

提高文化品位 开拓婚礼新天地

——记山东省莱芜市久久婚庆庆典公司总经理任维晓

■ 本报记者 宋延涛 济南报道

高挑的身材,白皙的皮肤,戴着一副近视镜,浑身透出一股书生的气息。曾在莱芜市普通话比赛中,多次获得过大奖的他,如果不选择自主创业,也许现在就是某地方电视台知名的品牌播音员了,或许已成长为某企业的高管人员了。但是他不甘于现状,利用自己的特长,在婚庆行业开拓出了一片新天地。他就是莱芜市久久婚庆庆典公司总经理任维晓。

因为我深爱着这个行业

任维晓大学毕业后,进入了莱芜市一家经济实力比较强的企业任职,该企业丰富多彩的企业文化,让多才多艺的任维晓如鱼得水,经常“抛头露面”为公司主持文艺晚会及公司举办的其他大型活动。其形象端庄、仪态大方、举止文明、气质高雅的外部形象,加上声音悦耳、口齿清晰、表达准确、语言畅达的主持风格,很快就成为了“知名人物”,经常被邀请客串主持社会上的一些公益活动,甚至朋友的婚礼。

久而久之,他发现社会上的一些婚庆主持人,本来文化水平就很低,加上这一行业没有“门槛”设置,忽视了这一专业人才的上岗标准,形成了鱼龙混杂、乱象丛生、良莠不分的行业“扭曲”格局,特别是有些文化水准特别低的婚礼主持人,声音嘶哑、方音严重、表达懈怠、语言生涩,同时还 will 一些低俗的垃圾语言、无效信息充斥其中;其举手投



足令人厌烦,把一个好端端的婚礼现场,搞得支离破碎、俗不可耐。

经过多次考察市场和深思熟虑后,他决定专业打造这个行业,以良好的语言基础和行为规范引领婚庆市场。当他将一纸“辞职请示”交到领导的手里时,企业领导以高薪挽留他。他说,因为我深爱着这个行业,自己选择的道路,即使跪着也要走下去。

让“孝”文化在婚礼中闪光

现在社会上比较流行的婚礼主持版本,

一般都是婚礼主持人一个人在“演戏”,要么进行最为俗套的香槟塔、点蜡烛、切蛋糕等婚礼程序;要么就是无聊或色色的玩笑,搞得新人在台上尴尬得要死;要么就是漫天的煽情,搞得新娘子和父母们一把鼻涕一把泪的,一讲就是半个小时,宾客们都饿着肚子、伸着脖子等着吃饭,他还在那里喋喋不休地讲故事。千篇一律,毫无新意。任维晓在实践中不断地摸索、探索婚礼主持的新方法、新路子,独辟蹊径地的开创婚礼主持的新路子。他认为,作为子女,孝敬父母是天经地义的事情,每个人孝敬父母都有自己的方式,这种孝敬也许是物质的,也许是精神的,不能用一个标准来衡量,更不能用一个准则去规范。子女成家立业,既是对父母的一个安慰,也是孝敬父母的一个开端,不能娶了媳妇忘了娘。于是他将中华民族的传统“孝”文化与现在“婚礼文化”巧妙地结合起来,用传统文化的底蕴,牵引婚礼文化的传承。今年 2 月份,任维晓在给一对 80 后新婚夫妻做婚礼策划、制作新婚夫妇婚纱摄影幻灯片时,悄悄地做了一个“手脚”,在新婚夫妇及新人双方父母不知情的情况下,将双方父母年轻时的合影、与新人小时候的合影,巧妙揉进了整个影片的过程中,然后配上动态的画面、优美的背景图、“孝”文化内涵的解释,使整个幻灯片丰富多彩,赏心悦目。在婚礼现场,当影片播出时,双方父母看到自己的照片与子女的照片同时出现在婚礼现场时,先是惊愕、后是感动,继而全场响起雷鸣般的掌声。亲人被感动了,参加婚礼的宾客们被感动了。

服务、创意到永远

一诺千金,真诚服务,将人文关怀和不同文化理念融合,不断创造崭新的婚礼模式是久久婚庆公司始终坚守的经营理念。4 月 6 日,任维晓在自己的公司里正与一位客人洽谈婚礼举办程序时,一对已领结婚证但还未举行婚礼的小夫妻,驱车慕名来找任维晓让他们主持婚礼。当任维晓问清他们举办婚礼的日期时,正好与前几天一对小夫妻预定的日子重合。于是,他很委婉地告诉他们说,非常抱歉,你们选定的日子正好与我给他们主持婚礼日子是一天,结婚是人生大事,为不影响你们的婚礼,你们还是提前找其他公司主持吧。这对新人软硬缠磨,见任维晓一直不答应,新娘子在他面前竟孩子般地哭泣起来。最后,任维晓只好在原价格的基础上,自己又搭上一半的钱,从济南聘请了一家知名度比较高的婚庆公司为这对小夫妻主持婚礼。

