

峰高有度 酒香无声



■ 新疆第一窖古城酒业有限公司董事长
周文贵

2014年3月21日,新疆第一窖古城酒业有限公司赞助支持的昌吉女子麦子为队长的中国首个民间女子登珠峰队的新闻发布会召开后,迅速引起社会各界的关注,有来自国外登山队的问候,也有国内知名人士的参与和许多户外运动者的祝福。可以说是一石激起千层浪,全国二十多个新闻媒体纷纷关注报道,尤其乌鲁木齐晚报作为协办单位,从中选派实力记者巩亮亮随行,开辟报刊专栏,开设微信平台,天天报道登峰动态,每天都有上百万的粉丝在关注,在评论。

为什么?此次活动的主题是:“民族精神、巅峰见证,古城风采、珠峰飘扬。”

当前,在全国经济形势下,国际局势动荡,民族情绪高涨的情况,以回族女子麦子为队长的来自四川、云南、香港的四名女子带着中国女子朴实无华,热爱祖国的伟大情怀,独自承担着一切,在尼泊尔境内的珠峰南坡,向8848米的珠峰挑战是何等的气魄?何等的精神?同样,在中国的白酒行业理性回归,行业调整的“寒冬”里,作为拥有中华老字号、中国驰名商标、国家3A级工业旅游示范点、国家

的重合同守信用、中国复兴文化名酒的新疆第一窖古城酒业有限公司来讲,也是带着中国企业家挑战极限敢于担当,敢于负责,乐于奉献,回报社会的精神,向世界的最高处攀登,不论是个人还是企业,只要在国外,就代表着中国人和中国企业,走到哪里就把五星红旗插到哪里,以五星红旗为自豪。

从4月1日起,全体登山人员陆续向加德满都集中,从卢卡拉徒步7天70多公里到达珠峰大本营,搭起营帐,把国旗、队旗,古城旗插上营房,来自世界各国的登山队都投来了钦佩的目光,新疆第一窖地龙窖酒也在大本营麦子的手手中飘香。

奥地利人托马斯·布本多尔夫在《人生如登山》一书中写到:“登山是寻找和发现;是愉悦和满足;是对生命提问的积极回答。”从少年到中年,我从天山走出,走遍了祖国的名山大川,如五岳和四大佛山等,只是想着赏美景、纳灵气、近自然。很少把人生与登山有机的结合在一起。此次参与支持登峰活动,使我自己对登山活动有了很多新的认识。为什么世界许多国家,许多人,为登珠峰付出了那么多的代价?许多人把自己的生命都留在了珠峰和其他高峰?这是在体现一个国家和一个民族“自强不息,厚德载物”的精神、信仰和价

值追求,也是一个人消除生命恐惧,超越自我,思考生命,坚定信仰的价值追求。

4月18日,因珠峰发生冰崩,造成十几年最多的人员伤亡事故,夏尔巴人无法再修前行道路,各国登山队纷纷撤离,就在如此情况下,麦子等人还攀登一座6000多米的高峰,以示来年还要再登珠峰,我也因此留下了“我欲登峰众望深,无奈前路遇冰崩,峰高有度酒无声,浮云远山伴征程”的遗憾。

当我们古城酒业发起此次活动后,得到了社会各界的响应,新华社、人民广播电台、新疆电视台、新疆法制报、新疆日报、乌鲁木齐晚报、昌吉电视台、昌吉日报、奇台电视台纷纷报道。南航工会主席陈立宏满怀热情为登山队员赋诗:“酒香人心邀明月,雪峰清界自皎洁。人生无我谁比德,敢叫世人任评说。”送行赞美。奇台县委书记李新光激情挥毫写下了“山高有度,酒香无声。美丽奇台,梦想成真”诗句鼓励。中国著名词人邓世广先生附词“祝酒三杯壮此行,攀登志趣许平生。珠峰高插红旗处,一片冰心寄古城”来领扬。

