

杜正武:特种水产养殖铺平增收致富路

——四川南充市升平水产养殖专业合作社发展侧记

■ 本报记者 张德兵

偶然的场合与杜正武相遇，言谈举止中他总是那么的透着智慧和灵光，犹如对每一个话题都进行过细致的思考或者研究一样，他是一个善于动脑子的人。去他的合作社采访，印证了他给记者留下的印象，他是一个乐于打拼，富于创新的人。

让稻田增效，农民哥当起了渔汉子

日出而作，日落而息。这是农民的劳作习惯。田中种水稻，土里种旱粮，这是川北农村的耕种模式。作为农民，犁田耙地蒙生计，是天经地义的事情。可是，在八十年代里，即便自己努力劳作，一年到头来，收获的粮食最多也只能让家人过个温饱生活，平日里的油盐酱醋的开支勉强可以应付，但孩子读个书呀，过年过节家人买点新衣服呀，房子烂了需整修一下呀等等，却都感到十分的吃力，原因只有一个，经济收入不宽裕。

有什么办法能让土地增效增值，不但要解决农民吃饱饭的问题，还要创造经济收入解决农村农民发家致富的问题。当时，虽说杜正武身居农村，没有摆脱日升而出，日落而归的农耕生活，但他心里无时无刻不在思索。

机会总是青睐有准备的人。记得某天他遇着建兴镇水产站的同志在指导农户在稻田里打坑，搞稻田养鱼。就是稻田里和以往一样种水稻，打一个深坑主要用于储水，在收割稻谷时节，就把鱼儿集中到坑里养，这样种养两不误，增加农民收入。“这种方式方法听起来很美好，但效果不一定理想”，就在那里，水产站长冒出这样一句话。这说者无心，听者有意。杜正武找到水产站长请教，要怎样才能实实在在的增加稻田的效益。水产站长告诉他，养鱼是一门技术，一门科学，要当成专业产业来发展，效益肯定比稻田养鱼那种胡子眉毛一把抓好。

既然走专业养鱼能够增加稻田收益，那自己就来试试。杜正武请建兴水产站长给他作技术指导，在本社租下15亩水田，开挖鱼池养鱼。一年下来比对，养鱼收益是种水稻收益的近三倍。收获让杜正武信心满满，1996年，他在本县万年镇升钟水库下游青岩子电站处，建立了股份制规模的网箱养殖，网箱共计36口。2001年，他又在雄狮乡高马村大水庫进行水库与网箱结合式的高密度立体式养殖。成果斐然。他养鱼致富和带动股民致富



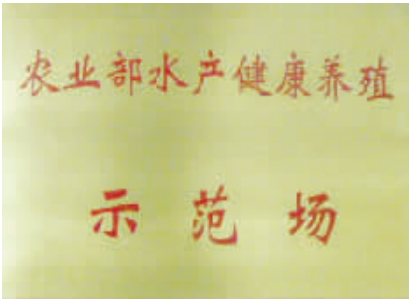
特种水产养殖铺平增收致富路杜正武在巡查鱼池农业部水产健康养殖示范场

的事迹也获得了南部县委县政府的表彰和鼓励。

移师高坪产业园，特种水产养殖风生水起

养鱼，有人把它当工作来做，有人把它当事业来做。杜正武是后一种人，他就是把养鱼当成事业来做的人。在南部养鱼的那些年，他时常都在想把养鱼事业 做大做强，带领周边群众发家致富。2007年的某天夜里，杜正武迷迷糊糊的做了一个梦，一个白胡子长者去到他的跟前，拿给他一个小布包，他接过布包在手时，突然金光闪闪。他高兴得叫了起来。可是，待醒来一看，手握成了一个拳头，手里什么东西也没有。原来是南柯一梦。他没有多想，只是觉得自己有些搞笑，想发财都想到如此的程度。也就在他梦后的第三天，他接到高坪区招商局的邀请函，请他参加该区的招商引资推介会。出于礼貌，他去参加了这次招商引资推介会。正是这次招商引资推介会，让他有幸了解到高坪区东观镇万亩产业园的优势，也让他找到他梦寐以求的事业发展宝地。高坪区东观镇万亩产业园，极具现代产业发展优势。其一、气候属中亚热带湿润气候区。气候温暖，四季分明、光照充足，年平均气温17.7摄氏度，大于等于10摄氏度年累加积温

