

网上年货热 促企业线上“淘金”

■ 张文静 聂建江

眼下中国已进入年货销售旺季。和往年促销方式不同的是,在西北地区的甘肃省,一些企业正更多地借助电子商务“淘金”,以适应人们日益变化的消费模式。

在甘肃省陇萃堂营养保健食品有限公司,总经理助理魏孔炯和他同事连日忙着通过电子平台向顾客推荐甘肃的特色产品。魏孔炯说,临近春节,消费者购物增加,甘肃的一些特色产品,如百合干、橄榄油、玫瑰花、三泡台和苦荞茶,已成为网络消费者的选择。

据魏孔炯介绍,他所在的公司建立了网站,并与中国知名的电子商务平台天猫和京东商城建立了供销关系。“我们主要利用这些平台进行线上的产品销售和推广。”他说,如今的消费主体更愿意在家里网上购物消费,这完全改变了他们的销售方式。

“市场倒逼我们必须发展,从传统的线下自然销售模式向线上发展转变。”魏孔炯说。

从去年大力应用电子商务平台以来,这家企业已尝到了电子商务带来的甜头。“仅2013年11月11日一天,我们网络销售额已达50万元。”魏孔炯透露,而2012年全年的传统销售大约为500万元。

甘肃省越来越多的企业甚至个体户也看中了电子商务这块“蛋糕”。甘肃省商务厅资料显示,甘肃已培育涉及电子商务的企业2万余家。其中,个人经营C2C店铺4000余家,法人自营B2B店铺40余家,阿里巴巴平台商家14000余家,支持团购的商家达2000家。

“电子商务在一定程度上意味着公平,受经济发展现状、规模等条件的限制较少。”甘肃省商务厅电子商务处处长邹军说,在西部地区,政府和企业对电子商务越来越重视,并期望其成为调整经济结构、转变发展方式的一个重要途径。

甘肃省商务厅提供的数据显示,2012年,甘肃省网购族当年通过支付宝支付金额同比增长79.97%。其中省会城市兰州网购族人均网上支付达到了9556元,高于平均水平,甘肃65个县城人均网购花费3632.43元。

业内人士认为,电子商务以网络为平台,很好地弥补了地理和经济发展因素造成的地域差距,给东西部提供了平等发展的平台,也让中小企业依托电子商务可以与大企业处于同一竞争平台。

眼下,甘肃省商务厅正在制订优惠政策,如设立电子商务发展专项资金,推动企业普及应用电子商务,开展在线销售、采购等活动,促进企业实体购销渠道和网络购销渠道互动发展。

在市场竞争中“绽放”

——解读华润的发展之路

■ 新华

它是全世界单一品牌销量最大的啤酒生产商、中国最大的零售商、中国最大的城市燃气运营商;它是红色“希望小镇”的缔造者,万科集团的最大股东;在2013年世界500强企业中它名列187位,并连续9年获评国务院国资委考核最高等级A级……

从2001年到2013年,华润集团资产总额、营业收入、利润总额分别增长了20倍、17倍和25倍,闯出了一条国有企业成功的市场化道路。

中国企业研究院首席研究员李锦说:“华润是所有业务均处于竞争性领域、没有享受任何垄断特权和政策支持的企业,华润以优异的业绩表现,创造性地回答了市场经济下国有企业怎样搞好的问题。”

新年伊始,华润雪花啤酒宣布正式托管茅台酒厂啤酒有限责任公司,投入2.7亿元对企业进行重组;一周后,这家连续亏损10多年、最高年产量不足4万吨的企业迅速投产。根据华润的计划,这家企业将在5年内形成年产40万吨啤酒的规模。

然而,这只是华润新一年投资扩张的冰山一角。近几年来,华润每年用于并购重组的支出都超过1000亿元。

新世纪以来,华润围绕消费品、电力、地产、水泥、燃气、医药、金融七大领域进行投资,目前华润啤酒年产量接近1200万吨,生活超市等自营门店超过4000家;燃气业务年销量超过100亿立方米、用户超过1600



