

### 行业暴利? 媒体错误解读?

# 武汉眼镜商会会长解读眼镜行业“暴利说”



胡伟 解读。”武汉市钟表眼镜商会会长、武汉精益眼镜有限公司董事长刘思强如是说。

“3000元镜片成本仅百元”“20元眼镜架卖400”……从2013年开始,全国各大媒体就频频出现眼镜行业暴利的报道,眼镜业甚至登上了媒体评出的“中国十大暴利行业排行榜”。然而,记者在湖北省眼镜协会近日召开的新闻发布会上却听到了另一种声音,“眼镜行业一直都是微利,暴利只是媒体错误的

力资源成本、设备折旧和其他管理成本分摊,最后才是销售商的利润。“暴利一般只存在于垄断行业,而眼镜市场是开放的,其定价和价格调整都是市场行为,不可能由眼镜店随意加价。”

为什么会产生“暴利”的质疑呢?刘思强说,这是大家只看到了高昂的毛利,没有计算微薄的纯利。

他给记者算了一笔账,以精益眼镜总店为例,2013年其营业总额是1700万,按一般正规眼镜店50%的毛利率来算,毛利润达到850万元。然而除去各项支出纯利却微乎其微,833平方米的店铺一年房租就得280万,60名员工人均4万的年薪合起来是240万,加上原材料成本和其他财务管理费用,全年的纯利率不到5%。

### 眼镜“暴利说” 使眼镜店雪上加霜

“没有一家眼镜店的年销售额超过一个亿,没有几个店的职工人数超过100,可就是这么小型的一个行业却受到媒体长时间的口诛笔伐,使本来就微利的眼镜店雪上加霜。”刘思强介绍到。截至2013年底,武汉共有眼镜店728家,但其中绝大多数是小型店铺,面积不足50平方。在“暴利说”的影响下,30%

的小型眼镜店已难以为继,而大型店铺的日子也同样不好过,宝岛、精益这些武汉眼镜行业的龙头企业已先后关闭了多家旗下加盟店。

根据湖北眼镜行业协会发布的《2013湖北眼镜消费调查报告》显示,2013年,湖北市场共售出眼镜约500万副,销售额达15亿,可平均到全省2800家眼镜店,每个店子全年的销售额不到50万,每天配不到5副眼镜。

### 行业暴利的板子 不应打在眼镜店

“不可否认,眼镜行业存在着不少以次充好,漫天要价的情况,但这只是个别现象,不能把个别暴利等同于行业暴利,更不能把眼镜行业的暴利等同于眼镜店的暴利。”湖北省计量测试技术研究院正高级研究员黄庭茂说。

眼镜行业出现暴利主要有两方面原因,一方面各级中间商在进货过程中层层加价,导致终端销售商——眼镜店的成本上升。另一方面,少数眼镜店以极低的价格购买厂家不合格产品,经过修补再以高价售出。“正规眼镜店受到指责完全是无辜的,只要售价不超过厂家的指导价,我认为就不存在暴利。”黄庭茂最后强调。

## 全联旅游业商会 考察江西九江

龙群

2月22日至23日,世界旅游经济论坛荣誉副主席、全国工商联原副主席宋北杉,全联旅游业商会会长王平率领全联旅游业商会部分民营企业家一行到江西省九江市考察旅游业发展项目。22日下午,九江市市委副书记冯静亲切会见了宋北杉、王平一行,双方就如何开展旅游合作事宜进行了深入友好的交流。省工商联副主席文英,市政协副主席、统战部长黄大明会见时在座。

冯静代表市委、市政府对全联旅游业商会来该市考察表示热忱欢迎,并简要介绍了九江市情和经济社会发展情况。冯静说,九江历史悠久,区位优势,交通便捷,文化底蕴深厚,旅游资源丰富,发展势头强劲。省委、省政府对九江的发展十分关心和重视,当前,全市上下正按照省委、省政府确定的“做强南昌、做大九江、昌九一体、龙头昂起”的决策部署,决战工业一万亿,全力做大九江,争得“双核”地位。