登一座山,一个企业支持,一群人在关注、关心支持。珠穆朗玛峰,你登不登,它就在那儿,人类关注的是它的高度,它的险峻,它的无常。体现的是人类征服自然、改造自然、

勇于前行的精神。一个企业支持它是体现一个企业知难而进、克难而上、挑战极限、回报社会、感恩社会的社会责任和历史使命。“珠峰高万仞,古域感天恩。中华民族情,洒满众山峰”。而这一群人关注、关心、支持的也正是这种精神。

短暂的登山结束,但人生的登山又开始了。布本多尔夫写到:“上山的时候,我没有想其他的东西,只想着下一步,只考虑应该把下一步放到哪里,该怎样迈出下一步……我完全沉浸在对下一步的思考之中,也许有生以来第一次超越了自我,登山的生命不是容易的生命,因为登山是‘危险’的冒险;但是对我来说,最大的危险是根本不去尝试经历这些冒险”。登山强身、立志、养身,心志所致,美丽润心。人生是一种经历、体验的过程。事业是一种激情、梦想、创造的结果。既然选择了,决定了就要负责、就要担当、就要积极主动。如果迟缓、被动,就是堕落。走过的山峰,回首看时都是丘陵;走过的河,回首看看都是溪流。“雄关漫道真如铁,而今迈步从头越”,苍山如海,如海苍山,我们只有海纳百川,关注好脚下的每一步,切实走好,坚定前行。坚信:山临绝顶我为峰,海到尽头天作岸的宏图一定会实现的。

不断创新开采技术 方能续写北美“页岩油气革命”神话

■ 刘波

近日美国能源署(EIA)公布的一则消息为近年来大热的“页岩油气革命”泼了一瓢冷水。EIA将美国页岩油主要基地加州蒙特利的可采储量预测猛砍96%,从137亿桶削减到6亿桶,引发能源业大哗。毕竟,这么少的储量很难对美国能源生产格局产生实质性影响。

这次披露的消息,提醒了廉价能源时代远未到来。这对那些对北美页岩油气过度炒作是当头棒喝。但长期来看,页岩油气确实代表着真实的技术进步。在很长时间里,页岩油气开发因技术要求和生产成本高而被视为畏途,但近年来水平钻井法、水力压裂等科技的发展,使过去无法开采的石油现在也能得到利用。不可否认,一些媒体的报道有一些过度兴奋和炒作的嫌疑。好消息只是让人们回归现实和谨慎。

但其实,这只是对过度乐观的情绪的一种修正,如果就此宣布页岩油气革命已经彻底破产了,还有点为时过早。这次EIA只是下调了利用现有技术可开采的储量,并不是说那里没有那么多石油,因为加州页岩油矿的地质状况与已经投入运营的北达科他、德克萨斯等地的油矿截然不同,而地质差别带来



的挑战,在长期里是可以通过技术升级来逐渐解决的,只要新技术带来的开采效率提高过程能够继续,这个障碍将被克服。

据EIA估计,从2012年到2040年北美总计可开采约253亿桶页岩油。不过,页岩油

足,以及现有炼油厂不适合冶炼页岩油。另外,人们对页岩油的温室气体排放、污染、影响美洲土著民的担忧等也是制约因素。但一旦这些瓶颈得到突破,页岩油气依然将爆发出巨大能量。这场革命不会像有的想的那样飞速发生,但长期趋势仍然值得谨慎乐观。

分析人士普遍认为,页岩油气革命将使中东石油重要性下降,美国将逐渐摆脱对进口石油的依赖,实现石油自给甚至转变为石油出口国,从而引起世界地缘政治革命。美国对中东注意力的减弱和投入资源的减少,可能让这个地区更加陷入动荡,而中国等新兴国家依然依赖中东石油,并日益受影响于这种动荡。尽管高估页岩油气奇迹显得有些幼稚,但低估其长期内的潜在影响,也将是幼稚的。

