

企业家日报

ENTREPRENEURS' DAILY

今日 12 版

第 006 期 总第 7818 期
统一刊号:CN51—0098
邮发代号:61—85
全年定价:450 元
零售价:2.50 元

2014.1.7

星期二
癸巳年 十二月初七
热线电话:400 990 3393
官方微博:weibo.com/jrwb
weibo.com/jlrbs

建成国际一流核燃料元件制造基地

——专访中核建中核燃料元件有限公司总经理丁建波

<< P4

本期导读 Highlights

创新是联想的 DNA

——柳传志杨元庆谈联想成功密码

“展翅高飞,高到被全世界看见!”3年前,柳传志把一只雄鹰的雕塑送给杨元庆时重重嘱托。从缔造本土传奇到领导全球市场,这是改革开放后中国两代企业家梦想的传承,使命的接力。让全世界看见,杨元庆率领联想做到了。

<< P2

包钢集团重组 9 家稀土企业

中国稀土行业大集团组建取得实质性突破



1月3日,内蒙古包钢稀土(集团)高科技股份有限公司发布公告称,其控股股东包钢集团,已经与内蒙古9家稀土公司分别签署了《重组框架协议》。这标志着,包钢集团在组建稀土大集团上,取得了实质性突破,进一步夯实了其作为全球最大稀土生产企业的地位。

<< P3

陈明哲:商学院不能为拼指标放弃人文素养



陈明哲认为在国际化的大背景下,重要的是在中华文化的基础上,结合中国市场的实际,学习西方好的经验。在西方,一所优秀的管理学院至少要历经50年培育而出,“中国的管理学院现在也要思考起来,30年或者40年以后我们每个学校的特色是什么?现在还很难说出到底哪所学校有不一样的特色。”

<< P4

聚焦经济热点 强化政府职能

专家纵论深化经济体制改革

由中共中央党校经济学教研部主办的“深化经济体制改革理论研讨会——深入学习贯彻党的十八大精神”日前在京举行。与会专家就深入学习贯彻党的十八大精神,深化经济体制改革的理论主题进行了研讨。

<< P6

iPhone, android 手机扫描二维码下载安装



本报常年法律顾问为闫永宁律师
手机:13609110893



● 苏通丝绸董事长徐金海(右一)在成功与法国客商洽谈后,开心地合影留念。



● 苏通丝绸董事长徐金海(右二)与来访的中国纺织工程学会领导参观企业文化展示中心。

有着五千年历史文化的民族丝绸产业,在世界产业舞台上低端徘徊,沦为了国际大牌的 OEM 基地,如何突破产业困局——

苏通欲做中国文化丝绸代言人

■ 本报特约撰稿 周日照

2013年3月,中国丝绸协会公布了“年度创新产品”,江苏苏通丝绸有限公司入选,这是中国丝绸产业的大检阅,在有着中国丝绸奥斯卡之称的年度盛典上,苏通丝绸又一次蟠官折桂,在群雄逐鹿的丝绸江湖胜出。

2013年5月,主题为“华·蕴”的“张赛”杯·2013年中国国际家用纺织品设计大赛在江苏南通开幕。苏通精心组织研发人员备战家门行业赛事,积极加大中国传统文化元素的应用,从古老的东方文化中寻找灵感,与此同时积极汲取国外床品设计的时尚流行文化。苏通“中国梦·古韵盛华”、“兵马俑”两件作品成功摘得本次大赛床品大奖。

2013年10月,江苏省科技厅等单位联合公布了2013年企业省级工程技术中心认定

名单,江苏苏通丝绸有限公司功能性真丝针织面料工程技术中心一举填补江苏省丝绸产业领域空白,苏通运用高新技术让传统丝绸迸发出耀眼的科技之光。

一个精彩的瞬间,一串闪闪亮的足迹,折射了苏通丝绸又一个不平凡的年度。这是一家有着40多年丝绸产业历史的企业化蛹成蝶,这是一段丝绸民企追求卓越的恢弘乐章,这是一个由产品制造到文化创造的艰辛跨越。苏通一次次站在丝绸产业的制高点,精彩诠释了苏通丝绸崛起背后的成功基因。

科技驱动 困顿国企注入活力之源

1999年,世纪之交的春天,苏州这个中国丝绸产业的主阵地,国有丝绸企业几乎全军覆没,而苏州人徐金海却面临着一个入主

丝绸企业的诱惑。生性喜欢挑战的他,摈下在苏州已初具规模的钢铁铸造企业,跨江北上,来到如东国营缫丝厂。此时,市场上人们对昔日尊贵的产业已经失去了耐心,徐金海对丝绸产生了深深的忧虑,苏通如何才能不重蹈覆辙,企业如何变革,才能凤凰涅槃重获新生。

面对困境,徐金海凭借对古老东方文化的虔诚信仰,对丝绸业赤诚的爱,在国内带丝绸产业风雨飘摇中,心无旁骛执着坚守,带领苏通踏上了企业复兴的征程。2000年以后,苏通迅速崛起的中国经济给了神秘古老的中华文化一次“东风西渐”的机会,“汉字”、“茶”、“瓷器”、“唐装”、“丝绸”等中国符号引起了西方世界的浓厚兴趣并迅速得到广泛的传播。这是一个时代给予东方丝绸的机遇,让徐金海敏锐地捕捉。2004年,徐金海带领苏通最新研发的丝绸服装,秀上巴黎国际时装周。

