

2 热点透析 Hot Dialysis

每周新闻人物 (2014年5月5日-5月11日)

李河君登顶新财富 500 富人榜

榜单折射产业变迁



■ 程行欢

2014年新财富500富人榜日前发布,47岁的李河君成为新一届内地首富。相对于其他大名鼎鼎的富豪,李河君的名字明显相对陌生。这是因为其来自消费者并不熟知的新能源行业,其持股97.57%的汉能控股集团已成中国最大的民营清洁能源提供商,业务横跨水电、光伏、风电等领域。除了李河君,BAT教主马化腾、李彦宏、马云杀入前十,终结了地产富豪在前十名中的优势地位,这一现象被总结为绿色财富的崛起。行业兴衰还反映财富的缩水,2013-2014年财富最快跌落的50人中,白酒业富豪占据了3位,黄金十年的结束也带来了与之相关富豪的财富缩水。

新经济力量逐步崛起

在2014年新财富500富人榜单中,汉能控股集团李河君以870亿元的身家首次登顶首富。前首富万达集团掌门人王健林、娃哈哈集团掌门人宗庆后分别以800亿元、790亿元的身家位列第二、三名。

与娃哈哈、万达广场这些普通百姓熟知的企业不同,李河君的汉能控股集团是中国最大的民营清洁能源提供商。2003年5月,李河君即以20亿元的身家位列当年“新财富400富人榜”第23位。去年,他以664.9亿元的身家首次登上福布斯中国富豪榜,名列中国富豪榜第四位。

除了新能源的背景,李河君让人最为感兴趣的是其出生地广东省河源市,也是客家人的主要聚居地之一。2013年,河源全市实现地区生产总值(GDP)680.33亿元,而此时李河君的身家已达870亿元。可以获得的公开资料显示,李河君以卖电子产品赚得第一桶金,随后便在河源开发水电站,其随后投资

的行业还有光伏产业。目前在河源的项目有投资210亿的太阳能薄膜组件生产和研发基地,以及两座东江干流上的发电站。

在榜单中,BAT的马云、李彦宏、马化腾也组团进入前十,这三人也一直是新经济力量中最具有代表性的人物。互联网、新能源、医药等行业贡献了绝大部分的财富增量,而房地产、钢铁等传统行业富人正在逐步退潮。广东省富豪人数位居第一,深圳50人上榜。和去年前十相比,其中有4人是首次进入前十名。他们分别是李河君、美的集团何享健家族、阿里巴巴的马云和长城汽车的魏建军。

富豪身家与行业兴衰

三十年河东,三十年河西。与代表绿色、新经济力量的富豪群崛起相对应,白酒业与房地产业成为2013-2014年富豪财富缩水最快的行业。在财富跌落最快的前十名中,白酒行业占据了3个席位。从去年刮起的反腐败与反三公消费热潮中,白酒业结束了黄金十年,迎来了低速发展的拐点。其中财富跌落最快的是洋河股份的杨廷栋和张雨柏,其财富分别从2013年的53.6亿元与49.7亿元缩水到23.4亿元与21.7亿元,跌幅均达56.3%,这一跌幅与之一年多来洋河股份的股价拦腰砍断的幅度相符合。而财富缩水排名第三、第四的实德集团的徐明和金螳螂的朱兴良家族,则属于建材地产行业,因卷入反腐风暴而财富大幅缩水。

传统的房地产业也不再拥有昔日的辉煌。不过,万达集团的王健林与世茂集团的许荣茂上榜第二与第十,也显示出了这一行业依然是国民经济最为重要的支柱产业,只是昔日的房地产大佬云集前十辉煌不再。在财富跌落最快的前50名富豪中,地产界大佬有17名,跌幅最高的是中南建设的陈锦石,从2013年75亿元到2014年的38.4亿元,跌幅高达48.8%;跌幅最小的是汇能集团的郭金树,从40亿元跌到30亿元,财富跌幅25%。恒大老板许家印的身家则从351.5亿元缩水到245亿元,跌幅为30.3%。

