盘点:2013年家居五金行业五大热词

■ 九正

来也匆匆,去也匆匆,这个是对2013年的年终总结。在2013年里,家居五金建材业的大小事数不胜数,人们记住的不外乎一些关键性词语,那么,哪些是人们心中最记忆深刻的热词呢?

热词一:工厂价

工厂直销价、总裁签售、去工厂实地参观……在家居行业竞争更为激烈的今天,消费者对常规的促销似乎疲软,价格一降再降,对产品质量还是不放心,怎么办?去工厂实地订购!既能看到产品的生产实况,又能以更低的价格购买心仪的产品,何乐而不为呢?

点评:工厂实地订购,成为各品牌增加信任度、提高销量的方法之一,商家与消费者,互利共赢。

热词二:优惠券

双十一,双十二,在服装饰品大搞活动的时候,家居业也不例外,在商家店里先购买优惠券在原价基础上,通过领取优惠券,可享受相应优惠。装饰、建材、家具等等,每逢节假日促销活动中,总有一项是属于优惠券的。

点评:不局限于哪件商品优惠多少,只要对一家店里商品整体风格或质量满意,全场都可以使用优惠券,这种方式似乎看着更实惠些。

热词三:卫浴五金水嘴门新国标

儿童家具新国标出台以后,引起了一系列反响。在这项政策实施一年之际,很多地方媒体都对新国标的执行情况做了走访调查,有多地不达标。

点评:水龙头是每个家庭关注的焦点,人们的生活用水都从水嘴里面而来,而且加上现在的过滤杂质的产品很多,花了钱还买不到放心的产品,确实让人心里不舒服,新国标的实施,使行业更加规范。

热词四:家居五金卖场抵制电商

双十一未到,硝烟就已弥散开来。天猫想从传统卖场掏钱的做法引来19大家居卖场的联合抵制。但双十一一过,众多品牌就大晒成果。高交易额引得线下品牌蠢蠢欲动。

点评:电商是未来发展的趋势,而线上线下互动盈利,卖场最终还是难以抵挡电商的诱惑。究竟采用何种方式与电商进行结合?且看2014!

热词五:联盟

由某公司主办的万人团购活动即将开启,圣象、顾家、马可波罗品牌联盟……这样的广告台词似乎隔几天就会听一次。家居建材行业品牌间的联盟,相关产业间的联盟,成了一种新的营销手法。

点评:近几年,随着市场竞争愈渐激烈,单个斗争难度加大,大家形成了一种抱团打天下的思路:联盟崛地而起!发展到2013年,联盟不论是形式,还是组织,各方面都有很大提升。联盟也被越来越多人所熟知。

宁波市关停全省最大铜熔炼园区

■ 冯瑄 苑京成

日前,浙江省慈溪市人大代表走进新浦镇铜熔炼园区。令他们意外的是,与昔日相比,那里不再是气味呛鼻,灰尘弥漫,而是一片空荡荡的厂房。经过三年努力,目前这个全省最大的铜熔炼园区已彻底关停,涉及125家经营户,共回收熔炼设备160套。

铜熔炼行业是五金水暖件行业的配套产业,曾是慈溪市新浦镇支柱产业之一。2003年至2004年间,为实现产业集聚、集中治污,慈溪市对新浦镇散布各村的280余户铜熔炼企业集中整治,其中140余户关停取缔,140余户整治搬迁至敦和工业园区,较好地解决了铜熔炼分散污染的难题。

为了进一步减少铜熔炼对环境造成的污染,2008年,新浦镇对敦和园区内铜熔炼经营户设备升级改造,由原来的土法焦炭坩埚熔炼改为电炉熔炼,并加装除尘设施,对熔炼产生的烟气全部收集,经除尘处理后排放。

"这里集聚了140多家经营户,算是全省企业数量最多的铜熔炼园区了,但产能小能耗大仍是一大'顽疾'。"新浦镇分管工业的副镇长徐海港说,关停前园区只有15万吨铜加工能力,一年用电就要5000多万千瓦时,大约占全镇用电总量的13%,约占全镇工业用电的16%。2011年,慈溪市出台淘汰落后产能三年行动计划,要求加快新浦铜熔炼园区关停整治。

关停前,新浦铜熔炼园区拥有经营户125户,房屋所有权人155户,涉及铜熔炼炉150套。为了避免发生群体性矛盾,慈溪市相关部门综合运用行政、经济、法律等各类措施,并与经营户多次座谈,最终确定了规范转产和关停收储同步推进的方案。按照规定,这些经营户关停后,不能转向电镀、印染等高能耗行业。

