

# 中国商会周刊

## Chamber of Commerce

## 商会跨界整合 “大平台”时代来临

■ 贾卧龙

近年来,国内商会在经济活动中的作用日趋明显,已成为市场经济的“第三只手”。首先,商会给你扩充人脉网络,只要有心用心,很快就能组建起自己的圈子,参加商会等于为自己打开一扇门,让你走向广阔的社会,融入集体的行列。这应是你组建人脉网络的一大捷径;其次,在商会中可以及时掌握政策信息、投资信息、项目信息、产销信息、价格信息等,它是一个大的沟通渠道和信息的平台;最后,正如:一个人在社会上必须有声誉,一个企业在上必须有信誉——如果加入商会,依托商会的网站、刊物和会议、活动场合的传播,那就会取得花钱少收效大的宣传效果,商会将成为企业的宣传窗口。

正是因为商会对于社会、经济、商业、企业家发展有着重要的作用,各商会发展迅速,一般按产业、职能、性质、区域范围4个方面分类,可以看到我国现行的各种行业的商会:中国电子商务商会、河北石油业商会、河北金融与民间资本商会等,其次还有各种综合性、专业性、“官办”、“民办”、“半官半民”、全国性、区域性、地方性等商会。

在对众多商会的研究中,发现各种商会几乎都遇到了发展瓶颈,那就是商会“平台”如何拓展?一个商会是一个平台,但是也有局限性。第一,因为上面的划分标准,让这个商会“专一性”太强,商会之间沟通合作通道闭塞,温州商会里面温州商人居多,河南商人想加入就很难;第二,信息的“封闭性”,如石油业商会里面,几乎都是石油业的上下游企业,企业缺钱需要融资的时候,你还得找金融行业专家来解决问题;第三,“盈利性”弱,任何一个商人,做任何事儿习惯性思维都会想到盈利层面,但是你不能指望和一般搞纺织的企业家在一起,头脑风暴,思想碰撞,打造出纺织界的“余额宝”吧?

各个商会,各个企业家,主要为民营企业,需要一个跨界整合、资源共享的“大平台”,而构成这个平台的纽带就是金融与民间资本的结合,现代企业竞争力的核心就是企业金融力的支撑,如何借助金融手段整合资源提升自身价值,如何有效地团聚资本成为致胜关键。商会与商会,抱团发展,结盟联姻,跨界整合时代已成趋势,常言道:趋势就像一匹马,如果在马后面追,你永远都追不上,你只有骑在马上,才能和马跑的一样快,这就叫马上成功。你登上这个“大平台”,就能赢得先机。(作者系中赢财富集团董事长、河北金融与民间资本商会会长)

## 中国东盟农资商会 郑州代表处成立

作为我国与东盟国家投资协调桥梁的中国东盟农资商会,5月9日正式在郑州市成立代表处。记者了解到,这是该商会在国内设立的首个分支商会,将有效帮助河南省农资、农产走出国门,也将吸引更多东盟国家企业深入了解、投资河南。

“东盟成员国即东南亚国家联盟,由印度尼西亚、马来西亚、菲律宾、新加坡、泰国等10个国家组成,涵盖整个东南亚地区,形成一个人口超过5亿、面积达450万平方公里的区域。”中国东盟农资商会会长陈文宝介绍,当前,我国与东盟国家商贸合作的五大领域中,农业是首要的产业。2010年中国东盟自由贸易区建成后,我国与东盟国家贸易往来中90%的商品采取零关税,这大大加速了双边贸易的往来。河南作为我国重要的农业生产大省,此次中国东盟农资商会郑州代表处的成立,将更便于全省乃至周边多地区加快与东盟的贸易往来。(赵黎昀)

