

2020年干式变压器将主导变压器市场

■ 宗一

近20年来,随着世界经济的发展,干变在全世界取得了迅猛的发展,尤其是在配电变压器中,干变所占的比例愈来愈大,据统计,在欧美等发达国家中,它已占到配变的40%-50%。而在我国,目前干式变压器在大、中城市平均市场占有率达15%-20%,而在北京、上海、广州、深圳等城市,约占到50%左右,但由于在我国农村配电网中干式变压器的应用相对较少,因此,整体上,干式变压器占变压器应用的10%-15%之间。

与发达国家相比,我国干变的市场份额仍较低,但凭借自身优良的应用条件和性能,干式变压器在变压器总产量的比重将有一定程度的上升。预计到2020年,我国干变的的市场份额将达到50%左右,与当前发达国家的比例相当,因此,针对目前市场而言,我国干变行业还有很长的一段市场拓展之路要走。

我国干变技术已达世界先进水平

据《2013-2017年中国干式变压器行业市场预测与投资战略规划分析报告》显示,干变有四种结构:环氧树脂浇注、加填料浇注、绕包、浸渍式。目前,欧美广泛采用开敞通风式H级干式变压器,是在浸渍式基础上吸取了绕包式结构的特点,并采用Nomex纸后发展起来的新型H级干变,由于售价高,在我国尚未推广。目前,国内通过短路试验容量最大的干式配电变压器是2500kVA、10/0.4kV;通过短路试验容量最大的干式电力变压器是16000kVA、35/10kV。

2012年,我国干式变压器产量在18607.19万千伏安,是世界上干式变压器产销量最大的国家之一。干式变压器现已被广泛用于电站、工厂、医院等几乎所有电气上。随着低噪(2500kVA以下配电变压器噪声已控制在50dB以内)的推广(空载损耗降低达25%)的SC(B)9系列的推广应用,使得中国干式变压器的性能指标及其制造技术已达到世界先进水平。

五金锁具高端产品成消费主流

■ 金秋

总体来看,国内五金锁具市场发展空间很大,如何把握机遇迎接进口产品的挑战还需企业不断努力。

高端市场空间大前景乐观

前几年,受惠于国内外经济形势及国内房地产等相关行业的高速发展,推动了我国锁具长足的发展。目前,锁具行业已形成涵盖机械、电子、生物技术于一体,几十个花色,横跨多学科、多行业的综合性的产业体系。目前我国的锁具制造技术、设备水平在近年来大幅提升,已接近和达到世界先进水平,为我国锁具行业加快升级融入国际化竞争奠定了基础。

随着市场的开放和我国锁具行业与世界接轨进程加快,高端产品将是国际化竞争的市场高地,集安全保障、美观实用和装饰于一体的锁具产品将是未来的主流。电子智能锁发展将会进入发展的快车道,据市场调查数据显示,国内锁具市场对生物识别和电子技术等高新技术产品的份额将达到400亿元人民币,共5000多万套。

未来的竞争格局仍将是品牌、品质和渠道。特别是未来市场的竞争将不再会是国内企业的竞争,国外的锁具巨头纷纷涌入中国市场,外企收购中国企业的行动在加速。如亚萨合莱在我国目前已收购两家锁具企业——保德安和固力;如史丹利收购上海东隆,卡巴集团收购台山华美,这都是国际品牌与国内企业竞争的最直接体现。

国内企业自主品牌建设将会驱动正能量发挥,以自主创新为动力的品质提升和高端产品研发,必将赢得市场更多消费者的认可,分享高附加值市场的蛋糕。

企业品牌意识亟待加强

目前的锁具行业已经开始向中高档位次进阶,由以前传统的作坊式制造开始转向品牌性企业设计。名牌产品越来越受到新生的中产阶级消费者的欢迎。而国内发展思路的狭隘使得整个产业链无法延展,难以形成系统化、系列化的发展。品牌意识的缺失使得国内的锁具企业诞生不了名牌企业和明星产品。多数企业只能代理品牌成为一个“打工者”,在国内锁具业这一广阔市场上沦为“配角”。