廉价原油时代可能不会很快到来,但页岩油气开发技术仍在飞速推进,且这些非常规能源在北美储量丰富,美国对页岩油气采取的税收补贴等政策也在鼓励其发展。北美页岩油气引发全球能源格局大变迁的可能性并未减弱,这个趋势仍需中国谨慎观察和未雨绸缪。为我国能源安全考虑,也需加快我国的页岩油气开采技术研究与商业化开发进程。

俄石油公司与BP联手开发页岩油

■ 王婧

在22日至24日举行的第18届圣彼得堡国际经济论坛上,英国石油公司(BP)与国有企业俄罗斯石油公司(Rosneft)签署了共同开发俄罗斯页岩油的协议。这再次凸显出俄罗斯加快推进与外国能源企业合作的意图。

在此论坛的最后一天,俄罗斯企业与不少外国石油企业均签署了合作协议。据外媒报道,在俄罗斯总统普京的见证下,俄罗斯石油公司首席执行官伊戈尔·谢钦因和英国石油俄罗斯地区总裁大卫·坎贝尔签署了一份价值3亿美元的合作协议,将共同开发俄罗斯中部伏尔加-乌拉尔地区的页岩油。俄罗斯石油公司将持有合资企业51%的股份,英国石油将占有49%的股份。俄罗斯石油公司

还与其他数十家能源企业签署了合作协议。此外,法国道达尔石油公司(Total)与俄罗斯卢克石油公司(Lukoil)也签署了开发巴热诺夫页岩油的合作协议。

这是自今年3月西方国家因乌克兰问题对俄罗斯展开制裁后,俄罗斯石油公司与西方石油企业签下的首个大单。谢钦因与普京关系密切,自今年3月开始成为受到西方国家制裁的目标人物之一。

由于遭到西方抵制,许多美国大型企业的高层均未出席此次论坛,但不少欧洲石油企业高层的出席成为论坛的亮点。

目前英国石油公司持有俄罗斯石油公司约20%的股份。据路透社报道,普京24日接见了不少欧洲能源企业高层,其中包括英国石油首席执行官鲍勃·达德利。达德利表示,

非常高兴能够成为俄罗斯石油产业的一部分。他表示,普京鼓励企业投资俄罗斯页岩油开发,俄罗斯与全球企业建立的开放性关系以及合作关系均有利于能源产业的发展。

普京24日在论坛上表示,俄罗斯不仅将维持和改善作为全球主要能源供应方的地位,还将成为改变全球能源格局的先锋之一。

俄罗斯是全球主要的石油生产国之一,现在产量为每日1050万桶,但大部分的产量均来自俄罗斯西部的西伯利亚地区,但那里的石油资源正日益枯竭。因此,俄罗斯正加快发展页岩油等非传统石油资源。

同目前页岩油产量最大的美国一样,俄罗斯的页岩油储量也十分丰富。据美国能源信息署预测,俄罗斯可开发的页岩油资源为750亿桶,远超美国的580亿桶。

近几年,由于页岩油开发技术的发展,美国页岩油产量迅速增长,使得美国的石油进口量逐年减少,且出现欲增加石油出口的趋势。总的来说,目前亚洲的石油和天然气价格总体高于欧洲和北美,一旦美国放开石油出口限制,亚洲将优先成为其重要的出口市场。因此,许多俄罗斯企业也在加紧与亚洲企业建立业务联系。俄罗斯已经在通过东部的西伯利亚-太平洋管道向亚洲供应原油。

俄罗斯目前对在俄投资开发非传统石油资源的企业提供税务等方面优惠政策,这也是近期西方企业频繁与俄罗斯石油企业展开合作的一个原因。俄罗斯石油公司不久前还与美国埃克森美孚公司(Exxon Mobil)和挪威国家石油公司(Statoil)签署了共同开发非传统石油资源的协议。



