

今日12版

第151期 总第7963期  
统一刊号:CN51—0098  
邮发代号:61—85  
全年定价:450元  
零售价:2.50元

2014.6.11

星期三  
甲午年五月十四  
热线电话:400 990 3393  
官方微博:weibo.com/jrwb  
weibo.com/jrbs

# 企业家日报

ENTREPRENEURS' DAILY

## 雀巢抛弃冰爽茶 业务痛做减法或瞄准徐福记

◎雀巢即饮茶产品业务已全面停止 ◎雀巢冰爽茶输在产品定位和同质化 ◎徐福记走到业务调整关键期

[P6]



## 本期导读 Highlights

中国“煤炭金三角”：  
淘“黑金”  
催生上万名亿万富豪

“在神木这个小县城，站在马路上，不超过1分钟，会有一辆超过百万的豪车从你面前驶过，过千万的豪车都不稀罕，开一辆奥迪A6都显得有点土气了。”

[P2]

中粮混合所有制破冰：  
借力KKR等财团  
夯实全产业链

大粮仓的门终于打开，财大气粗的中粮一口气引入四家战略投资者，共同投建生猪养殖场及肉食品加工厂。

[P2]

华为高调提倡学习李小文：  
为技术坐穿冷板凳

崇尚科学家与科学精神，是华为从任正非起从上到下对科学崇尚的体现。而李小文无疑成为华为新的崇尚对象和学习的目标。

[P3]

韩企变得强大、  
韩国经济“独善其身”背后的秘密

近几年，韩国企业在科技创新及研发领域投入巨大，摆脱了之前依靠技术引进和低廉劳动力成本参与国际竞争的格局。

[P4]

尚品宅配：  
“开门七件事”管理法

所谓的“开门七件事”，就是企业在繁杂的事务中提炼出最重要的七件事，组织的所有工作都是围绕着它而展开。

[P5]

紫气东来 光裕“三农”  
——四川紫光农业有限公司董事长龚继周独家专访

放怀天地外，得气山水间。紫光农业从事的是顺应人们消费潮流的一种新兴、高端农业产业。

[P8]



本报常年法律顾问为闫永宁律师

手机:13609110893

### 本报监督公告

凡本报工作人员必须持有效证件。本报人员个人不得以新闻舆论监督之名向企事业单位和社会各方面收取任何费用；本报任何个人不得以任何理由向企事业单位和社会各方面收取现金，广告等宣传需正式签订本报合同并通过银行汇款到报社账号，不得以任何理由收取现金或转付到与报社无关的其他账号。违者将受到严肃查处。欢迎广大读者及社会各界监督。

举报电话:028-68230681

028-68230659

028-87344621

举报传真:028-87325242

企业家日报社

### “企业家的言语艺术”、“小米营销的逻辑”

## 四川省经信委“企业家大讲堂”受到企业家热捧



本报讯(记者 李友军 毛力平) 2014年6月6日，由四川省经济和信息化委员会主办(以下简称“省经信委”)、四川弘道经理学院承办的第七期“企业家大讲堂”在西南财经大学盛大开讲。此次特别邀请中国教育电视台播音指导闻闻教授和北京尚衡知本顾问有限公司创始人、总经理张兴旺先生前来讲座。本期讲座，省经信委创业服务处处长郝功贵等领导全程出席，各个市州经信委(局)领导也带领中小微企业家代表积极参与，400余人的学术演讲厅座无虚席。

上午，闻闻教授从企业家的需求出发，带来“企业家的言语艺术”讲座。闻教授首先强调企业家的语言会影响个人发展，甚至是公司发展，至于如何运用语言的魅力，闻教授用非常鲜活的例子，为我们生动形象地展示出来。演讲的风格短期无法速成，闻教授提出两个重点，一是明确演讲目的，另一个是要能说服听众，包含两点的演讲才能称得上是一场成功的演讲。至于很多人讲话的最大障碍——紧张，

闻教授给出的建议是可以使用心理学的方法来克服，如转移注意力、进行自我心理暗示等，但最有效的方法还是不断地练习与实践。最后他还提供了一些非常实用的速成演讲结构，让前来听讲的企业家们收获颇丰。