海翔药业易主 “少东家”接班 4年败掉家业

■ 平凡凡

“创业难,守业更难”——对这句话,深市上市公司海翔药业的创始人罗邦鹏恐怕深有体会,因为他的儿子只用了不到4年就败掉了自己多年打拼下的家业,将家族公司海翔药业的控制权拱手让人。海翔药业的命运,再次将中国家族企业的传承问题摆上台面。

A.事件 大股东卖股“裸退”

“海翔药业董事长为还赌债被迫转让公司股份”——某基金公司高管日前发微博爆料:“某药业老总退休把位置让给儿子,结果儿子在澳门赌博输了5亿,没办法把股份全部贱卖了3.8亿。花3.8亿收购他股份的人转身增发,花19亿收购自己以前的企业,白套15亿。”

该微博一出,立即在资本市场上广为流传。有媒体随后指出,文中所指的公司在深市上市的海翔药业,而传闻欠下5亿元赌债的人是海翔药业创始人罗邦鹏之子,海翔药业前董事长罗煜斌。

5月4日晚,在深交所上市的海翔药业发布公告宣布公司实际控制人变更。公告称,公司控股股东罗煜斌4月30日与王云富签署股份转让协议,拟以6.4元/股转让其所持有的全部5940万股海翔药业股份(占公司总股本的18.31%),转让总价3.8亿元。

本次交易完成后,海翔药业实际控制人将变为王云富,罗煜斌不再持有公司股份。由此,罗氏家族丧失海翔药业实际控制人地位。而控股海翔药业的王云富马上开始了资本运作。5月6日,王云富宣布以18.91亿元买进先进化工100%股权,并以5.32元/股的底价向不超过10名投资人配套募资,募资不超过6.3亿元。

“先进化工19亿元的作价不算离谱,但富二代败光家产的传说,使这笔大股东注入资产的资本运作很容易被人认为是做局套利15亿元。”一位不愿具名的医药行业资深分析师告诉记者。

日前,身陷舆论漩涡的海翔药业发公告

宣布临时停牌,“由于公共传媒出现关于浙江海翔药业股份有限公司的信息,可能对公司股票交易价格产生较大影响,因此自临时停牌,之后会发公告澄清。”

去年四次减持套现

据京华时报报道,今年38岁的罗煜斌毕业于北京应用技术大学国际贸易专业。1997年进入海翔药业,曾先后担任海翔药业总经理助理、副总经理、董事和总经理。2009年正式当选为董事长。2010年9月,罗邦鹏将其所持有的3480万股(占总股本的21.68%)海翔药业股份转让给儿子,此后,罗煜斌以24.67%的持股比例成为海翔药业的实际控制人。

不过,罗煜斌执掌海翔药业以来,公司的经营状况每况愈下。公开资料显示,2011年海翔药业每股收益为0.33元,2012年开始出现下滑,到2013年,每股收益以-0.25元创下历年最低值。另有消息称,自2011年以后,公司的分红派现也基本不再实行。

值得注意的是,罗煜斌担任董事长以及控股股东期间,多次减持其持有的公司股份。2013年1月至9月,罗煜斌前后4次共减持了约1979万股,占公司总股本的6%,持股比例降至18.31%。2013年11月2日,海翔药业发布公告称,由于个人原因,罗煜斌辞去董事长职务,但仍为第一大股东。

“罗邦鹏把公司交给儿子之前曾提出过很多公司转型措施,但后来都失败了,之后该公司的业绩也一直不好。此前罗煜斌频频减持套现,业内普遍认为这是他不认同父辈的经营理念,也没有老爸的魄力,从而看淡上市公司的前景,选择套现走人。”一位资深医药分析师这样告诉记者。

B.延伸

接班人问题迫在眉睫

在南方医药经济研究所发布的《2013年中国医药百强药企》名单中,民营药企在中国百强药商中已占据54席。然而,经过20年医药行业的高速发展,这些曾经叱咤风云的“创一代”们如今已步入退休年龄。据39