5421.6摄氏度。年降水量1100毫米，年均相对湿度79%，日照1330.7h，土壤PH值7.5左右。低于或等于0摄氏度的冰冻气温天气极为少见，几乎没有不利于鱼类等肉食水产养殖的极端低温和极端高温。发展肉类水产品养殖比种植水稻对温、光、水、土等自然资源有效利用多6个月时间。其二、便捷的交通。产业园紧靠国道318线，纵贯产业园的水泥公路与318国道和走马现代农业金凤山示范基地成十字型连接，与南大梁高速公路相通，公路四通八达，为饲料、种苗、产品的运输和科研培训、参观学习提供了便捷的条件。其三、充沛的水资源条件。螺溪河是流经高坪区境内十多个乡镇的母亲河，常年河水充足，沿河无工业污染，水质好，适宜肉类水产养殖。其四、独特的有利地理条件。产业园以近邻国道318线为最高点，纵向罗家坝大桥逐渐倾斜，形成了东高(318线)西低(罗家坝大桥)的地形地貌，在螺溪河边建有1座机电提水站，只要电闸一开，源源不断的活水就能经输水管道运送到管网最高端，然后从高到低流向产业园的每一个角落。这为提高水产品质量、品质、效益提供了得天独厚的有利地理条件。就在2007年，杜正武移师高坪东观镇万亩产业园，创建了南充市武华水产养殖有限公司，成立了南充升平水产养殖专业合作社，修建了380亩精养鱼池发展特种水产养殖。从此，杜正武搞特种水产养殖风生水起。



为了确保特种水产养殖的成功，杜正武还专门去到重庆万州区水产研究所和西南农业大学水产学院考察学习，并成功达成合作，水产研究所和水产院校长期给予合作社技术支持，合作社成为他们的科研试验基地。不仅如此，他还聘请国内知名的水产养殖专家作合作社技术顾问，和与国内10余个水产品基地建立了业务联系。

优越的发展条件和坚实的技术后盾让勤奋打拼的杜正武的特种水产养殖产业顺风顺水。采访中，杜正武说：如今合作社水产养殖的特种水产品种有黄颡鱼、中华长江胭脂鱼、岩原鲤、中科三号、丁桂、南方杂交大口鲶、江团鱼、甲鱼、美国加州鲈、中华鲟、先科巨鲤、乌苏里拟口等品种，年产量350吨左右，年产值700多万元，效益比种水稻至少要高出10倍。南充升平水产养殖专业合作社在发展壮大的同时，相继带动了南部县发展成鱼养殖800多亩，西充县600多亩，苍溪县600多亩，嘉陵区300多亩，渠县100多亩，阆中市500多亩，高坪区1300多亩，年产量达到5000多吨，7000多万元的产值。辐射带动效益十分显著。合作社也多次被当地党委政府评为先进集体，被市政府评为农业龙头企业，被农业部确定为水产健康养殖示范场、无公害水产养殖示范场。被西南大学水产学院、南充职业技术学院确定为学生实习、培训基地。

加大投入，志在打造现代生态产业化典范

今年四月份记者第一次到南充升平水产养殖专业合作社采访时看到，很多鱼池放干了水，技术人员介绍说有的池子要晒塘，有的池子要清淤，有的池子要进行维修，还要进行鱼池堤面硬化。而堆在办公楼前的铁丝网和钢管，杜正武介绍说是为了保障安全和管理，将对所有养鱼池安装封闭式防护栏以及配合安装水产养殖监控平台。时隔一个月，记者再次去到合作社时，所有池塘都水汪汪的，增氧机欢快的吐着水花，场景刹是壮观。而所有池塘周围的安全防护网也全部安装到位。与杜正武相遇时，他刚从区上购增氧机回公司。采访中，杜正武告诉记者，前次放干的池子有四个进行了清淤，有五个进行了维修，花费近18万元，安装4200M防护栏，投入了42万多元，同时配套安装水产养殖监控平台一套，投入了40万元。就前一个月计投入就超100万了。他说，现在所有池子里都放养了鱼苗，饲料、增氧设施等等是必须的投入。上半年时间，只是投入，没有收入，所以经济压力还是很大的。

