



# 厦门茶业商会徐方：茶行业处在转型阵痛期 前景广阔

随着市场的变化、政府消费的控制,粗放的经营方式遇到了瓶颈。茶叶店的终端成本、人力资源等不断上涨,信息愈加透明,电商对线下冲击很大。传统的加盟连锁模式走得愈加艰难,店里的“高价茶”也不再那么好卖了。从去年开始,茶行业开始了它的转型升级和洗牌。

张雁

我们看到,目前茶行业呈现优劣并存的状态,不同企业的产品、品牌营销、从业人员素质等差距很大。这个行业模仿的现象很多,同质化竞争严重,容易在价格上互相打压。随着市场的变化、政府消费的控制,粗放的经营方式遇到了瓶颈。茶叶店的终端成本、人力资源等不断上涨,信息愈加透明,电商对线下冲击很大。传统的加盟连锁模式走得愈加艰难,店里的“高价茶”也不再那么好卖了。从去年开始,茶行业开始了它的转型升级和洗牌。

## “不接地气”的茶企愈加难做

很多茶企在做品牌时,并没有认真地研究过自己的定位,踏实地为目标受众着想,从而制定差异化的营销方式。盲目地打“高大上”牌,靠包装、走礼品,不接地气,在市场发

## 茶花为媒 温岭商会相邀

龚妍 杨红

“空气清新,百花争艳,这茶花源简直就是世外桃源啊!”3月初在京山茶花源风景区人潮涌动,首届京山茶花节在此举行。茶花源风景区总经理是湖北省温岭商会副会长朱向阳,在他的邀请和湖北省温岭商会的组织下,湖北省晋商商会、湖北省广东商会等近120名商协会秘书长,前往京山茶花源风景区观光视察,并积极参与京山招商局组织的京山投资考察,共谋商会发展。

茶花源风景区毗邻国家4A级景区、省级地质公园空山洞景区,面积达2000多亩,其中成林茶花共有1100余亩,数量约5万株,茶花品种共360多种,盛花期从每年的11月中旬至次年5月初,是目前国内单体面积最大、培育品系最多、盛花期最长的茶花基地。

据京山招商局负责人介绍,近年来,京山与浙江合作广泛,已有浙商企业京兰水泥成长为全国前30强,排名湖北省第三,大龙置业公司引领京山城市建设潮流。“我们将向商会会员和企业家推介京山优质项目,让更多企业家到京山投资兴业。”湖北浙江企业联合会秘书长韩进华对京山经济发展给予肯定。

“京山目前重点招商的项目有哪些?招商条件怎样……”在京山招商会上,湖北省河南商会、湖北省晋商商会、湖北省江西商会等商会秘书长,在京山招商推介会上,积极探讨在京山投资创业的相关问题。

## 14家省级商会 聚焦长沙商圈

王斌

3月11日,安徽省湖南商会等14家省级商会、长沙酒吧KTV娱乐协会等3家市级行业协会考察了长沙市府商圈—银盆岭区域内的奥克斯等五大城市综合体和十几个项目,5家企业意向入驻金牛街、紫峰等商业、商务项目。

银盆岭街道既是长沙市行政中心核心板块,还包含了规划建设中的大河西先导区滨江新城的核心片区,被称为“长沙陆家嘴、财富新高地”。街道财税从2009年的2700万元,攀升到2013年的2.07亿元,4年内连涨8倍,并吸引了世界500强、中国500强、中国房企百强企业纷至沓来。仅绿地中央广场、奥克斯广场、世茂、保利·西海岸、红星美凯龙等五大综合体,商业、商务面积就达120万平方米。长沙市商务局副局长李四海认为,以银盆岭街道为核心的市府商圈已成为大河西第一商圈,二次招商成为未来发展重中之重。