为改变单一的中式婚礼运作模式,任维晓阅读了大量的中外文学名著,不断加强自己的文学修养,在总结西方婚礼运作模式的基础上,让中式婚礼掺进西方婚礼的养分,孕育婚礼运作的“混血儿”,创造出了一个又一个“最浪漫的事”。去年国庆节期间,他根据新人的爱情故事,设计了一款《婚礼幸福树下》的实景婚礼,在一棵神秘的大树下,两人浪漫地手挽手、喁喁细语,还说最浪漫的事。此婚礼创意获得了 2013 年全国婚礼策划大赛金奖。

一花一语,细数永恒的篇章;岁月芳菲,爱的气息历久弥香。

幸福,从这里开始……



民企大腕扎堆中民投 中国民营金融投资航母即将起航

提要:有人说,中民投的宣告成立,意味着中国也有了类似于摩根士丹利式的国际投行,可以参与国际竞争了。从理论上讲,确实如此,但是,要真正成为摩根士丹利那样的国际知名投行,也决不是一件容易的事。



史玉柱



董文标

史玉柱的一条微博,让已低调运作半年的“民营版中投”浮出水面,如今更进一步走进公众视野。

21 日,知情人士向记者透露,继上周召开创立大会之后,注册资本金高达 500 亿元的中国民生投资股份有限公司(下称“中民投”)将于今年 5 月在上海注册。

“创立大会是 4 月 17 日召开的,但其实从去年四季度开始就已经有了这个想法并在运作。”上述知情人士称,这可能是一个横跨金融和产业的巨无霸。

记者同时获悉,“中国民生投资股份有限公司”这一公司名也已于 3 月 24 日获得工商总局审核通过。

民企扎堆成股东

史玉柱上周四晚间发微博称:“总理签字批准成立的一个国字头民营企业,今天创立大会。推辞失败,我还是被选为副董事长。”

“好在我是非执行董事,不参与公司运营。我公司投资 10 亿,仅占股 2%,是个小股东。正副董事长五人中,只有我像个痞子,真不协调。”史玉柱说。

知情人士透露,史玉柱所言的“国字头民营企业”正是中民投,但名字不是此前传言的“中国民营企业投资公司”,而是“中国民生投资股份有限公司”。

“这将是一个横跨金融、产业的资本运作平台。”上述知情人士称,除了拟对钢铁、光伏、船舶等行业进行整合外,金融方面,中民投亦有打算对民生银行旗下的子公司进行股权投资。

史玉柱方面投资 10 亿元仅占 2%的股份,换句话说,中民投的注册资本将达到 500 亿元。一方面注册资本规模庞大,另一方面定位于进行股权投资的资本运作平台,由此“民营版中投”的绰号不胫而走。

史玉柱的微博显示,中民投设立了正副董事长五名。这五人分别是:史玉柱、卢志强、孙荫环、董文标和赵品璋。

在民营企业圈子中,这五人可谓是响当当的大腕。其中,史玉柱是巨人网络董事长,卢志强是中国泛海控股集团董事长,孙荫环是亿达集团董事局主席,董文标是民生银行董事长,赵品璋则是民生银行副行长。成为正副董事长意味着史玉柱、卢志强、孙荫环等人所在的公司将成为中民投的股东。

中国泛海控股集团创立于 1988 年,其控股及参股公司主要业务涵盖房地产、基础设施建设、银行、保险、证券、典当等诸多领域;亿达集团亦成立于上世纪 80 年代,是以房地产开发、软件园区开发与运营为主导产业,并涉足房地产投资、IT 咨询服务、IT 教育、组合机床制造和建筑装修等多个业务领域的企业集团。

其他股东方面,东岳集团 4 月 9 日发布公告称,拟认购中民投 10 亿股股份,耗

资 10 亿元。东岳集团创建于 1987 年,2007 年在香港主板上市,是中国氟硅行业的龙头企业。

上述知情人士还称,截至目前资金到账的进展十分顺利。与民生银行一样,中民投的股权结构亦将高度分散。

董文标身兼二职考验信披

另据知情人士对记者表示,中民投由全国工商联牵头,民生银行董事长董文标将兼任中民投董事长。

值得注意的是,董文标、孙荫环正是全国工商联的副主席,而卢志强现任中国民间商会副会长。与此同时,董文标、卢志强、赵品璋还均是民生银行董事会成员。不难看出董文标是中民投的核心和发动机。