相比西方发达国家,我国的五金锁具行业仍处于低端行列,产业链很不成熟。最大的一个特点就是小微企业众多,这虽然能够使得市场充分竞争,但是同质化严重的现象还是严重阻碍了行业的发展。目前国内能被消

近年来,全球输配电设备市场需求总体呈上升趋势。中国是增长速度最快的市场之一,现已成为国际第二大市场。但与发达国家相比,国产干变产品的市场份额较低,但凭借自身优良的应用条件和性能,干式变压器在变压器总产量的比重将有一定程度的上升。预计到2020年,国产干变的的市场份额将达到50%左右,与当前发达国家的比例相当。因此,针对目前市场而言,我国干变行业还有很长的一段市场拓展之路要走。

特高压电网建设重点将释放干变需求

“十二五”期间,国家电网公司将投入超过3000亿元用于交流特高压建设,2015年将形成以“三纵三横”为核心的“三华”交流特高压同步电网,新增特高压变电站38座、变电容量2.6亿千伏安,新建特高压交流线路2.6万公里;开发15项直流工程,总换流容量2.3亿千瓦,线路全长2.5万公里。

同时中国智能电网建设将优先发展长距离特高压输电。智能电网是中国2020年前电网发展的主题,中国由于电力资源与用电负荷分布的不均衡,将优先发展特高压输电,按照国网与南网的规划,2020年前特高压总投资将超过7000亿元,其中国网投资6330亿元。

节能减排力度加大促进变压器节能产品发展

电力工业是能源消耗和污染物排放的大



户。历史数据显示,发电领域排放二氧化碳达全国排放总量的50%以上,烟尘排放占全国排放量的20%以上。输电领域和配电领域由于线损率导致大量耗能,按2008年中国发电量3.4万亿千瓦时测算,耗能在输电及配电线路及变电设备空载损耗上的电就达到2300多亿千瓦时。通过引进、开发、推广运用先进技术,电力行业节能的潜力很大。在多年的技术发展中,中国已经拥有了一批可以在发电、输变电和用电领域广泛推广的节能减排技术。电力行业作为变压器下游行业,必然促使变压器行业提高节能减排的要求,促进变压器节能产品的发展。

近年来,全球输配电设备市场需求总体呈上升趋势。中国是增长速度最快的市场之一,现已成为国际第二大市场。尤其是近一个时期以来,加快西电东送、南北互供、跨区域联网等工程的建设,带动了中国输配电设备行业的快速发展。从目前的市场发展来看,未来几年,干式变压器制造行业又将迎来一个持续、稳定的发展时期。

但中国干式变压器市场存在低端产品供过于求,高端产品则存在较大的供需缺口的现状。目前,传统的干式变压器市场竞争激烈,在非晶合金变压器市场以及新材料变压器市场则由保定天威、三变科技等企业占据。总之,中国干式变压器市场一直处于低价竞争的局面,与处于高端市场的国外干式变压器巨头无法抗衡。

在干式变压器制造行业的上游产业中,原材料(硅钢片、铜、普通钢材、铝等)在变压器生产成本中占到70%-80%。2006年初以来,钢铁、有色金属等材料价格出现大幅波动,对行业盈利水平带来很大的影响,对干式变压器的生产会产生一定的影响。

变压器制造行业依赖于下游的电源、电网、冶金、石油化工、铁道、城市建设等行业的投资。近年来受益于国民经济的快速发展,电源、电网的建设投入不断增大,输配电设备的需求明显增长,预计在较长时间内我国对变压器等输配电设备的需求仍将保持较高的水平。

长城电工13项新产品5项科研成果通过省级鉴定

2013年12月29日,由甘肃省工业和信息化委员会、天水市科学技术局组织并主持,邀请省内外专家组成鉴定委员会对公司研制的i-AY6-12/T1250-50移开式交流金属封闭开关设备等13项新产品和i-AY6-12/T1250-50、i-AY6-12/T3150-50移开式交流金属封闭开关设备研制等5项科研成果分别进行了省级鉴定。