万;房地产业务不仅有华润置地,还是“希望小镇”的缔造者;医药业务规模居全国第二,拥有“999”“双鹤”“东阿”等中国驰名商标;金融业务主要包括银行、信托、基金业务,是独具特色的一体化的金融服务商。

华润集团董事长宋林说,“现在华润的

企业定位是‘与大众生活息息相关的多元化企业’。”

华润1992年就在香港上市,是第一家进军资本市场的中资企业,目前在香港有5家上市公司。近些年,华润发展资金主要来自资本市场;在企业做大后,华润又将这些优质资产上市,获得资本溢价,从而形成资本市场与实体经济的良性互动。

宋林说,利用资本市场筹集发展资金,不断兼并收购实现行业整合,是华润快速“做大”的一个秘诀。

华润集团总会计师魏斌说,资本运作只是手段,通过兼并重组可快速切入市场,扩大市场份额,通过整合提升形成竞争优势。

依靠资本运作的“魔力”,华润雪花啤酒、华润医药、华润电力等如核弹般在市场上炸响,留下一朵朵曼妙的“蘑菇云”。但华润在开展大规模并购的同时,也强调在战略引领下资产有进有退、剥离与并购同等重要的原则,不断优化业务结构,提升资产质量,保持盈利能力,最大限度地维护股东权益。

10年前,万家超市被华润从万科手上作为非主业剥离出来,如今通过业务拓展和管理整合,华润万家已稳居中国零售市场规模第一;曾经濒临破产的三九医药,被华润重组5年后,利润增至原来的3倍多;2005年华源集团发生危机,华润接管华源后投入130多亿元进行资产剥离重组,保留下来的医药资产与三九一起,构成了中国第二大医药产业平台……

玉柴参与的一项目获国家科技进步奖

1月10日,国家科学技术奖励大会在北京隆重举行。由玉柴机器股份有限公司与潍坊富源增压器有限公司、清华大学、山东富源动力设备有限公司共同完成的项目《内燃机全工况高增压关键技术及工程应用》获得2013年度国家科技进步奖二等奖。

玉柴作为该项目的参加单位之一,为本项目的完成作出了重要贡献,主要在高压涡轮增压系统与发动机匹配仿真、高增压发动机系统和性能优化、高增压发动机可靠性等方面发挥了关键作

用。据玉柴科研人员介绍,高增压系统与发动机匹配仿真技术是高增压发动机开发的基础,结合排放开发的目标,玉柴在发动机全工况范围做增压压力和进气流量的优化计算,从而为高增压比增压器选型提供依据。为了满足客户对高功率及低速大扭矩的需求,玉柴从发动机高增压系统的整机布置的气流流动特性入手进行了大量优化,充分发挥高增压系统的性能。此外,根据高增压系统应用特征,还为增压器开发了保护装置,大大提升了高增压系统的可

靠性。玉柴负责该项目的轻型车发动机燃烧开发技术总师王辉说,内燃机是我国石油消耗的大户,而不断提高增压比、缩小排量是内燃机节能的基础战略和主要技术途径。据悉,该技术主要应用在高强度、高原性能要求高的车用柴油机及大功率船用柴油机上。玉柴通过与潍坊富源增压公司的密切合作,目前已开发出多款性能先进的高增压发动机,出口到了智利等国家。

(杨明泽 王珍)

千秋矿开展机电技术培训活动

为不断提高机电系统职工理论知识和专业技术水平,增强职工整体素质,1月15日,河南省义马市义煤集团千秋煤矿开展“机电专业技术培训”活动,以确保机电设备安全运转,实现机电事故零目标。

