



### 河南以海外并购为契机 推进产业转型升级

刘金辉

2月17日至20日,一德国经济技术合作代表团来到河南“推销”德国技术项目,寻求河南企业投资或收购,受到河南企业热捧。一向被认为是产业转移重镇的河南省,近年来开始通过企业海外并购推动传统产业转型升级。

德中经济技术开发联合会是德国一家致力于中德经济技术交流的民间组织,此次带来了传统机械制造业、煤矿安全技术、新型医疗器械、精密光学技术、通信等领域的多个项目,希望在河南能找到买家。

“这些项目是我们针对河南的产业发展状况精心挑选的。我们认为河南作为中国的经济大省之一,有着巨大的海外投资潜力。”德中经济技术开发联合会会长吕迪格·施特拉克说。

近年来,河南“筑巢引凤”迎来产业转移高潮,但转移来的产业多以劳动密集型为主,处于产业链的低端。一些河南企业不满足现状,开始走上海外并购之路。

一个做内燃机配件的河南企业找到吕迪格,希望通过联合会这个平台寻找合作伙伴,在德国建立一个技术研发中心。

此前,一些河南企业就已通过海外并购实现技术、产品升级。双汇收购美国猪肉生产巨头史密斯菲尔德;洛阳一拖收购法国麦科密克公司,在关键技术上将其与国外农机巨头的差距缩短20年;南阳浙减汽车减振器公司收购“欧洲减振器之王”意大利威奥斯图公司,研发能力、装备水平、产品档次均得到提升。

中国贸促会河南省委员会副会长梁杰一说,现在,河南企业的对外合作已不仅是承包工程和劳务合作了,对外投资开始展现出巨大潜力。近6年来,共有700多家河南企业赴海外投资,其中向欧美地区的投资占约30%,有的是引进、购买技术,有的是开拓市场,目的都是为了同世界市场接轨。

统计显示,2013年,河南有100家企业进行海外投资,中方协议投资总额10.9亿美元,同比增长21.2%。

“这是一个趋势,中部地区不可能永远都只是接收产业转移,将来肯定要转型升级。西方发达国家并购中国企业为主的格局已经逐渐转变为双向互动式的并购,这对中部地区的企业来说是很好的契机。”梁杰一说。

## “全球最具创新力企业”评选出炉 汉能、360 表现不俗



● 刘金辉

### 王中清

近日,全球最具影响力的科技商业奖项——麻省理工学院《科技创业》(MIT Technology Review)“全球最具创新力企业”评选结果揭晓,中国薄膜光伏领军企业汉能控股集团与中国互联网安全公司360榜上有名。同时上榜的企业有特斯拉、谷歌、三星、宝马、亚马逊、腾讯等。

### 国内能源领域“一枝独秀”

本次共有50家企业登上麻省理工学院《科技创业》“全球最具创新力企业”榜单,汉能凭借其全球领先的薄膜光伏技术以及独特的创新理念,成为国内能源领域唯一上榜企业。

“全球最具创新力”的获奖企业均由麻省理工学院《科技创业》杂志的编辑团队提名,评选标准主要参照三个方面:企业是否推出了极具价值的创新技术和产品;企业创新成果的市场化效果;以及企业创新是否给行业竞争格局带来改变。“最具创新力企业”的提名涵盖能源材料、互联网与数字媒体、



● 李河君

计算机通讯、生物医药、交通等各个领域,当选企业都是各个行业中具有突破性创新精神的代表。汉能控股集团荣登该榜单,不仅是对汉能“高科技+能源”创新发展模式以及汉能薄膜光伏技术的首肯,亦是对“薄膜光伏”是今后光伏产业的发展方向、在未来一段时间内发展速度势必远超当前预期的高度认同。

汉能控股集团是全球化的清洁能源跨国公司,全球最大的薄膜太阳能企业。公司成立于1994年,自成立之日始,汉能即致力于“用清洁能源改变世界”。在太阳能领域,汉能在四川、广东、海南、浙江、山东、江苏等地投资建设薄膜太阳能产业研发制造基地,总产能已达到3GW(300万千瓦)。秉承持续自主创新与全球技术整合,汉能的薄膜光伏技术已达到国际领先水平,其中铜铟镓硒(CIGS)组件量产转化率已达15.7%,研发转化率最高已达19.6%。

