

5月22日,吉林省河南商会在华天大酒店举行吉林省河南商会第二届庆典大会暨东北三省豫商联谊会。会上,吉林省河南商会还举行了捐赠仪式,向贫困学生、残疾人、特困户捐款捐物27.22万元。

据悉,吉林省河南商会会员现已达到100余家,行业分布广泛,遍及金融、能源、地产、教育、传媒、物流、农副产品、医疗器械、建筑装饰、机械制造、餐饮休闲等行业。

“东北三省豫商联谊会是在全国豫商大会指导下,由东北各省、市河南商会共同组成,从此所有东北豫商有了一个共同的大家庭。”当选吉林省河南商会第二届会长的李万升在大会上表示,此次东北豫商联谊会是为了加强东北地区河南商会之间的联系、协调商会和东北地区各级领导和部门的联系,促进各商会和各地区的经贸往来,通过交流、学习,更好地服务豫商企业,组织和支持东北地区豫商商贸活动,为各地区经济和社会发展贡献力量。(黄艳丽)



### “抢滩成都,揽金全国”四川省室内装饰材料商会召开财富说明会

2014年5月27日下午,四川省室内装饰材料商会在省经信委、四川省商务厅、四川省工商联等相关部门的支持下,在成都市金牛山庄举办了“抢滩成都,揽金全国”大型财富说明会,会议由成都电视台邓菲小姐主持。当天参会嘉宾及代表超过500人,知名房地产公司、成都建工负责人、清华大学客座教授刘劲松、民泰银行负责人以及上海云图创意专家吴伟等行业领军人物出席此次会议。此次会议就建材家居行业的困境与未来发展做深入探讨。

会议首先由四川省室内装饰材料商会会长赖显荣发言,阐述了整合行业资源、服务会员、利益共享的企业宗旨;知名房地产公司负责人分析了2014年房地产走势,指出,在国家城镇化建设的支持下,精装房比例明显增加,已成为目前大型房地产商的主要产品,未来十年住宅精装修市场容量将达到每年2万亿元。随后成都建工嘉宾表示工装市场正是发展黄金期,未来5年“基建”、“地产投资”将撑起整个行业需求,可以提供每年5000亿元以上装饰需求,各行业代表做深入交流,建材代表企业嘉宾指出如何应对企业现状和机会的选择,清华大学客座教授刘劲松阐述“只有联盟才能远行”的抱团发展理念。最后四川省室内装饰材料商会副会长、成都家商建材集团有限公司总裁苟林德对会议作总结,综合阐述了新兴商业模式的优势、利益和必要性。

参会嘉宾达成一致共识,集资资源,强强联合是市场发展的必然趋势。

会议上,该商会下属平台公司成都家商建材集团有限公司还向与会代表分享了行业颠覆性商业盈利模式及每年高达上百亿的财富机会。

在谈到商会成立的过程,赖会长唏嘘不已:“想打造一个颠覆传统的新型商会,其过程的艰苦和困难是难免的,我们整个团队奋斗数月,但是值得欣慰的是商会顺利成立,并且得到了行业内朋友及社会各界人士的认可和支持,一切都值得了。”

据了解,四川省室内装饰材料商会坐落于成都市三环川陕立交桥内侧家商大厦,拥有2万平方米商业大厦和2万余平方米家居休闲广场。商会旗下核心企业“成都家商建材集团有限公司”,专业从事各类家居建材产品销售、工程施工、融资投资服务等综合性业务,致力于打造成为全国性、颠覆传统的新型商会。

(刘正)

# 商会迅猛发展促温州鞋革企业壮大规模

■ 孟繁勇

## 抱团提升“谋财”话语权

著名地产商冯仑说:商会干了三件事情。第一件事情是结乡谊,第二件事是谋财,第三件事是沟通政商。

在这三个环节,站在入会企业家的角度看,商会能起到非常独特的作用。商会是通过“结乡谊”合成的“一把筷子”,比任何“一只筷子”的力量都要强,抱团“谋财”或者抱团打架,声势要大得多,抱团进行“沟通政商”,话语的调子也能拔高很多。

浙江温州是中国商会最发达的地区之一。近日,记者从温州某商会知悉这样一件事例。

“中国鞋都”是温州的第一张国字号金名片,这张名片却曾经差点旁落他人。

温州市在提出创建“中国鞋都”的目标之后不久,福建省泉州晋江被国内某机构授予“中国鞋都”。谁也没有想到的情况发生了,两地争夺激烈,带给温州政府极大压力。

于是,温州鞋革工业协会专程赶往中国轻工业联合会和中国皮革工业协会,对温州的鞋革规模、数量、档次、质量、品牌做了全面陈述。随后,受中轻联的指派,由中皮协组织全国行业专家团来温州评审考核,一致认定温州是名副其实的“中国鞋都”。最终,中国轻工业联合会及中国皮革工业协会正式命名温州为“中国鞋都”,由此影响当地数千家企业。

