

# 贺丰波 创业是件水到渠成的事

■ 记者 王萍

贺丰波是谁？33岁的高级策划师、武汉天门商会副秘书长、湖北楚丰世纪传媒有限公司总经理，却时常自嘲为“创业路上的‘学徒’”。他认为：“成功是没有侥幸的，也没有捷径，要想成功，就必须付出代价。只要坚持，不放弃，付出以后必定会有收获。”

关于创业心得，贺丰波告诉记者：“套用一句俗语，创业，我还在路上呢！在创业的路上，因为我还是‘学徒’，所以只能说刚起步。”贺丰波说，在创业路上，他相信自己的能力，相信自己能成功。

## 策划奠定事业基础

“与策划结缘，缘于大学期间的社团活动。从大学期间策划活动开始，我就痴迷上了策划，之后利用业余时间学习策划知识。2012年7月，我‘收到’了一份特殊的生日礼物——高级商务策划师证书，这份礼物见证了我10多年的努力和付出。”贺丰波兴奋的告诉记者。

大学毕业后，贺丰波应聘进入一家青年报社当记者、编辑，因其有策划才能，不到一年的时间便被提升为策划部副主任，主要从事小记者活动、参观、夏令营等方面的策划和组织等。贺丰波先后组织策划了小记者北京、天津、宜昌、十堰、恩施等多次夏（冬）令营，在武汉组织小记者进行80多次采访活动。2004年6月，策划主编了《金鹰少年》一书，作家出版社出版。在几年的工作时间内，与学生们结下了深厚的友谊。

所有恢弘的建筑都源于一砖一石的铺垫与积累。他正是这样一块石头一块石头为自己铺出了一条崭新的道路。而这种策划和学习动力，是源于他内心渴望自由、渴望通过自己的能力证明自己的价值，就像当初朋友介绍他去《新生活周刊》做记者。从未接触过地产行业的他，很担心自己无法胜任。他记得当时周刊的社长问他：“你相不相信自己能做好？”他回答：“我肯定相信自己能做好。”为了这个“相信”，他付出了比旁人更多的辛苦与努力。不同的记者负责不同的版面，而没人愿意接手的二手房版则丢给了他。他四处找资源、跑关系，嘴皮子都快磨破了，终于同武汉知名的二手房中介公司都建立了良好的合作关系，把这个当初没人肯做的版面做得有声有色。2009年7月1日，专题文章入选《武汉城市圈蓝皮书》(40P)(武汉城市圈房地产发展报告2008-2009)，由社会科学文献出版社出版。

没过多久，颇具特色的《地产宝贝》栏目因为资源枯竭，原来的记者没办法坚持下去，于是他接手了。他说，这对他是一个很大的挑战，因为每周都要联系一个楼盘、一位模特儿，然后找专业的摄影机构合作拍摄。重新找模特、重新洽谈摄影机构，终于为周刊建立了长期稳定的资源库。每期拍摄都要联系模特儿、接洽楼盘、联系摄影师、车辆等等，有时还要掏腰包请大家吃饭，他一直坚持了将近三年。他说，很感谢这个栏目为他所带来的锻炼，也让他结识了很多朋友，形成了广泛的人脉资源，这也为他今天自主创业打下了坚实的基础。如今，他的公司同时负责协调武汉多个知名媒体的拍摄工作。之后，他兼任影楼的策划总监，策划了“万人优惠拍摄团购”活动。

策划社团活动、小记者夏令营、自驾旅游、模特赛事、地产营销、广告专题……如今，贺丰波专心策划他自己公司的营销。当记者问贺丰波策划方面已取得了一定成绩，最想感谢谁时？贺丰波说：“我最想感谢我的大学

老师林老师，是林老师的关心和鼓励成就了我成长脚步。”贺丰波时刻记住林老师给他鼓励的一句话：“有一种成功不是来自别人的认可和评价，而是尽自己最大的努力来改变你的现状，这就是你最大的成功。”就这样，贺丰波每次遇到困难和坎坷都用这句话激励自己，到如今他依旧坚持他的梦想。

他认为，从创业的第一天起，就要不停地面对困难和失败，任何挫折都必须自己去面对，没有人会替你去扛，创业本身就是面对困难挑战自我的过程。

## 走上创业的道路

“一个人一生中会遇到很多挫折失败，它们对于人生意味着什么？如果你被它打倒了，你将一事无成。如果你能战胜它、超越它，就会成为你进步的阶梯，成为你宝贵的精神财富。”他富有激情地说。

