海龙电子城借物联网一体机成功转型升级

传统电子市场如何在物联网时代风生水起,继续蓬勃发展,北京海龙电子城的“智慧”升级颇具说服力。消费者视频监控分析作为“智慧”海龙的重要项目,它以泰格捷成的物联网一体机为基础,通过与英特尔物联技术研究院的合作,成功打造了消费者行为分析系统,为海龙电子城的高水平管理提供了数字依据。据了解,目前海龙电子城可以同时对200路监控探头进行实时分析处理,而其实只要有一台就可以满足需求。

■ 宋家雨

传统电子城通过物联网实现升级

泰格捷成在服务器厂商中可谓是默默无闻,但正是泰格捷成通过与中国英特尔物联技术研究院的合作,在海龙电子城的物联网实践中,做出了非常有价值的事情。

“我们并不直接面对消费者,我们主要是出租商铺给租户,租户面对客户。我们并不知道消费者为什么来,来干什么?消费者的需求是什么?消费者对价格是否满意。”海龙集团宋萍说。从管理者视角来说,海龙电子城需要进行转型,并为此提出了智慧海龙的目标。

据了解,海龙电子城中关村店位于北京海淀区中关村大街1号,地处中关村核心商圈。自1999年开业以来,一直处于中关村IT卖场的领军位置,日客流量超过5万人次。海龙电子城自开业以来,平均年客流量超过千万人次,年销售额近20个亿,是京城百姓IT及数码产品的首选购物之地。海龙电子城荟萃了国内外各大知名品牌,具有规范的服务经营,成熟的供货渠道,稳定的客户群体,代表了当今中国IT产品的经营水平。同时,海龙电子城也汇集了国内颇具实力的各类IT产品厂商、代理商和经销商,有精品间与柜台500多个,有力地保障了消费者的权益。

消费者视频监控分析是智慧海龙的重要项目,它以泰格捷成的物联网一体机为基础,通过与英特尔物联技术研究院的合作,成功打造了消费者行为分析系统,为海龙电子城高水平管理提供了数字依据。“该监控分析系统,以物联网一体机为支撑,能够在10秒内完成视频流分析,形成场景分析数据结果,供管理分析决策或者提供定制化服务。”英特尔物联技术研究院常务副院长刘新铭说。

据了解,用户可以定制所需要的场景分析。以海龙为例,通过监控摄像视频分析,得出消费者分布状况,也可以绘制消费者的行动轨迹进行融合分析。“分析的结果,就可以成为商铺定价的分析依据。”宋萍说。“以往更多凭借经验,如今有数据作为支持,可以更好地为用户服务。”她说。

以IT系统为支撑 “智慧海龙”小试身手

宋萍表示,未来我们还可以引入面孔识别技术,为消费者提供定制化的服务,改善用户的体验。这都需要强大IT系统作为支撑。“为什么要在10秒内完成分析,原因在于消费者在每一个商铺的停留时间,如果不是有意停留,不会超过20秒。不能在10秒内完成处理,就会失去服务推送的机会。”英特尔物联技术研究院首席系统架构师项目总监周鑫说。

在10秒内完成视频流的处理不是一件简单的事情。鉴于视频数据庞大,如果在后端进行处理,网络必然存在瓶颈。只有通过前端的就近处理,这也是研发物联网一体机的重要原因。据泰格捷成云产品事业部经理董亮介绍,泰格捷成物联网一体机,通过软硬件一体化的方式,诠释了Hadoop简单之美。

泰格捷成物联网一体机支持10/12个计算节点,2/4个管理节点,最多可以支持48块3.5英寸SATA/SAS热插拔硬盘。其中,每个管理节点可以支持192GB内容,计算节点可以支持384GB内存。这些节点可以共享网络、电源和散热风扇。其基于Hadoop的大数据存储结构,DAS存储直连方式,可以很好满足视频大数据的前端并行化实时处理分析的需要。