# 为在豫温商构筑创业大平台

## 河南省温州商会筹备理事会第一次会议正式召开

■ 本报驻河南首席记者 李代广  
特约记者 蔡松

“大思路、大战略催人奋进;新机遇、新起点时不我待。凝聚全省温商力量,搭建更大发展平台,成立河南省温州商会,这既是在豫经商的20多万温商共同的愿望,也是温州市委、市政府的希望和期待。”5月9日至10日,河南省温州商会筹备理事会第一次会议正式召开,河南省温州商会会长兼郑州市温州商会会长、党委书记蔡标荣在会上表示。与此同时,由河南省商务厅、河南省外地驻豫经贸机构协会主办,郑州市温州商会和修武县人民政府共同承办的“百商名企进修武”活动在焦作市修武县举行。

河南省商务厅经协处处长、省外地驻豫经贸机构协会常务副会长兼秘书长肖刚,焦作市市委常委、修武县委书记郭鹏,修武县长卢希望,以及河南省外地驻豫经贸机构协会会员单位的会长、常务副会长和秘书长等在豫经营的全国各异地商会代表,河南省各地市温州商会会长、郑州市温州籍知名企业家等近200多人参加了活动,修武县与郑州温州商会等8家商会签订了委托招商协议。

### 凝聚在豫温商力量 共同圆创业梦想

据蔡标荣介绍,郑州市温州商会成立于1999年10月,如今郑州温州商会会员单位、会员已达1000余人,还先后成立了鞋业、鞋城、食品、荥阳等分会,涉及轻工业产品加工制作、发电机设备制造、房地产开发、服装鞋业、皮革加工、通讯器材、汽摩配件、印刷包装、文具礼品、建筑装饰、五金机电、塑料编织、酒店餐饮、纺织、日化、眼镜、灯具、建材、家具、电器等诸多行业,年经营额突破800亿元。

2004年,郑州市温州商会成立党支部,2012年1月成立党委,先后被评为河南省“五好”基层党组织、郑州市五好“两新”党组织;2012年6月,商会党委参加河南省非公有制企业党的建设工作会议,并作了典型发言。

2013年,商会党委被郑州市委表彰为2010-2012年全市创先争优先进基层党组织,被郑州市工商联评为全市工商联工作先进单位。2013年2月,被温州市委、市政府评为异地温州商会创先争优先进商会。

蔡标荣告诉记者,温州市委、市政府十分关注河南省温州商会的发展壮大。经温州市委组织部、温州市温州商会党工委批准,去年9月在郑州召开会议,成立了中共温州市在豫温州商会工作委员会,赋予在外温州商会党工委在商会发展中要发挥政治引领作用的职责。

今年5月,温州市委、市政府办公室联合印发了《关于组建省级温州商会的意见》,要求以省为单位组建温州商会,成熟一个,组建一个,加快构建全国温州商会网络新格局,明确在经办办集中统一指挥下,由省会城市温州商会牵头负责,省域内地市级商会共同参与协助筹备,成立工作筹备组,省会城市温州



● 河南省温州商会筹备理事会第一次会议召开。



● 河南省温州商会会长蔡标荣(左)与修武县政府副县长(右)签订委托招商协议。

商会会长担任筹备组组长。

温州市在豫温州商会党工委成立以后,把筹建河南省温州商会作为一项重要工作来抓。去年11月18日,温州在豫温州商会党工委向河南省商务厅正式呈报了成立河南省温州商会的申请。河南省商务厅对筹建河南省温州商会事宜给予了重视和支持,于2013年12月12日正式下发批文,要求由温州在豫温州商会党工委牵头做好有关筹备工作。

蔡标荣在发言时说,河南省温州商会是大家的平台,需要温商携手共同努力;河南省

目前,温州人在郑州创业的约8万多人,河南省有温州商人20多万,河南省16个地市成立了温州商会,他们发挥以商招商模式,发挥着越来越明显的优势,为河南、郑州、温州的经济发展做出了自己的贡献,多次受到两地政府的表彰。

温州商会将凝聚起在豫更大的温商力量,共同圆一个河南温商创新创业的梦想。

### 温商企业家群星闪跃 为河南经济增光添彩

郑州市温州商会成立15年来,创新工作方法,提升服务意识,努力营造良好的投资发展环境,在为热情服务广大会员的同时,始终团结带领广大会员,把招商引资作为中心任务,致力于在为在豫温商构筑大平台,致力于会

