

企业污染事故不再由政府埋单 辽宁鞍山试点环境 污染责任保险

企业发生环境污染事故，最终往往由政府埋单的局面，在辽宁省鞍山市将得到改变。从5月份起，鞍山市对部分高环境风险企业实行环境污染强制责任保险试点，尝试借助市场手段来保护环境。

记者从鞍山市环保局获悉，鞍山市鼓励石油天然气开采、石化、化工等行业企业投保环境污染责任保险。从5月份开始，对涉重金属企业和其他高环境风险企业，实行环境污染强制责任保险试点。在生产中涉及铅、汞、镉、铬等重金属的矿藏采选类、金属冶炼类、蓄电池制造类、皮革加工类、基础化学原料类企业，以及位于饮用水水源保护区、生产、储存、使用、经营和运输危险化学品，或曾经发生过环境污染事故的高环境风险企业，今后强制投保环境污染责任保险。

鞍山市环境污染强制责任保险责任限额试点阶段为8档，分别为200万元、300万元、400万元、500万元、600万元、1000万元、2000万元和2000万元以上，投保企业应当根据本企业环境风险水平、发生污染事故可能造成的损害范围等因素，确定足以赔付环境污染损失的责任限额，并据此投保。承保单位将根据企业环境风险评估结果，兼顾投保企业的事后经历和承受能力，在基准费率的基础上，合理确定适用于投保企业的具体费率。

企业投保环境污染责任保险后，一旦发生环境污染事故，将由保险公司来承担赔偿责任。鞍山市环保局相关负责人表示，环境污染责任保险具有经济补偿和社会管理双重职能，被人们形象地称为“绿色保险”。开展环境污染责任有利于引入第三方参与环境管理，有利于降低企业经营风险，加强污染事故的处置，维护污染受害者的合法权益。

(王炳坤)

瞄准市场需求 实施精准开发 浙江力普黄原胶 专用粉碎生产线热销

日前，中国粉碎技术领航者——浙江力普粉碎设备有限公司创新研发的4条黄原胶专用粉碎生产线在新疆一家著名黄原胶生产企业安装调试成功，投入正常生产。至此，该生产线已被新疆、甘肃、内蒙古、山东、河北、河南、黑龙江、上海、江苏等国内著名的黄原胶生产企业普遍采用，深受好评。用户使用表明，设备运行平稳，粉碎效率高，不用停机即可调节粉体细度，且细粉能全部回收，不污染环境；维修、操作和清理方便，生产能力大，不同规格的产品每小时可达500公斤至2吨不等，成为业内的佼佼者。

据悉，被誉为“工业味精”的黄原胶是目前国际上集增稠、悬浮、乳化、稳定于一体，性能最优越的生物胶，广泛应用于国民经济各领域，是一个市场潜力大、生产开发前景好的微生物多糖。

超微粉碎是黄原胶重要的深加工技术之一。黄原胶在工艺制备中，经生化反应、干燥后的半成品需要高效的粉碎系统来提升产品的使用效果，因此选用专业对口的粉碎设备至关重要。针对这一状况，浙江力普依据黄原胶的特性，从实际需求出发，进行定向精准开发，量身打造，开发了一款黄原胶专用粉碎生产线。可根据客户的要求，为其在80目、200目和325目等不同工序提供专业的粉碎单元解决方案，攻克了一般粉碎工艺存在的产品密度大、易扬尘、溶解慢等缺陷。

浙江力普联系热线：
0575-83151666、13806745288、
83152666、83153666；
公司网站：www.zjleap.com；
E-mail:zjleap@163.Com

国药准字H46020636
快克
复方氨酚烷胺胶囊

请在医生的指导下
购买和使用

海南亚洲制药股份有限公司生产
海南快克药业总经销

关心青年职工婚恋难 企业联动搭平台

本报讯(通讯员 刘跃 陶辉亮)“书记,我建议创建一个QQ群,咱们回去还可以继续交流……”,这是联谊拓展训练结束时多数青年的共同心声。“五四”前夕,中国铁建二十三局集团三公司、中国航天7111厂和四川地矿106队的60余名青年朋友齐聚成都温江东方幸运城拓展中心,联合举办主题为“青春·与你同行”拓展训练活动。本次活动旨在为青年朋友们搭建平台,增进了解、建立友谊。这是该公司团委今年又一件深入联系青年职工,想职工所想,盼青年所盼的具体实事。

本次活动采用户外拓展方式,是一种体验式学习方法,以运动为依托,以竞赛为方式,由一系列的游戏项目所组成,旨在增强队员的沟通能力和团队凝聚力。本次拓展训练主要开展的项目有争分夺秒、抢滩登陆、极限60秒、夺宝奇兵等。在活动中,青年们组成的蓝精灵、格格巫、鲜橙多和海陆空四个队充分发挥自己的聪明才干,互相配合,顺利完成了教练设定的目标任务,队员们在共同克服一个个难题的过程中增进了感情,收获了友谊。