考虑前端应用场景往往没有办法提供数据中心机房的环境条件,这要求该物联网一体机在适应性和环境感知方面具有非常好的管理水平,如此才能够满足应用的需要。

从形式上来看,泰格捷成物联网一体机与刀片服务器、大数据一体机有许多相似的地方。“我们将其命名为物联网一体机,在于它符合物联网的特征。与其他最大的不同,物联网要求回路控制,要求基于大数据实时处理,及时给出回应。”周鑫说。

智慧海龙只是物联网一体机小试身手。据了解,目前海龙电子城可以同时对200路监控探头进行实时分析处理。同时不光是机电市场,在社区医院、校园网络、指挥调度和警务机构应用,物联网一体机的市场前景广阔。

川南汽配城落户自贡

■ 刘恪生

投资超30亿,有望改变自贡汽配市场现状

从最早的川南建材市场,到现在的东大川南家居城、川南皮革城、川南五金城等一系列专业市场,近年来,自贡已成为川南的专业市场集散地。

12月3日,四川省自贡市贡井区汽车行业协会成立仪式暨川南汽车配件商业中心招商座谈会,在汇东大酒店成功举行。当天,现场意向签约商家超过150名。这标志着又一个全新业态的专业市场—川南汽配城,落地自贡。

专注后市场 自贡要建汽配业“国美”

“自贡传统的汽车配件一般在成都购买,价格较高,而且本地市场较散,项目建成后,将很大程度上改变这种情况。”四川莱克投资有限公司副总裁、自贡莱克投资管理公司总经理张利表示,将专注汽车后市场的打造,将把川南汽配城建设成自贡汽配行业的“国美”。

据悉,作为自贡市2013年、2014年市级重大项目,总投资逾30亿的自贡莱克中国川南汽贸中心一期川南汽配城运营后,预计三年内将实现交易额6亿元,实现年税收约3000万元,带动就业4000人以上。在拉动自贡经济、就业发展的同时,助力自贡汽车行业的快速腾飞和提档升级。

市场需求强烈 满足自贡汽配行业发展

李杨是自贡市从事汽配行业10余年的一名经销商,他认为,自贡现有的汽配市场条件,远不能满足需求。

“自贡现有汽配市场多为马路市场,散、乱、差、脏,不成规模,配套设施严重缺乏。甚至连基本的停车位都不能满足,客户来了连车都停不了。我们急需一个设备、功能完善的专业市场,来满足经营和消费需求。”李杨说。

“自贡需要一个专业的汽配市场,这个需求已经迫在眉睫。”自贡市商务局市场建设科副科长程钊称,自贡汽配市场建设时间较久,缺乏统一管理,规模小,经营较分散,且定位低。而且位于市中心,不便于车辆的集中停放,交通压力较大。城市的快速发展,现有汽配市场条件已远远落后于市场需求。川南汽配城的建设,能够在今后较长时间内,满足自贡市汽车配件、用品及改装等市场的需要。

专业市场为何青睐自贡?

“自贡是川南传统的商贸中心,近几十年的城市规模、商贸基础、人均消费都居川南第一。”程钊称。而随着成自泸赤、乐自等高速的通车,“一环五线”高速公路和多条铁路线路将陆续提上日程。今后,自贡作为川南交通几何中心,到周边城市只需1个小时,区位优势越加明显。

“川南汽配城建成后,今后川南的经销商,甚至都可以不到成都而到自贡进货,大幅降低成本。”李杨说。而业内人士、自贡搜房网负责人李东周认为,自贡居于川南中心,物流成本和时间最少,小众消费专业市场设置在自贡,成本好控制,管理也方便。

包头市青山区质监分局八项措施助力西部五金机电城建设

近日,内蒙古包头市青山区质监分局积极贯彻落实内蒙古自治区“8337”发展思路,联合青山区商务局共同制定出台了服务西部五金机电城的八项具体措施,通过提前介入、创新机制、整合质监资源、丰富服务内容,提升服务能力和服务水平,为西部五金机电城的入驻企业(商户)提供更加有效和更加及时的服务,为繁荣包头市机电产品市场,加快流通,提升行业竞争力和知名度做贡献,全力为青山区县域经济发展做好服务,保驾护航。