你可以减缓投资进度，减缓一些压力哟。记者劝导了一句。

“哪那能行呢?!”杜正武微笑着摆摆手说，池塘每五年就必须进行清淤一次，否则，池塘淤泥多，有机质也多，容易恶化水质，经细菌分解，耗氧也多，池水容易缺氧，从而造成死鱼和发生鱼病。清淤后，这些问题减少了，还可以增加10%左右的产量。再比如鱼池维修呀，鱼池堤面硬化呀，养殖设施设备添加和维护呀等等，都是一些关键性的细节。俗话说得好：“思路决定出路，细节决定成功。”他说，合作社还要建鱼饲料加工厂，建鱼种智能化育苗温室，建水产品研究室以及到国家级水产研究院引进新型优良品种等。争取在三年之内，将合作社建设成为川北最大的淡水养殖基地；成为设施一流，功能齐备，养繁结合的基地；成为集水产品科研、教学、培训于一体的样板；打造成养殖、旅游、观光、休闲于一体的现代生态农业产业化典范。最后他说：我们今天的成绩，离不开各级党委政府对我们的支持和关怀，他感到温暖。东观镇万亩产业园的区位优势，让他信心百倍。简言之，在东观镇发展特种水产养殖，他杜正武是天时、地利、人和三者齐占，具备事业成功的所有要素，等待他的结果就只有“成功”。说这些话时，他微笑满面，显得信心满满。

财务公司：“链”上金融或有作为

■ 胡萍

财务公司服务实体经济，尤其是在经济增长处于下行周期之时，财务公司在帮助企业集团提升竞争优势、放大产业协同效应等方面发挥的作用已得到各方认可。基于财务公司近年的稳健发展势头，监管层多次吹风表示将放宽财务公司经营范围。早在去年财务公司行业年会上，银监会就表示，未来对财务公司进行“区别分类，精细监管”，允许符合监管要求的财务公司向集团业务产业链的上下游适当延伸金融服务。在今年财务公司年会上，监管层更详细地阐述了这一想法，希望财务公司在产业链延伸、跨境资金集中管理方面进一步推动企业集团适应市场竞争。

优势在哪里

财务公司经营产业链金融是否更具优势?财务公司人士对此持肯定态度。格力财务公司总经理张蓓蕾表示，财务公司管理规范、经营良好、内控完善、资产质量优良、资金充

裕，对上下游产业链有较深的了解，能依靠格力电器的核心企业地位有效整合产业上下游信息流、物流和资金流，开展产业链金融服务独具优势，有能力为产业链企业提供更多、更好的金融服务，并有效控制业务风险。再以海尔为例，海尔在国内有8000多家专卖店，针对国内的专卖店，或者是一级经销商，以及二级经销商，公司提供买方信贷的金融服务，以金融产品的资源来提高经销商的竞争力，这种金融服务可能比银行流动资金贷款更有弹性，更有价格竞争力，更便利。

西南财经大学信托与理财研究所所长翟立宏分析认为：“相比银行来说，财务公司具备两项更为显著的优势：信息优势和控制力优势。财务公司依托于集团总部，不但能够获得银行业很难获取的私有信息，而且还能够通过订单、应收账款和合作伙伴约束来控制贷款对象的机会主义行为。此外，一旦出现较为严重的风险，财务公司还可以依托集团公司盘活破产方的资产，优化产业结构。这些优势都是银行体系所不具备的。”

更进一步而言，延伸产业链金融服务将

有效缓解上游供应商融资难、融资成本高的实际困难，让更多产业链企业，特别是中小微企业获益，从而促进产业链企业良性持续发展。据了解，格力电器有近60%的上游中小供应商因无法提供符合银行要求的抵质押物而被拒之门外，能获得银行授信的中小企业平均融资成本均在贷款基准利率基础上上浮了20%至50%，占了平均毛利率的一半以上。同时由于近年来原材料、人工费用等经营成本上升，这些企业经营压力进一步增大；加上配套产品日益增长的技术革新要求，其资金压力更为突出。张蓓蕾表示，为了缓解格力电器上游供应商的资金压力，格力财务公司结合格力电器产业链以票据结算为主的特点，推出了上游供应商票据融资服务方案。由格力电器根据应付账款情况，通过采用财务公司电票系统新的结算方式进行清算，财务公司票据贴现时适当给予优惠的贴现利率。

有益的尝试

事实上，按照《企业集团财务公司管理办

法》第二十九条规定，符合条件的财务公司经批准后可以办理“成员单位产品的消费信贷、买方信贷及融资租赁”，也就是说，财务公司在为下游成员单位提供金融服务方面没有障碍，而产业链上游供应商是非成员单位，为其提供金融服务方面则遇到相关限制。

但是在实践中，国内一些大型企业集团财务公司或者通过与银行合作，或者通过设立小贷公司、租赁公司等方式，在产业链上下游金融服务方面已经做了一些尝试。比如有的财务公司在产业链上游供应商是非成员单位，财务公司不能开展相应融资的情况下，财务公司同银行业金融机构进行有效联合和协同，促进银行业金融机构为企业集团成员单位提供金融服务。海尔财务公司在生产、制造、物流、装备、维修方面提供了全流程的金融服务，针对集团供应商，提供创新结算的工具——电子票据，从推展电子票据以来，累计结算了将近10万笔的电子票据，目前该公司对供应商的付款已经做到了100%的电子化票据付款方式。