据媒体报道,中民投会在上海黄金地段拿到地块,董文标预计三年就能回本,项目盈利也将成为中民投向民生银行现有股东赎买民生银行股票的重要对价。

目前民生银行最大单一股东持股比例未超 10%,以董文标为主的管理层拥有较大话语权。

一位民生银行的人士称,董文标接手民生银行时,规模小,在全国性银行中还排不上号。但到目前,民生隐隐已有成为股份行老大的势头。“不夸张地说,这么多年,董老板的江山是打下来的”,所以民生银行很多董事会成员对董文标十分信赖。

与中民投一样,1996 年成立的民生银行亦由全国工商联牵头组建,是首家主要由非国有企业入股的全国性股份制商业银行。史玉柱也是民生银行董事会成员,但由于准备退休,他不久前辞去了民生银行股东董事的职务。

对于董文标身兼二职的现状,北京市盈科律师事务所律师臧小丽在接受记者采访时表示,《公司法》并不禁止同一个人担任多个公司的董事长或者是法人代表。但如果涉及到上市公司,则需要对可能产生的关联交易进行充分的信息披露。

《公司法》在对国有独资公司的特别规定中提到,国有独资公司的董事长、副董事长、董事、高级管理人员,未经国有资产监督管理机构同意,不得在其他有限责任公司、股份有限公司或者其他经济组织兼职。但对其他类型的公司,《公司法》并未禁止

此类兼职。

“宝地”还是“火坑”

近年来,由于金融行业令人艳羡的高利润,产业资本普遍加速了向金融资本的渗透。产业资本控股银行、保险、证券的案例屡见不鲜。对于银行而言,在竞争对手越来越多的同时,还面临着利率市场化的潜在冲击。

“单纯地做贷款已经没有出路了。”上述民生银行人士称,去年开始,“民生 2.0 版”的事业部改革启动,其中“金融资源整合”就是这次改革的一个原则,要推动事业部逐步从传统的存贷款模式向专业化投行方向发展转型。

事实上,在民生银行内部,做公司业务已经不再单纯注重存贷款,更多的是强调“整合”与“打通产业链”,但受制于《商业银行法》,民生银行在进行产业整合时,往往需要引入股权基金,这也意味着,若整合成功,银行却难以享受股权增值的丰厚收益。《商业银行法》规定,不得向非自用不动产投资或者向非银行金融机构和企业投资。

与民生银行相比,中民投定位于股权投资,在民生银行看来,完全不存在障碍。目前,身处泥沼的光伏、船舶、钢铁等板块都极有可能成为中民投“出手”的行业。鉴于董文标的号召力,中民投的空间十分广阔,一些观察人士甚至提到了其成长为“中国摩根”的可能性。

1879 年,摩根买了纽约中央铁路 75% 的股权,并在 1900 年成为名副其实的“铁路大王”;之后,摩根又盯上了钢铁业,把美国分散的钢铁公司合并重组为美国第二大钢铁企业——联邦钢铁公司,并在 1901 年以 4.8 亿美元的价格购买了卡耐基的美国钢铁公司,组成当时全球最大的钢铁企业。到 1930 年,摩根财团所控制企业的资产总额已占到当时美国八大财团资产总额的 50%以上。

上述知情人士也感叹称,这是一盘很大的棋,要是按照设想都做成了,将形成一个横跨金融和产业的巨无霸。但也有观察人士认为,中民投最终驶向何方,前方是“宝地”还是“火坑”,仍充满太多的不确定性。

(郑西)

中盐公司 “垄断暴利” 再遭“炮轰”

提要:4 月 21 日,国家发改委公告宣布废止《食盐专营许可证管理办法》,但在中盐公司和中国盐业协会看来,这并不意味着食盐专营的废除,而仅仅是许可证管理主体的变更。

调整: 食盐专营许可证遭废止

4 月 21 日,国家发改委网站公布了《中华人民共和国国家发展和改革委员会令》(第 10 号),宣布,根据《国务院关于第六批取消和调整行政审批项目的决定》和《国务院关于取消和下放一批行政审批项目的决定》,现决定废止《食盐专营许可证管理办法》,自公布之日起执行。