生变化时就处在“下不来”的局面。同时,一些街边茶叶店或贴近民生的茶叶产品却经营得有声有色,市场化的价格、良好的品质和性价比,积淀出自己忠实的消费群体。

虽然,茶行业不少企业近年来做得不易,但中国消费者对茶的需求却在快速增长。中国茶叶的人均消费量还未达到一公斤,是发达国家的三分之一。可以说,中国的茶产业发展尚浅,成长空间巨大。那么茶企又应该怎么来改进创新呢?厦门茶行业协会、厦门茶业商会专家徐方提出了他的建议。

## 茶行业转型升级向“两端走”

企业不能等政府来“救世”,应该痛定思痛,认真考虑自己能靠什么来持续发展。廉价劳力、破坏自然等已经严重透支了茶行业的资源。回归市场需求、从消费者角度出发的变革迫在眉睫。企业要从同质化竞争中清醒过来,关注长远的发展,静心走好属于自己的那条路。

说到转型升级则可以选择两个方向,一是踏踏实实做好产品,面向民众赚钱适当的利润,减少中间环节等成本损耗,提高技术水平做高性价比产品。二是将茶叶打造成文化的媒介物,但绝不是停留在表面“假大空”的口号,而是要挖掘产品内涵。比如,我们的铁观音可以向普洱茶学习营销,让茶行业焕发出新的生命力。



厦门茶业商会徐方

## 茶企需更多质量安全的保证

说到茶行业的安全问题,徐方表示有关农残超标等问题越来越影响着消费者对这个行业的信任。行业中某些人过于关注眼前的既得利益,结果格局越做越小。我们行业的质量、标准不提升上去,在出口茶叶上也会受到愈大的影响。现在一些茶企表示,茶叶经过高温消毒等工序减少了农药残留,残留的农药是在国家规定的安全范围内的、不溶于水的,

对消费者健康不会造成影响。

以上说法是事实,但作为消费者需要的是更多、更透明、更诚恳的信息,来对企业、产品、品牌产生信任感,毕竟茶是我们生活中的七件事之一。茶企运营要做到信息可追溯,开放、透明地接受消费者的监督。行业中的每个分子,包括政府都应该积极行动起来,规范好行业健康、可持续地发展,严惩问题产品,改善种植环境,从源头上让大家喝上放心好茶。

## 浙江侨商会为温州台州侨企发展把脉



邵燕飞 黄晶晶

3月13日至14日,中国侨商会副会长、浙江省侨商会会长廖春荣携经贸、金融、法律等方面专家一行14人,赴温州、台州开展“访侨企 送服务”活动,为侨企发展“把脉会诊”。

“温州是一个重点侨乡,台州又是全国民营经济发达地区。”浙江省侨商会常务副秘书长姜敏达告诉记者,此行能为两地

侨资企业和政府相关部门搭建沟通平台,为企业转型升级提供法律、政策等多方面服务。

廖春荣一行实地走访了百力橡胶轮胎有限公司、中国鑫泰投资有限公司、龙生兴旺水产制品有限公司等侨资企业和温岭银泰城等侨商投资重大项目,并采取座谈交流、咨询服务等方式,对温州、台州29家侨资企业代表反映的融资难、审批耗时、规划布局、立项流程等问题都面对面作出解答。

自2012年廖春荣担任会长后,每年3月份都会率领商务厅、银监局、发改委、律师事务所等单位专家,实地走访2-3个城市。廖春荣说,我们需要走下去,真正帮助会员企业做一些事情,看看他们到底在经营活动中遇到的困难,需要解决什么问题。

浙江乔利浦制衣有限公司董事长刘光华建议,给予侨企国民待遇,进一步加快筹建侨资银行步伐,完善投资环境。

浙江特灵轻工有限公司董事长李建江和浙江欧士凯房地产开发有限公司董事长邹建庆反映,少数基层工作人员服务意识淡薄,信息不畅通,致使侨资企业办事难、办事拖,建议设立专门为侨资企业服务的窗口,实行“代办制”,专业人士为侨企解决困难。