一天的拓展训练从热身互动开始,大家



从陌生到熟悉,从表情招呼到主动交流再到默契配合,全部四关比赛,用真诚和团结一路过关斩将,收获成功的喜悦,建立深厚的情谊。比赛涉及争分夺秒、抢滩登陆、极限60秒和夺宝奇兵四大项目,每个项目目标不同,方法各异,但有着同样的刺激性、挑战性和趣味性,兼具思维、心理、体能和实践的考验。赛场上,每名队员的全身心投入,为团队目标出谋



河南省副省长张维宁到众品集团调研



本报讯 (记者 李代广)4月28日,河南省副省长张维宁带领省工信厅、环保厅、安监局等相关部门负责同志到众品集团就工业发展、环境保护、安全生产等进行了调研。

张维宁副省长一行深入众品物流园实地走访,了解企业生产状况,并对公司发展大物流的做法给予肯定。

众品集团是专业从事农产品加工、食品制造和温控供应链服务的企业集团,旗下的众品物流园定位于温控供应链继承服务商,是全国温控供应链的标杆企业。

在公司物流园区,张维宁副省长听取了公司董事长朱献福的介绍,仔细观看了公司展示的各种产品,对公司智能化温控供应链系统给予了高度评价,并鼓励公司抓住郑州航空港经济综合试验区的机遇,大力发展物流行业。

图为河南省副省长张维宁(中)在认真听取众品集团董事长朱献福(左一)汇报。

献策,全力以赴完成任务,各项比赛悬念迭出,高潮不断,呐喊声、喝彩声此起彼伏,队员们青春昂扬的身影成为骄阳蓝天下一道靓丽的风景。

该公司35岁以下的青年员工1025名,占在岗职工总数的一半以上,大多分散在全国各地的项目,很多项目地处偏远山区。家是温暖的港湾,有了家,员工的心才能稳定,才能安心立业,但对于流动性比较大,长年处于两地分居状态的建筑类员工来说,单身员工“婚恋难”问题就显得尤为突出。针对实际情况,该公司团委打开思路,创新模式,扩大影响面,增强吸引力,为广大单身员工搭好鹊桥,当好“红娘”。在平时的工作中,团委广泛开展调研,发现“工作忙,没车房,要求高,圈子小”成了公司众多适龄、大龄青年婚恋难的主要原因。找准了问题,该公司积极采取行动,破解难题。先后建立了单身职工信息库,对单身职工的基本要求,分布情况有了较为详细的了解。在公司网站开设“青年鹊桥会”,形成一个单身青年组成的论坛式信息库,供应单身青年了解、选择和交流,多次举办与地方单位的联谊活动,取得了一定的成效。

玉林市常务副市长朱朝霞一行到玉柴重工调研

4月17日,玉林市常务副市长朱朝霞率陆川县县长蒙启鹏及玉林市、陆川县政府有关部门领导一行到玉柴重工调研。玉柴重工经营班子成员陪同调研。

朱朝霞十分关心玉柴重工,一下车,便马不停蹄深入玉柴重工本部工厂进行实地考察。

朱朝霞看到工厂已安排白班和夜班两班满负荷生产,在听取玉柴重工董事长兼党委书记李汉阳汇报,得知工程机械市场复苏、玉柴重工生产经营形势良好,一季度经营实现企稳回升,海外市场同比销量增长12%,十分高兴。她勉励玉柴重工经营班子要更加稳健地经营,把握好发展机遇,团结带领公司全体员工快速地把生产经营正常运转起来。她同时要求玉林市、陆川县政府有关部门结合当前正在开展的党的群众路线教育实践活动,多深入企业基层,了解企业发展过程中遇到的困难,一如继往地给予服务和支持,相信在大家共同努力下,玉柴重工的明天一定会更好。(陈捷)

玉不琢不成器

——访广东省四会市玉器商会秘书长、东辉珠宝玉器有限公司董事长汤晓东

■ 本报记者 彭 慧 吴海涛 向培春

拥有广东省四会市玉器商会秘书长、东辉珠宝玉器有限公司董事长、东泰宝石超声波机械有限公司总经理等多个头衔的汤晓东,被称为“玉石商业名人”。

谈起玉器,汤晓东滔滔不绝:“我国自古以来就有‘玉石之国’的美名,古人视玉如宝,作为珍饰佩用。‘玉之美,美在德行与灵性。养玉在身,可以让人镇定身心,宁神而静志;养玉在心,可以让人淡泊名利,宁静而致远。’”

“钻石是价,黄金是钱,而玉是生命,握玉在手,便会发现玉是活的,有体温有生命。大千世界万万千的古玉,每一块都有一段说不完的故事,也有解释不透的缘。”