在国内如此,在国际上也是如此。

2002年6月28日,欧盟决定对中国出口欧盟的打火机进行反倾销立案调查。当听到这个消息时,打火机厂商们一下子就傻了眼,毕竟他们从未经历过此事,对“反倾销”一无所知。2004年7月14日,当时间已经过去两年后,企业家们“大家坐在一起,你看看我,我看你看,又想打,又觉得自己太小,财力也不够。就这样傻傻地呆了七八天,后来有关专家就说你们怎么还不准备,应诉是有时间期限的,也就十几天了”。

“大家这样一听,更炸了锅。但是‘不打白不打,不打白挨打’。商量后,大家觉得还是只有协会出面,才能够解决这个问题。”

于是,众多企业以温州市烟具行业协会的名义请专家、律师,协会会长、大虎打火机有限公司董事长周大虎带头捐了10万,大家共捐百万元,凑齐了打官司的第一笔启动资金。协会选择了收费最高的一个国外律师。2003年7月25日,温州打火机应对欧盟反倾销一案自动终结,温州市烟具行业协会代表的打火机企业胜诉。

“当时我们只知道胜诉的感觉真好,后来才通过媒体知道这是中国加入WTO后应对欧盟反倾销诉讼的首次胜利!”周大虎说。

于是,如今有这样一个关于温州商会的说法:很多人在见到温州市领导和商会会长的时候,首先会和会长握手,而不是市领导。

中坤集团董事长、北京(京专卖店)宁夏企业商会会长黄怒波说,企业家商会在中国是一个新事物,在一个大的转型时代,企业能够携手起来,就能走得更快和更稳,这对每个企业都很有意义。在集体过关的时候,一个人走很麻烦,登山也一样,到了最危险的地方,我们都要结组,我们拿绳子把身体连在一起,要死一块死,要过去一块过去,当然死的概率就很低了,因为有一个人万一滑倒,其他人拽住,就滑不下去了。

## 搭伙投资影响地方政府决策

商会让企业抱团之后,不仅成为一个共同“御外”的组织,也不仅成为一个互助性组织,企业总是受资金困扰,尤其是在资金严重缺乏的时候,为解决资金流动性的问题,商会成员之间贷款相互担保,保连保现象,以至于倒一家连一片的情况屡见不鲜。

对于全社会影响而言,商会还能让企业结

近年,遍及全国各地的商会发展迅猛,总数已超过1.07万家。这个自主、自治,日益庞大的民间组织,影响力越来越大,这是中国经济甚至整个中国社会现代化进程中一个标志性的事件——政府与市场之间的第三方力量崭露头角。今年3月全国两会期间,全国人大代表、中华全国工商业联合会江苏省分会副会长朱国平,向大会提交了一份《关于制定商会法的议案》。

全国人大代表、康恩贝集团有限公司董事长胡季强,也提出一份制定《中华人民共和国行业协会商会法》的议案。议案中也提到,“包括行业协会、商会在内的各类社会组织发展迅速,已成为社会管理的重要力量。”

朱国平认为,商会是“市场经济的三大基石之一”,在反映诉求、维护权益、规范行为、提供服务等方面发挥了积极作用。

这份议案还第一次对商会的数量有明确的数字统计——目前全国工商联系统的经济类商会已超过10700家。

如此庞大的商会规模,已经形成一股不可忽视的力量。

正在转轨过程中的中国,政府在相当长的时间内依然控制社会资源的大部,相对处于弱势的企业如何和政府打交道,如何维护自身的权益是一个重大问题。而集中资源与集体谈判是一条现实的选择,这正是商会最重要的使命,也是商会深得人心的关键所在。

合在一起,形成不可忽视的招商平台,从而影响一些急于招商引资的地方政府的决策。

2014年1月11日,在山东省浙江商会会长章鹏飞投资60亿元兴建的山东浙商总部基地启幕仪式上,浙江省副省长熊建平和山东省原副省长谢玉堂为该基地揭牌。政府高层和章鹏飞的互动交流,无形中显现了商会的力量。

该商会在抱团投资方面,动辄百亿元之巨。比如说投资100亿元的青岛国际商贸交易展示中心、投资20亿元的山东(禹城)国际商贸港、投资15亿元的滕州伦达国际商贸城等重大项目,都是在山东省浙江商会与各地举办的招商引资洽谈会上敲定的。

在这种情况下,商会自然与一些地方政府高层交流频繁,各商会会长、秘书长都成为各地政府的座上宾。商会到地方考察,可以直接见到书记、市长,受到极高的礼遇。很多县市甚至把招商专员派驻各地商会,进行“贴身服务”。

在招商引资的过程中,政府通常会主动联系商会,将投资项目通过商会广为扩散。

北京永嘉商会常务副会长、浙商永嘉(北京)国际投资公司负责人叶继潘告诉记者,在他所在的商会,经常有各地政府主动找上门来,邀请商会去参加当地的招商引资活动。在去年,应黑龙江省的一些市级政府邀请,该商会组织会员企业考察,共签订多项招商引资项目,会员投资达数十亿。在此过程中,当地政府提供了各项优惠措施。

叶继潘说:“我们商会目前有三分之一的会

员企业在外地有投资,很多都是通过商会组织去考察签订的投资项目。”

