

民营企业迎来全网金融新机遇

—中国民营金融高峰论坛在成都召开

■ 本报 王红英 报道

4月26日，中国民营金融高峰论坛在成都召开。经济界人士、官员、学者、民营企业家汇聚一堂，以“产业金融与互联网金融的交汇”为主题，深入探讨了当今互联网大潮对民营经济所带来的影响。

2013年，民营经济对经济总量的贡献超过60%，解决80%以上的社会就业，是经济发展、产业创新、社会稳定、中华复兴的重要力量。然而随着国内国际竞争环境加剧，宏观调控继续深入，经济增长方式的转变以及互联网经济迅速崛起等诸多因素，民营企业面临巨大挑战。

那么如何解决这些难题和挑战呢？作为互联网产业金融第一人，中科智(创业)金融集团董事长，张锺雍在论坛现场创新性的提出了“全网金融”的崭新概念。他认为，民营企业已迎来全网金融新机遇。

张锺雍在论坛上讲到，中小企业资金发展需求背后是成长发展的需求，不考虑中小企业成长发展的纯金融手段已经无法解决中小企业融资难问题，必须把金融手法和非金融手法相结合，形成以民营企业全面成长

为支撑的新金融模式。

这种全新的金融模式，就是他一直以来坚持提倡的“全网金融”模式。

全网金融即产业金融和互联网的融汇

张锺雍认为，在小微企业融资难，融资贵

的情况下，小微企业应大力发展全网金融。那么，什么是全网金融？“产业金融和互联网融汇在一起的结果就是全网金融。”张锺雍介绍说，全网金融侧重于民营企业无形资产和有形资产结合的生态系统，是一套偏重于互联网金融服务于产业的运营体系，更是一个以民营企业全面成长为核心的，三网合一的商业模式。要求将产业金融与互联网相结合，将债券融资、股权融资、项目融资相结合，将线上线下风险管控相结合，并且

要构建基于大数据的企业信用评价体系，还要加上对企业家的培训和金融教育。

他进一步解释说，全网金融是一个包含天地人网的生态系统，天网那个包含移动网、互联网、智能网、通讯网；地网包含加盟代理网、特许经营网、直营机构网；人网有会员网、社交网、智慧网和传媒网。彼此构成一个有机的系统，在这个生态圈里面你中有我，我中有你。

“与传统金融相比，全网金融可点对点满足企业个性化需求，可跨越时间、空间、提升交易效率。互联网金融的“普惠性”正是其威力所在，将颠覆现有的金融模式。”张锺雍表示，从目前来看，互联网金融在市场上的体现，更多的是P2P借贷。

据了解，P2P借贷在国外生根发芽，在中国开花结果。据有关机构统计，2013年全国P2P网贷成交额87419亿元，月复合增长率103%，年增长率超过300%；深圳P2P网贷平台数量、注册资金、成交额、参与人数等均超过上海、北京、广州，成为全国第一。例如，2012年成立的合拍在线，截至去年底，累计实现交易额突破3561亿元，且已成为首家入驻前海的P2P网贷平台。

有助于解决中小企业融资难

“全网金融4月25日召开的中共中央政治局会议指出，要求关注经济增长率下滑的压力，要加大对实体经济的支持力度，要加大对小微企业、三农和社会事业等领域的支持力度。而在更早前十八届三中全会就提出，“让金融成为一池活水更好的浇灌小微和‘三农’”。近年来，国家层面开始不断研究如何更好地鼓励、支持小微企业。但目前，小微企业发展现状仍然堪忧，融资难首当其冲。

“全网金融有助于解决中小企业融资难等难题”，在此间举行的中国民营经济论坛上，张锺雍在发言中表示，民营企业的现状是“冰火两重天”。一方面，企业忧心重重，面临产业转型过程中巨大的压力。另一方面，十八届三中全会所讲的市场决定性作用，总