大学毕业后在报社工作的几年，积累了一些工作经验和人际关系，2006年4月，他大胆地开了公司。也许创业是艰辛的，因为资金、管理、运作等方面的原因，坚持一年多后关闭了公司。就这样，他又回到报社上班，用赚来的薪水偿还原来公司留下的一点债务。在报社做记者，从事他自己理想的工作，每月的薪水在武汉算是中等档次，但他工作一年后又开始“迷茫”了。

2011年4月，经朋友介绍，他承接了一本襄阳的酒店内刊《美易美家》，从内容采编到设计印刷，都是由他一手操办。如今已经连续出版了多期杂志，获得了客户的好评。乘胜追击，他又承接了武汉、黄冈的两本杂志，以及一些企业宣传画册的工作，就这样，2011年他零敲碎打接了不少类似的活计，一年下来总收入10多万元。他心里萌发了自己开公司的念头，这样的话，通过团队和规模化运作，既能为客户带来更好的服务，自己的收入也会更高一些。

正在这时，因为工作关系，他认识了自己的“贵人”，一位在工商所工作的朋友。正是在他的协助下，在2011年11月8日记者节那天，他成立了自己的“波波工作室”，鸟枪换炮，开始开展更为规范的业务工作。大半年下来，他积累了几个稳定的客户资源，手头同时编辑几本杂志。他觉得时机成熟了，就打算开公司。这个想法得到那位朋友的大力支持，一边帮他出谋划策，一边筹备成立公司的事，并且开公司的全部手续都由他一手包办。不仅如此，当朋友得知他手头资金不足时，全力支持他创业。当记者问朋友为什么帮他时，他自豪地告诉记者：“朋友觉得我很有激情，很能吃苦，也许是从我身上看到了他当年的影子。另外就是一种人与人之间的宝贵的信任，我相信我的为人。而我，也绝不能辜负他对我的信任！”他这样对记者说，也这样对自己说。

之所以成立公司，就是想寻求长期稳定的发展，逐渐扩大业务、招兵买马，形成富有特色的策划服务公司。“不管怎样，我都会坚持写，不论是写人物采访，还是写方案。”他时时提醒自己，走上创业这条路和记者这个职业有很大的关系，永远不要丢掉自己的这个专长。

在公司创办初期，他又面临了很多困难——业务少、资金缺乏等等，他就与同事们一起吃泡面、打地铺、睡办公室同甘共苦，就这样培养出一种坚韧不拔的团队精神。为了维护业务渠道和巩固客户关系，他在利润上不作比较，目的是让自己的业务能力和做人品质能得到客户的认可，口碑先于利益。期间，他的公司也经历过一些波折，但总体而言，是沿着正确的方向在前行。当问及公司的



摄影/鲁婕

## 企业家小传

贺丰波，高级策划师。现为湖北省策划行业协会理事、湖北省楚商发展促进会理事、武汉天门商会副秘书长。现任湖北楚丰世纪传媒有限公司总经理。2013年1月，公司荣获“2012年度湖北楚商优秀企业”称号；2014年1月，公司荣获“2013年度湖北楚商优秀企业”称号。

发展状态时，他自信地说：“心态上，要敢于挑战陌生，但在‘战场’上，要做就做自己熟悉的项目。”

当过老师、干过记者、搞过策划，如今的他，已经找到他的目标。2012年4月16日，他的公司正式成立，从此他获得了正式晋级市场经济舞台的一张通行证，走上了自主创业之路。他所有的勤奋、努力与辛劳都找到了出口。虽然他知道，未来的道路绝不会一帆风顺，但他仍然满怀信心上路。正是工作的经历，如今很多朋友都成了他的客户资源，也支持他创业。同时，他始终没有丢掉他做记者的优势，坚持写作。他的推广方式也使得客户的品牌得到多层次的宣传。

他的好朋友、武汉知名商业摄影师易文科则这样评价他：性情中人，热情上进，工作认真负责，愿意为朋友两肋插刀。作为一个无

亲无靠的外地人，这么多年来，独自在武汉求学、打拼，他一步一步慢慢走过来，靠着自己的勤奋和朋友的帮助，终于拥有了自己的公司。对于某些人来说，成功是可以走捷径的，但对于更多人来说，勤奋与上进才是真正通往成功之路的阶梯。