为确保机电专业技术培训工作的扎实开展,该矿成立了以机电矿长为组长的培训领导小组。培训内容和要求是:教育全体职工树立高度的主人翁责任感,努力学习专业知识,熟练掌握业务技术,达到“三好”(管好、用好、修好)、“三知”(知设备性能、知设备结构、知安全保护和工作原理)、“四会”(会操作、会维修、会保养、会排除一般故障),培养一支思想好、作风硬、技术强的机电职工队伍;学习新版《煤矿安全规程》,要求各机电职工能顺口说出与自己工作有关的各项规定;以各工种专业技术知识作业规程、操作规程、安全规程为主,分理论知识学习和现场实际操作相结合,要求技术工人在二年时间内能达到中级和高级工水平,分阶段进行理论考试和实践考核,其中理论分占60%,实际操作分占40%;理论培训以基层单位主管领导、技术员、技师和电工班长为主进行授课,实际操作以班长、师傅为主进行讲解,要求每月培训不少于8次,每次不低于1.5小时。

该矿要求基层单位每月结合培训情况,进行一次评比,奖优罚劣,对考试前三名给予奖励,不及格者进行处罚。每一季度组织一次全矿机电专业培训考试,对成绩好的给予奖励,成绩差的给予100元罚款,对不参加考试人员每人处200元罚款,对处罚不落实的单位,对单位领导及技术员各处100元罚款,累计处罚。每半年组织一次全矿井下维修电工考试,对考试好的给予奖励,不及格的给予处罚100元,对连续二次考试成绩差的人员实行末位淘汰。

(司英歌)

苍溪县嘉陵江三桥顺利合拢

1月15日,众人聚集到四川苍溪县嘉陵江畔,共同见证了一个历史时刻:苍溪县嘉陵江三桥最后一节钢管拱从拖船上慢慢被吊起直至安装最后一颗高强螺栓。备受各方关注的苍溪县嘉陵江三桥下承式钢管混凝土柔性系杆拱桥提前1个月顺利合拢。现场鞭炮齐鸣,礼花绽放,共同庆祝苍溪县嘉陵江三桥钢管拱顺利合拢。

苍溪县嘉陵江三桥项目是苍溪县“十二五”县城交通运输、城市发展的重点工程,是“两江两城三湖四桥”城市宏伟蓝图的控制性工程和推动新型城镇化、新型工业化的枢纽工程,也是继杜里坝市政基础设施及景观工程后的又一重要的BT招商项目。该桥总长1007米,主桥跨径240米,总投资2.5亿元,由苍溪县嘉陵江三桥投资建设管理有限公司投资,四川路桥桥梁工程有限责任公司承建。



苍溪县嘉陵江三桥顺利合拢。

(图片来源:苍溪人民政府信息公开网)

强基固本促发展

——北宿矿党的群众路线教育实践活动小记

■ 张兴茂 张东升

自党的群众路线教育实践活动开展以来,山东省兖矿集团北宿矿党委坚持规定动作做到位,自选动作求特色,高质量做好了活动各环节的工作,以活动强基固本,以活动助力发展,为矿井健康平稳发展提供了强有力保障。

创新学习形式,提升思想认识。这个矿把搞好学习教育,强化理论武装作为教育实践活动第一位任务,利用党委中心组、“三会一课”、政治学习日,全面深入学习中央、省委和集团党委关于党的群众路线教育实践活动的指示精神。精心设计了5个专题学习内容,制定了学习配档表,做到了“领导带头学,党员全覆盖”。聘请专业老师来矿做辅导报告,240名党员干部接受了教育;精心筹办3期党员脱产学习培训班;组织503名在岗党员开展了群众路线知识竞赛;组织全矿干部职工深入学习《华为的冬天》;开展了“走群众路线促改革发展”主题征文活动,征

集文章30余篇;观看了群众路线教育专题片《苏联亡党亡国20年祭》,进一步武装了头脑,提升了认识。

聚焦“四风”问题,严抓整改落实。北宿矿坚持开门搞活动,紧紧围绕“四风”问题,向职工群众广泛征求意见,查实问题,做出承诺,整改落实,进一步密切了党群干群关系。在全矿范围内发放调查问卷和征求意见表900余份。开设了征求意见电子邮箱,设立了征求意见箱,分别召开了中层干部、技术人员、离退休职工、一线职工代表等7个层面座谈会,累计征求意见建议共428条,汇总梳理形成5大类17个方面23条问题、30条意见建议。真正把“照镜子”要求落到实处,班子成员深入基层联系点和分管单位访谈职工群众200余人次。矿领导班子公开承诺10条;8名班子成员分别作出了承诺,合计54条,并通过矿OA系统、党务公开栏、广播、电视在全矿进行公示,公开接受职工群众监督,进一步保证问题整改落实。11月27日,召开领导班子专题民主生活会,会上共

