

继投资 30 亿元筹建山东大厦后,山东商会再谋抱团之举。

# 外来商会抱团 金融“蛋糕”成首选



孙黎明 张凯 / 文 王若静 / 图

据重庆商报消息,民营企业抱团的力量和脉络正在逐渐渗透。1月6日,来自重庆市山东商会的消息称,鲁商抱团联合体——重庆齐鲁投资有限公司(暂定名)已启动筹备,即将在年内成立。该集团将为在渝鲁商提供资源、信息共享平台,抱团接项目,并发展联保机制,破解融资难题。此外,重庆市四川商会、重庆市浙江商会等异地在渝商会也拟定了抱团计划。

继投资 30 亿元筹建山东大厦后,山东商会再谋抱团之举。1月6日,重庆市山东商会举行了第三届一次会员大会,渝弟地产董事长刘渝弟连任协会会长。在就职演说中,刘渝弟表示将启动山东商会行业分会的建设,并正式启动筹建鲁商抱团联合体筹备工作。

据悉,联合体暂定名为“重庆齐鲁投资有限公司”,预计年内正式成立,计划初期由 16 家商会企业作为股东筹资成立,首期注册资本金 3 亿元,年内增资至 10 亿元,明年完成注册资本金 30 亿元。刘渝弟介绍,投资股东主要来自房地产、传媒、建筑装饰、工程材料

## 业务:多个联合体瞄准金融业

“即将成立的重庆齐鲁投资有限公司(暂定名)将是一个多元化经营的大型投资集团。”刘渝弟进一步表示,联合体成立后主要从事金融和实业两大板块,使实体经济与金融相互融合。其中,集团公司将会组建小额贷款、融资担保等投融资分公司。“投融资公司将主要解决协会内的中小企业融资难问题,然后才对外服务。”

刘渝弟说,集团成立后,将成立两家金融分公司,包括 1 家担保公司和 1 家小贷公司。两家公司将针对在渝发展鲁商的融资难题提供一站式解决方案,今后,鲁商便可以通过自己的金融机构,以更低的成本及时融到企业发展所需的资金。据悉,目前已有 3 家银行正与山东商会接触,有意向与成立后的抱团集团合作,为鲁商提供银行授信,2014 年的授信额度可达 10 亿元。

在谈及川商投资集团未来将开展哪些业务时,何宇说,新组建的川商投资控股集团未来将围绕金融、农业、科技、建工等领域发力。以金融为例,目前,该商会会员企业发力组建“重庆川商金融融资担保公司”,目前正处于报批阶段,该公司注册资本为 10 亿元。

浙商新业投资集团有限公司相关负责人 6 日则表示,集团目前已带领在渝浙商累计完成投资近 2000 亿元。其在商业地产领域运营和正在开发的项目除朝天门项目外,还包括重庆永川商厦、重庆长寿城中城广场、重庆云阳城中城广场、重庆开县城中城家居建材购物公园等。上述负责人表示,此外,金融控股也将是重点业务开拓方向。公司正计划投资或参股地方商业银行、证券和信托公司等。

## 原因:抱团抢食重庆发展机遇



1月6日,甘肃西部民生投资公司刘晋诚与河南建达集团签订甘肃新能源战略合作伙伴协议。

两省的经济合作开启了新的篇章,2013 年,在甘肃省安徽商会的积极推动下,越来越多的安徽籍企业挥师西进,纷纷来到甘肃兴业投资。

会议结束后,甘肃省安徽商会还举行了

为何在渝异地商帮纷纷加入抱团军团?刘渝弟说,在重庆的山东企业有大有小,仅靠单打独斗会遇到融资、管理、人才等重重阻碍,而依托商会平台搭建联合体,就可以实现鲁商之间的“强强联合”和“以大带小”,实现资源、信息共享,并通过会员联保机制破解企业融资难题。

重庆市四川商会常务副秘书长何宇指出,在渝川商之所以酝酿更大规模的抱团,为的是形成合力,提高竞争力,获取更多市场话语权。他认为,未来民企之间的竞争,将是抱团之间的竞争,将是企业“航母”之间的对抗。重庆市浙江商会秘书长朱成华表示,正是得益于抱团发展所提供的资源互享机制,浙商近几年在重庆才能迅速发展壮大。

## 纵深:重庆民营经济呈现可喜局面

据记者不完全统计,在重庆市场上,已经和即将成立的民企抱团联合体的总量将达十余个。重庆民企抱团已经出现多层次发展的立体体系。

6 日,重庆科技学院国民经济运行与企业发展战略研究中心常务副主任王秀模表示,以前的发展都是跨地区进行的,而如今,跨地区的这些异地商帮又联合起来跨行业组团做大,呈现出“双跨”局面。王秀模表示,这充分证明了重庆民营经济的活跃性和包容性。

重庆大学教授曾国平表示,随着更多民企抱团的出现,意味着针对热点项目的厮杀会更加激烈,这就要求各企业谨慎选择自己的主营业务。在选择上,一定要结合自己的优势产业,主营业务宜少不宜多。