西部五金机电城是青山区的重点招商引资项目,是西部地区最大的五金机电城,该项目占地面积155亩,规划占地面积16万平方米,总投资5亿元,市场商铺规划建设557套。该机电城位于青山区核心区域,为五金机电大型综合服务中心,是集营业、办公功能于一体的五金机电批发、零售的专业市场商城,目前还处于前期建设过程中,将于2014年4月正式开业。此次青山区质监分局,提前工作介入,通过为入驻企业(商户)提供专业咨询,降低运行成本,帮助开展产品质量把关,实行“首错免罚”制度等八项具体措施,扶持机电城发展壮大,助力地区经济又好又快发展。

据悉,八项具体措施为:一是充分发挥质监部门工作职能,积极帮助机电城开展打假保名优工作,对产品质量进行把关,确保商户利益不受侵害,确保商户效益最大化;二是为入驻商户提供生产许可证咨询、标准查询等服务;三是为商户办理组织机构代码证开辟“绿色通道”,简化办事程序,缩短办事周期;四是为产品质量监督抽查不合格商户举办质量分析会,开展相关培训,帮助商户查找问题、分析原因,提高经营管理水平;五是加强与包头市质量计量检测所和特种设备检验所等技术机构的联系,最大限度地降低商户运行成本,第一时间帮助企业开展进货验收、产品检测、委托检验、计量检定等相关服务;六是优化发展环境,实行“首错免罚”制,帮助商户整改,促进经营规范,营造亲商、和商、安商的发展环境;七是依托商务局的招商职能,从招商方面给予项目支持;八是积极帮助企业与相关部门进行联系沟通,为机电城提供优质服务。 (刘文涛)

华楚国际汽配城商家开门营业

■ 贾磊

12月1日,位于云南省安宁市太平新城的华楚国际汽配城内,鞭炮齐鸣,汇聚了汽车产业链重要组成部分的近500多家“后汽车市场”门店正式开门营业,这标志着昆明城西有了配套齐全的大型汽配市场。

据悉,华楚国际汽配城是政府规划的14个泛亚商贸物流市场之一——南亚(昆明)国际陆港的重要部分,由云南省湖北商会组织,云南华楚投资开发有限公司开发建设,集国际、国内品牌汽配销售展示、大车4S店、汽车及配套产业总部基地、电子商务、物流信息中心为一体,堪称云南省目前启动最早、设施最齐、功能最全、商家最扎堆的汽配专业市场。

项目建设积极响应“城镇上山、产业上山”的号召,建成后预计年产值50亿元,年上缴税收4000万元,解决就业人口6000多人。项目地址距离滇西交通主动脉昆安高速仅50米,12分钟即可抵达昆明主城;西南最大铁路集装箱物流基地近在咫尺,便捷高效的物流体系可以为商户大幅节约物流成本、提高了物流效率。

记者在现场看到,目前入驻华楚国际汽配城的商家实力雄厚,包括昆明滇莅(云内系列、一汽红塔总代理)、昆明劲驰(东风、欧曼、全车件)、云南久公鑫(陕汽中心库、红岩、重汽全车件)、昆明光科(华菱重卡配件中心库)、国霞汽配(东风、解放457系列)、振智商贸(康明斯零部件、发动机组、法士特云南总代理)、云南福盛(东风、解放、斯太尔、红岩)、昆明东欣(大车配件)、东风柳汽云南备件中心库、中国重汽昆明开勇、昆明一鹤(覆盖件大全)、昆明金启汽配(一汽红塔纯正配件)、昆明主力(轮胎)等,内容涉及汽车配件供应、维修、整车及电子商务物流等。