阿里巴巴IPO,
软银持股价将达
约570亿美元

孙正义: 疯狂投资 不走寻常路

过去20年间日本软银股份有限公司总裁孙正义以火箭般的速度投资了几百家科技初创公司,人们很容易漏掉他在14年前向一家叫阿里巴巴的中国小电子商务公司投了2000万美元这回事。自从上世纪90年代中期互联网时代黎明出现之后,孙正义就开始四处疯狂投资。为了寻找未来最有前途的新技术和在线业务模式,他在众多籍籍无名的初创企业身上砸下了几十亿美元的赌注。孙正义2000年接受采访时曾说:“网络上,一切东西变化都太快了,所以你不能走寻常路。”

这就意味着要在像阿里巴巴这样的互联网初创公司身上冒点险。当年的慧眼识珠再加上后来陆陆续续的投资使得软银如今持有阿里巴巴34%的股份。阿里巴巴创始人马云曾经只是中国华东城市杭州的一名英语教师,在他的努力之下,今天的阿里巴巴已经成为一家涉足B2B门户网站、在线零售、购物搜索引擎、云计算等众多业务的大型集团化企业。5月6日阿里巴巴向美国证券交易委员会(简称SEC)递交了首次公开募股(IPO)申请,预计今年晚些时候在纽约上市,融资规模有望超过2008年Visa上市时的179亿美元,从而成为美国史上最大IPO。根据彭博对分析师估值的推算,阿里巴巴市值将在1680亿美元左右,那么软银所持股份的价值估计将达到约570亿美元。除阿里巴巴外,孙正义过去20年的投资案例还包括美国第三大运营商Sprint的控股权、雅虎日本以及大约1300家其他公司的股权。

阿里巴巴IPO带给孙正义的巨大财富也在一定程度为他的“网阀”(Netbats)策略正了名,“网阀”即旧时代日本“财阀”(大型企业集团)在数字时代的变体。这一策略在2000年互联网泡沫破灭时让软银付出了惨痛代价,对Buy.com和Webvan Group的投资失败导致软银股价和财务受到重创。

不过孙正义选择持有并且继续买进科技公司股份,这与如今谷歌和Facebook利用现金储备和股票估值购买研发机器人、人工智能、虚拟现实设备的初创公司是一个道理。

在5月7日的业绩说明会上,孙正义表示他暂不打算出售阿里巴巴股份。预计IPO之后,软银仍然是阿里巴巴的最大股东以及在亚洲的重要合作伙伴。即便如此,软银仍需要实现进一步的增长来抵消日本人口减少以及经济不景气的影响,而这笔意外财富将大大降低软银排队等候银行融资的难度。软银曾经是苹果iPhone手机在日本的独家销售商,获得了早期优势,但是NTT Docomo、KDDI等其他日本大型运营商现在也已开售iPhone。软银预计,在截至3月份的上一财年公司实现营业利润1万亿日元(约合98亿美元),较上年同期下降7.8%。

由于日本经济前景不明朗,孙正义一直在海外寻找机遇。去年,他分别以220亿美元、15亿美元和13亿美元的价格收购了Sprint、芬兰公司Supercell(《部落战争》游戏的开发商)、美国手机分销商Brightstar的控股权。软银现在正准备竞购T-Mobile US。Recon Analytics分析师罗杰·恩特纳(Roger Entner)说,如果孙正义真这么做,软银所持的阿里巴巴股份将足以解决它收购T-Mobile、加快Sprint 4G部署或者购买更多许可证的资金需求。

现年56岁的孙正义身家158亿美元,在日本富豪榜上名列第二,仅次于开创了“优衣库”品牌的迅销掌门人柳井正。即便如此,孙正义仍未停下前进的脚步,他决心不光要打败NTT Docomo等日本国内竞争对手,还要成为全球电信市场的佼佼者。“孙正义的雄心不只是做全球第一大移动运营商,”SMBC日兴证券驻东京的分析师Satoru Kikuchi说,“他要打造全球第一大公司。为了实现这个目标,孙正义需要借力互联网公司的发展,因此阿里巴巴对他极为重要。”