王秀模还指出,以老乡情结联系起来的异地商会联合体一定要引入现代化的企业管理制度,要通过制度规范保障企业可持续发展。

# 徽商在甘肃投资项目集中签约

张展

1月5日,甘肃省安徽商会一届四次会议暨马年春节团拜会在兰州市人大培训中心隆重举行,与会代表 200 余名齐聚一堂,认真总结,畅想未来。

甘肃省人大常委会原副主任、省生产力学会会长柯茂盛同志莅临指导。省工商联副主席姬书平、定西市常务副市长王志荣、兰州市原副市长、兰州市慈善总会会长王恩渭、省民政厅民间事务管理局辛广楠局长、定西市市长助理王全进、广武门街道党工委副书记、办事处主任赵宇宁、甘肃省安徽商会名誉会长刘伟等领导与嘉宾应邀出席。

大会由甘肃省安徽商会党委书记王玉武主持,甘肃省安徽商会执行会长周宁国作工作报告,甘肃省安徽商会常务副会长杜文锁宣读甘肃省安徽商会 2013 年度优秀徽商企业和优秀徽商个人的表彰决定,并举行了颁奖仪式,对甘肃长颖投资开发有限公司等 32 家企业授予 2013 年度优秀徽商企业称号。对邵建华等 83 人授予优秀徽商个人称号,特此予以表彰。

## 加快发展 努力争先 牡丹江市温州商会 在牡丹江投资上百亿元

程实

“温商”,即温州商人,其名气之大不言而喻。在牡丹江市,也有这样一群“温商”。1月6日,记者从牡丹江市温州商会第二届换届大会暨新年联欢会上获悉,目前,该商会在牡丹江市已有会员企业 100 余家,投资额达 100 亿元以上。

据了解,牡丹江市温州商会于 2011 年成立,目前有 100 余家会员企业,在该市投资 100 亿元以上,投资项目涉及建材、珠宝、房地产、商贸、制造、钟表眼镜、食品加工、广告印刷、塑编等多个行业领域。

记者会上获悉,2014 年,牡丹江市温州商会计划在海林市筹建海川电器有限公司;未来五年,还计划在牡丹投资浙江大厦、温州工业园区等项目,进而逐步形成温州产业链,也为牡丹江市培育新的经济增长点。同时,牡丹江市温州商会将努力回报社会,在爱心公益方面做出贡献。

新当选的牡丹江市温州商会负责人还表示,商会将继续大力弘扬温州商人“敢为人先、诚信经营”的创业精神,秉承“服务、交流、合作、共赢”的商会理念,加深企业家之间的交流沟通,加强企业间的合作,不断增强商会的凝聚力、亲和力和生命力,不断壮大自身企业,服务两地建设,为温州与牡丹江搭建合作新平台,为牡丹江加快发展、跨越争先贡献力量。

# 发挥纽带作用 推进黔闽合作 贵州省福建总商会入黔 8 年引进资金达 1386 亿

杨莉

“我们每天都在把贵州的大好商机推荐给闽籍商人!”1月5日,贵州省福建总商会在贵阳举行新年迎春团拜会。商会秘书长张旭一边招呼前来参会的闽商落座,一边回忆贵州省福建总商会成立 8 年来发挥纽带作

## 打造首个国产品牌“奥特莱斯”卖场 沈阳闽南商会发起成立国内品牌服装折扣卖场

苏琳

1月8日起,由沈阳闽南商会的 12 位闽商投资,集合了九牧王、七匹狼、希尼亚、利郎、周织等 20 多个知名品牌的服装品牌折扣卖场将在大菜市正式运营。这是沈阳市首个国内品牌服装折扣的“奥特莱斯”卖场。同时,站北地区最大的餐饮专区也将在大菜市开业。

库存服装,在北方一般称为尾货。“近几年尤其这两年,受产品积压影响甚至死在库存上的服饰品牌数量越来越多。”沈阳闽南商会副会长卢少雄告诉记者,许多服饰企业都各展其招,如加大营销力度,建立 POS 系统,吸引加盟商等等,但仍然无法从根本上解决

问题,成效并不理想。目前,国内许多品牌服装企业的库存压力不仅在于自己的厂房仓库,各地代理商积压大量库存后手头缺乏资金,整个流通链打上了“死结”。

一位国内知名男装品牌的大连区域代理商说,现在中国服装企业的销售多采取“批发”的模式,品牌生产企业不控制零售渠道。就是说,生产企业、代理商只要把服装批发出去,票一开完,就已经形成了销售额,没有动力去关注零售端的变化。然而,一旦市场出现销售瓶颈,零售数量长期阻滞,对市场不甚了解的代理商仍然向生产企业下订单,导致生产企业大量生产,库存就迅速出现积压,运转越来越慢。为了应急,许多厂家开始出手回购

用,为推进黔闽合作做出的每一次努力。

贵州省福建总商会于 2005 年应运而生,同时也在不断发展壮大。目前拥有会员 1061 个,引进资金累计达 1386 亿元。贵中马工业园 LED 生产线投资 100 亿美元,毕节市旅游开发项目投资 200 亿元,安顺城市综合体投资 50 亿元,兴义市文化创意园投