员企业的发展壮大。会员企业在河南全省各地开花结果,不断壮大,通过发展会员企业,服务中原经济建设。

在郑州,郑州温州商会会长蔡标荣的瑞丰表行与香港海淀集团强强联合,成立了河南金爵实业有限公司,主营瑞士和世界各种名表,并作为股份制企业成功上市。

位于郑州国家干线物流港商贸区的福蒙特家居物流中心,是郑州温州商会常务副会长周荣标的企业,是一个同步于世界顶端家居卖场的超级市场,并作为中原地区规模最大的家居批零市场,开启了河南家居市场一站式、互动式、体验式家居购物模式,是中部影响力和辐射力巨大的家居批发基地,也是全国家居厂商进入中部区域的桥头堡。

在河南浉池,宝丰、郸城、巩义,都有郑州温州商会副会长单位、江苏万洋投资发展有限公司投资兴建的万洋国际商贸博览城项目,仅浉池的万洋国际商贸博览城,就占地276亩,总投资8亿元,建筑面积20万平方米。

在荥阳,郑州温州商会副会长、郑州国际工业博览城房地产有限公司副总经理苏策仲正在全力打造高起点,大格局,全功能万亩大城,投资开发的多功能商业综合体,总建筑面积约为1600万平方米,一期投资45亿元。

在登封,郑州温州商会副会长单位、登封亿邦置业有限公司投资兴建的登封国际商贸城致力于打造登封首席超大规模一站式城市商业中心,投资12亿元,顺应城市化加速新形势,缔造百年财富旺场,将开创了登封商贸业新格局,满足各式消费和内需升级的需求。

在新郑,郑州温州商会副会长翁旭生打造的西亚斯御景项目,占地面积近6万平方米,总建筑面积为17万平方米。

在新密,郑州温州商会副会长单位、郑州科来华置业有限公司投资6亿元兴建的,集灯饰、厨卫、洁具、瓷砖、家居饰品、装饰材料、五金建材等于一体化一站式专业建材城也开始了招商筹备。

般,建立了触角越来越广、密度越来越大的影响网络,将“河北制造”带向全球。

另外,目前在河北的异地务工、经商人员已经达到了700多万,很多人在河北已经几十年。他们人在河北、家在河北、事业在河北,已经全面融入了河北,成为名副其实的“新冀商”。河北的异地商会也正在快速发展,目前河北异地商会已经有70多家,地市级商会50多家,另外还有20多家正在筹建。

### 理念滞后 阻碍商会发展

虽然河北的商会经济取得了长足的发展,但其实总体上仍然处在起步的阶段,和其他发达地区相比,理念、发展方面的滞后,正制约着河北商会经济的发展。

根据调研结果显示,发展滞后首先表现在理念上对发展商会经济重视不够。比如在思想观念上,忽视了其作为市场经济“第三只手”的积极作用,而只是简单地把商会看成了“老乡会”、“联谊会”,或者是“富人俱乐部”;另一方面,在发展理念上,没有树立“河北人经济”概念。

**发展缓慢:异地商会数量不足百家**  
其次还有发展方面,商会数量偏少。以浙江为例,全国各类浙江商会组织已超过4000家,其中异地浙江商会多达800余家,河北的异地商会却不足百家。而实力方面也同样偏弱,无论是经济规模、资产总量、个人财富,还

是商会的活跃度,都有明显的差距。

而在平台方面,多数河北商会还没有建立专业性的服务机构,功能单一,会员资源缺乏优化共享。

**功能缺失:商会经济属性不强**  
对于目前的河北商会来说,性质、地位、作用把握不准确,商会活动主要是老乡聚会、联谊联欢,疏于经济合作,会员间没有形成利益休戚相关的共同体。而在结构方面,尚未建立完备的组织框架,缺乏规范化运作,自我管理、自我约束能力较弱。