提出批评意见104条,真正揭短亮丑,真正治病救人,真正达到了“红红脸、出出汗、排排毒”的效果。

巩固活动成果,科学建章立制。该矿紧紧抓住制度建设这个关键,用制度对活动成果进行巩固拓展,用制度规范行为,务实作风,提升工作。着力整改“四风”方面普遍存在的突出问题,建立问题整改落实台账,实行销号管理,定期通报,督促整改落实。突出进行专项整治,把职工群众最反感、反映最强烈的“四风”问题和损害职工群众利益的不正之风,确定为专项整治重点,扎实开展了“慵懒散”、地面人员劳动纪律、规范管理人员婚丧喜庆事宜、车辆使用费等四项专项整治工作。目前,查找的54个具体问题,已完成26个,20个正在解决,对8个因客观条件所限暂时无法解决的问题,向干部职工说明了原因,明确了整改时限。进一步广泛征求了职工群众意见建议,对整改落实情况进行了民主评议,“到位”率达到了96.9%,得到了职工群众的认可。注重制度建设,共梳理出

需修改完善的制度22项,查找制度缺陷51条,提出整改措施49条,计划新建10项制度,废止3项制度,切实发挥长效机制治本作用,确保巩固活动成果。

坚持以人为本,助推和谐发展。教育实践活动的深入开展,使北宿矿干部作风建设全面加强,干事创业激情有效激发,形成度危求进“一条心”,党群干群关系更加密切,保障了矿井安全生产,推进了矿井经营管理,巩固了矿井和谐稳定。去年三季度以来,全矿杜绝了轻伤及以上人身事故和各类非人身事故;截至1月14日,矿井实现连续安全生产生产2824天,创出建矿以来最好水平。2013年各项经济指标全部完成公司考核。把职工群众的利益放在重要位置,高度关注职工关心的热点焦点问题,让职工得到实惠,2013年,募集扶贫送温暖“献爱心”捐款11.899万元,发放救济金108.65万元;安排康复治疗、井下职业健康疗养371人。

多转子超微粉碎设备 满足用户多样化需求

浙江丰利高效现代细磨设备——冲击磨获国家专利

国家高新技术企业浙江丰利粉碎设备有限公司在引进吸收消化国际著名粉碎机制造商德国HOBBER技术的基础上,进行再创新,开发成功一种高效率的现代细磨设备——冲击磨,日前获得国家专利(专利号:201120387586.3)。该设备设计合理,采用棒销式无筛网结构,粉碎热敏性和粘性物料时可有效避免堵塞现象,使用寿命长。特制机型可对易爆物料、高硬度物料进行超微粉碎,能满足特种粉碎要求。据了解,这是该产品获得国家重点新产品之后的又一荣誉。

目前,该机型经国内外无数用户使用证实,是一种高性能、适应性广的新一代超微粉碎机,广泛适用于食品、化工原料、塑料、填料及建筑材料、医药等行业脆性物料、粘性物料的超微粉碎;产品细度可在几毫米到几十微米之间。不仅适合粉体加工单位的超微粉碎,同时也为众多科研院所提供良好的材料实验机型。产品具有适用范围广、转子更换方便、细度好、维修少和成本低等特点,技术处于国内领先,达到国际同类产品水平。产品价格仅为进口设备价的八分之一,能替代进口设备。

咨询热线:0575-83105888,83100888
83185888,83183618

网址:www.zjfenlco
邮箱:fengl@zjfenlco

国药准字H46020636

快克

复方氨酚烷胺胶囊

请在医生的指导下
购买和使用

海南亚洲制药有限公司生产

海南快克药业总经销