加快侨资银行步伐、审批耗时、融资困难、政策变化大、信息不对称……侨资企业代表在座谈会上纷纷向专家团吐露心声。

台州市委副书记葛益平表示,“访侨企送服务”活动增进了侨企、侨商的联络,台州市将更加重视环境再造,更加重视对企业的服务,根据侨资企业提出的具体困难,联系相关部门,做好具体的对接服务工作。

据悉,浙江省侨商会成立于2006年12月,在全省11个地级市和一些重点侨乡县(市、区)都成立了侨商组织,3000余家会员(含团体会员),秉承着“联谊、服务、合作、发展”宗旨,“访侨企 送服务”活动足迹目前已经遍布宁波、温州、绍兴、台州、湖州、金华等9个地级市,为250多家侨资企业送去服务,成为浙江侨商会的品牌活动。

## 厦门国际商会会长联席会议——今年将对外贸企业出台扶持政策



张顺和

“去年,考虑到欧美市场复苏,厦门没有对外贸企业出台扶持政策,但今年有必要出台相应的扶持政策。”日前,厦门市商务局党

组书记陈灿煌在厦门国际商会会长联席会议上如此表示。

该会议有厦门市副市长、厦门国际商会名誉会长张灿煌出席,由厦门国际商会会长苏育群主持。

会议上,如何对外贸企业进行扶持成了一个热点话题。对此,陈灿煌解释说,今年厦门外贸的目标是在去年高位增长的基础上仍然要有较大的增长,但今年1、2月的外贸表现均出现了负值,有下行压力。

建发股份代表提议说,今后厦门对外贸企业的扶持,能否像上海、江苏一样,与企业的缴税挂钩。

对此,陈灿煌表态说,目前厦门的相关补助对象主要是增量,与税收挂钩还是有一

定道理的,会有所考虑,但在测算技术上还需与财政等部门协商。

专做国外会展的厦门盈拓商务公司代表则呼吁,厦门在重视内展的同时也应重视外展,不仅对企业走出去有所补助,在展位选择上也应再扶持一把。“我们会进一步梳理,对有潜质、对厦门外贸出口有帮助的大的国外展会给予适当的补助。”陈灿煌表示,会尽快与财政部门沟通并报市政府审核。

此外,与会的企业负责人还提出了各种各样的诉求。“能解决的尽量解决,不能解决的一定要把原因说清楚。”张灿煌表示,厦门是外向度极高的城市,外贸占据了重要地位,希望这样的对话能为企业解决更多的实际问题。

## 洛杉矶中华总商会会长庄佩源访汕头

林逸环

3月11日,美国洛杉矶中华总商会会长庄佩源先生专程莅汕,与汕头市外事侨务局局长陈鹏、副局长陶小平进行友好交流,宾主双方探讨了汕头扩大对外开放、拓展与美国洛杉矶友好关系和商贸往来等有关事宜。庄佩源会长祖籍广东普宁,在香港出

生,旅居美国30年。事业有成之外,庄佩源热心公益事业,是杰出侨团领袖。去年11月,庄佩源受聘为汕头海外交流协会荣誉会长,更感肩上责任重大,表示将不遗余力帮助汕头拓展对外开放、争取更大发展空间。此次,庄佩源受邀赴北京、香港、泰国、广州等地参加多项活动。陈鹏局长对庄佩源会长认真务实的精

神表示赞赏,感谢他多次莅汕考察访问,关心汕头建设,希望学习洛杉矶在港口、航运、国际商贸等方面的成功经验,加强互动和互访,寻求务实的合作。庄佩源表示,作为美国洛杉矶中华总商会会长,服务洛杉矶华人社区和开展美中友好交流是其重要职责,希望担当好桥梁作用,促进汕头与洛杉矶的友好交流,实现合作双赢。