冯静指出,市委、市政府十分重视现代旅游产业发展,坚持放大庐山旅游优势,充分挖掘潜在资源,将九江打造成为省内领先、全国一流、世界知名的国际化旅游城市。希望全联旅游业商会为九江文化旅游产业发展多提宝贵意见,加大对九江文化旅游产业发展的支持力度,扩大九江、庐山对外知名度和影响力,早日促成双方的文化旅游合作,实现互惠双赢。

宋北杉、王平表示,九江历史悠久、资源丰富,生态环境优美,九江市委、市政府发展战略定位准确,思路清晰,投资环境优越,具有发展旅游大产业的优势。他们将通过全联旅游业商会的平台,引导投资者来九江开发旅游及相关产业,助推九江旅游业提档升级,更好地促进九江经济社会发展。

在此期间,全联旅游业商会还到庐山实地考察了旅游项目建设情况。

据悉,全联旅游业商会前身为全国工商联旅游业商会,以“促进世界和平、提升国民素质、引导行业发展”为工作方向,助推中国旅游业更好更快发展。

## 浙江宁波侨商会 组团莅象山考察 寻求合作项目

忠新

近日,浙江宁波市侨商会会长、香港(启发)集团董事长徐鸣翔率常务副会长俞曙、副会长包荣升到宁波市象山县考察。象山县委书记李关定会见考察团时表示,广大甬籍侨商是宁波人的骄傲,对他们积极响应浙商回归工程,来象山寻找商机表示感谢。

考察团实地考察象山产业区、象保合作区,具体了解了产业区和合作区的规划设计、功能布局、招商引资、项目建设等情况。对象山产业区广阔的发展空间,美好的未来非常看好;对保税区优惠的政策,高起点综合规划表示赞赏。

徐鸣翔会长表示,将进一步整合侨商会资源,发挥侨商会组织优势,加强沟通联系,积极寻求与象山更广领域、更高层次的合作。

## 近200名侨商 意向投资广西

黄静

2月19日,广西壮族自治区侨联九届二次全委会议在南宁召开。据了解,自治区侨联积极搭建招商引资平台,充分利用侨联自身优势开展招商引资活动,积极与中国侨商会、南宁市政府共同主办“创业中华·海内外侨商南宁行”活动,来自美国、加拿大、意大利、新加坡等10多个国家的近200名知名侨商、高科技人才、专业社团代表组成的考察团到南宁五象新区、隆安县等地进行投资考察并达成一系列投资意向协议。同时,也推动了广西华商经济的发展。一年来,广西区内华商经济势头良好,据统计,华商企业投入资金67.5亿元,上缴税收19.18亿元。同时,自治区侨联还组织华商“走出去”,到泰国、柬埔寨进行项目考察活动,加强对广西旅游、农业、矿产、石材、房地产等领域进行宣传推介,促成一批经贸项目。

值得一提的是,通过广西华侨爱心基金会支持公益事业,打造侨界公益品牌,使侨联慈善公益事业深入人心。2013年全年共收到善款490万元,落实侨心工程项目14类66个,支出项目款共计395.4万元。

## 温商回归 投资2个亿建全国第三家鳄鱼养殖基地



吴皇投资的鳄鱼在悠闲地晒着太阳。

宿萍

投资2个亿回家乡建立平阳美伊步鳄鱼养殖基地的吴皇投,日前接受记者采访时,欣喜地告诉记者:“五一后到平阳欣赏鳄鱼下蛋和孵蛋的场面吧。”他说,目前已确定5月1日试营业鳄鱼基地观光旅游,他把在基地周边建造的数十幢茅屋式别墅称为“鸟巢”,“届时游客可以吃上鳄鱼肉,还可以在山上住一宿,享受青竹街乡醉人的空气和美景。”

记者了解到,早在1998年吴皇投就成

立了意大利美伊步国际集团有限公司,分别在广东和香港有自己的鞋厂和鞋业公司。几年前,他为自己生产的鳄鱼皮鞋没有正规的鳄鱼皮进货渠道而吃过苦头,自那之后,他萌发了自己养鳄鱼的想法,并为此做足了“功课”,先后深入考察了广东和广西的鳄鱼养殖基地,还跑到泰国接受了一个月的培训,掌握了鳄鱼养殖、捕捉、取血、制皮等全套技术,然后开始申办养殖许可证,并四处寻找合适的鳄鱼养殖基地。