● 张锺雍在现场接受媒体采访

体来说对民营企业是一个重大机遇。

中小企业是我国经济发展的主体力量、扩大就业的重要渠道和增加财政收入的主要来源，但实体经济融资难、融资贵是公认难题，小微企业融资难更是全球性难题。据日前博鳌论坛上发布的《小微金融发展报告2014》显示，在亚洲国家，由于金融体系不完善，小微企业融资难问题尤为突出。

张锺雍认为，就目前来看，传统线下金融目前的很多做法并没有站在中小企业角度看问题。一个企业的经营风险有两大类，即主观风险及经营风险。一个企业的成长不可能一帆风顺，要真正促进中小企业发展，还必须改变传统金融“晴天送伞，雨天收伞”的做法。

在张锺雍看来，目前企业融资主要有四种模式：第一种金融模式是抵押模式，目前大多数的正规金融机构以此为主；第二种模式是供应链金融模式，主要包括事前订单融资，事中存货融资，事后应收账款融资，但他认为目前供应链金融在中国还没有真正做起来；第三种则是以阿里巴巴为代表的大数据模式。他认为，该模式发展迅猛但有两个问题：一是主要面向其自有数据系统里面的淘宝、天猫等网店客户；二是对客户的判断基于“从过去看未来”的线性回归的假设，但未来不是过去简单的延续。第四种模式便是他提倡的全网金融模式。

据悉，中国现有4000万中小微企业，这

涉足买房 互联网众筹延伸至房地产

■ 本报 程橙 报道

如果你想开一家咖啡馆、书店，但是自己没有那么多的资金支持，怎么办？在微信朋友圈等社交平台上发出众筹邀约，说不定就会召集到一些有同样想法的人参与进来。目前，这种通过互联网向广大网民募集资金的模式已经成为极受关注的互联网金融模式，通过众筹，让普通人的创意和创业梦想得以实现，也让寻常百姓拥有投入少量资金得到一定回报的机会。

近日，有报道称，众筹已经涉入到房产行业，北京中关村一群白领众筹买房的消息让人耳目一新，不过众筹买房是否靠谱说法不一。有专家表示，互联网众筹项目一般投资的金额比较小，风险小，用来业余赚钱是不错的，而一旦投资的金额变大，在法律法规还不完善的情况下，具有一定的风险。

悄然升起的互联网众筹延伸至房产

众筹不知不觉成了我们耳边熟悉并时常被提起的词汇，身边的人经常提起，在微信朋友圈中也偶尔会看到众筹项目信息的发布。

所谓众筹，即是用团购+预购的形式，向网友募集资金的模式，主要利用互联网和SNS传播的特性，让小企业、艺术家或个人向公众展示他们的创意，以争取公众的关注和支持，并以此获得所需的资金援助。

众筹项目的投资者就是数量庞大的互联网用户，他们找到自己感兴趣的项目之后，投入一定的资金，资金数额不等，有多有少，少至几十元，多达几十万甚至上百万元。而投资者得到的回报也是多样的，可以是股份收益，也可以转化为实物或者服务等。

互联网众筹这种投资方式越来越被大众接受和认可，并且渐渐渗入到更多的行业和领域中。艺术、设计、音乐、影视、科技、公益、出版等是众筹项目主要关注的方向，其关注的范围还在继续扩大，越来越多行业和投资者将参与其中。

一个有创意或创业梦想的人或团体将自己的创意发布在互联网上，感兴趣的网友就会看到并关注，甚至提供资金支持，这就为那些缺乏足够资金但有足够创

意和想法的人提供了无限可能，使其可以成功地让自己的创意付诸实践，体会到成功的滋味。

投资肯定是为了收益，对众筹项目的投资也是如此，收益较好、有广阔前景的众筹项目能得到大家的青睐。但是，也可以看到，发起众筹项目的目的并不仅仅局限于实现商业价值，公益和梦想也是大家发起众筹项目的目的之一。投资者并不全是以能否获得资金来选择众筹项目，也或多或少地取决于自己是否喜欢。