下午，在大家的期待中，“小米营销的逻辑”讲座准时开讲。张兴旺先生首先用小米手机创下的各类奇迹般的销售数据做开场白，从2012年销售额127亿元到2014年小米手机销量进入全球前十，如此惊人的数据让人印象深刻。然而在此骄人的销售业绩背后必有与众不同的奥秘——互联网式的营销。随后张兴旺先生从营销的本质和营销的方式两大方面为大家进一步讲解。成功的“病毒”式营销一定要基于大量用户，但光有庞大的用户还不够，还需要建立社区，每个社区聚集不同爱好、地区的用户，每人都能在这个社区分享和讨论，用户能在此找到其特定的价值需求。小米逐渐成为一种生活方式的代名词，它不再仅仅是个互联网公司，更是个“生态公司”。关于营销方

式，张兴旺先生提到小米的一个充满创意的活动——小米的100个梦想赞助商，其活动的微电影表达的理念，正是粉丝们所认同的。于是营销不仅仅是为销售，而更多地是在话题、活动中增加口碑和认同感，也许这就是移动互联时代营销成功的关键所在。

案例典型、内容丰富的讲座让参会人员受益匪浅，都认真学习，做好听讲笔记，记下讲座的精彩内容。下午讲座结束前，大家把握住与张兴旺先生直接交流的机会，踊跃提问，并在会后积极向四川弘道经理学院的工作人员索取课件资料，以便日后反复学习。

创办于2013年8月的企业家大讲堂，是由四川省经济和信息化委员会主办，四川弘道经理学院承办的一个面向全川中小微企业家免费开放的大型公益培训项目。讲堂以中小微企业需求、中小微企业家成长为主要内容，从政策解读、经济分析、社会热点、经济管理、创业创新、商业变革、新兴技术等方面入手，并在全国范围，甚至全球范围内，邀请著

名专家、学者、政府官员、知名企业家等开设讲座，为四川中小微企业搭建起一个高端、开放的主题式学习交流平台。据承办企业家大讲堂的四川弘道经理学院相关负责人透露，企业家大讲堂作为一个企业家学习、交流的公益平台，每月都会举办一期。以往举办的企业家大讲堂也都受到了企业家们的热烈欢迎，期期爆满。相关负责人也表示每期都会邀请国内外著名的专家、教授或企业家前来授课，将当下最流行、企业家最需要的知识带到讲堂上，保证企业家大讲堂的高品质内容，助推四川中小企业的发展。

传递价值 成就你我

芙蓉王

文化头条新闻

湖南芙蓉王文化传播有限公司

## 2014浙商大会暨移动互联网峰会将在杭州举办



术的变革为企业带来了巨大的商机，同时也向传统企业提出了转型的市场要求。本届浙商大会将继续秉承历届大会“虚实结合”的办会方针，围绕电子商务、智慧企业等主题，在新的历史机遇下，重新想象、重新出发。主要

安排有：大会主报告会、商业地产高峰论坛、智慧企业高峰论坛、开发区(园区)高峰论坛、浙商电商高峰论坛、浙商创新创业大赛移动互联网专场、CEO中国创新营销盛典、浙商金融创新高峰论坛等，将会是一场探讨浙商前

进动力、预言移动互联网未来发展、盘点浙商十年成就的盛宴。

据了解，主办方已邀请了权威专家出席本届大会，其中有被业界称为互联网预言帝、硅谷精神教父的凯文·凯利，同时，原中国科学院院长路甬祥也将将在会议期间就有关创新发展发表专题演讲。为了褒扬展示浙商在各领域的杰出成就，并“重新想象，重新出发”，挖掘和培养新一批勇于探索的新浙商，本届大会除发布重磅榜单“2014浙商全国500强”，还将颁布“浙商十年功勋奖”、“十年互联网杰出浙商”、“2014浙江‘四换三名’示范开发区(园区)”等榜单。这些榜单不仅是浙商群体的晴雨表，更为浙商乃至浙江经济的发展提供了极具价值的参考数据。

本届大会由《浙商》杂志、浙商全国理事会主办，浙商发展研究院作为特别指导单位，中国工商银行浙江省分行特别主办。

