制药有限公司、昆明塔迪兰公司为代表的中以合资企业，即已成为中东企业入滇掘金的前驱。

1992年，昆明制药集团股份有限公司联姻以色列梯瓦制药工业有限公司，与这个全球最大的非专利药品企业合资成立了昆明贝克诺顿制药有限公司。经过20年的发展与探索，2012年，以色列梯瓦制药工业有限公司决定在昆投资建新厂。据悉，该项目投资1500万美元，计划收益将超人民币50亿元。

“如果能进一步合作成功，将是一个很棒的案例，希望梯瓦制药像一面镜子，指引更多的以色列中小型企业到中国云南昆明来投资、发展。”以色列驻华使馆商务处商务专员艾立仁、以色列梯瓦(TVEA)制药亚太区副总裁阿沙夫·瑞瑟夫说。

1993年，由以色列塔迪兰电信公司、红塔集团新兴投资公司、云南电信网信实业集团三方投资组建了昆明塔迪兰公司。经过20年的发展，昆明塔迪兰累计销售收入超过10亿元，结合中国市场需求，自主研发，获得6项专利，提出了个性化调度台的理念，开创了Q信令在专网运用的先河，奠定了昆明塔迪兰在专网市场的品牌地位，并从昆明走向全国，乃至缅甸等东南亚市场。

在去年的南博会上，受邀来访昆的以色列驻华大使马腾一行，在云南省政府有关部门人员陪同下，访问了昆明塔迪兰电信设备有限公司总部。马腾大使表示，昆明塔迪兰公司把以色列的先进技术带到中国，在北京地铁奥运项目、首都机场T3航站楼、昆明地铁、中俄石油管道、三峡大坝等重大项目中应用，让其作为以色列人，深感自豪，并将把在这里的所见所闻传递给更多的以色列企业，让他们也像昆明塔迪兰公司这样扎根中国、服务中国。

另一方面，作为本届南博会的主题国——尼泊尔，中尼合作项目的进一步推进，无疑将成为未来云南的又一发展方向。此前，官方的合作为中尼贸易提供了商机。2012年11月12日，我驻尼泊尔大使杨厚兰与尼泊尔商务供应部部秘书乔代表各自政府签署了关于向尼泊尔提供95%税目输华产品零关税待遇的换文。为了帮助尼泊尔向中国出口更多商品，中国政府将兑现承诺，将该项优惠扩大到涵盖95%的税号商品。同时，希望尼方能够发展强大的制造业，提高产品供应能力，以充分利用该项政策。

广东省江西商会 创办“赣商创业园”

■ 刘群卫 刘嘉颖 卿圣

为落实江西省委书记强卫2014年4月28日在深圳接见南粤赣商部分企业家代表讲话精神 and 江西省委副书记尚勇关于由广东省江西商会牵头组织在共青城市创建“赣商创业园”的指示，广东省江西商会会长、江西省政协委员、江西赣商联合会常务副会长、江西省老区促进会副会长、天高集团有限公司董事长李平分别于今年5月12日和5月19日在广州市广东省江西商会主持召开两次160多个会员企业参加的投资创办“赣商创业园”研讨会。会上传达了强卫书记、尚勇副书记指示，宣讲了江西共青城投资条件和政策，研讨创办方式、投资产业、组织领导，部署启动抱团创办“赣商创业园”各项工作。

5月23—24日还邀请江西团省委副书记、省青联主席、支持共青城发展领导小组办公室副主任孙鑫，共青城市市委常委、副市长杨龙兴一行参加广东省江西商会开展招商项目政策推介交流会。江西省政府驻广州办事处主任刘友龙、广东省江西商会会长李平、名誉会长郭庆伟、常务副会长曾建宁、黄绍亮、王图海、副会长温珍良、王乐彬以及广东省九江商会常务副会长熊若玲、田文喜、广州市江西商会常务副会长陈海华、邓国平等50多个会员企业参加了会议。交流会上，组织参会企业家代表观看了《江西省委书记强卫作客凤凰卫视录像》，同时，就土地政策、财税金融政策、物流、交通、人力资源等问题展开了充分热烈的交流讨论。

据了解，广东省江西商会是“中国驻粤十大杰出商会”。目前，共有常务副会长以上单位13个，副会长单位52个，8个分支机构，10个专业委员会，3个团体会员单位，8个党支部。有直属会员和团体会员4300多个。

据悉，广东省江西商会抱团投资创办“赣商创业园”将按《公司法》运作，抱团成立“南粤赣商投资股份有限公司”，以“商会牵头，会员抱团，以商招商，以园带园”的形式，投资领域主要聚焦在“七业一体”，即LED光电产业、生物和医药产业、文化教育产业、箱包服饰创意产业、物流产业、新材料产业、电子商务产业、城市综合体（总部经济）。据不完全统计，有意抱团回乡投资创业的企业有130多家，投资总额200亿元以上。