比如，有杂志爱好者通过众筹获得足够的资金以制作杂志并发行，看到此项目的网友，几十或几百地支持此项目，并使得杂志得以成功出炉。而此项目的投资者获得的红利并非资金收益而是免费获得杂志或其他附加产品，大家都纯粹凭借自己的兴趣爱好来组织和参与众筹项目。

众筹这种新兴的募资方式正在如火如荼地进行着，其项目内容并不局限于上文提到的那些方向，其包括的行业和涉及的范围越来越广泛，甚至延伸至房产行业。

日前，央视报道了一则中关村白领众筹买房的新闻，中关村股份投资协会执行秘书长尹立志在微信上发布众筹买房的消息，征集大家的意见，由此引来朋友们极大的兴趣，很多朋友陆续成为此次众筹项目的参与者。此消息一出，很快他们就召集了足够的人数，并寻找到了买房的最终落脚点，即河北沧州中捷高新区，目前，这个众筹项目正由当地政府推广。

此次众筹项目基本上是在熟人之间完成的，也就是说此栋大楼的邻居们大都在建房以前就已经认识，这样的居住环境令人充满无限期待。而且有当地政府出面，又是熟人，有参与者认为这事还是挺靠谱的。但是因为买房涉及的金额较大，是否真的可靠，是否真的没有风险，对此还是免不了会有一些担忧。

众筹买房这种新兴的模式一出现，便让人耳目一新，不得不对其关注有加。尤其是对年轻人具有极大的吸引力，因为年轻人创业的资金不是那么充裕，很多上班族也没有太多的空闲资金用于投资，而这种低成本、低门槛的募资模式不仅对发起者也对投资者都有一定帮助，其前景被看好。

从今年世界银行发布的《发展中国

家众筹发展潜力报告》来看，目前众筹已在全球45个国家成为数十亿美元的产业。

全民投资 人人都可圆梦

事实上，众筹在我国的发展时间并不长，最近几年才兴起，在这短短的几年间，众筹已经赢得了很多人的关注和参与。众筹的门槛比较低，每个人都可以通过这样的方式实现自己的梦想，只要你有创意，只要你的想法足够吸引人，就可以在网上发起众筹项目，着急足够的投资者和资金，梦想就可以被付诸实践。

此外，参与众筹项目投资的网友们需要投入的并不是很多，只需要少量的资金就可以参与，甚至几十块钱就可以投资，也正是基于此，全民投资的现象正在逐渐显现。

此前阿里巴巴发布的娱乐宝产品，网民只需要出资100元就可以做热门电影的投资人，而投资人除了能享受到一定的收益之外，还能享受探班、参加明星见面会的机会。如此一来，无论年龄、身份、地位、工作，都可以参与到这项投资中来，颠覆了传统的电影投资模式。据了解，此产品推出当天，就有超过10万网友通过手机淘宝参与娱乐宝投资，众筹的影响力可见一斑。

众筹为集资和投资都提供了方便，不管是你想为山区的孩子集资，还是想将自己的创意发明制作成实实在在的产品，想创业自己做老板，又或者是想投资自己喜欢

的电影等，这些想法都可以成为现实。“或许，以后每个人都可以投资，即使我们只是拿着不多工资的上班族，和同事见面打招呼，首先要问又投资了什么项目，收益如何。”积极关注互联网众筹项目的股女士高兴地说道。

此外，众筹项目不仅仅只是在社交圈子里面发布，更多的是在相关平台上显示。为众筹搭桥的互联网平台陆续兴起，据了解，目前提供众筹服务的互联网平台已经有超过20家。这些平台为项目发起者提供一个平台，也给了投资者构建了一个选择众筹项目的空间。