一位不愿透露姓名的某商会会长告诉记者,在该商会参加由西部某省市组织的招商引资活动中,为了能够吸引企业在当地投资并现场签约,该市市长在招商现场指令相关部门特事特办,要求在项目签约之后,一个月之内落实企业在当地落户包括税收、土地等优惠措施,“甚至当场协调当地数家银行,是否能够为项目落地提供高达6亿元的资金支持,就是为了能够吸引企业来当地投资。”

中国中小企业协会副会长、温州中小企业发展促进会会长周德文说,商会组织的诸多重要活动内容之一,就是组织会员企业参加全国各省市的招商引资。通常情况下,这类招商活动都是各地政府直接找到商会领袖洽谈,而并不与各具体企业接触。企业零散状态对政府不形成影响力,政府因无渠道直接对企业引资而需借助商会领袖平台。商会领袖在这个过程中,通过为政府与企业搭建平台进而发挥影响的力量不容小觑。

## 游说,为企业争取利益

商会最值得关注的方面是,在许多地方,政府对它的承认程度令人惊奇。作为一种独立的力量协调政府与企业的关系,商会的影响力越来越大。

商会既然能够影响到一些地方政府的决策与重大经济活动,那么他们游说与公关政府的能力自然也是惊人的。

游说是商会的主要功能之一。中国欧盟商会主席Davide Cucino直接将该商会定义为“一个游说机构”。该商会在中国有6900家会员公司。Davide Cucino说:“商会从成立的第一天起,我们就开始了游说活动。”商会游说的主要目标,就是中国政府相关部门。

在政府部门任职的知情人士陈涛介绍,一些国际商会的公关活动能力非常强大,甚至会和中国政府高级官员建立直接联系,或者通过各大使馆将某个议题交到副总理级别甚至更高级别的高官处,包括与所在国的经贸关系和一些产业政策,甚至涉及的经济法律部分,商会在推动或者参与这些政策的出台前后,都会发挥重要的作用。“尤其是中国政府对某些市场准入的开放,这些国外商会领袖的游说活动功不可没,影响力越来越大。中国商会领袖的影响力目前没有达到国外商会领袖那么大,但也在逐步影响中国政治、法律、经济、民生等各领域。”

一位商会秘书长告诉记者,在他所在的食品行业,食品安全问题日益严重。在民众压力之下,相关部门有一次修订某项行业标准,下发了征求意见稿。为了能够将影响行业标准的有利于企业的内容加进去,商会会长动用了同乡在某部委任职高层的关系,“后来行业标准出台,基本上是对企业有利。”而这位商会会长,他的企业就是这个食品细分行业的市场前三名。

周德文说,温州中小企业发展促进会为企业争取利益有三种方式:一是向中小企业发展促进会的上级部门如温州市经信委、中国中小企业协会的领导定期或不定期汇报工作(每年三到四次),反映企业的呼声;二是通过人大代表和政协委员的身份参政议政,与政府相关部门进行沟通和交涉;三是通过中小企业促进会的红头文件向温州的相关主管领导打报告,反映问题。周德文曾经向某部门提出关于“建立温州经济环境投诉中心”,改善温州投资软环境的建议,却并未吸引上司的眼球。随后,周德文在一次由政府组织的政协政情民意座谈会上,就此议题作了发言,引起了某位温州市委副书记的注意,会后专门与周交流。不久之后,温州市政协发了个“内参”,专送中共温州市委常委、市政府副市长诸要员参阅,最终促成了投诉中心的成立。

5月22日,广东省委常委、深圳市委书记王荣,深圳市委副书记、市长许勤一行到访香港中华总商会(下称“中总”),与中总、香港总商会、工业总会及中华厂商联合会等四大商会的代表进行座谈,探讨进一步推进深港合作,并就前海的开发建设交流意见。

香港中华总商会会长杨钊表示,深圳与香港长期以来在经济、社会发展方面都发挥着互补互利的作用,达到双赢发展。香港的工商界,包括香港中华总商会在内的四大商会,一直关注深港合作,以及前海的开发建设,希望发挥商会的平台和桥梁作用,推动及协助香港工商界积极参与深圳及前海的建设,实现两地共同繁荣。

## 推进深港合作 共商前海建设

深圳书记市长率团访港与四商会代表座谈



●四大商会代表与深圳市代表团于中总会址合照。

座谈会后,四大商会代表与深圳市代表团合影。

王荣书记说,深圳今后深化改革方向的主方针为市场化、法治化和国际化,而前海就是推动这“三化”的战略平台。在市场化方面,香港有不少可以借鉴的地方,尤其是香港民间商会发挥的重要作用,并通过商会的渠道,向香港工商各界更好地宣传前海的机遇及各项优惠政策。王荣表示,前海作为深港现代服务业发展合作示范区,希望日后更多香港的服务业进驻前海。这次访港与四大商会代表交流,为深化两地合作带来不少启发。他透露,前海计划在香港设立办事处,加强与香港工商界的沟通,积极吸纳港企。

(周楠)