2月20日上午,河北曹妃甸汉能光伏有限公司成立揭牌暨铜铟镓硒(CIGS)新工艺技术入园仪式在唐山市举行,这标志着曹妃甸在培育壮大战略性新兴产业上又迈出

重要一步,对曹妃甸发展将产生引领示范效应,带动与光伏产业相配套的电子玻璃、超薄不锈钢带、特种气体、逆变器、布线电缆、包装等企业向曹妃甸聚集,并快速形成产业集群。河北曹妃甸汉能光伏有限公司由汉能太阳能光伏科技有限公司出资建设,在曹妃甸建设总规模3GW铜铟镓硒(CIGS)薄膜太阳能电池及柔性应用产品项目,项目总投资350亿元,占地约1500亩。项目分两期建设,一期建设0.6GW铜铟镓硒(CIGS)薄膜太阳能电池组件项目,投资60亿元,计划2014年底建成投产;二期建设2.4GW铜铟镓硒(CIGS)薄膜太阳能电池及柔性应用产品项目,投资290亿元,计划2015年底建成投产。

### 360 获评“最聪明”

360公司基于领先的云时代网络杀毒技术、免费的安全理念以及创新的搜索服务体验,跻身2014年度全球“最聪明”的50家公司之一。

麻省理工学院《科技创业》杂志的出版人兼主编 Jason Pontin 透露:“互联网时代的

技术创新日新月异,评选主要是对那些走在前沿并显示出‘突破性创新能力’的企业进行表彰。这些企业超越了竞争对手,颠覆了行业格局,并改变了我们的生活。360之所以能够在本年度的评选中脱颖而出,主要是由于360作为著名的互联网安全公司,不仅具备了领先的云安全技术,更突破性的推出了创新的搜索服务产品,为广大的中国互联网用户提升了网络搜索体验。”

360董事长兼CEO周鸿祎则表示,360始终致力于推动互联网的创新和用户体验的提升。作为中国PC和移动安全服务的领先品牌,360未来将继续巩固网络安全的领导者地位同时,也将继续在移动互联网和搜索服务等领域有进一步的创新和突破。“此次360能入选成为全球最具创新力的50强企业,我们非常的高兴。360也将继续在高速发展的中国互联网行业中发挥自己的作用,不仅进一步巩固加强360在安全领域的领先优势,更要推动行业创新和市场竞争的健康发展。”

据了解,360的安全产品用户超过4.65亿,在中国PC市场中拥有近95%的市场渗透率,在中国智能手机市场中渗透率达到70%;同时,360浏览器的用户达到3.42亿,渗透率近69%,保持在国产浏览器中处于领先地位;360手机助手作为中国最大的安卓应用商店,也已经成为中国应用开发者的首选平台之一。目前,推出仅一年的360搜索,其市场份额已达25%,成为中国搜索市场的重要参与者,并为用户提供了更安全、更真实的搜索服务体验。

### 相关链接

**李河君** 汉能集团董事长兼首席CEO。出生于广东省河源市,毕业于北京交通大学机械工程系。1994年(甲戌年),李河君创建汉能控股集团。汉能自成立之日始即致力于“用清洁能源改变世界”。汉能已发展成为中国最大的民营清洁能源发电公司,以及全球最大的薄膜太阳能企业。2013年10月16日福布斯中国富豪榜出炉,李河君以665亿人民币的净资产首次上榜,并位列第四,成为富豪榜上新能源业的第一人。

**周鸿祎** 360董事长兼CEO,湖北黄冈人。毕业于西安交通大学,硕士学位。曾任职于方正集团,后历任3721公司创始人、雅虎中国总裁等职务。2006年,周鸿祎出任奇虎360公司董事长,并带领奇虎360公司于2011年3月30日在美国纽交所上市(NYSE:QIHU)。