今年4月,慈溪市正式对新浦铜熔炼园区内以熔炼为主的所有经营户、其他不符合规范要求的经营户以及园区外非法熔炼经营户予以关停或转产。政府对园区内熔炼经营户主要设备设施实施回收补偿,对业主持有的敦和园区房产不采取强制处置办法,由业主选择处置方式。

截至今年9月底,新浦铜熔炼园区125户经营户全部顺利完成整体关停任务,政府总计补偿金额约1.8亿元。眼下,新浦铜熔炼园区的未来发展规划还在制订中。新浦镇政府表示,考虑到资金平衡,该园区可能一部分恢复耕地,一部分通过指标置换方式参与中小企业孵化基地建设。

包头高新区机电园前十月实现产值101亿元

■ 包新

今年1–10月,内蒙古包头高新区机电园区实现工业产值101.44亿元,同比增长10.3%,占稀土高新区工业总产值的22.3%。预计全年可实现工业产值118亿元,固定资产投资63亿元。

据了解,高新区机电园区以北方股份、北方创业、南车电机等大型企业为龙头,初步形成非公路矿用汽车及配件、铁路车辆及配件、风电设备制造及配件、工程机械及配件、冶金矿山设备等产业集群。今年,受市场订单少、同行业竞争等因素影响,重点企业北方股份较去年同期产值增速为–7.1%,但近两月企业回暖趋势十分明显。其他大型企业产值保持稳步增长,其中北方创业、南车电机、阿特拉斯产值分别较去年同期上涨14.9%、20.5%、4.6%。同时,风电设备制造业保持整体平稳发展,其中,金海新能源等风电企业继续保持较好的增长态势,工业产值较去年同期增长20%左右。

图片新闻 News IN Pictures

江苏镇江金阳机电有限公司产品远销欧洲及东南亚多国

江苏镇江金阳机电有限公司是一家为铁路机车车辆生产机车电暖器、侧窗、空气滤清器和开关等系列配套产品,是铁道部定点生产企业,产品除供应国内市场外,还远销欧洲及东南亚多国。图为工人正在生产加热装置。

李干荣 摄

打造黑龙江省东南部最大钢材交易市场

■ 刘秀杰 隋文超

近日,随着牡丹江群力钢材经销有限公司的正式成立,爱民区打造黑龙江省东南部最大钢材交易市场的规划取得了阶段性进展。

当天成立的牡丹江群力钢材经销有限公司是黑龙江省牡丹江市爱民区2013年招商引资项目,占地4万平方米,总投资5000万元,钢材资产总值7亿元。该公司主要面对建筑、工业盖房、机械加工等行业经销型材、建材等,年交易量约15万吨,交易额近6亿,市场运营后还将增加五金、水暖等项目。

与这个项目一河之隔便是另一个钢材类项目——爱民区再生资源综合交易园区项目,目前这个项目已经完成道路整修、办公楼改造、给排水以及供热管网等基础工程建设。该项目总投资1.6亿,占地面积12万平方米,场内设废旧金属加工区、废旧机电交易区、报废汽车拆解区和金属钢材交易区,运营后达到废钢材发运量10万吨,废旧汽车拆解2万台,年交易量预计达40多万吨,年交易额可达20亿元。项目建成后将形成周边区域最大的钢材物流配基地、报废汽车拆解基地等。

爱民区将在两个项目间建立跨河桥,待跨河桥开通后,两个项目联合起来将成为东南部最大的钢材交易市场。

义乌百家商户签约虞城国际五金商贸城

■ 刘建谠

"10年前,从老家虞城县稍岗乡包庄村来到国际商贸城浙江义乌,从脚蹬三轮推销家乡的卷尺,到现在与400多家企业代理经销产品,4个店铺年经销额超过1.5亿元,这些年我时时都在关注着家乡的发展,什么时候我们的中国钢卷尺城能有一个专业的商贸城啊,现在家乡建好五金商贸城筑巢引凤,我们这些稍岗人一定回去再创业!"12月19日晚,中国·虞城国际五金商贸城义乌招商发布会上,义乌伊美工具贸易公司董事长李志的一席话,赢来阵阵掌声。据商丘日报报道,两天的招商活动,让120多家义乌商户签约中国?虞城国际五金商贸城。