对此，有观点认为，随着人们对互联网众筹更加熟悉，众筹项目和类别越发多样化，以及众筹平台的不断发展以及监管

的不断完善，众筹的发展也会更加普遍，人人都可以投资、人人都可以圆梦的局面不是没有可能。

担忧不止 风险犹存

众筹将社会上的闲散资金集中在一起，以供需要的人或团体、企业做有意义的事情，这对投资者来说有一定的收益，不管是实体的或者虚拟的收益，都让投资者的钱实现了其价值。而对于众筹的另一方，则让曾经只存在于脑中的创意、想法、梦想落到了实处，成就了众筹发起者的成功。

可见，抛开众筹的风险因素而言，众筹一种新兴的募资方式不管是对投资者还是对募集者来说都有有积极作用的。而且，一些募资放是小微企业，他们拥有想法、拥有实干的精神，却苦于没有资金支持，众筹让其有了一个新的融资渠道，这对帮助社会解决小微企业的融资困境有一定帮助。

就在众筹发展得风生水起的时候，也让不少人担忧，这样的募集资金的模式是否真的可靠。尤其是当众筹涉及的资金量比较大的时候，比如众筹买房时，投资者的利益是否能得到保证，这是不得不思考的问题。

对此，有专家表示，投资者出钱之后得到的收益可以是实物或者服务，也可以是股份收益，如果投资者的回报不是具体的物品，就意味着收益难以保证，甚至不会有发起人得到资金之后携款跑路的情况发生，这些都无法保证，投资者得到的是收益还是损失难以说得清。

目前，对于众筹还没有明确的监管制度，投资者合法权益的保障还处于不规范的状态。虽然发起众筹的平台能够起到一定的监管作用，但是因为没有具体的法律法规来规范，只能依靠发起人的信用，难以保证投资者的资金安全。尤其是对于股权众筹模式，其风险更是令人担忧。

对此，银监会新闻发言人在3月份表示，股权众筹模式有其积极意义，证监会正对股权众筹模式进行适当调研，将适时出台指导意见，保护投资者的合法权益，促进健康发展。此外，要尽量防范风险的发生，还需要投资者谨慎投资，尤其是对于资金较大、或者股权众筹模式更要提高防范意识。

四川成立有机肥料产业发展促进会

为了大力发展有机肥料产业，推进四川生态环境建设和农业可持续发展，27日，四川省召开了有机肥料产业发展促进会第一次会员代表大会。

据促进会筹备组负责人介绍，有机肥料产业发展促进会是由四川省从事有机肥料生产、经销、教学、科研、推广相关的单位和个人自愿组成的地方性、联合性、非营利性法人社会团体。接受业务主管单位四川省农业厅、社团登记管理机关四川省民政厅的业务指导和监督管理。

未来促进会将组织调查和讨论产业发展的重大问题，向政府部门提出相关的政策建议，为制定技术法规建言献策；联合我省有机肥料生产、销售、科研等会员单位，维持我省有机肥料市场秩序；组织有机肥料新产品、新技术的推广应用；开展技术中介、转让、咨询和招商服务，推动产业的技术进步；组织有机肥料技术交流会、研讨会、新技术和新产品发布会、展览会；组织开展产业发展宣传和各类培训活动；开展和承担产业发展公益活动和有益产业发展的其他活动；宣传国家有关法律、法规和政策。等等。

“近十年来我省利用畜禽粪便、秸秆、菌渣、药渣、餐厨垃圾等有机废弃物做原料，加工生产有机肥料、生物有机肥料和有机无机复混肥料的生产企业迅速发展，大小小小已有两三百家、势必成为我省发展生态农业不可缺少的一个新兴产业，成为我省生态文明建设的一面大镜子。”第一次理事会选举产生的会长甘炳成在促进会上讲到，促进会将遵照大会通过的章程，全心全意地为会员提供我省有机废弃物无害化处理和资源化循环利用全方位的综合协调服务。

四川省人大常委会副主任李洪仁，中共四川省委工委原主任赵文欣，四川省农业厅副厅长涂建华和省发改委、省民政厅的同志出席了会议。李洪仁和赵文欣出任名誉会长。

(王红英)