长城电工副总经理、总工程师张建成,公司总经理陈康龙,副董事长、总工程师马炳烈,以及相关技术负责人员和产品设计人

员参加鉴定会。鉴定委员会专家在听取了公司13项新产品和5项科研成果的设计、试制、型式试验等情况的汇报;审查了产品图样、技术文件及产品型式试验报告,结合2013年12月26至27日对出厂试验项目进行现场抽测的结果,经质询评议后一致认为:公司提交的新产品图样和技术文件完整、合理、统一,符合产品技术要求,能够用于指导生产,13项新产品和5项科研成果技术性能指标均达到国际先进水平,同意通过省级鉴定。(方柏)

宁波模具产业园受广东同行青睐

2013年12月28日,浙江宁波模具产业园区在深圳举行专题招商推介会,向广东及深圳模具业界推介宁波模具产业园区,为两地模具产业合作交流搭建桥梁。市政府国内经济合作办副主任张国锋,宁波工业投资集团有限公司副总经理励中柱,县委常委、宁波经济开发区党工委书记应宗,深圳宁波商会会长王伟明,宁海广东商会会长王仕华等出席推介会。

据了解,宁波模具产业园区此次深圳专题推介会的举行,不仅使宁波模具产业园区在广东知名实力模具企业面前得到全方位的亮相与推介,也将借助广东高端模具企业集聚的优势,进一步密切与国内最强模具企业的合作,同时,将有效促进广东地区的宁波、宁海籍成功人士返乡投资,推动宁波模具产业为宁波工业设备升级起到积极作用。

推介会向与会人员介绍了宁海三门湾新区的投资环境和宁波模具产业园区项目

建设的前期背景、企业的发展愿景以及入驻企业的优惠政策等。

宁波经济开发区党工委书记应宗向与会者介绍了宁海优越的地理位置和宁波三门湾新区招商引资取得的新突破。他说,目前,新区已成功吸引20余个新项目入园,总投资达到50亿元,今年完成合同利用外资7705万美元,实到外资4089万美元,尤其是以宁波模具产业园为代表的批重大产业项目的落户,以及通用航空产业园、中核科技城、中投宁波台湾智慧产业园、华茂国际教育小镇等项目的跟踪推进,希望与会企业以推介会为起点,将更多的目光转向宁海,用更多的时间关注宁波模具产业园区。

本次推介会吸引了深圳市鑫源源科技有限公司等近100家知名企业的关注和青睐。根据招商部数据统计,有10余家企业与园区初步达成了意向协议。(金伍)

河南研制成功新一代智能化起重机控制系统

起重机械一向都是以“傻大笨粗”的形象存留在人们印象中,但河南一家公司所研发的数字化控制系统却改变了这一历史。

2013年12月26日,记者从郑州市海洋科技实业有限公司召开的科技成果展览会上获悉,一种能够全方位安全新型、体积小、易安装、易维修、成本低的全新智能化起重机控制系统在该公司研制成功,成为起重机电气的升级换代产品,从而为国内起重机进入智能化新时代拉开序幕。

记者在该公司看到,采用这种新型数字化智能起重机控制系统后,轻点鼠标,便可轻松查看起重机的运行状态,进行视频监控、历史操作和故障查询。当操作不当、遇到危险时,控制系统更可自动发出安全预警,

甚至可以自动操控起重机械,以确保施工安全。

据介绍,起重设备分钢结构和电气两大部分,其中电气部分是起重机的指挥中心,直接关系到起重机的安全运行。传统的起重机80%的电能由电动机所消耗,不仅成本高,性能也不稳定。为此,郑州市海洋科技实业有限公司与郑州大学合作,经过4年不懈努力,对起重机的电气部分进行创新改造,终于研制出这种数字化智能起重机控制系统。该成果不仅取得了国家知识产权局的实用新型专利证书和软件著作权,而且经国家起重运输机械质量监督检验中心检测完全合格,国家科技部2013年9月份的查新报告更显示,此项发明成果填补了国内空白。(马珊珊)