中国盐业总公司则在当天发表公告称,2008 年,国家盐业管理职能由国家发展改革委调整到工业与信息化部,对食盐专营许可证的管理相应移交。工业与信息化部已将其食盐专营许可证的管理权相继下放省级管理。食盐专营许可证管理主体已经发生变更。在此背景下,应工业与信息化部要求,国家发展改革委令第 10 号令,废止《食盐专营许可证管理办法》。

公告称,国家对食盐实行专营管理的依据是《食盐专营办法》,由国务院发布,为国家法规。而《食盐专营许可证管理办法》是部门规章,废止该办法并不是废除食盐专营。部分媒体将此理解为食盐专营废止,实属误读。

中国盐业协会当天的口径则与中盐公司一致,并强调,废止《食盐专营许可证管理办法》,并不意味着取消食盐专营,国务院发布的《食盐专营办法》继续有效,食盐专营政策目前没有变化。

“实行食盐专营制度的主要目的在于确保食盐安全和战略储备,这一制度本身无可厚非,但在现实运行中却产生了巨大偏差,甚至出现盐业公司非正常纵向垄断食盐市场的不合理现象,使食盐业运行背离制度的应然状态。”孙晋表示,盐业公司的垄断力膨胀,突破了合法界限仍不断纵向扩张,因而产生了种种弊端。集中体现在:盐业公司垄断力突破食盐批发环节,对上游生产领域及下流零售领域也具有控制权,从具体市场的专营(合法垄断)扩张成为盐业产供销全行业的垄断。这种纵向垄断行为直接导致在确定的市场上,盐业公司作为食盐产品唯一的经销商,对专营产品具有垄断定价的权利,在欠缺制度约束下,食盐专营经销商得以压低生产商的供货价格,并凭借垄断地位尽可能地抬高产品的市场销售价格,实现其垄断利润。

漩涡: 中盐公司屡遭“炮轰”

自 2009 年以来,关于食盐“暴利”的争论始终没有平息,食盐管理体制的改革推进也极其艰难,而背后的中国盐业总公司更是经常成为舆论所指责的对象:攫取暴利和阻挠食盐管理体制改革。

来自中国盐业总公司官方网站的信息显示,中国盐业总公司(原名中国盐业公司)创立于 1950 年,现为国务院国资委监管的国有大型企业。截至 2011 年底,中国盐业总公司的总资产规模发展到 436 亿元,盐的产量 1462 万吨,世界第二,食盐供应和配送覆盖国土面积 37.85%。拥有全资、控股子公司 47 家,职工 5.5 万余人。

一直以来,对于中盐以及各盐业公司“暴利”的指责始终存在。据媒体报道,目前,市场上食用盐的零售价普遍在 2600 元/吨,批发价为 2200 元/吨,大型食品厂可以从省盐业公司以 600 至 700 元/吨的价格批发到食用盐,而小型食品厂则必须在当地盐业公司拿货,拿货价近 1000 元/吨。通过专营的食盐,从车间到了市场终端,价格提高了近十倍。相比而言,在已经放开专营、市场化的两碱工业盐市场,每吨为 500 至 600 元。2009 年,东方公益法律援助所诉北京盐业垄断暴利,法院对此案不予受理,后来不了了之。

与此同时,中盐公司也屡次遭到“炮轰”,被指阻挠盐业管理体制变革。早在 2009 年,国务院国资委企业监事会监事陈国卫就公开指责中盐公司。他说,中国盐业专营制度改革应该加速推进,要破解国企垄断经营,但是中国盐业总公司阻挠这场改革。陈国卫曾任国家经贸委运行局副局长,分管盐业。

陈国卫称,在众多垄断行业中,食盐体制的改革并不复杂,也是最没有风险、改革设计方案技术含量最低,但是改革的推进遇到了极大阻力。

孙晋则表示,盐业公司控制着食盐生产。生产企业的效益主要取决于食盐计划,这便等于是盐业公司掌握着食盐定点生产企业的“命门”,具体体现在:在制定食盐计划中,盐业公司向制盐企业索要各种补贴、回扣;在食盐计划执行过程中,各地盐业公司以运费补贴、仓储补贴、回笼货款奖励、销售奖励等名目降低了被列为国家指令性价格的食盐价格。

(吴黎华 林远)

各票大小项目融资借款，两百万起贷

地域不限，个人、企业均可

金融世家豪丰投资

手续简单 利率低 放款快

咨询电话：028-68801888