## 中国创新科技走进摩纳哥 开启中摩经济合作之门

### 朱增兰

2月18日,一场中国和摩纳哥经贸合作研讨会在摩纳哥“今日中国”艺术周暨“摩纳哥中国节”的活动中成功举办。中国华为公司与摩纳哥电信的合作成为两国企业的首个合作。中国创新科技企业备受摩纳哥关注。

近百名来自摩纳哥和中国的企业代表参加了这次在“摩纳哥中国节”期间组织的两国经贸合作研讨会。摩纳哥虽然是世界上第二小的国家,但是它的经济增长率为6.6%,国内生产总值达到了约43亿欧元,全国注册企业数量为4000多家,主要支柱产业是金融、房地产、旅游、服务业、奢侈品行业等等。参与组织研讨会的摩纳哥经济发展公会主席多塔先生认为,摩中两国除了要继续发展文化交流外,经济交流与合作也十分重要。他指出,摩纳哥拥有完善的基础设施、高质量的劳动力和快捷的引资政策,对中国的高科技创新企业十分关注。他说:“摩纳哥对创新科技十分感兴趣。目前,中国人的创新意识很强,一些技术十分成熟。这就很符合摩纳哥的要求,也就是说我们欢迎所有在



研发方面实力强、有潜力的创新企业。正如华为公司,它们有一半的员工在研发部门工作。摩纳哥电信与华为公司的合作就是两国企业合作的首次重要尝试,也是一个典范。这是通过与摩纳哥合作走进南欧市场、走进欧洲市场的一个重要方式,摩纳哥一方面可以成为中国企业以最低的成本在欧洲检验新技术产品的实验室,另一方面借助摩纳哥的特殊地理和经济地位,吸引来自欧洲各地

的客户。”

摩纳哥电信与中国华为公司的合作成为了当天研讨会的关注点。两家公司分别在现场具体介绍合作内容,回答现场企业代表的提问。摩纳哥电信公司的总经理贝鲁奈指出,与全球拥有15万员工的华为公司合作是公司的战略选择,他相信摩纳哥电信的三百多位员工能与华为一同实现技术的创新。他介绍说:“我们和其他电信运营商一样,必

须选择好的技术投资未来,赢得今后十年的发展。因此,我们要选择最先进、最适合摩纳哥网络情况的技术,因为摩纳哥的网络十分稠密、复杂,需要太多的网络连接。在解决这方面的技术上,华为是最有实力的。我们希望通过合作重组3G网络,并与华为一同在摩纳哥开通4G网络。我认为这个合作既是一种人员的合作,大家拥有同样的工作热情;又是一种创新合作,因为摩纳哥人口和建筑密度高,依山临海,要完美地实现网络覆盖将是个技术难题,为此我们要和华为一同寻找最适合摩纳哥情况的技术方案。”

此次与摩纳哥电信合作的华为法国公司于2003年进入法国市场。在法国的十年发展使公司拥有众多法国本土合作伙伴,80%的法国员工,在法国电信运营市场占有重要份额,尤其是在3G、4G网络技术方面。它是第一家在法国投资研发中心的中国企业,走在了中国企业海外本土化发展的前沿。

除了高科技领域外,中摩两国企业家在“摩纳哥中国节”的研讨会上也看到了未来双方在金融、酒店、旅游等方面的合作前景。摩纳哥政府也希望中国企业能以摩纳哥为“窗口”,走入欧洲市场,走向全球市场。



### 田宁:两个创新让中小企业“甩开膀子”

田宁

当今世界,互联网正以如火如荼的发展之势席卷各行各业。根据中国互联网网络信息中心(CNNIC)最新发布的报告显示,截至2013年12月,中国网民规模超过6亿。

随着互联网的普及,中小企业如何更好地利用这片“蓝海”开展网络营销,一直是盘石网盟创始人田宁思考的问题。如何把中小企业的品牌打出来?如何让中小企业更好地宣传自己的产品?成为了盘石时时刻刻攻坚的使命。