以己之力扶持会员发展

为了促进玉器行业更快发展,帮助那些想要在玉器行业发展致富的会员,汤晓东成立了金翡翠投资有限公司。他先以自己公司的名义向银行借贷,然后把钱借贷给入驻南方玉博城的商会会员,扶植商户发展,降低会员进入门槛。“现在很多外地人,比如说四会的主要是福建人和河南人,他们没有车没有房,不能向银行贷款,自身发展缓慢,而玉石行业需要的资金很大,想要做大做强。”他坦承自己成立金翡翠投资有限公司主要是借鉴了四会的模式,会员借款幅度大而且非常宽松。过去,玉石行业与银行之间的合作只限于存款、取款、汇款业务,2008年,他开始和银行接触,先后到邮政、农业银行、工商银行、平安银行等借款,建议银行向玉器行业贷款发展。现在银行与玉石公司增加了贷款这一业务。

2010年,商会会员姜先生玉石货物量少,没有资金进货。汤晓东以商会名义借款给他10万元,帮他增加货物数量和种类并转换位置。如今,姜先生的店铺经过3年多的发展,货品已从每件几千元到每件几万元的价值,转战高端市场,已买车买房。“既然我走过来了,我要把后面来的人带上去,让他们不要

走弯路,我要告诉他们路是怎样走的,应该怎么做,通过我们的号召影响力,推动他们的发展。”四会成就了汤晓东,为了感恩回报四会,汶川、玉树地震时公司积极捐款,并于2011年成立慈善会,支付当地13个贫困学生的学费。

15岁成为改革开放弄潮儿一员

1994年,年仅15岁的汤晓东成绩优异却由于家庭原因不得不辍学出来打工。改革开放对广东的影响很大,很多外地人纷纷涌向广东打工。通过表哥的帮忙,汤晓东在一家工厂的超声波打孔部以小学徒的身份开始了他的工作。汤晓东不满足于当一个小小的技术员,“中国古代的玉石文化博大精深,当时觉得玉石行业前景大,但又没有像德国、日本、台湾那样的机器,购买一套设备价格昂贵。我当时就想学一门技术,像别的技术员,穿白白的衬衣,不用每天工作16个小时。为自己设想了三条路,技术员、管理层和老板。”可是只有技术没有理论是当不成老板的。于是,一年半后,他辞去工作,回到西安,跑到学校里去学了1年有关超声波和电力科技的理论知识。理论和以前的实践相结合,学成归来之后,他上夜班4个小时完成的工作量是白班师傅一天的工作量,于是渐渐得到老板的赏识,让他负责生产,老板负责销售,并让他成为公司股东。一年后,公司净赚100多万。后来因为老板全家移民香港,把整个工厂都留给了汤晓东。“他是我人生的第一个伯乐,就像我的再生父母,我至今都还不忘林老板。”

致力于建立中国首个翡翠产业文化园

如今,汤晓东旗下的东辉珠宝集团机械设备及珠宝先后出口泰国、越南、印度、南非等20多个国家,在中国市场占有率高达70%。2013年11月,广州市南方玉博城首届



珠宝玉器艺术品展览会开幕时,展览汇集了全国知名品牌的珠宝玉器,吸引了全国玉石爱好者的目光。南方玉博城总裁张小兵就曾经畅想,将要把它打造成中国工艺美术大家最多、艺术品门类最丰富、软硬件服务最到位的玉博产业平台。而汤晓东也谋划把南方玉博城打造成为四会在广州对外的窗口。

在2010年广东省四会市玉器商会举办的年度酒会上,汤晓东倡导商会继续坚持以“服务会员”为中心,大力推进工作的开展,并着重在服务的广泛化、细化、深化上下功夫;加大玉器企业品牌建设,通过更多途径和形式引进担保公司,为会员提供更多优质的资金担保和贷款服务;将深化与社会专业媒体的合作,更好更广泛地推广和宣传四会玉器产品等方面努力。

“玉石可能枯竭,但文化会继续传承。每一件翡翠都有寓意,大师用书画把玉石雕琢的内涵表现出来,才能形成翡翠文化,值得人们收藏。”2013年,汤晓东的团队历时3年用翡翠先后制作完成的“清明上河图”翡翠屏风

和“富川山居图”摆件,先后在北京故宫博物馆和台北博物馆展览,受到海内外业内人士的赞赏。通过这两次登上大雅之堂的展览,汤晓东敏锐地嗅到建立文化产业园前景广阔,于是他现在把主要精力集中在规划建立一个翡翠产业文化园,集生产、销售、文化等于一体,把翡翠和文化融合起来,将玉石文化传承下去。汤晓东期待着“翡翠文化走向大众视野的道路还很漫长,我们还需做不懈努力,加大宣传力度。我会举全力在广东建立中国首个翡翠文化产业园。”

遗失声明

北京代卫珍商贸中心 (工商注册号 110111604157915) 个体工商户营业执照(正本)不慎丢失。特此声明作废。