此时,家乡平阳也正巧向他伸出了召唤之手。考虑到家乡的气候条件等因素比较适

合鳄鱼的生长,将这个项目落户在平阳即成了吴皇投的必然选择。自从2010年养殖鳄鱼以来,大小鳄鱼已发展到2000多条,产蛋6000多个,并开发出鳄鱼皮包、皮带、手表带等系列皮具产品,仅在水头就销售出2000来双鳄鱼皮鞋,鳄鱼系列皮具专卖店在全国各地已发展到几十家。

吴皇投颇为自豪地说,该基地是继广东和广西之后,由国家林业局批准的全国第三家鳄鱼养殖基地,而集养殖与加工于一体的则是全国首家。如今,他成立的平阳县美伊步鳄鱼养殖专业合作社已拥有4000平方米规模的鳄鱼养殖场,还有鳄鱼孵化场、宰杀室以及办公楼等,两年来相继被评为平阳县农业龙头企业、温州市及浙江省扶贫农民专业合作社。

说到下一步打算,吴皇投透露,旅游观光5月份试营业后,还要继续进行二期旅游投资,建立鳄鱼岛、铁链桥等旅游设施,同时,于今年3月份将自己在广东佛山的2个鞋厂搬回温州,新厂就建在鳄鱼基地的旁边,也算是为家乡的经济贡献点贡献。另外,他打算增加鳄鱼养殖总数达5000条,符合申请国家农业龙头企业标准,把“美伊步”品牌逐步推向国际市场。

## 霍邱县借广东省汽车用品商会平台唱招商大戏

伊雯

2月16日,以“人脉、商脉、联谊、发展”为主题的广东省汽车用品商会首届理事会暨中国汽车用品报新春大型授牌庆典在广州举行。霍邱副县长、县政府办主任王俊,县招商局局长陈斌先,县政府驻深圳招商联络处主任朱明照等应邀参加了本次会议。出席本次活动的嘉宾有相关政府部门领导、全国各地友好商协会领导、全国汽车行业精英、高级经理人、特约嘉宾、行业媒体、广东省汽

车用品商会全体会员等近千人。

会上,广东省政府领导向会长单位授牌,商会会长、《汽车用品报》总编潘劲松接受授牌,并表示将不负领导和行业同仁所托,将商会办成会员之家,服务好行业,服务好会员。同时,大会为副会长单位20家、常务理事单位27家、理事单位27家进行授牌,并为秘书处及200多名会员单位发放证书。县招商局局长陈斌先对霍邱进行了宣传推介,介绍了霍邱县地理位置、交通区位、自然资源、经济发展情况及重点招商项目等,

并发放了霍邱宣传册200份,有力地宣传推介了霍邱,展示了霍邱美好形象。

2月16日,中山市常务副市长谢中凡接见了王俊一行,表示欢迎霍邱县多来中山市参观考察并推荐了美国投资的生态高科技渔业养殖和加工项目。

会议期间,王俊一行还参观考察了中山市东升求实学校、中山市金隆成用制品有限公司及咀香园食品。中山市金隆成用制品有限公司、咀香园食品负责人表示有意来霍邱考察投资项目。

## 2014上海新加坡商会商务论坛举行 新加坡鼓励企业进驻上海自贸区

尹翠玲 王强

随着上海自贸区的设立和发展,以及自贸区相关配套政策的相继出台,已引起了众多在沪外商的关注。2月21日,上海新加坡商会在沪举行商务论坛,以此庆祝该商会在沪成立25周年。论坛邀请到上海自贸区管委会有关部门人士、新加坡高校专家学者、新加坡律师界和企业界代表共同探讨“上海自贸区对新加坡及新加坡企业的影响”,解读上海自贸区为新加坡企业带来的发展机遇。

论坛中,新加坡南洋理工大学荣誉校长徐冠林教授指出,上海自贸区将促进中国加快制度创新步伐。上海自贸区可以参考新加坡的成功经验来进行制度创新。结合美国纽约、英国伦敦、瑞士苏黎世等城市的经验模式,并在此基础上形成上海与中国国内其他城市的互动机制,设计出一整套符合中国国情,能在全中国复制、可推广的政策。中国和新加坡语言相通,文化相近,一直以来都保持着良好的合作关系。他同时也表示,除了银行以外,新加坡的高端服务企业也能在上海自贸区找到合适的发展机会。

