

提要:企业经营遇到资金困难,而银行贷款周期长,民间借贷利息高。遇到这种情况,不妨求助一下你所在的商会组织,河南省不少商会组织,都根据自己的特点,在经营资金上给会员提供服务。

# “八仙过海”各显神通 会员缺钱商会出招

■ 熊伟伟 陈晓丽

据河南商报报道,企业经营遇到资金困难,而银行贷款周期长,民间借贷利息高。遇到这种情况,不妨求助一下你所在的商会组织,河南省不少商会组织,都根据自己的特点,在经营资金上给会员提供服务。

## 温岭商会

商会出面银行授信  
缩短企业贷款周期

浙江温岭商会是河南众多商会中的一员,成立于2013年7月,目前,该商会已吸纳120多名在郑州工作、生活、经营的会员。作为温岭商会的执行副会长,蔡万重整天都在忙碌商会的事物。

“会员需求是多种多样的,作为一个同乡交流的平台,不管会员遇到哪种问题,我们都会提供帮助。”蔡万重称,众多服务项目中,帮助会员企业解决短期资金问题,也是一项重要工作。

蔡万重称,在商会建立不久,他们就与银行达成协议,由协会出面,银行直接给商会授信,会员企业贷款优先考虑,缩短会员企业的贷款周期。

“银行给商会授信,并不是商会与会员企业发生借贷关系,而是会员企业与银行之间直接发生借贷关系。”蔡万重说,会员企业一样要履行银行要求的抵押协议。

“在会员企业从银行贷款过程中,商会主要任务是搞好服务。”蔡万重说,比如帮助联系银行、指导办理贷款手续等,为会员企业减少不必要的麻烦。

蔡万重解释,银行向商会授信,会员从授信银行贷款,一定程度上来说,银行考虑了商会的信用,否则会员企业贷款也会遇到重重困难。虽然温岭商会成立不到一年时



间,但已帮助多家会员企业解决投融资问题。

## 上海商会

计划筹建“共赢联盟”  
帮助小企业渡过难关

2011年5月31日,河南省上海商会正式挂牌成立,该商会由绿地集团河南绿地广场置业发展有限公司、上海浦东发展银行股份有限公司郑州分行、上海三菱电梯有限公司河南分公司、上海胜华电缆集团河南胜华电缆有限公司、许昌金山置业有限公司、上海圣维仕物业管理有限公司郑州公司等7家在河南省的上海企业发起申请成立的。

上海商会秘书长陈国刚介绍,现在商会

有100多家会员,涵盖地产、金融等多个行业,除绿地集团、浦发银行等大企业外,还有一些中小企业,他们在发展过程中,难免也会遇到资金问题。

“我们也在考虑筹建旨在帮助中小企业融资的平台。”陈国刚说,初步考虑在会员企业之间建立“共赢联盟”。

初步构想是,参与“共赢联盟”的企业,每户拿出一定的资金(数额不大),存入指定银行作为保证金,银行按同期利息向会员企业支付利息,一旦“共赢联盟”中的企业遇到困难,需要使用一定的资金,可以直接从指定银行贷款,银行收取同期贷款利息。

陈国刚说,因为有“共赢联盟”提前存入的保证金,需要用钱的企业(参与“共赢联盟”的企业)不需抵押物,就可以从指定银行贷出一定数额的资金。

“当然,设置‘共赢联盟’的时候,进入的企业需要有一定的门槛,且必须是上海商会的会员单位。”陈国刚说,同时,商会也会对会员企业的实力、项目、诚信度等方面进行考量。

## 永康商会

银行商会对接  
1.6亿元基金池解决难题

随着企业的发展,不少企业家都认识到一个问题,一家企业单打独斗力量太薄弱,不少企业抱团来和银行合作。

今年3月,以郑州工商联永康商会命名成立的“中信银行永康商会互助式种子基金”项目启动了。据介绍,这是中信银行郑州分行首个以商会为载体运作的互助式种子基金。

“原先这种互助式的种子基金,主要是针对零散的小微企业,这是首次以商会的形式来运作的。”中信银行相关负责人说,在这种模式下,由商会来向银行推荐企业,银行在此基础上进行二次筛选,这个基金由商会来进行管理运作,把商会作为一个新的载体。