投资108亿元 合肥企业在酒泉建光伏产业园

■ 金宫

近日,安徽合肥4家光伏制造企业与甘肃省酒泉市能源局签订了8个光伏产业投资项目,并将建立光伏产业园,总签约额达到108.5亿元。

光伏产业占安徽省半壁江山的合肥市,近年来大力培育发展太阳能光伏产业呈现爆发式增长态势,已成功跻身国家首批太阳能集中应用示范基地。特别是赛维LDK太阳能电池、海润光伏、晶澳太阳能、阳光电源等一大批光伏龙头企业迅速崛起,形成了完整的光伏产业链条。酒泉市是甘肃乃至全国重要的新能源基地,光热资源蕴藏量20亿千瓦以上,到联系2013年年底,合肥市光电机将达到243兆瓦,到2015年,光电机将达到2000兆瓦,发展空间十分广阔。酒泉和合肥两市互相“借光”发展,奠定了合作的坚实基础。

据了解,合肥4家光伏制造企业此次与酒泉市能源局签订了8个光伏产业的投资项目,总签约额达到108.5亿元。其中,合肥阳光电源有限公司将投资17.5亿元,建设年产1000兆瓦光伏逆变器及风电变流器制造项目和100兆瓦光伏电站建设项目。

赛维LDK高科技(合肥)有限公司将投资35亿元,建设年产200兆瓦光伏组件生产项目和200兆瓦光伏电站建设项目;合肥晶澳太阳能科技有限公司将投资18亿元,建设年产100兆瓦电池生产和100兆瓦光伏组件生产项目及100兆瓦光伏电站建设项目;合肥海润光伏科技有限公司也将入驻酒泉合肥光伏产业园,投资光伏制造生产项目和光伏电站建设项目。



2014年厨电市场将保持良性发展势头

■ 郑九

回望2013年的厨电行业,在宏观经济企稳回升、楼市回暖、城镇化率提高的大环境下,包括油烟机、燃气灶、热水器以及各类生活小家电在内的销售量、销售额均总体呈现出了好转回升的态势。基于此,不少业内人士对于2014年整个厨电市场的发展前景也十分看好,预计将继续保持着稳步上升的良性发展势头。

厨电市场销售份额大幅提升

近年来,厨电行业开始走向高端化,市场销售份额的增速也十分明显。有位消费者说:“小厨电也不能买太便宜的,不经用,贵的新的产品也要好些。”而一位厨电销售人员也表示,现在的消费者对于价格并不太敏感,花上千元买厨电产品是很平常的事。千元左右的电饭锅、电压力锅销售都很好,一些小厨电的单价甚至可以比肩大家电。

当前厨电行业的几大品牌的发展情况更能够证明这一点。方太、老板、华帝等几大厨电品牌的年收入规模都在20亿元至30亿元之间,而它们的增长率也都非常喜人。2013年上半年报显示,万和、华帝、老板、万家乐四家公司销售额分别约为18.4亿元、18.2亿元、11.5亿元、11.3亿元,同比分别增长26.4%、54.3%、34.3%、18.61%。

厨电品牌仍大有可为

在家电行业,厨电市场与电视机市场相比,应该说竞争还不算激烈,而且市场集中度不高。不仅如此,这一市场的发展空间巨大,这对不少厨电制造商来说,是一个大有作为的市场。

据中怡康副董事长李基祥预测,未来5年,国内厨电业的年均复合增长率将超过15%。相对于彩电、冰箱、洗衣机市场增长趋平稳和普及率接近饱和,这一增长率显得相当可观。统计数据表明,目前我国共有300多家厨电品牌。显而易见,行业集中度非常低,而中怡康数据也显示,当前国内一二级厨电市场相对集中,排位前三名的零售量份额约为35%;三四级城市厨电零售量份额为30%。其中,一二级城市前三大品牌依次是老板、方太和华帝,其中老板、方太的零售量份额合计约25%左右。而在三四级市场,则未形成稳定的厨电品牌格局,这就是厨电企业值得深入耕耘的沃土所在。