另外,冀商虽然分布全国各地,但产业结构有明显的“河北痕迹”:传统产业、劳动密集型产业超过80%。投资新能源、新材料等高科技、高附加值产业少,资本运作能力偏弱,整体业务单一。

**服务缺位:对商会招商平台重视不够**  
除了管理方面存在多头管理,职责不清的情况外,最突出的问题是从政府层面来看,河北对商会以商招商的平台作用重视、实用性不够,既没有对接机制,也没有专门的部门或机构,各地商会资本与省内项目在对接上缺少结构,存在断层。

另外,在政策方面,没有专门制定指向明确的支持商会经济发展的专项政策。并且部分支持民营经济发展的扶持政策,落实不到位的情况仍然很突出,审批时间长、手续多的现象,正影响着冀商的投资热情。

日前,河北省政协、河北省工商联、河北省工经联、河北省侨联专门对河北商会经济发展情况进行了调研,对目前冀商现状与河北商会经济发展揭秘、剖析。

# 河北首份商会经济报告出炉

■ 霍英会

独自撑起东北80%的商业、全国78%的药业和超过90%的皮毛业……这是冀商曾经创造的辉煌,而以“老欧帮”、“冀中帮”、“武安帮”等为代表的群体,也成为冀商的品牌。

据河北青年报消息,冀商是怎样的一个群体?现代冀商们又如何续写曾经的辉煌?他们的发展如何影响河北经济的发展?是什么阻碍着他们“回家”的脚步?日前,河北省政协、河北省工商联、河北省工经联、河北省侨联专门对河北商会经济发展情况进行了调研,对目前冀商现状与河北商会经济发展揭秘、剖析。对于这份报告,河北省高层给予高度评价,商会经济也因此进入公众视野。

### 商会遍布天下 无处无冀商

2006年,以北京河北商会的成立为标志,“中国冀商”浮出水面,之后上海、厦门、广西、安徽、四川、新疆、陕西、内蒙古、宁夏、云南等地的异地河北商会也纷纷成立,甚至在美国、

加拿大、俄罗斯、阿联酋等国,也都成立了河北商会。在此基础上,2011年10月,由37家异地河北商会共同发起成立了河北冀商联合会,打造了一个传承冀商文化、打造冀商品牌的新平台,标志着冀商发展也进入了一个新的阶段。

目前,异地河北商会建设明显加速,基本涵盖了省一级,正逐步向地市一级扩展。与此同时,在省内以保定商会、邢台商会、宁晋总商会等为代表的区域性商会也纷纷成立,与海内外河北商会遥相呼应。

截至2013年底,海内外异地河北商会发展到了60多家,河北异地商会70多家,省内区域性商会30多家,会员企业5万多户。冀商规模日趋壮大,品牌效应已经开始显现,成为展示河北形象的重要名片、营销“河北制造”的重要渠道、实施“走出去、引进来”战略的重要途径和建设经济强省的重要力量。

### 冀商恋家 资本回流

冀商虽然身在他乡,但一直通过各种各样

的方式回报家乡,并且为河北经济建设招商引资。如广东、厦门、上海河北商会,多年来一直协助河北省在香港、厦门、上海举办招商活动。在为家乡吸引资金的同时,冀商们也实现了资本回流,在家乡兴办了各类企业,如云南冀商王振江在河北兴建医药大厦,并试水“银医通”,华商会副会长周永平为石飞引进匈牙利的飞机制造和复合材料生产技术,生产T601水陆两栖飞机。

### “新冀商”应运而生

河北是人口大省,也是行商大省,据测算,目前河北在海内外经商务工人员达到了600万之多,如陕西、云南各有20多万,宁夏、河南各有30多万,北京则超过100万,仅辽宁盘锦这样一个地级市就有近10万。

随着实力增强,冀商在各地经济活动中的参与度也越来越深,如西部大开发、东北再振兴、广东“经济再造”、河南“打造中原经济高地”等,都有冀商参与其中。

冀商在走出去的过程中,也如蜘蛛结网一