此外，有市场消息称近期SCP市场或将会有微调方案，其方向和趋势是让更多企业掌握这一期限更短、流动性更强的资金管理工具。目前，交易商协会对SCP的发行条件主要出于如下因素考量：债券评级、发债频率与基本发行量。消息人士称，在首次发行期限方面或将考虑市场成员现实需求进行调整。

“在并购票据上，自去年5月20日浦发银行承销发行湖南黄金集团有限责任公司

格力财务公司通过金融服务支持产业链企业的发展，特别是产业链上的中小企业发展，使得产业链整体运行效率得到提升，促进了产业链转型升级，降低了产业链生产和交易成本，近三年来格力财务公司通过利率优惠等措施，累计为产业链企业节约财务费用超千万元。在开展产业链金融过程中，格力财务公司也探索了一条转型升级之路。截至2013年底，格力财务公司信贷结构得到优化，产业链信贷业务中成员单位企业占比约为30%；其他产业链企业占比约为70%。目前财务公司信贷结构日趋合理，同时财务公司信贷资产质量长期保持不良率为零，收息率100%的良好运行状态。

如今监管层表态，下一步将支持财务公司试点延伸产业链金融服务，开展“一头在外”票据融资和保理业务，并可向现有客户提供金融增值服务。“一头在外”是指产业链交易双方中一方为成员单位，另一方为集团外非成员单位的情况。这无疑将进一步促进财务公司服务实体经济能力，帮助企业集团提升竞争优势、放大产业协同效应。

1.48亿元私募并购债，现在总共注册了三家并购类债务融资工具，已经有近十亿。”上述消息人士说，由于并购的一些结构安排的特性，企业最容易接受的是置换并购贷款，能够为企业节省部分资金成本。

有企业发行人建言，是否可设计募集资金直接用于支付并购价款的结构安排。这在交易商协会人士看来，目前仍存在两方面不确定性，即并购时间的不确定性，以及最后是否成功的不确定性。因此在债券注册流程的设计上，尚需考虑报送时间、中间加支付与具体并购进程的衔接。

小贷融资债券及市政项目收益票据亦在紧锣密鼓的推动过程中。上述人士认为：“理论上只要合法合规，任何一家企业都可以通过统一的信息披露的要求来完成一个注册发行。”

永续债明确会计处理方式 可计入权益

■ 王冠

近日相关部门已经在永续债问题上达成一致意见，这预示着永续债发行将再无明确制度障碍，永续债或将迎来历史性发展机遇。自去年年末，23亿“2013年武汉地铁集团有限公司可续期公司债券”成为内地第一只永续类公司债之后，国电电力发展股份有限公司亦发行2013年度第一期中票，为10亿长期限含权中票，中国版永续债正式落地。

来自交易商协会的最新数据显示，中国银行间债市已注册的永续品种金额已超过200亿。

另据记者了解，交易商协会参照国电电力长期限含权中票产品结构安排，包括条款设计可计入权益的安排已获得财政部认可，相关部门亦对关注永续记帐方式出具专门通

知，并通过长效沟通机制在具体问题上向协会方面对于永续债条款设计安排提供意向性意见和指导。

目前企业的长期投资获利一般需要5年以上，但除了股本性融资，来自于其他各个渠道的融资期限大多数在五年期以内。

明确会计处理问题

以国电电力永续中票结构为例，该笔债券发行金额10亿元，采用固定利率计息，前5个计息年度的票面利率将通过簿记建档、集中配售方式确定，在前5个计息年度内保持不变；自第6个计息年度起，每5年重置一次票面利率。

“到目前其实永续债已经注册了六个产品，整体金额已经超过了200亿，这块市场发展可谓迅速。”消息人士透露，两项比较重要

的制度对推动永续债发展至关重要。具体而言，一是通过发行人的可赎回权和利息递延两项权利的设计安排，实现了票据进入权益的目的；二是相关部门联合出具的关于企业混合投资业务所得税处理问题的公告，明确永续票据的利息处理方式和普通债券的利息处理方式一样可以“税前列支”。

按照海外成熟市场经验，金融机构发行永续债，可实现以债代股，其募集资金可有条件计入资本；而对于非金融企业，永续债可有条件计入权益，降低杠杆率。

而对于永续债的主要投资者银行而言，计入权益抑或债务，所对应的风险权重相差甚大，对银行资本充足率的影响也不一样。

直接融资方式多元化

永续债打破重要瓶颈的同时，银行间债