记者了解到,自去年9月29日挂牌以来,上海自贸区已经吸引到众多各类企业注册,包括星展银行、大华银行等在内的新加坡企业也积极入驻。对此,新加坡企业中心主任林维祺表示,新加坡企业对于注册落户上海自贸区也十分关注。特别是随着上海自贸区负面清单的公布,也为众多新加坡企业逐步按需进入提供了新的方向。

## 罗马尼亚首次举办中国境内投资招商会

东方

上海,2014年2月21日,罗马尼亚驻香港双边经济贸易发展局首次举办针对中国境内市场的罗马尼亚投资招商会,在上海浦东金茂君悦酒店隆重举行。

招商会旨在增进中国市场对罗马尼亚经济政策和投资环境的了解,推动海外资本进入罗马尼亚市场进行投资。罗马尼亚共和国驻奥地利国家双边经济商贸外交使节团团长Dr.Paul Klever和罗马尼亚驻香港双边经济贸易发展局局长陈郁辉教授作为特别嘉宾莅临会议现场,介绍罗马尼亚国家经济贸易情况、商业优势、吸引外资及人才政策、税务政策、罗马尼亚与欧盟关系及相关优惠政策。罗马尼亚政府授权商务咨询机构中辉伟创集团董事长郭润辉先生协办了会议,与现场来宾积极交流,详细介绍了目前进入罗马尼亚投资的流程和细则。活动取得圆满成功。

罗马尼亚共和国驻奥地利国家双边经济商贸外交使节团团长Dr.Paul Klever介绍:“罗马尼亚作为东欧大国,天然资源丰富,工业发达,主要产业为农业生产加工业及机械业,旅游资源颇具吸引力;自2007年加入欧盟,国际地位逐年提升。罗马尼亚的资讯科技业及汽车制造业领先东欧各国,首都布加勒斯特是东欧的工业及金融中心。2012年,罗

马尼亚的国家生产总值(GDP)达到2740亿美元,人均GDP(购买力平价比较)达到12800美元,比照世界银行定义属于中高收入经济体。”

“罗马尼亚作为欧盟成员国,外资可直接与欧盟其他国家进行贸易活动。罗马尼亚实行简单标准税率16%(适用于个人及企业所得税)。此税率为欧盟成员国最低的税率之一。此外,签证申请速度快,办理标准适中,适合有欧洲贸易往来的投资者。再者,相比西欧的欧盟成员国,罗马尼亚的人工支出可节约50%或更多,大大降低了劳动力成本。”

Dr.Paul Klever特别提到:“为了吸引外资进入罗马尼亚,罗马尼亚政府制定了吸引外资政策及税务减免优惠,对于指定产业,还设有补贴计划;大力吸引外资,提高国际投资者的参与度。”

为了增加国家竞争力,罗马尼亚政府还在推动不同的人才吸引计划,鼓励海外投资者到当地投资。根据罗马尼亚驻香港双边经济贸易发展局局长陈郁辉教授的介绍,作为欧盟成员,随着罗马尼亚加入欧盟的时间增长,从2014年1月1日起,罗马尼亚的护照持有人可以自由到其他欧盟国家(例如英国)居住或工作。



环境及机会。为了更好地协助国内投资者,增加沟通及充分支持,罗马尼亚政府授权中辉伟创集团,委托推广罗马尼亚吸引商业人才计划并与国内投资者进行直接交流。

中辉伟创集团董事长郭润辉先生说道:“我们很荣幸这次能与罗马尼亚的驻香港双边经济贸易发展局合作。我深信,现在对于国际投资者尤其是中国的投资者来说是一个很好的时间点,进入罗马尼亚市场,把握有限的

黄金投资机会。我们的团队受到当地政府的信任和委托,将在这一过程中提供专业及全面的服务,协助到罗马尼亚投资的企业家顺利进入当地市场。同时,也会针对潜在的留学、移民及其他海外沟通相关事宜提供全方位的服务。”