截至记者发稿时，他的公司已先后被湖北省楚商发展促进会评为2012、2013年度“楚商优秀企业”称号。

## 定制产品中“突围”

“2012年，是我的起跑线；2013年，是我的起点；2014年，是我的事业发展期……”贺丰波正在努力实现属于他的创业梦想。对于创业的艰辛和快乐，他这样认为：“一个人一生中会遇到很多挫折失败，它们对于人生意

味着什么？如果你被它打倒了，你将一事无成。如果你能战胜它、超越它，就会成为你进步的阶梯，成为你宝贵的精神财富。在生活上，不要埋怨和抱怨；在工作中，要努力努力再努力；在创业路上，要坚持坚持再坚持，这样就慢慢获得成功的喜悦了。”

贺丰波提出了“思想燃烧价值、文化改变生活”的文化理念，他想用自己的思想来赚钱，他想用自己的策划理念来赚钱……公司成立之初，贺丰波提出了“定制产品”的经营理念。当记者问及定制产品具体体现在哪些方面时，贺丰波告诉记者：“为企业做定制产品，其实就是‘一站式’的服务体系。例如签约一本定制的企业内刊，就要集编辑、采访、创意设计、摄影、策划专题、印刷及发行为一体，为企业提供高质量的定制服务，为企业省钱省时省心省力，为企业提供全方位的宣传视角，为企业的员工提供交流平台增强企业凝聚力，更为企业提升了品牌形象和影响力。”对于企业开业和庆典的产品定制，主要是邀请一些书法家到活动现场挥毫泼墨，这样的定制活动不仅增加了活动的氛围，而且为企业留下了一笔“珍贵的财富”。

贺丰波的热心在朋友当中是出了名的。所以，朋友有什么事都喜欢找他帮忙，而他也尽己所能去给予帮助。“你帮了别人，有一天你需要时，别人也会尽力帮你”。他的想法很朴素。就这样，当年认识的许多摄影师、模特儿都成了他的朋友，其中一些甚至变成了他的客户，或者会帮他介绍业务。出门靠朋友，创业更靠朋友。而如果找到靠得住的朋友，凭借的却是创业者的个人魅力。贺丰波具备独特的个人魅力，他自豪地表示：“诚为先，情为重，人生自会左右逢源。”记者从采访中获悉，贺丰波公司的业务现在已经覆盖了湖北所属的武汉、黄冈、襄阳、宜昌、荆州、天门、武穴等县市，业务越来越多，朋友也越来越多，可见他在创业的路上慢慢获得了成功的喜悦。

当贺丰波遇到困难和失败时，他总是告诫自己：“现在所有的不快乐，将是我将来快乐的财富。”正是因为贺丰波的开朗、乐观、自信、上进，他每天在努力和快乐中前行。截止记者发稿时，贺丰波又报名参加了湖北省摄影协会的专业培训，他想把摄影技术学得更加专业，拍摄出更多、更好的摄影作品。如今，贺丰波的公司因“定制产品”而获得了成功，所以他更想让“定制产品”成为一种时尚，并在“时尚”中创造出极好的新商机。

对于创业的艰辛和快乐，贺丰波说：“一个人一生中会遇到很多挫折和失败，它们对于人生意味着什么？如果你被它打倒了，你将一事无成。如果你能战胜它、超越它，就会成为你进步的阶梯，成为你宝贵的精神财富。在生活上，不要埋怨和抱怨；在工作中，要努力努力再努力；在创业路上，要坚持坚持再坚持，这样就会慢慢获得成功的喜悦。”

透过他的创业经历，我们看到了自主创业的艰难与风险，但也发现这些艰难与风险远没有我们想象中的那么可怕，只要我们在勇气与激情之外，再增添一些谨慎，为自己的创业之路做出更周密的规划，进行更细致的考察与准备，创业依旧不失为解决就业压力的一种选择。其实，对贺丰波来说，创业是件水到渠成的事。

他的同事告诉记者，创业需要务实的精神，他和他的团队具备这样的精神，他们制定了切实可行的计划，包括公司的运营策略、销售方式和渠道、人员配备、企业管理等，并在战略高度上注重项目的更新和目标市场的重新定位。贺丰波说，在创业路上，他相信自己的能力，相信自己能成功。

# 《企业家日报》

中国企业家的思想阵地 经济市场的冲锋号角

# 开创内容与形式的大型财经新报章

统一刊号:CN51—0098 邮发代号:61—85 北京:010—87721045 87527365 52896956 52896958 成都:028—87319500 68230696

新浪官方微博:@企业家日报 @今日微报道

全国各邮政局(所)均可订阅 全年定价:450元