在开业当天,商城考核组每日三次考核,商家持续领取18个月补贴,按约兑现。“昆明汽摩配商会‘华楚大车分会’”、“华楚国际汽配城业主委员会”筹备会目前也已同步召开,旨在“共建华楚汽配之家、共享扎堆红火”,实现行业资源共享,维护商家权益。

业内人士认为,目前,昆明汽配市场正处于重要转型期,昆明主要汽配商户搬迁城外之后,将为昆明市民提供标准更高、更加周到的服务。将整车、配件、维修保养、电子商务、物流和汽车后市场等业态集中到一起,才能为消费者提供一条龙服务,这也是今后华楚国际汽配城整体发展的大聚合趋势,可以有效地起到承接市场转移的功能,对改善昆明周边专业市场的合理布局将起到重要的作用。

黄埔工程机械城携手斯堪尼亚共成长

■ 钟工

2013年11月23日,黄埔工程机械城携手斯堪尼亚在中国工程机械及商用车市场谱写了里程碑式的历史印记,斥资6000万元人民币,以打造业界标杆为目标的斯堪尼亚广州4S店在广州黄埔工程机械城盛大开业。

广州专业市场商会荣誉会长、黄埔工程机械城董事长陈锐文先生及黄埔区有关领导出席了斯堪尼亚广州4S店的剪彩仪式。黄埔工程机械城总经理李国昭也率领旗下的专业市场管理团队骨干参加了本次斯堪尼亚4S店开业典礼。他表示今后将携手斯堪尼亚共同成长,成为客户值得信赖的事业伙伴。

包括刚刚落成的广州店,斯堪尼亚已拥有的12家独立经销商,以及由36个授权服务点构成的中国服务网络,为中国要求严苛的运输物流客户提供销售和服务概念。斯堪尼亚广州店也可在以下方面提供全面支持:选择正确的车辆、选择正确的挂车、选择正确的上装、提供最优的驾驶员培训、量身设计维护方案、车辆和驾驶员的定期绩效分析、支持车辆年度安全检查。

目前,斯堪尼亚广州店全天24小时提供紧急救援服务,全年无休,装备精良的维修车辆随时待命出发。同时,斯堪尼亚广州店配备世界上最先进的商用车检测设备和维修工具,并处处采用人体工程学设计,以实现更高效的服务。通过11个维修车间,可提供整车(包括轮胎、上装及挂车)的全面维修服务。此外,还可提供制动试验、车轮校正和事故维修服务。斯堪尼亚广州店配置各种经销商员工培训设施,并为工作时间不固定的工作人员提供了住处,以及驾驶员休息区。斯堪尼亚广州店严格符合各项环保要求,所有废弃物和有害化学品均以环保的方式进行处理。

●剪彩仪式

以业界标杆为目标。希望在政府有关部门的支持下,将斯堪尼亚广州店打造为中国未来现代化商用车辆销售服务网络的标杆。目前,斯堪尼亚广州店已经就一些潜在项目展开了磋商。

▼相关链接

黄埔工程机械城

黄埔工程机械城位于广州市黄埔区开发大道将军山路段,市场总投资18亿元,总体用地1500亩,规划总建筑面积66万平方米。整个项目预计至2015年全部建成投入使用,完全建成后可容纳几十家大型4S店及零配件商户数千家。

黄埔工程机械城是广州市、黄埔区政府重点项目,中国机械工业联合会重点指导项目。这是目前国内最大的工程机械整机及零部件交易市场,是当前最现代的、集展示、贸易、仓储、物流、信息技术交流于一体并辅以完善的商业、生活、娱乐配套的展贸式专业市场。

项目总体定位为融制造服务、总部经济、产品交易于一体的工程机械产品聚集园区,集合各类型的工程机械制造厂家及代理、经销商于一体的专业市场,为工程机械行业提供现代物流服务、研发服务、产品设计、工程技术服务、工业装备服务、仓储运输服务、广告推广服务、信息服务、人力资源配置及教育培训服务等现代制造服务。