由当年的"捡废尺条"得寸进尺发展到现在的"丈量天下",1982年年初,稍岗乡6户农民从购买残尺条,制作第一把小尺子做起,由手装到自动,由分散到规模,滚动发展,形成了钢卷尺特色产业集群。目前全乡已拥有固定资产100万元以上的民营企业300多家,个体工商户1800多家,创出了"红叶"、"万山红"、"江华"等一批知名品牌,是全国最大的钢卷尺产销基地。同时也带动了塑料厂、油漆厂、小五金等行业的快速发展,带动了5万多人围绕钢卷尺从事加工、销售、运输、物流等相关产业。现在中国钢卷尺产量的85%由虞城生产,中国出口到国际市场60%的钢卷尺产自虞城,作为全球的最大五金生产基地,虞城国际五金商贸城应运而生。虞城国际五金商贸城是由临沂台湾诚发五金工量具有限公司与虞城县政府合作开发的大型专业市场,项目位于虞城县稍岗乡国际工量具产业园内,310国道与五金大道口往南1.5公里处,项目总建筑面积30万平方米,包含产品交易区、仓储物流区、金融服务区、生产厂区,项目整体规划借鉴义乌第五代市场先进规划理念,结合广场式与互通式市场布局优势,铺铺双向临街,由苏州怀石必拓地产策划营销,体现了国际商贸气派。

义乌作为虞城国际五金商贸城全国招商的首场,在义乌经营五金生意的虞城人及义乌当地的五金经营户等200余人到场,来自10多个国家的国外客商20多人,现场氛围十分火爆,义乌市领导及虞城县相关领导出席了招商发布会。

新疆机电行办举办交流会推进再制造产业创新发展

■ 李娜 张浩报道

12月24日,新疆自治区机电行办举办"再制造技术研究与规模应用高端技术交流会"。会议以"加快再制造技术在装备制造业中的推广和应用,为人类节约有限资源和能源"为主题,与会人员围绕这一主题,讲解了再制造工艺技术发展及实际应用,介绍了再制造技术与产品应用成功的案例,并对新疆再制造产业的发展提出了建议和意见。

此次交流会旨在进一步推进再制造先进技术在我区的应用和实践,加强产学研用协作,研究探讨再制造产业在我区其他领域的发展和应用,扩大该技术在新疆的应用和规模。

再制造是以废旧工业产品为对象,通过专业化、批量化、规模化修复的过程,使再制造产品达到或超过同类产品新品质量标准的产业,与新产品相比,再制造产品可节省成本50%,节能60%,节材70%,减少排放80%。再制造产业是循环经济的重要环节,对实现资源节约利用、降低能源消耗、减少污染排放具有重要意义;同时也有利于降低产品成本、提高企业竞争力,有利于企业从单纯制造向制造服务业方面转型,对于企业参与国际竞争与合作具有重要的现实作用和意义。

会上,国家工信部节能与综合利用司综合处副处长王孝洋从怎么看再制造产业、管理者怎么办再制造产业、企业怎么做再制造产业等三个方面作了阐述,以打消人们对再制造产业的存疑。王孝洋认为,再制造产业的发展既有共性也有特殊性,尤其是在新疆这样一个特殊地区,首先要实现商业模式的创新,新疆地区应该结合区位优势来设计再制造产业的商业模式。其次,新疆应该围绕本地市场做出自己的特色,新疆的油田和矿山机械可以成为新疆再制造产业的发展重点。再次就是保障再制造产业的人才需求,新疆可借助跨越式发展的东风,推出地方性的扶持再制造产业发展的政策。

再制造技术国家重点实验室主任朱胜认为,再制造产业是一个"三赢"产业,政府、企业、用户都从中受益。"应对资源匮乏和环境污染两大瓶颈问题,再制造是建设资源节约型和环境友好型社会的最有效抓手之一。"他说。

目前,新疆在再制造技术研究和应用推广方面,进行了积极的探索和示范,特别是在油田抽油机再制造研究和规模化应用、煤矿液压支柱再制造方面进行了有益的实践,取得了较好的效果。

科达机电闯关重组会

■ 蔡宗琦

12月19日,中国证券报记者在位于北京富凯大厦A座的证监会办公楼里见证了一场并购重组会。这是证监会上市公司并购重组委工作会议首次向媒体开放,当天的主角是申请发行股份购买资产的广东科达机电。该公司可谓并购重组市场的"老江湖",公司自上市以来已三上重组会。公司董事长边程说:"对并购重组的规定和上会要求熟得很。"

紧张的问答环节

据中国证券报报道,19日下午3点多钟,在委员签到和讨论环节后,重组会进入最紧张的申请人回答问题环节。简单寒暄不到半分钟,来自湖南证监局的会议召集人便直奔主题,拉开了密集提问的序幕。

"标的资产的独立性如何?人员的独立性能否保证?"