“这个基金池总额度有1.6亿元,目前第一批30户已经放过款了,额度在3000多万元,根据每家企业资产实力不同,每家企业的额度从100万元~300万元不等。”上述中信银行负责人说,郑州工商联永康商会以前靠自身经营,通过银行融资经营也是最近一两年才发展起来的。

商会执行会长陈伟说,2011年,郑州工商联永康商会成立,为在郑州打拼的永康人提供了“靠山”,此次和银行的合作,也能解决会员们在经营过程中产生的资金问题。

## 商会新星

### 佛山市安徽商会

在佛山投资创业的徽商们,终于在千里之外也有了“家的感觉”。日前,佛山市安徽商会正式宣告成立,这是继湖北商会、江西商会之后,在佛山设立的又一个异地商会。首任会长、佛山市家具协会名誉会长陈中信表示,商会今后将重点扶持皖籍小微企业在佛山生存发展。

据了解,佛山市安徽商会是在佛山市徽商文化研究会的基础上进行更名,并经佛山市社会组织管理局批复成立,目前共有会员企业近200家,涉及佛山家具、建材、钢铁、涂料等各个重要经济领域。(徐婧)

### 新疆自治区农业商会

5月17日,新疆自治区农业商会成立。这意味着新疆在发展现代化农业道路上又多了一批建言献策者。自治区农业商会目前已经发展到65家会员单位,会员单位涵盖种植、养殖、农副产品加工、农资农机、农业科技,及与农业相关的附属行业。

据介绍,自治区农业商会成立之后将联合多家民营企业抢抓机遇,汇集大量资金,随着新疆大开发、大开放的诸多优惠政策,依托新疆特定的地理气候优势,把新疆建成全国最大的绿色食品基地。(郝玉)

### 芜湖徽州商会

在芜发展的徽州商人有了交流合作平台。5月18日,安徽省芜湖徽州商会成立。据不完全统计,目前徽州籍在芜工作生活的老乡近10万人,遍布各个行业,为芜湖经济社会发展做出了贡献。

新成立的芜湖徽州商会是由在芜湖生活的徽州籍非公人士组成,为非营利性社会团体。作为联系政府的桥梁和纽带,该商会将发挥自身优势,最大限度为企业做好服务,推动经济发展。

据介绍,近年来芜湖市通过支持建设在芜异地商会,努力整合各类商会资源,打好“乡情牌”,逐步将商会资源打造成招商引资的一块新平台。(王世宁)

### 泰州江西商会

5月18日上午,江苏省泰州市江西商会举行了成立庆典大会,200多位赣商和在泰发展的江西各界人士出席了会议。

成立大会上,经第一届第一次理事会选举产生的泰州市江西商会会长祝加进表示,在泰州商海奋斗的赣商已在房地产开发、建筑工程、机械工程、家居装潢、装饰建材、食品餐饮、广告传媒、商贸服务等行业闯出了一片天地,在泰州商界有较大影响。泰州市江西商会成立后,将团结和引领会员,为泰州的发展和江苏与江西两地的经贸合作做出更大的贡献。(何莉)

### 日照陕西商会

5月17日,日照陕西商会成立暨陕鲁两地商务交流活动在山东省日照市举行。陕西省贸促会副会长武静元,山东省贸促会副会长段希洪,副市长郇梅出席活动。

日照陕西商会主要以陕西籍在日照从事生产经营活动的企业为主,会员以自愿方式组成非营利性的民间社团组织。山东华信集团董事长拜文汇当选为商会首任会长。

目前,日照陕西商会会员总数已逾200人,会员原籍地遍布陕西各个地市。其中,会员企业50余家,涉及国际贸易、机械化工、房地产开发、建材装饰等20多个行业。商会企业总资产已达几百亿元人民币,为日照经济社会发展做出积极贡献。(陈力)



●精英会会长黄智中

## 会员企业项目整合落地

企业发展壮大过程中,融资是其中必不可少的关键一环。精英会控股投资有限公司通过资金整合,实施落地了“种子基金”项目。据黄智中介绍,依托精英会“种子基金”,整合了各成员企业的资金资源,为企业项目资金对接提供了便利。