健康网统计,有近九成的民营药企创始人现在已经超过了50岁。对这些企业来说,接班人问题迫在眉睫。

据统计,在位列中国医药百强的54家企业中,有15家(占比27.2%)企业老板已正式宣布将帅位传给子女,而有13家(占比25%)企业的“二代”不愿继承家业,选择自主创业或不在家族企业任职。“那些已经做好接班准备的‘二代’,虽说各自表现亦有可圈可点之处,但还是不能让父辈放心交班。”资深医药行业观察人士王小楠告诉记者,除了联邦制药原董事长蔡金乐辞世后其子蔡海山全面接管公司、天士力创始人闫希军之子闫凯镜接班担任董事长之外,其余“创一代”都选择坚持奋战在一线,使家族企业进入到父子(女)“联合执政”阶段。

不止是医药类企业,近年来,整个中国家族企业的传承与发展都日益受到关注。越来越多的家族企业遇到了交接班、经济增长放缓以及产业转型升级三重挑战,顺利交接班,实现企业的持续成长,已成为当下中国家族企业面临的时代课题。

《福布斯》中文版2013年9月发布的中国上市家族企业调查报告显示,走向前台接班的“二代”人数明显上升,令人失望的是,“二代”接管家族企业经营业绩普遍不如“一代”掌权的企业。

经理人制度不成功

如何使家族企业基业长青,是每个家族企业不得不面对的问题。专家认为,中国的家族企业要解决传承和发展问题,需要将职业经理人制度运用起来,在内部形成接班人培养制度,并在中高层人才架构上有更长远的考量,这样即使子女不愿意或没有能力接班,公司仍可以良性运转。

随着家族企业纷纷进入一二代交接期,中国的职业经理人也似乎迎来了机遇期。但中国的职业经理人在发展中面临的一大问题是,家族企业对职业经理人存在不信任,没有实际授权,这使得很多家族企业的职业经理人虽身居高位却没有实权,甚至有的企业只把职业经理人当做上市或并购时装点门面的工具。

桌球台、乒乓球台、篮球架、桌上足球体育器材、健身器材等文体用品的制造商,以“最大程度满足民众对健康生活的需求”为企业宗旨,努力追求“诚信、卓越、健康、服务”的经营理念。近年来在创品牌产品的同时,自行研究开发了上百种室内外体育器材系列产品,畅销欧美、中东、非洲、澳洲等国家及地区,为企业、社区、部队、学校、家庭及公共娱乐场所等,提供了理想的产品。

老总话道

做赔钱的买卖

■ 文/刘鹏凯 画/何兵



1.西安一家铸造厂从邮局汇来14元钱,提出向我厂购买一套铸工胶,用于新产品的试验生产。



2.市场部的小江接到汇款单后很为难,他说:“一套胶的邮寄费就要15元,这笔生意明摆着是赔钱的买卖。”



3.站在一旁的营销员小夏摇摇头说:“这不是赔钱的买卖,以后交往的日子还长着呢,我着还是立刻寄过去。”



4.路过市场部的我,听到他们的谈话,不禁哈哈大笑起来。我为小夏不拉屎锯子、不算死账感到欣慰。



5.市场部按照我的意思,给西安铸造厂寄去了一套铸工胶,并且退回了14元购货款,在汇款单上附言:“试验生产,免费支持。”



6.不久,西安铸造厂来人要求大量订购铸工胶,头回客成了回头客,市场部的一帮人乐了。其实,这种赔钱的买卖等于是向顾客这个“银行”储蓄。

(作者刘鹏凯系江苏黑松林粘合剂厂有限公司董事长)

广州雄霸湖南布点

本报讯(记者李凤发 通讯员南蛮)5月10日,湖南雄霸体育设施有限公司在湖南省宁远县举行成立庆典仪式,并召开产品发布会,吸引了众多客商参会。

湖南雄霸体育设施有限公司是广州雄霸

体育器材厂的子公司,秉承“健康在于运动,运动选择雄霸”的理念,致力于开拓湖南市场,为用户提供优质产品与服务。

据悉,广州雄霸体育器材厂位于广州市番禺大洲工业区,是国内专业化生产制造

各大小项目融资借款, 两百万起贷
地域不限, 个人、企业均可
金融世家豪丰投资
手续简单 利率低 放款快
咨询电话: 028-68801888