"业绩补偿面临着跨年的时间问题,能否放到2014年?"

"收益评估法是否重复计算了资金?里面多项资金是否存在前后矛盾?"

"标的资产专利过度情况如何?"

重组会持续45分钟,来自投行、派出机构、会计师事务所和律师事务所的五名并购重组委委员连珠炮般地轮番提问。担任财务顾问的西南证券工作人员逐条回复。当涉及标的资产的专业技术问题时,对方公司的负责人赶紧接过话题释疑。你来我往的问答环节节奏紧张。当对发行人和财务顾问的回答不满意时,并购重组委委员并未跳过,穷追不舍地补充提问。

"整个环节,我憋了好几句关于这次并购的原因和意义的话想说,结果委员们都没问,到问答环节结束我都没抢着话筒。"问答环节结束后,边程感慨地说。在召集人茅剑刚委员看来,这样快节奏的问答重点应集中在并购重组委最关心的环节。

三次成功闯关重组会

已多次闯关的边程直言自己在重组会上"并不紧张"。自科达机电上市以来,这已是公司第三次闯关重组会,并购重组已成为公司升级转型的必由之路。

作为一家主要从事专业机械制造的公司,科达机电2011、2012年分别收购佛山恒力泰机械有限公司、芜湖新铭丰机械装备有限公司,向陶瓷机械、墙材机械领域转型。业内人士表示,经过这两次收购,科达机电成为国内陶机行业具有垄断地位的"霸主",其与国际巨头萨米克争夺国际市场的战略又迈进了一步。

2013年,科达机电开始酝酿新一轮并购。自2007年以来,科达机电进入应用于陶瓷、氧化铝行业的清洁煤气化装备市场。2013年夏,经调研后,边程决定并购一家经营电解铝、氧化铝相关净化和焙烧炉系统的高新技术企业东大泰隆。"我们看中这家公司的资质和牌照,他们有专用、节能、环保设备等领域多项专利产品和专有技术,在行业里处于领先地位。"科达机电希望通过收购使自身与东大泰隆在经营资质、技术水平及客户资源等方面形成优势互补,从而在清洁煤气炉等节能环保设备领域快速发展。

"干企业这么多年,我直到整合了恒力泰后才觉得我们的公司不会死了。我们深深地感受到,技术型企业特别是创业板公司如果只靠一个产品、一个技术玩命地做,容易出问题,要么是市场规模不够大,养不大企业,要么是市场太大,大家都来竞争。企业想要在竞争中存活下来,要么整合别人,要么就死掉。"边程举例说,只有小卖部才最容易做成百年老店,他们要做的是始终保持纯正单一的口味,但众多创业板企业所处的行业均存在兴盛期、成熟期和衰老期的生命周期,如果不通过并购重组找出路,最后一定会出问题。

借并购重组做大做强

对于试图通过并购重组做大的企业来说,促使结构转型升级的只是原因之一,并购重组对企业具有多重意义。

证监会上市公司一部的工作人员发现,今年来,众多企业通过并购重组拓展上下游产业链。以触摸屏产业链为例,产业链中游的星星科技收购产业链下游的深越光电,宇顺电子收购雅视科技,处于行业上游的长信科技收购行业中游的赣州德普特。通过这样的并购,产业链中的各家企业延长了产业链,提升了产业服务能力,从而实现优化资源配置,形成更具抗风险能力的产业布局。

并购也是部分企业提高行业集中度和市场占有率、促进资源向优势企业集中的战略举措。在太极股份收购慧点科技的案例中,两家公司均属软件服务行业,但客户领域不同,收购完成后,太极股份的客户覆盖更加全面,扩大了它在企业信息化领域的市场份额。新大新材收购了最大的竞争对手易成新材,使新大新材市场占有率达40%,增强了对下游企业的议价能力,有力地制约了行业内企业盲目降价的局面,提升了整个行业的竞争力。