此外,会员企业间的资源整合还使得精英会第一个项目落地成功。黄智中表示,获得贵州茅台集团习酒酒业的全国代理权,就是各位会员企业共同努力的结果。他表示当时根据合作伙伴和市场的具体情况,整合精英会资源,以最经济最有效的模式推行。“精英会中投资行业的会员企业负责金融管理,营销行业的会员企业负责渠道建设,广告行业的会员企业负责活动推广。”

目前,广东精英会也在社会资源上需求整合共享,精英会控股投资有限公司与山西省政府合作的平遥古城旅游项目也正在落地建设中。会长黄智中表示,这是精英会首个大型旅游地产项目,也是山西省重点项目。

据悉,该项目位于山西省晋中市平遥县城西北的杜家庄乡,计划总投资110亿,规划面积约为8000亩,总发行20亿元的债权基金。

精英会执行会长陈凯武表示,精英会会员企业来自各行各业,跨界力量不可小觑。正因如此,精英会集各家之长,为会员提供行业专家咨询、财富增值方案、企业文化交流、政企桥梁搭建等多达十项的会员服务。“我们要将精英会致力打造为中国乃至世界的集文化交流、商务社交、资源整合等功能为一体的高端平台。”

王武丰也告诉记者,加入精英会后经常与其他行业企业精英共同交流,碰撞思想火花。他表示,精英会定期举办一些主题活动,由某个会员企业主办。比如投资行业的会员企业,则主办金融论坛讲座。比如奢侈品行业的会员企业,则组织去奢侈品的旗舰店参观学习。“跨行业跨地域间的商业交流,更能激发本行业的思考,从其他行业吸取优秀的企业管理模式和企业文化组织。”

## 打造商圈开放平台

“我们现在正在做基于微信公共号的平台开发,充分利用精英会资源,打造一个开放的微商圈”,“微商圈”的相关负责人胡佳煜接受采访时,充满信心地向记者描述微商圈的运营模式。

记者进入微信公共号,发现微商圈中包括4S店、咖啡厅、电影院、餐厅、服装等多个服务端口,但点击进入后却没有更多功能显示。据胡佳煜介绍,微商圈的微信公共号于两周前上线,目前还在内测阶段,没有对外开放。“微商圈是以精英会会员企业为主体,以高端产品为核心的一站式电子商务模式。”

胡佳煜表示,作为一个现代化全球化的新型商会,互联网思维必不可少。微商圈是一个开放的平台,总共设置16个精选行业,每个行业推荐3个行业顶尖产品服务提供商,以国内最优价格提供给消费者。精英会搭建“微商圈”这个平台,让会员企业走出去,与消费者直接联系,“我们力图打造一个开放式的生态商圈”。

而如何成为3个置顶推荐的服务提供商,其中就蕴含了精英会控股有限公司的盈利模式。据胡佳煜介绍,精英会通过对申请企业会员的综合审查,结合会员企业申报的置顶费用,从而推选出3个首选服务提供商,展现给消费者。“这是一个双赢的选择,企业会员为精英会提供一定的置顶费用,而精英会微商圈为会员企业提供一个开放的商业平台。”

此外,微商圈内还设置消费积分,在微商圈平台任意一家企业都可以通用。比如,客户在一家商家消费产生的积分可在另一家商户抵消现金支付。“微商圈不仅提供最优惠的产品价格,还提供最齐全的一站式服务,以此让客户对微商圈产生使用黏性。”

### 聚合人才技术资源

## 京津冀协同发展商会联盟成立

■ 王成果

5月18日下午,在京津冀协同发展商会联盟成立暨产业协作平台上,由40家企业协会和行业协会组成的京津冀协同发展商会联盟成立,联盟将在京津冀协同发展为企业搭建对接平台,聚合资源、技术、人力、项目等优势要素资源,实现成员单位优势互补,共同发展。副省长秦博勇出席会议并致辞。

会议现场,一个环保类项目落户曹妃甸——北京河北企业商会与北京兰石投资有限公司的曹妃甸环保型煤项目现场签约,计划投资5亿元,在曹妃甸建立年产300万吨的环保型煤加工厂,向京津冀地区供应环保型煤。项目竣工后,将建成日产2400吨的生产线,以及10万吨的原煤仓储、10万吨的型煤仓储、日产1万吨型煤的配套生产能力,可有效满足京津冀地区环保型煤采购需求。