资 50 亿元……贵州省福建总商会会长周伟锦说,商会拥有自己的福建商会会馆,规模实力已经成为全省 65 个异地商会中最具影响力、人数最多和实力最雄厚的民间团体,成为在黔闽商企业名副其实的“娘家”。

代理商手中的库存产品,再寻找销路出货,不少尾货流入网售渠道。在零售商业中专指由销售名牌过季、下架、断码商品的商店组成的购物中心——“奥特莱斯”店现在颇受欢迎。不过,国内现在的奥特莱斯卖场主要销售国际品牌产品,国内服装品牌抱团组成的大型折扣卖场尚不多见。卢少雄告诉记者,此前,闽南商品在长春开出了第一家国内品牌服装折扣店,效果相当不错。

由于多数商品都从厂家直接买断,因此该模式能够以非常低的价格实现实体店销售,卢少雄介绍,大菜市里的折扣卖场上,商品基本可以做到价格 5.5 折封顶。其中,主流



# 美国再提光伏“双反” 机电商会称 将“共同抗辩”

张涵

新年伊始,新一轮中美光伏产品“双反”战已然开打。

2013 年 12 月 31 日,美国 Solar World Industries America, Inc. 代表美国国内产业正式向美国商务部和国际贸易委员会提出申请,要求对自中国大陆和台湾地区进口的太阳能电池产品进行反倾销和反补贴合并调查。1 月 2 日,中国商务部在自己网站通报了美方再提光伏“双反”的情况。

1 月 6 日,中国商务部旗下中国机电进出口商会相关负责人向《21 世纪经济报道》表示,对美国提出的针对中国太阳能电池的“双反”调查,中国光伏行业已经开始损害抗辩,1 月 7 日举行全国范围内光伏企业的电话会议。

“目前行业损害抗辩程序已经开始,1 月 7 日召开全国电话会议,光伏企业共同选出此次抗辩的律师团。”该不愿透露姓名的负责人告诉记者。

这绝非中美两国之间的首次光伏摩擦。2012 年 10 月,在持续两年的中美“光伏”争端后,美国开始对中国进口的太阳能组件征收 24%—36% 的“双反”关税。而此次则是专门针对中国太阳能电池产品进行“双反”合并调查,并突出了“第三国电池制作”这一属性。

上述机电进出口商会负责人表示,2012 年的“双反”关税裁决后,中国光伏产品的利润空间已经很小,电池是相对有利润空间的一项核心产品。

中投顾问高级研究员任浩宁对记者说,由于台湾地区的太阳能电池价格较低且产能利用率较高——台湾太阳能电池产能利用率接近 85%,而大陆不到 50%,在 2012 年裁决后,中国大陆企业开始大规模向台湾采购太阳能电池。根据中投顾问数据,2013 年,中国大陆从台湾采购的太阳能电池有 3GW,占到光伏产品总出货量的 30%。

“此次美国光伏企业将光伏组件中的核心部件太阳能电池单独进行双反调查,是希望将整个光伏产品价格抬上去,对中国光伏产品进行全面打压。”任浩宁向记者指出。

任浩宁表示,台湾光伏电池产业结构比较合理,集中度很高,台湾前 4 大太阳能电池生产商的产量占总量的 70%。美国此次立案一旦成功,对台湾地区及中国大陆的太阳能电池均会产生较大的影响。

尽管如此,目前此“双反”案仅是提交调查申请。有说法是,1 月 20 日美方将公布立案与否。任浩宁指出,美国立案审查机构一般在贸易案件中需要调查产品进出口两年的数据,而大陆企业大规模从台湾采购太阳能电池是 2013 年开始,立案不确定性仍然很大。即便立案,经过调查、抗辩到最后的裁决还需要 1—2 年时间,久经“双反”的中国企业及行业协会将从中应对。

经过 2013 年全球市场的低迷,2014 年全球需求或增长迅猛。工信部旗下研究机构赛迪智库发布的报告显示,2013 年,中国光伏组件出口量约为 16GW,出口额约 100 亿美元,比上年下降 27%。其中,对美出口份额占比约 10%。平安证券表示,2014 年全球新增装机可能达到 44GW,增长 21%,中、美、日等地区装机需求增长迅猛。

任浩宁表示,2014 年光伏产业 80% 的增长机遇在国内电站的建设,企业应将重心转向国内。

的折扣在 1 至 3 折。很多商品的价格甚至会低于网上销售价格。比如,九牧王的一条正价为 700 多元的裤子,在这里销售价格只有 100 多元。

双兴商城方面表示,1 月 5 日起,站北地区最大的餐饮专区——1500 余平方米的天盛美食广场也将试营业。大菜市相关人士介绍,站北地区商家云集,多个批发零售市场本身就拥有近 3 万名从业人员,加上庞大的客流,这里每天有 10 万人次的餐饮需求。而站北地区此前没有一个品牌集中、安全、卫生且便于消费者和从业人员就餐的大规模餐饮专区。目前,即将试营业的餐饮广场已引进多个知名连锁品牌企业。