## 泉州纺商会 为石狮产学研合作 架桥铺路

汪雯

日前,泉州市纺织服装商会邀请苏州大学纺织与服装工程学院教授组成的专家团,在该商会秘书长施正植的陪同下,分别走访了石狮、晋江、泉州等纺织、印染和服装等相关企业,开展产、学、研交流与合作工作进行磋商。

泉州市纺织服装商会建立了“纺织服装产业公共服务平台”,这是全省纺织服装商(协)会唯一的一家产业公共服务平台,为企业开展产、学、研活动提供全方位的科研与技术服务,是公共服务平台的重要内容之一。苏州大学纺织与服装工程学院副院长严俊等教授专家一行6人,先后走访了泉州海天、晋江凤竹、石狮甲胄文、冠宏、华宝等纺织服装企业和机构,重点与石狮印染行业开展了产、学、研交流活动。石狮市染整同业公会秘书长吴光育向苏州大学专家团成员介绍了石狮印染产业发展的历史和特点,以及目前石狮印染行业重点工作内容与方向。

据了解,苏州大学是国家“211工程”重点建设高校,前身为东吴大学,创立于1900年,有110多年历史,苏州大学纺织与服装工程学院在全国学科排名中一级学科纺织科学与工程全国排名第三,并已与全国60多家相关企业建立了产学研合作关系,是石狮纺织、晋江、泉州纺织、印染、服装企业在研究、技术、生产、管理等领域开展产、学、研的理想合作伙伴。

苏州大学专家团在石狮考察交流,受到了企业热烈欢迎。华宝集团副总吴灶生介绍了该公司在涤氨、锦氨等高档优势产品面料的开发过程、技术特征和市场特点,双方在复合性多功能面料研发进行了深入地探讨,并在开发具有良好市场前景、复合性功能面料的技术合作方面,达成了合作意向。冠宏股份工程技术人员与苏州大学专家团成员在功能性整理、超短流程节水染色、无水印花等印染技术领域进行了广泛地交流,双方在高附加值产品的研发与技术革新领域内,有许多对接合作点。冠宏公司在功能性面料开发时,一些特殊的非常规指标检测方面有难度,苏州大学拥有国家级工程实验室,其纺织项目的检测是全国最全的,愿意为冠宏提供指标检测与描述。

泉州市纺织服装商会完成了泉州十二五中后期纺织服装产业发展规划,积极为纺织印染服装企业开展产、学、研合作,企业与纺织院校对接架桥铺路,为产业转型升级提供全方位的科研、技术支持。

## CETA 与广东演艺设备商会签署战略合作协议



罗琼

日前,2014年广州(国际)演艺设备、智能声光产品技术展览会(以下简称“2014GETshow”)在广州琶洲保利世贸博览馆开幕。当晚,展会主办方广东演艺设备行业协会举行了展会的开幕晚宴。中国演艺设备技术协会理事长朱新村等应邀出席活动。

朱新村在活动上致辞。他对展览会的举办表示祝贺,对展览会为繁荣地方经济建设、促进演艺设备行业发展所做的工作给予肯定。他表示,中国演艺设备技术协会与广东演艺设备行业协会同为演艺设备行业的社会组织,希望两会能加强合作与交流,共同为中国的演艺设备行业的繁荣发展做出贡献。他还在讲话中分析了当前演艺设备行业所面临的形势。他说,十八届三中全会将文化强国建设作为今后一个时期国家发展的战略目标,随着当前政治形势的发展,出现了一些发展变化,主要表现为:一是文化设施建设由一线城市向二三线城市转移,城镇化建设不断推进;二是官办演出减少,商业演出增加;三是演出市场由过度奢华向理性消费、大众消费发展。他希望演艺设备企业能够根据当前的形势变化,围绕市场、结合经营转变企业发展思路,侧重在企业转型升级、经营发展方面的努力,在新形势下奋发有为。

随后,朱新村代表中国演艺设备技术协会同广东演艺设备行业协会签署了《关于建立战略合作伙伴关系的框架协议意向协议》,协会正式与商会建立战略合作伙伴关系。