由此,田宁提出了两个创新,一个是技术创新,力求升级盘石网盟广告的技术从而降低运营成本,做成中小企业都能承受得起的广告。从2004年盘石网盟就开始分析管理并发布系统到2005年互联网广告数据的加密存储,2006年的精准投放技术,2007年定向广告投放再到2008年广告效果的评测分析,2009年垂直联盟广告投放,2011年的广告优化系统软件发布,2012年的龙盘发布,再到如今龙盘4.0版本的上线,盘石已经引领了全球最大的中文网站联盟浪潮并一路领先。

另一方面,服务创新,配备贴心易懂的后台管理系统,在广告投放的追踪、反馈上,在整个营销效果的图表演示上,盘石做了大量的工作,力求投放盘石网盟广告简单易懂,再比如七巧板就可以让客户根据自己产品的特征选择合适的模版,不仅如此,盘石还陪伴贴心的客服人员,为中小企业提供更加人性化的服务。

坚持为中小企业服务,铸就百年盘石一直是田宁的梦想,让盘石网盟广告投放方便快捷,只有推陈出新,才能在竞争激烈的互联网行业中持续领跑,利用两个创新或许就是田宁做一家百年企业的首要法宝。(张廷军)

## 中国南车株机公司:奔跑在自主创新路上

### 郭自为

前不久,中国南车株洲电力机车有限公司旗下宁波南车新能源科技有限公司自主研发的世界最大功率超级电容单体成功实现批量生产,其中,首批5000只7500F超级电容产品已交付用户。

何谓超级电容?中国工程院院士、中国南车株机公司专家委员会主任刘友梅介绍说,通俗地讲就是第三代物理式储能装置,具有卓越的绿色、节能、环保优势。

目前全球已有十几家超级电容器生产商,可以提供多种类型的超级电容产品。然而,由于研制难度大,技术具有不确定性,资金投入要求高,更多的企业主要把精力放在更加容易获得支撑和更易出成绩的电池的研发上。尽管超级电容的概念和技术出现已经

有许多年了,至今能够生产的企业寥寥无几。

而南车株机认为,超级电容产业是能源应用的重大革命,轨道交通发展到现在,“高速”和“重载”我们已经占据优势之后,“绿色”和“智能”是发展趋势,要靠超级技术来实现,超级电容就是一个重要契机。于是,公司投资18亿元,在宁波南车产业基地建设一个全球最先进的超级电容研发、生产基地,吸引了阮殿波等一批有志于发展中国超级电容的专家。

在采访中,已经研究超级电容14年的阮殿波风趣地形容刚到南车株机时的心情:“我已经赤着脚跑了14年,现在在跑鞋放在我眼前,还不马上穿上?”

为尽快研究出成果,新建厂房来不及了,就利用旧厂房改造一下。宁波南车新能

源公司投资4000万元,对租赁厂区进行了适用性改造,并给予阮殿波以充分的权限牵头筹建实验室。500万元建起一条超级电容实验室已经是奇迹了,在这样的实验线完成7000F超级电容的量产实验更是让国外同行惊叹。

经过1年左右的攻关,他们研发成功了7500F的超级电容器,容量已远远超过了国外同行水平,居于领先地位。今年8月,又传来振奋人心的消息,更高级别的超级电容又获得重大突破!

有了人才、资金的保障,超级电容产业的发展如虎添翼。到目前为止,中国南车已投资2.2亿元,在宁波南车产业基地生产过

渡区建设了两条国际一流,让国外行业专家叹为观止的7000F超级电容流水线。

阮殿波告诉记者,由于我国在超级电容

研制领域的突破,为我国下游相关领域产品的创新及运用提供了“芯”的保障。比如,去年公司下线的世界首台储能式轻轨列车,其就装有上千个3000F的超级电容单体,其一次充电20余秒后,可运行3公里以上,并在运行中将动能转化成电能循环利用,实现城区内的绿色、智能出行。国内多个城市已与南车株机公司开展沟通与交流,开发运用以超级电容为主动力的源流100%低地板有轨电车、城市公交车等绿色智能产品。