展,苏通以丝绸为载体,完美诠释了含蓄庄重的中国文化,让世界看到了中国丝绸服饰的极致美。苏通丝绸在国际舞台的出色表现,不仅为苏通赢得了大量国外订单,更让苏通丝绸成为当年“海协会”指定礼品。国际市场的初战告捷,让苏通人坚定了做强丝绸主业的信心,积累了企业发展的资金。

为了突破企业单一缫丝主业的困局,突破发展瓶颈,徐金海从源头收购了30个鲜蚕收购站,同时由企业数名高级工程师组成专家组,定期深入企业定点品质,指导蚕茧养殖,提高了企业的鲜茧品质。苏通在稳定提高主导产品缫丝生产的同时,不断延伸企业产业链,通过引进高端丝绸服装设计人才,苏通已经由单一的缫丝生产,发展成为栽桑养蚕、蚕茧收烘、缫丝、绢纺、织造、服饰一体化丝绸产业链,苏通也从昔日名不见经传的企业,发展成为国内丝绸家纺产业主力军。 [下转 P2]

每周新闻人物 News Figure (2013年12月30日 - 2014年1月5日)

■ 查道坤

在顺风光电支付完收购的30亿元资金后,无锡尚德破产重整的大戏似乎可以告一段落,但这背后来自香港的郑姓知情人士透露,告一段落或许只是顺风光电单方面想法。

日前,顺风光电董事长张懿在接受《经济观察报》记者采访时表示,收购尚德的所有手续会在2014年2月初之前完成,此外,无锡尚德的法人代表已经在更换。

1月5日,《每日经济新闻》记者从无锡官方了解到,无锡尚德的法人代表已经由顺风光电的CEO王祥富接替,张懿出任无锡尚德海外公司的法人代表。这也意味着,施正荣正式从无锡尚德法人代表让位。

在正式接管尚德后,顺风光电的管理人员便迅速进入无锡尚德。“无锡尚德新的法人代表将由顺风光电CEO王祥富担任,张懿则出任无锡尚德海外公司的法人代表。”无锡官方一位知情人士对记者表示。

在顺风光电宣布30亿元接管无锡尚德之后,外界就有质疑称顺风光电无力支付这笔资金。随后,顺风光电宣布除保证金外的25亿元将由大股东郑建明先支付。关于这笔

施正荣正式谢幕 顺风光电收购手续下月前完成



● 施正荣

收购资金,记者了解到,顺风光电曾经向“银行和中等银行申请贷款,但均遭拒绝。”银行拒绝的原因很简单,就是无锡尚德拖欠的债务还没有还,这些银行不可能再次借钱给顺风光电。”上述知情人士郑先生表示。

随后,顺风光电开始配售新股份并成功,募集了11亿港元。在获得无锡中院批准后,顺风光电又发行了约合人民币28亿元的可

转债。“按照顺风光电2013年的中报显示,顺风光电总资产是25亿元,但总负债高达28亿元。要收购无锡尚德,就必须依靠募集资金来完成。”光伏行业专家赵玉文说道。

目前,顺风光电虽然完成了对无锡尚德的收购,但是其合法性遭到无锡尚德母公司尚德电力的质疑。“顺风光电收购无锡尚德得到了无锡中院的确认,但并未得到临时清算人的同意,也就是母公司尚德电力并未认可,所以目前顺风光电的收购正在接受普华永道的调查。”郑先生说道。

此前,尚德电力宣布,公司的联合临时清算人(JPLs)已通过决议让直接子联合——太阳电力有限公司(以下简称PSS)依据相关破产法进入清算程序。指定的清算人在调查时发现,尚德电力曾转让给无锡尚德的资产是非法无效的,无锡尚德的破产重整,也未

经过母公司PSS的认可。随后,尚德电力发表声明,公司的联合临时清算人普华永道对无锡尚德出售给顺风光电的合法性正在展开调查。“临时清算人不排除将采取法律和诉讼的方式,挽回对尚德电力、PSS及其债权人造成的损失。”郑先生对记者说。

面对质疑,张懿表示,无锡尚德是一家具有独立法人地位的公司,遵循的是中国企业破产法。尚德电力转让资产,是在无锡尚德接受管理人重整的前提下,在这过程中,顺风光电并未参与,不存在违规行为。

不过,赵玉文认为,“顺风光电虽然支付了所有的接管资金,从无锡官方层面来说,顺风光电确实成功接管无锡尚德,但是临时清算人并未批准顺风光电收购无锡尚德,清算人依旧可以对收购无锡尚德方案进行调查。”

传递价值 成就你我
芙蓉王 文化头条新闻
湖南芙蓉王文化传播有限公司

国酒茅台
酿造高品位的生活
DEYI GREEN

千年福祿寿 万家海葫芦
海葫芦精品一坛老酒,誠招天下客商
敬酒热线:15283023456 联系人:沈之问

猕猴桃源起 中国秦岭
中国·秦岭鲜甜猕猴桃
400-816-1001

做食品就是做良心——杜诚斌
方便米饭 肉食下饭菜

DEYI GREEN 方便米饭 肉食下饭菜